

الإذاعة النورية

و إنتاج البرامج الإذاعية



و رفقة هارف الضبع

دار الفجر للنشر والتوزيع

الإذاعة النوعية

وإنتاج البرامج الإذاعية

الإذاعة النوعية

وإنتاج البرامج الإذاعية

٧٠١-٥٢١

دكتور / رفعت عارف الضبع

رئيس قسم الإعلام التربوي بجامعة طنطا

عضو مجلس أمناء اتحاد الإذاعة والتلفزيون

دار الفجر للنشر والتوزيع

2011

الإذاعة النوعية

وإنتاج البرامج الإذاعية

دكتور / رفعت عارف الضبع

رئيس قسم الإعلام التربوي بجامعة طنطا

عضو مجلس أمناء اتحاد الإذاعة والتلفزيون

رقم الإيداع	حقوق النشر
٣٤٧٤	الطبعة الأولى 2011
الترقيم الدولي I.S.B.N.	جميع الحقوق محفوظة للناشر
978-977-358-249-0	

دار الفجر للنشر والتوزيع

٤ شارع هاشم الأشقر - النزهة الجديدة

القاهرة - مصر

تليفون : 26242520 - 26246252 (00202)

فاكس : 26246265 (00202)

E-mail : daralfajr@yahoo.com

لا يجوز نشر أي جزء من الكتاب أو اختزان مادته بطريقة الاسترجاع أو نقله على أي نحو أو بأي طريقة سواء كانت إلكترونية أو ميكانيكية أو بخلاف ذلك إلا بموافقة الناشر على هذا كتابة و مقدما

الفهرس

م	الموضوع	رقم الصفحة	
		من	إلى
١	المقدمة	٧	٩
٢	الفصل الأول التأسيس النظري للإذاعة النوعية	١١	٣٤
٣	تعريف الإذاعة	١٢	١٣
٤	الفرق بين الإذاعة والفن الإذاعي	١٣	١٣
٥	تعريف الإذاعة النوعية	١٤	١٤
٦	وظائف الإذاعة النوعية	١٤	١٦
٧	فلسفة الإذاعة النوعية	١٦	١٧
٨	وسائل تحقيق الفلسفة الإذاعية	١٨	١٩
٩	أهداف الإذاعة	١٩	٢٥
١٠	خصائص الإذاعة النوعية	٢٥	٢٨
١١	مقارنة بين الإذاعة ووسائل الاتصال الجماهيري	٢٦	٢٧
١٢	نقاط الضعف في الإذاعة	٢٨	٢٩
١٣	تأسيس الإذاعة النوعية على المستوى العالمي	٢٩	٣٤
١٤	الفصل الثاني: تعريف البرنامج الإذاعي	٣٥	١٠٦
١٥	تقسيم البرامج الإذاعية	٣٧	٣٩
١٦	مكونات البرنامج الإذاعي	٤٠	٤٢
١٧	شروط التخطيط للبرامج الإذاعية	٤٣	٤٦
١٨	عناصر البرنامج الإذاعي	٤٦	٧٦
١٩	المذيع - المواصفات العامة للمذيع - مسئوليات المذيع - المذيع العام - مقدم البرامج الموسيقية - مقدم الاعلانات - مقدم نشرات الاخبار - مذيع البرامج الرياضية - مذيع	٤٦	٦٢

		برامج الحوار - مقدمة الندوة - قائد الحفلات - الراوى - - المتحدث من الخارج - المراسل الاذاعى - المندوب	
٢٠	٦٣	المعد - المؤلف - الكاتب - السينارست - المحرر - المواصفات العامة للمعد - المشرف العلمي	٦٨
٢١	٦٨	المخرج - المواصفات العامة للمخرج - واجبات ومسئوليات المخرج	٧٣
٢٢	٧٣	المنتج - المواصفات العامة للمنتج - واجبات ومسئوليات المنتج - الاعتبارات التى يراعيها المنتج	٧٦
٢٣	٧٦	مهندس الصوت	٧٦
٢٤	٧٦	تقييم البرنامج الاذاعى - الشروط الواجب توافرها فى المقيم	٧٨
٢٥	٧٨	معايير التقويم	٨٠
٢٦	٨٠	الاعتبارات التى يجب ان يراعيها البرنامج الاذاعى	٨٠
٢٧	٨٠	توقيت الاذاعة	٨٠
٢٨	٨١	زمن الاذاعة	٨٢
٢٩	٨٢	ضيوف البرنامج - خصائص ضيوف البرنامج	٨٣
٣٠	٨٣	موضوع الحلقة - المواصفات الرئيسية فى موضوع الحلقة	٨٥
٣٤	٨٥	اخراج البرنامج	٨٧
٣٥	٨٧	أهداف البرنامج	٨٨
٣٦	٨٩	موسيقى التتر	٩١
٣٧	٩٦	تتر البرنامج	٩٦
٣٨	٩٦	اسم البرنامج	٩٦
٣٩	٩٧	مذيع البرنامج	٩٩
٤٠	٩٩	معد البرنامج - المواصفات الواجب توافرها فى المعد	١٠١
٤١	١٠١	الدورة الاذاعية - ما يجب مراعاته فى الدورة الاذاعية	١٠٢
٤٢	١٠٣	تصنيف البرامج الاذاعية	١٠٤

٤٣	البرنامج اليومي الاذاعي	١٠٤	١٠٥
٤٤	البرنامج الشهري الاذاعي	١٠٥	١٠٥
٤٥	الفصل الثالث : التخطيط الاذاعي	١٠٧	١٣٠
٤٦	اهمية التخطيط	١٠٨	١٠٨
٤٧	تعريف التخطيط الاذاعي	١٠٨	١٠٩
٥٠	خصائص التخطيط الاذاعي	١١٢	١١٦
٥١	مراحل التخطيط الاذاعي - المواصفات العامة لخطة البرامج الاذاعية	١١٧	١٢٧
٥٢	الاعتبارات العامة لنجاح التخطيط الاذاعي	١٢٧	١٢٨
٥٣	تمويل التخطيط الاذاعي	١٢٩	١٣٠
٥٤	الفصل الرابع : الاعلانات الاذاعية	١٣١	١٨٠
٥٥	تعريف الاعلان	١٣٤	١٣٨
٥٦	مفهوم الاعلان الاذاعي	١٣٨	١٣٨
٥٧	نشأة وتطور الاعلان الاذاعي	١٤٤	١٤٩
٥٨	قواعد الاعلان الاذاعي الفعال	١٥٠	١٥٢
٥٩	القوالب الفنية للاعلانات الاذاعية	١٥٣	١٥٤
٦٠	انواع الاعلانات	١٥٨	١٦١
٦١	الاعتبارات الواجب مراعاتها لاعلان الاذاعي	١٦١	١٦٣
٦٢	القواعد المنظمة للوظيفة الاعلانية في الاذاعة	١٦٤	١٦٨
٦٣	أشكال الاعلانات الاذاعية	١٦٩	١٧٦
٦٤	النشاط الاعلاني وإيراداته	١٧٧	١٧٩
٧٢	الفصل الخامس : استوديو الاذاعة	١٨١	١٩١
٧٣	تعريف الاستوديو	١٨٢	١٨٢
٧٤	المواصفات العلمية للاستوديو الاذاعي	١٨٢	١٨٨

٧٥	أنواع الاستوديوهات الإذاعية	١٨٩	١٨٩
٧٦	تجهيز الاستوديوهات الإذاعية	١٩٠	١٩١
٧٧	الفصل السادس : الإذاعات النوعية المتخصصة	١٩٣	٢٠١
٧٨	نماذج من الإذاعات النوعية المتخصصة	١٩٤	١٩٤
٧٩	إذاعة الاغانى	١٩٤	١٩٥
٨٠	إذاعة الاخبار	١٩٥	١٩٥
٨١	إذاعة الكبار	١٩٦	١٩٦
٨٢	الإذاعة التعليمية	١٩٧	١٩٨
٨٣	ساعات ارسال الإذاعات النوعية المتخصصة	١٩٩	٢٠٠
٨٤	توزيع ساعات الارسال	٢٠٠	٢٠٠
٨٥	شكل تخطيطي يوضح العلاقة بين القرآن الكريم والسنة النبوية الشريفة والإذاعة النوعية وفروع الإعلام النوعي	٢٠١	٢٠١
٨٦	الفصل السابع : مهارات الإذاعي النوعي	٢٠٣	٢٢٠
٨٧	تعريف المهارة وشروط إكتسابها وخصائصها	٢٠٤	٢٠٦
٨٨	أهمية المهارة والمهارات الواجب توافرها في الإذاعي النوعي	٢٠٦	٢٢٠
٨٩	الفصل الثامن: تدريب وتأهيل الإذاعي النوعي	٢٢١	٢٤٥
٩٠	تدريب الإذاعي النوعي	٢٢٢	٢٣١
٩١	تأهيل الإذاعي النوعي	٢٣٢	٢٣٦
٩٢	التكامل بين الإذاعة النوعية والمؤسسات الأخرى	٢٣٧	٢٤٥
٩٣	الفصل التاسع: إنتاج البرامج الإذاعية	٢٤٧	٢٩٣
٩٤	عناصر إنتاج البرنامج الإذاعي وأسس تصميم البرامج	٢٤٨	٢٥١
٩٥	اللقاء الإذاعي والتمثيلية الإذاعية	٢٦٦	٢٦٨
٩٦	تسجيل البرامج المنتجة	٢٦٩	٢٩٣
٩٧	التعريف بالمؤلف (السيرة الذاتية)	٢٩٤	٢٩٤
٩٨	المراجع	٢٩٥	٣١٥

مقدمة

الحمد لله الذي وفقني في إعداد هذا المؤلف الذي يعد الأول من نوعه لتأصيل علم جديد يسمى (الإذاعة النوعية) وهذا العلم ينطلق من القرآن الكريم والأديان السماوية والسنة النبوية الشريفة، ويعد أحد فروع علم الإعلام النوعي، والذي هداني الله تعالى إلى تأسيسه عام ١٩٨٩م، وتأصيله مع فروع الأخرى من خلال المؤلفات العلمية المنشورة على مستوى العالم وهي (الإعلام التربوي والصحافة التربوية والتلفزيون النوعي والسيناريو والأتيكيت والخبر وإدارة الأزمات الإعلامية والاتصال الفعال والإعلام في الإسلام والسينما والمسرح والاعلان) وذلك بعد أن شاركت بجهود كبيرة في تأسيس تسع كليات للتربية النوعية تضم شعب وأقسام علمية للصحافة والإذاعة والتلفزيون والمسرح كعلوم جديدة لأول مرة على مستوى العالم وبالجهود الذاتية في مصر. بالإضافة إلى المشاركة في تأسيس بعض المعاهد والأكاديميات والجامعة الخاصة والصحف والمجلات والدوريات والاستضافة بالبرامج التلفزيونية والإذاعية والكتابة بالصحف ومشاركين في تدريب القيادات الإعلامية وفي مجال الأتيكيت والبروتوكول وتحكيم المهرجانات الدولية وفي العمل الاجتماعي وإصدار مجلة علمية محكمة.

وأحسست أنه من الضروري أن أتوصل إلى تلك العلوم الجديدة بصفة عامة، وعلم الإذاعة النوعية بصفة خاصة، بعد أن اجتاحت العالم بعض الإذاعات الهابطة والتي انفلتت بعدم الالتزام بالتعاليم السماوية وبمواثيق الشرف الإعلامية والقوانين الدولية بعد أن أخذت بنشر الأكاذيب وإطلاق الشائعات المغرضة والنيل من دعاة وقادة ورؤساء الدول العربية

والإسلامية وأحدث الفتن بين الناس وابتزاز بعض رجال الأعمال والمشاهير وإحداث غزواً ثقافياً مدمراً للمجتمعات الإسلامية والعربية والدينية المعتدلة وعملت على قلب المفاهيم تحت دعاوى مزعومة بالتشدد بالمفهوم الخاطئ لمعنى الحرية وإن كانت حرية الرأي والتعبير برئ من هذا الأداء الكاذب وكنيجة لذلك قامت الحروب المدمرة بين الدول والأفراد واجتياح المجتمعات بعض المشكلات الاجتماعية ونذكر منها الأمية والإيمان والتطرف والتلوث والغش والتصدع الأسرى والطلاق والبطالة والإرهاب والكذب والسرقة والعنوسة والتجسس وعدم الانتماء والولاء وأصبحت بعض المجتمعات تسئن من صعوبة الحياة بالإضافة إلى أن النظريات العلمية لعلم الإذاعة لم تتمكن من تحقيق فروضها بعد المتغيرات السياسية والاقتصادية والاجتماعية التي طرأت على العالم، كما أن التقدم والتطور في وسائل الاتصالات التي قاربت بين أطراف العالم الجغرافية، حتى أصبح العالم كله بمثابة قرية إلكترونية صغيرة تتقارب أطرافها بفعل سرعة الاتصالات الفضائية وتعددت وتخصصت وتنوعت الإذاعات، كما ازداد عدد المستمعين للإذاعات المختلفة وقويت فاعلية الإذاعة وتأثيرها على الرأي العام، وأصبح للإذاعة نفوذاً يمكنها من صناعة النجوم والأبطال ويمكنها أيضاً إخفاق حكام وأحزاب ومؤسسات.

ومن كل ما سبق كان من واجبي أن أشارك في التصدي لمشكلات المجتمع الدولي ككل والغيرة على مهنة الإذاعة التي أتشرف بالعمل بها أحياناً، فاجتهدت للتوصل إلى علم الإذاعة النوعية لتقديم إذاعة جديدة صادقة وهادفة لتشارك في علاج مشكلات المجتمع وتهض به وتتصدى للفلسفات

المدمرة وتهدف إلى تحصين القراء وتنقية الرسالة الإذاعية من الشوائب وترسيخ الرسائل السماوية ومحاربة الرذيلة والدعوة إلى الفضيلة وإعداد خريجين في تخصصات بينية جديدة للوفاء بحاجة المجتمعات العربية والإسلامية من تلك التخصصات ليقدموا للمجتمع نموذجاً للإذاعة الخالية من الشوائب والتي تعمل على اكتشاف المواهب والمهارات وتمييزها لتحقيق الأهداف النوعية السلمية والعمل على رفاهية المجتمع وتحقيق الأمن والاطمئنان والمحبة والتعاون والسلام والسعادة والرفاهية لبني الإنسان.

وهذا المؤلف يؤصل علماً جديداً يسمى (بالإذاعة النوعية) النقية من خلال ما جاء بالقرآن الكريم والأحاديث القدسية والنبوية الشريفة وتم لأول مرة على مستوى العالم وضع مفهوماً جديداً للإذاعة النوعية وفلسفة جديدة وأهداف وأغراض ومبادئ وخطط وأدوار ومواصفات ومهام وتدريبات ولوائح واستثمارات جديدة ومجالات وفوائد ونظريات التي يمكنها التعامل مع التطورات العلمية والمتغيرات العالمية الحديث، أي كل أركان العلم الجديد الذي يجسد موانئ الشرف الإعلامية.

ويشمل هذا المؤلف على تسعة فصول واستعان الباحث بمراجع وصل عددها ٢٣٧ مرجعاً عربياً وأجنبياً.

إِنْ أُرِيدُ إِلَّا الْإِصْلَاحَ مَا اسْتَطَعْتُ وَمَا تَوْفِيقِي إِلَّا بِاللَّهِ عَلَيْهِ
تَوَكَّلْتُ وَإِلَيْهِ أُنِيبُ

صدق الله العظيم

المؤلف الدكتور/ رفعت عارف الضبع

الفصل الأول

التأصيل العلمى للإذاعة النوعية

- تعريف الإذاعة
- الفرق بين الإذاعة والفن الإذاعي
- تعريف الإذاعة النوعية لمؤسسها
- وظائف الإذاعة
- فلسفة الإذاعة
- وسائل تحقيق الفلسفة الإذاعية
- أهداف الإذاعة بوجه عام
- أهداف الإذاعة النوعية
- أهمية الإذاعة
- خصائص الإذاعة
- مقارنة بين الإذاعة ووسائل الاتصال الجماهيري
- نقاط الضعف في الإذاعة
- تأسيس الإذاعة النوعية

تعريف الإذاعة :

البيان بالإذاعة :

من ذاع الشيء والخبر " يذيع ذيوماً و" ذيوعه " كشيخوخة، و " ذيعانا " محرّكة : فشا الشيء وانتشر و" المذيع " بالكسر " من لا يكتم السر أو من لا يستطيع كتم خبره والجمع المذاييع ومنه قول علي رضي الله عنه في صفة الأولياء : الأولياء ليسوا بالمذاييع البذر وقيل : أراد لا يشيعون الفواحش، وهو بناء مبالغة ويقال : " فلان للأسرار مذياع وللأسباب مضياع " و" أذاع سره وبه أفشاه وأظهره أو نادى به في الناس " وبه فسر الزجاج قوله تعالى : " وإذا جاءهم أمر من الأمن أو الخوف أذاعوا به " أي أظهروا ونادوا به في الناس.

هذا ما نجده في " تاج العروس " وغيره من المعاجم اللغوية، علي النحو الذي يشير إلي " الذبوع " و " الانتشار " والإفشاء " والمناداة بالخبر في الناس.

ونقصد بالإذاعة إرسال برامج الإذاعة والتلفزيون بقصد استقبالهما بواسطة جمهور عام متميزاً بذلك عن الرسائل اللاسلكية المعينة الموجهة لمحطات خاصة تستقبلها وفي دائرة المعارف البريطانية نجد وصفاً للإذاعة بأنها النشر المنظم أو الإذاعة للإمتاع Entertainment والإعلام Information والتثقيف وغيرها لاستقبالها في آن واحد بواسطة جمهور متأثر يتكون من أفراداً وجماعات بأجهزة استقبال مناسبة.

كذلك في لغتنا العربية وردت الإشارة إلي كلمة إذاعة وهي تعني (الذيع) أي الانتشار أو النشر وإعلان ما كان خافياً أو غير معروف. فالذيع أن يشيع الأمر وأذاعت بالأمر إذا أفشيه وأظهرته وأذاع الخبر أي فشا وانتشر أو فشا وظهر.

والتعريف اللغوي الذي استحدثه مجمع اللغة العربية في مصر لكلمة إذاعة فهي المصدر من أذاع وهي نشر الأخبار وغيرها بواسطة الجهاز اللاسلكي والمذيع هو آلة الإذاعة.

ويمكن تعريف الإذاعة أيضاً بأنها الانتشار المنظم والمقصود بواسطة

الراديو لمراد إخبارية وثقافية وتعليمية وتجارية وغيرها من البرامج لتتلقظ في وقت واحد بواسطة المستمعين المنتشرين في شتي أنحاء العالم فرادي وجماعات باستخدام أجهزة الاستقبال المناسبة.

والمادة التي تتلقها الإذاعة إما أن تكون صوتية أو مرئية أو تجمع بينهما والأصل اللغوي بكلمة الإذاعة تعني الإشاعة بمعنى النشر العام وذبوع ما يقال لدرجة أن العرب يصفون الرجل الذي لا يكتم السر بأنه مذباع.

تعريف آخر للإذاعة : الإذاعة هي النشر عن طريق الاتصال اللاسلكي بصرف النظر عن استخدام الفن الإذاعي ذلك أن الإذاعة تقوم علي الإرسال ونقل الصوت عبر الموجات اللاسلكية (متوسطة الطول أو القصيرة أو متناهية القصر والتي تسمى بالموجات السننيمترية)

الفرق بين الإذاعة والفن الإذاعي :

ينبغي أن نفرق بين الإذاعة و" الفن الإذاعي " عند الحديث عن الماهية فالإذاعة هي النشر عن طريق الاتصال اللاسلكي بصرف النظر عن استخدام الفن الإذاعي، ذلك أن " الإذاعة " تقوم علي الإرسال ونقل الصوت عبر الموجات اللاسلكية (متوسطة الطول، أو القصيرة أو متناهية القصر، والتي تسمى بالموجات المايكرو أو السننيمترية) أي أن الإذاعة " وسيلة " نتوسل بها في الإرسال للمادة الإذاعية التي تتميز بخصائص فنية هي خصائص الفن الإذاعي يستقبلها جمهور من المستمعين عن طريق أجهزة الاستقبال المختلفة فالفن الإذاعي يوظف التطور التكنولوجي في الإرسال والاستقبال ولقد اقتضى التوسع في حجم الاستوديوهات مع تشغيل مجموعات أن يعاد تصميم الميكرفون مثلاً بحيث يواجه الاحتياجات المترتبة علي هذا الوضع.

تعريف آخر للإذاعة :

الإذاعة Broadcast في الدلالة العربية أو الإنجليزية من حيث الاشتقاق تشير إلي النشر والإفشاء، أما الفن الإذاعي فهو توظيف للنشر المنظم بواسطة الراديو في صياغة وإعداد وإخراج وتقديم " مادة " إذاعية في أشكال فنية ترسل لتستقبل بواسطة الراديو كالموسيقى والأحاديث والدراما

والفكاهة والنشرات الإخبارية وغيرها من المواد التي تتميز بالمعالجة التفسيرية الواضحة المعززة بالموسيقى والمؤثرات الصوتية فضلا عن التجسيد الفني والمسرحية والتكرار واختيار الكلمات المتميزة بشحنة تأثيرية وتقبل سمعي فضلا عن أساليب البلاغة الجيدة التي تتم عن الواقعية والحيوية والمشاركة والتي تحقق بدورها فعالية الإتصال الإذاعي ب جماهير متفرقة مبعثرة من المستمعين أفراداً أو جماعات.

ويعتمد الفن الإذاعي علي التبسيط والتجسيد والتصوير والواقعية الحية مستعينا في ذلك بفنون الإخراج الإذاعي من موسيقى ومؤثرات صوتية ومستعينا بتطبيقات البلاغة الجديدة وإمكانات الكلمة المنطوقة في إفساح مجالات التخيل والتصوير والتفكير أمام المستمع ذلك أن الراديو ينتمي إلي عائلة وسائل الاتصال السمعية بمعنى أنه في استطاعته أن يرسل أصواتا تحمل رسائل متنوعة الأشكال هادفة إلي العديد من الأغراض التي من بينها الأغراض ذات الطابع التثقيفي

تعريف الإذاعة النوعية :

عرف " رفعت الضبع " الإذاعة النوعية بأنها عملية البث الدوري المستمر للمعلومات المسموعة من مكان لأخر لتحقيق الأهداف النوعية السليمة للمجتمع.

ويري أن الإذاعة النوعية تظهر في المجالات الآتية :-

- أ- البرامج الدينية - برامج الأطفال - برامج المرأة - البرامج الصحية والثقافية والتعليمية بالمحطات والشبكات الإذاعية.
- ب-محطات الاذاعات المتخصصة التعليمية (القرآن الكريم - السنة النبوية الشريفة - الاخبار - الرياضية - الثقافية - الفنية - الاقتصادية - والشبابية)
- ج - الإذاعة الجامعية المحلية. د- الإذاعة المدرسية.

وظائف الإذاعة (الراديو) :

وتتلخص أهم الوظائف التي خرج بها " مندلسون " من خلال تحليله فيما يلي :

- ١ - الوظيفة الإعلامية
٣- وظيفة الاسترخاء والتحرر النفسي
٥- وظيفة التفاعل الاجتماعي
٢- الوظيفة المزاجية
٤ - وظيفة الرفقة والصدقة
- وفيما يلي شرح لهذه الوظائف :

- ١- الراديو يلعب دوراً هاماً في حياة المستمعين اليومية: هذا الدور الشامل والموحد للراديو إنما هو من نوع من الوجود العام المتعدد الجوانب والمزايا والذي يستطيع أن يثير وأن يريح وأن يهديء وهو بمثابة رفيق عزيز وغير طفيلي كما أنه في الوقت الذي يستطيع فيه أن يعرض الأحداث الكبرى التي تقع في العالم الخارجي فإنه يستطيع أيضاً أن ينبيء بارتداء ملابس معينة تصلح لحالة الطقس التي يعلن عنها.
- ٢- يحصّر الراديو "يوم المستمع أو ينظمه": يرتبط الراديو بوظيفة هامة أيضاً وهي أنه يحقق نغمة وإيقاعاً معيناً للنشاط اليومي فالأسلوب الإذاعي ينساب إلي المستمع في الصباح وبعده قبل أن يخرج إلي العالم الخارجي بأن يقدم له ما يجري في العالم من أحداث بالأمس وحال هذا العالم اليوم والتهديدات المحتملة الروتينية اليومية كما يساهم الإرسال الصباحي مساهمة كبيرة في تشكيل مزاج المستمع وفي تحديد إطاره العقلي كما أن نهاية السهرة يهدئه - سيكولوجيا - ويساعده علي الاستغراق في النوم ومن ثم فإنه يهيئه لاستقبال يوم جديد بهمة ونشاط.
- ٣- وظيفة المرافقة والصدقة : ولقد تبين أن الراديو يلعب دور الرفيق - بصفة عامة- ويساعد في خفض التواترات الناتجة عن روتين العمل اليومي من جهة و الشعور بالعزلة من جهة أخرى
- ٤- الوظائف المزاجية للراديو : يري مندلسون أن قابلية الراديو للتعديل وفقاً لمزاج المستمع وإطاره السيكولوجي في وقت معين من أهم وظائف الراديو ومميزاته حيث أن وجود محطات إرسال عديدة إنما يعني في نفس الوقت وجود مجال واسع للاختيار والانتقاء بحيث يصبح من السهل - أمام المستمع - أن يدير المؤشر لكي يستمع إلي ما يوافقه سيكولوجيا ومزاجيا ومن ثم فإن الراديو يتطابق مع الحالة المزاجية للمستمع كما

يمكن أن يؤثر علي تغير مزاجه أيضاً.

٥- الراديو كوسيلة لنقل الأخبار والمعلومات ونشرها : إذا كانت المناقشة السابقة تشير إلي الترفيه الظاهر Manifest Entertainement الذي يحققه الراديو كوظيفة فإن الباحث يناقش جانباً آخر وهو الدور الإعلامي للراديو حيث لاحظ أن مستمعي الإرسال الإذاعي عادةً ما يديرون مؤشرات الراديو للاستماع إلي الأخبار الهامة وحيث يتضح أن الراديو وسيلة هامة تربط المستمع بما يدور حوله من أحداث كما أن هناك وظائف أخرى مشتركة بين الراديو والصحافة وهي تقديم أخبار شخصية تحدد نمط السلوك اليومي كأخبار الطقس والتغيرات المنتظرة فيه.

٦- الوظيفة الاجتماعية للراديو : Social lukn وكما يتيح الراديو الفرصة أمام المستمع في أن يشارك مع الآخرين في تشكيله متنوعة من الأحداث ذات المغزي والاهتمام المشتركين وحيث يستخدم المستمع الراديو لتحقيق نوع من الاقتراب أو الارتباط بينه وبين غيره من المستمعين لمجرد اشتراكه في الاستماع إلي الأخبار نفسها والبرامج ذاتها بالإضافة إلي ما يتبع ذلك من أنه قد يناقش الآخرين فيما سمعه من أخبار أو فيما تابعه من برامج إذاعية ومن هنا نلاحظ أن الراديو قد يخلق مجال اهتمام مشترك ومن ثم فإنه قد يدعم التفاعل الاجتماعي بموضوعات جديدة.

فلسفة الإذاعة :

استطاعت الإذاعة المصرية أداء رسالتها الإعلامية ناطقة بصوت مصر مخاطبة لشعبها بكافة طوائفه حاملة لهم رسالة إعلامهم الوطني رسالة بناء وتنمية في مختلف المجالات مخاطبة كافة شرائح الجمهور علي اختلاف أعمارهم ومستوياتهم الاجتماعية والثقافية وملبية كافة احتياجاتهم وذلك من خلال شبكاتها التسع التي تتكامل وتندرج في التخصص الموضوعي بدء من الطابع القومي العام ومروراً بمختلف المجالات الموضوعية الخاصة وانتهاء

بأدق عناصر التخصص في الخدمات الإعلامية وهذا ينبع من فلسفتها المستمدة من فلسفة واستراتيجية الإعلام المصري التي ترتبط بدورها بالاستراتيجية العامة للدولة.

وسوف نلقي الضوء علي بعض الخطوط العريضة للإستراتيجية الإعلامية وفلسفتها فيما يلي :-

١- الإعلام حق لكل مواطن يصل إليه حيثما وجد ويقدم له أكثر مما يفيد في الإعلام والتثقيف والترويج.

٢- بناء شخصية الإنسان بحيث يكون منطلقا من تاريخه وتراثه وقيمه وعاداته وتقاليدته باعتبارها جذوره الأصلية ومنفتحا في نفس الوقت علي العالم الخارجي المحيط به وذلك لتحسين المواطن المصري ضد التأثيرات الإعلامية الوافدة الضارة والسلبية.

٣- مواكبة ممارسة الديمقراطية والتعبير عنها وإتاحة الفرصة للتفاعل الخلاق بين الرأي والرأي الآخر في إطار مصلحة الوطن والتوسع والتحرك بالميكروفون في حوار دائم مع الجماهير.

٤- الاهتمام بالطفولة والشباب والأسرة والمرأة كقطاعات عريضة وهامة في المجتمع.

٥- يتبنى القضايا الهامة للوطن والقضايا والمشكلات التي تهم الجماهير :-

أ- العمل علي زيادة الإنتاج والتنمية ومواكبة كل جهود الإصلاح الاقتصادي والتأكيد علي حشد كل الجهود عامة وخاصة لتحقيق ذلك.

ب- المشكلة السكانية بأبعادها المختلفة.

ج- الإرهاب والتطرف وأية سلبيات أخرى تهدد المجتمع وتصحيح السلوكيات بوجه عام.

د- المحافظة علي البيئة.

هـ - المخدرات.

وخلال هذا العام ٢٠٠٦ أعطت الإذاعة المصرية اهتماماً خاصاً للأولويات التالية :-

- ١- تعظيم المشاركة الشعبية وخاصة السياسية وحشد جميع الطاقات لتحقيق أهداف المجتمع المصري في التنمية المتواصلة والمنكاملة.
- ٢- المعالجة الموضوعية للقضايا والمشكلات القومية خاصة قضايا السكان والبطالة والأمية والبيئة.
- ٣- دعم الخطط والبرامج القومية لتحديث مصر والاستمرار في متابعة المشروعات القومية الكبرى.
- ٤- الحرص على تأكيد ثوابت السياسة المصرية التي تحقق المصالح العليا للوطن وإبراز مكانة مصر ودورها الحضاري عربياً وإفريقياً وإسلامياً ودولياً.
- ٥- تعزيز الشخصية المصرية القادرة على الإسهام في الارتقاء بالوطن في المجالات كافة.

وسائل تحقيق الفلسفة الإذاعية :-

- ١- مواكبة التقدم السريع في وسائل الاتصال :
وذلك بتحديث الوسائل كمحطات الإرسال والاستوديوهات والأجهزة والمعدات والتدريب المستمر للكوادر حتى يكون في مستوى القيام بمسئوليته.
- ٢- متابعة التطور المتلاحق في عصر الأكمار الصناعية :
ويتم ذلك من خلال تدعيم رسالة الإعلام الوطني والارتقاء بالشكل والمضمون لكي يظل الإعلام الوطني محتفظاً بجمهوره وقادراً على التأثير فيه في مواجهة قنوات البث المباشر الوافد من الخارج.
- ٣- تنوع الخدمات الإذاعية لإتاحة أكبر فرصة من الاختيار أمام المستمعين.
- ٤- التوسع في الإعلام الإقليمي باعتباره خادماً للبيئة والتنمية وباعتباره رابطاً جديداً للمواطن المصري بإعلام الوطن من ناحية أخرى وباعتباره مصدراً إعلامي لا يمكن أن يجده في الإعلام الوافد من الخارج.

٥- الانفتاح على العالم وإطلاق قنوات فضائية وطنية لربط المصريين

والعرب في الخارج بوطنهم.

٦- الاهتمام برفع الصدى من خلال وسائل عديدة في مقدمتها بحوث

المستمعين والمشاهدين ورسائلهم والتحرك النشط بالميكروفون بين الجماهير والاستفادة بذلك كله في التخطيط للدورات الإذاعية.

وإنطلاقاً من هذه الاستراتيجية الفلسفة يتم وضع الخطط السنوية للإعلام المصري المسموع وفي ضوء هذه الخطط السنوية يتم وضع الخطط الربع سنوية للإذاعات وهو ما نطلق عليه خريطة الإذاعة وفقاً لأهداف كل إذاعة تطبيقاً لفلسفة التنوع والتخصص وكلما كانت الأهداف العامة للإعلام المصري واضحة كلما كانت الخطط الخاصة لكل إذاعة أكثر دقة ونجاحاً.

أهداف الإذاعة :

أهداف الإذاعة بوجه عام :

الإذاعة وسيلة إعلامية هامة وقد حققت إنجازات متعددة علي مستويات مختلفة علي مدي العمر الذي عاشته علي الساحة الإعلامية وفن بؤرة إهتمام الجماهير حاملة الأهداف المتنوعة المنوطة إليها سواء كانت أهداف سياسية، ترفيهية، دعائية وغيرها والإذاعة قطعت أشواطاً كثيرة من النجاح في سبيل تحقيق الأهداف التي أقيمت من أجلها ومن هذه الأهداف :

١. تنوير الرأي العام العالمي بمبادئ جمهورية مصر العربية ومعالم نهضتها وموقفها تجاه القضايا والأحداث ودورها في إقرار السلام.
٢. تعريف شعوب العالم بالحضارة والفكر والثقافة والعلوم المصرية والعربية.
٣. زيادة الروابط بين الشعب المصري وشعوب العالم.
٤. تقديم وجهات النظر المصرية بالنسبة للمشاكل والقضايا الدولية.
٥. إيجاد رأي عام يساند وجهات النظر المصرية والتعاطف معها.
٦. نشر مبادئ الدين الإسلامي مع التركيز علي الجوانب الحضارية والإنسانية التي يدعو لها والإهتمام بتقديم التفسير والفتاوي للشعوب الإسلامية.

٧. إيجاد ربط المعتربين المصريين والعرب بالوطن وإطلاعهم علي التطورات والأحداث الاقتصادية والسياسية وتزويدهم بالمعلومات التي تعينهم علي كسب الرأي العام في المجتمعات التي هاجروا إليها إلي جهة النظر المصرية.
٨. تنوير الرأي العام بالأنباء الداخلية والخارجية وإيقافه علي مختلف التيارات العالمية.
٩. مواالة استطلاع رغبات المستمعين وتطلعات المجتمع لتطوير البرامج وتطويرها لخدمة الشعب.
١٠. تقديم الإذاعة بمختلف اللغات لتعريف الشعوب بعدالة مبادئنا وإنجازات ثورتنا وأمجادنا المجيدة.
١١. تشجيع الهوايات وتنمية المواهب وتقديم جيل جيد من الفنانين والفنيين المدربين علي الخدمات الإذاعية المتطورة.
١٢. السعي لتبادل المنح والبعثات والخبرات والبرامج الإذاعية مع سائر الدول.
١٣. نشر اللغة العربية لغة القرآن الكريم بين الشعوب الإسلامية بحيث تصبح اللغة العربية إحدى الروابط التي تنمي علاقة مصر بدول العالم.
١٤. توجيه الإذاعات باللهجات المناسبة للمستمع في الأماكن التي يتواجد فيها بالطريقة والأوقات المناسبة
١٥. إعداد وتقديم البرامج الإخبارية والسياسية وإذاعة نشرات الأخبار باللغات المختلفة.
١٦. الحصول علي الأنباء من مصادرها المختلفة.
١٧. إنتاج البرامج الغنائية والموسيقية والثقافية المختلفة وتقديم الحفلات المختلفة
١٨. إصدار المجلات والنشرات والكتيبات بما يتفق وأهداف الإذاعة.
١٩. معاونة قوي الشعب العامل في التعرف علي حقوقهم وواجباتهم عن طريق الإسهام الجدي في رفع كفاياتهم العسكرية والفنية.

٢٠. تتركز الجهود لمواجهة مشكلة الزيادة السكانية عن طريق الإرشاد والتوعية بالتعاون مع الهيئات المختلفة.
٢١. تقديم مختلف الخدمات الإذاعية والإعلامية في مجالات الإعلام الصحي والزراعي والخدمات المتعلقة بتوفير الاحتياجات الضرورية الأساسية للشعب وتحسين مستوى الخدمات المقدمة والاستجابة السريعة لمشاكل الجماهير اليومية ومعاونتهم علي حلها
٢٢. شرح السياسات الداخلية والخارجية للرأي العام العالمي وتزويده بالبيانات والمعلومات من جمهورية مصر العربية.

أهداف الإذاعة النوعية :-

- هذا ويتضح من تقديمنا للأهداف السابقة أهداف الإذاعة النوعية المتمثلة في:
- ١- إعداد وتقديم البرامج الخاصة بتعميق إنتماء الشباب إلي الوطن وحمايته من الانحراف وإبراز دوره في البناء والتعمير ونشر الثقافة والتعليم بين الأوساط الشعبية وإلقاء الأضواء علي الجامعات الإقليمية كمراكز إشعاع لخدمة البيئة ونشر الوعي الرياضي وتشجيع النشاط الرياضي
 - ٢- تقديم البرامج الخاصة بتنمية الوعي لدى المستمع ومحاربة العادات والتقاليد الخاصة والضارة وترقية السلوك الفردي والاجتماعي.
 - ٣- إعداد وتقديم البرامج الخاصة بمواكبة الجمهور للتنمية وتصحيح المسار الاقتصادي والاستغلال الأمثل للثروات الطبيعية في البلاد وتنمية الدخل العام والثروة القومية.
 - ٤- إعداد وإذاعة البرامج الدينية التي تساعد علي غرس القيم الروحية في النفوس وإذاعة تلاوات للقرآن الكريم
 - ٥- إعداد برامج لمخاطبة قطاعات المجتمع المختلفة - (الشباب - المرأة - الطفل.... إلخ)
 - ٦- إعداد وتقديم البرامج التي تبرز عظمة التاريخ والتراث المصري ونشر أفكار وفلسفات الأمم العربية والأجنبية قديماً وحديثاً وتقديم سير للشخصيات العالمية التي كان لها دور في صنع حضارة الإنسان في كافة المجالات والميادين

- ٧- تقديم البرامج التعليمية لجميع المراحل التعليمية في المدارس والجامعات وكذلك برامج تعليم الكبار.
- ٨- إلقاء الضوء على النماذج المشرفة في مختلف المجالات لإبراز عنصر القوة الحسنة.
- ٩- خلق الكوادر المختلفة من الإذاعيين - الكتاب - المؤلفين - الأدباء - الفنانين المنشدين وغيرها عن المواهب الجديدة.
- ١٠- خلق وعي وطني وقومي وثقافي وأدبي وذلك بتقديم برامج متخصصة تخدم هذه الأهداف وإبراز الإعلام والتعريف بالأمكن الحضارية الموجودة في مصرنا الحبيبة.
- ١١- تقديم برامج تخدم الأهداف الخاصة بزيادة الإنتاج - ترشيد الاستهلاك - تنظيم الأسرة وغيرها من الأهداف العليا للوطن.
- ١٢- دعم الانتماء الوطني والاهتمام بقضايا الطفولة والأمومة والشباب.
- ١٣- تقديم برامج ترفيهية ذات المواد الترفيهية الراقية التي تخلق ذوق عام راق.
- ١٤- إعداد وتقديم الأعمال الدرامية وخاصة المسرحيات العالمية المترجمة والعربية ذات المستوى الرفيع ومواكبة المناسبات الثقافية المتنوعة.
- ١٥- إعداد وتقديم الدراسات المؤلفة والمترجمة والبرامج الشعرية وبرامج الأدب والفنون والعلوم والنقد والبرامج الحوارية.
- ١٦- إعداد وتقديم البرامج الخاصة بالفقه الإسلامي من عيادات ومعاملات وأحوال شخصية.

أهمية الإذاعة :

هناك اهتمام كبير بالإذاعات للعديد من الأسباب منها :-

- ١- تلعب دوراً كبيراً في حياة قادة الرأي حتي في الريف وبين العمال في مختلف المجتمعات المحلية الصغيرة بما ينقله إليهم من أخبار عن الأنشطة المختلفة لمختلف الطوائف.
- ٢- إكساب الطفل الكثير من القيم والتقاليد المرغوبة وما يصاحبها من تعديل في السلوك وذلك عن طريق تجاوب الطفل مع الأحداث ولا سيما عندما يجب أن يشارك الأبطال في قيمهم ومثلهم.
- ٣- تحقيق سبق الصحفي وتوفير عنصر الحالية في بث الأخبار والمعلومات فالإرسال موجود علي مدار اليوم يستطيع من خلاله الإنسان الحصول علي الأخبار في أسرع وقت ممكن .
- ٤- أنها المصدر الرئيسي للأخبار سواء في الدول المتقدمة أو النامية خاصة عند وقوع الأحداث.
- ٥- وسيلة إعلانية هامة لأن ما يهم المعلن هو وصول الإعلان إلي قطاعات عريضة من الجماهير.
- ٦- تؤثر الإذاعة تأثيراً كبيراً في المستمع وبشكل صحيح لأن علاقة الألفة بينهما تفتح عالماً خاصاً به وسط الزحام فالمستمع يشعر وكأن الراديو يتحدث إليه فقط فهو وسيلة اتصال ذاتية رغم أنه يخاطب الملايين في وقت واحد مما يجعل المستمع يثق ويصدق كل ما يقال بالراديو وهذا بدوره يؤثر في تغير سلوك المستمع وتعديل اتجاهاته.
- ٧- وما يعكس أهمية الراديو أنه أصبح جزءاً هاماً لازماً بين أجهزة كل بيت تقريباً ويقبل المستمع إليه في أي مكان سواء في المنزل أو المراكز الاجتماعية أو في السيارة - المكتب - أثناء العمل أو النادي.
- ٨- الكلمة المذاعة لها تأثير خطير فهي تدور حول العالم سبع مرات في الثانية الواحدة مما يجعلها أكثر فاعلية فهي تعد من أقوى الوسائل في التأثير علي الجماهير ولها قوة إيجابية فهي تتسلل للمستمع في كل مكان

بطريقة هادئة وديعة.

٩- للراديو تأثير هام علي المستمع سواء كانت معلوماته عميقة أو ضحلة في موضوع ما فهو يجعله يأخذ قدر كبير من المعلومات ويحتفظ بها أيضاً.

١٠- أصبح الراديو سلاحاً من أسلحة الحرب النفسية وأداة رئيسية في العلاقات الدولية وخاصة عند حدوث الأزمات والمشكلات السياسية في العالم.

١١- أنهت الإذاعة عزلة المواطنين وخفقت من الاحتكار الإعلامي ووفرت للجماهير وجهات نظر مختلفة عما هم معتادون عليه تجاه القضايا الدولية.

١٢- نظراً لقلّة تكاليف إعداد البرامج الإذاعية استطاعت دول صغيرة أن تعرض علي العالم ثقافتها وحضارتها وتبثها للدول الكبرى.

١٣- الإذاعة رمز الدولة وسيادتها فهي تستطيع أن تقرب العالم لبعضه لبعض وتساهم في صنع السلام الذي يعتبر غاية البشر وأن تزرع الود وتتمسي أواصر التفاهم بين الشعوب وعلي العكس فمن الممكن أن تقوم بدور في إثارة الأحقاد وزيادة الخلافات وإثارة المشكلات في الدول المستهدفة وإشعال نار الحرب بينها.

١٤- تقديم تغطية إخبارية منتظمة للأحداث الوطنية والدولية كخدمة لهم.

١٥- كذلك تقديم صورة للحياة الثقافية والاجتماعية والاقتصادية للدول علي الصعيد الدولي.

١٦- مما يعكس أهمية الإذاعة ما وضحت نتائج بارومتر الاستماع الذي أجراه اتحاد الإذاعة والتلفزيون خلال إسبوع من [١٤ - ٢٠ / ٩ / ١٩٨٥] علي عينة حصص قوامها (١٠٥٠٠) مفردة خلال سبعة أيام بواقع ١٥٠٠ مفردة يومياً في عينة من المحافظات الحضرية ومحافظات الوجه القبلي والبحري ومحافظات الحدود أوضحت أن :-

٦٣,٣٥% من عينات الدراسة يستمعون إلي الإذاعة بمتوسط يومي

ساعة و ٥١ دقيقة و ١٢ ثانية وأهم الشبكات الإذاعية التي يستمعون إليها الشبكة الرئيسية (٩١,٤٢%)، والشبكة التجارية (٦٣,١٨%) وجاء في مقدمة البرامج خلال أسبوع الدراسة البرامج الدينية (٤٥,٤٨%) البرامج الترفيهية (٢٣,٩٢%) برامج الخدمات والطوائف (١٤,٨٥%) البرامج السياسية (٨,١٧%) برامج ثقافية (٤,٢٧%) درامية (٣,٢٥%) إعلانات (٠,٠٦%).

خصائص الإذاعة :

لكل وسيلة إتصال جماهيرية خصائص معينة تحدد شخصيتها بما في ذلك نقاط القوة ونقاط الضعف.

وتعتبر الإذاعة المسموعة من أفضل وسائل الاتصال الجماهيرية قدرة على الوصول للمستمعين في أي مكان بسهولة ويسر متخطية الحواجز الجغرافية والأمية لأنها تستطيع مخاطبة الجميع دون تمييز وبغض النظر عن فارق السن ومستوى التعليم ولا تحتاج لظروف وأوضاع خاصة للإستماع كما هو الحال في التلفزيون.

وهي بوجه عام أكثر فاعلية من الوسائل الشخصية أو المكتوبة نظراً لأنه من الممكن تقويتها وتدعيمها بإحدى المفردات أو التقنيات الفنية الملائمة كالموسيقى والمؤثرات الصوتية أو غير ذلك مما يزيد من قدرتها التأثيرية والتعبيرية والإقناعية لدى جمهور المستمعين كما أنها تخلق لنا جمهور المستقبلين نوعاً من الإحساس بالمشاركة والواقعية التي تقترب من الاتصال الشخصي إلي حد ما.

من أهم ما يميز الإذاعة من خصائص عن وسائل الاتصال الجماهيرية

الأخرى ما يلي :-

١- تخطي حاجز الأمية والفقر فتعتبر الإذاعة وسيلة اقتصادية جعلتها من أكثر الوسائل التي تناسب ظروف الدول النامية وذلك بحكم أنه رخيص الثمن والتكاليف في عملية الإرسال والاستقبال كما أنه لا يحتاج من يسمعه لمعرفة القراءة أو الكتابة للتعرض للمضمون الإعلامي الذي يقدم.

- ٢- يري البعض اعتماد الإذاعة علي حاسة السمع فقط يعتبر نوعاً من القصور ولكن الإذاعة من الناحية العملية تعوض هذا النقص من خلال اعتمادها علي مملكة خصبة هي مملكة الخيال عند المستمع وهذه ميزة تميز بها الراديو لأن العناصر المرئية تجسد كل شيء أمام المشاهد وتحد من إنطلاق تخيله بينما الإذاعة تجعل المستمع يتخيل الأشخاص والزمان والمكان مما يجعل المستمع أكثر إنصاتاً لما يقال.
- ٣- لا يحتاج الاستماع للراديو إلي مجهود كبير وذلك لاعتماده علي حاسة واحدة وهي حاسة السمع فهو الوسيلة الوحيدة التي لا تحتاج للعين كما في الصحف والتلفزيون.
- ٤- صغر حجم الراديو يجعله سهل الحمل والنقل حيث يمكن للمستمع حمله ونقله من مكان إلي مكان آخر حيث يذهب.
- كما أنه رخيص الثمن وأقل تكلفة من وسائل الإعلام الأخرى ومن ثم اعتبره الكثيرون الأداة السحرية التي حررت الاتصال من القيود التي جعلته محدوداً حتي قبل ظهور هذه الأداة.
- ٥- يتميز الراديو بسرعة الانتشار والتوصيل فهو يسعى إلي الفرد في أي مكان يلاحقه طوال ساعات الليل والنهار بقوة الموجه التي تحكمه كما يتخطي كل الحواجز أو الحدود السياسية والطبيعية بإرساله يتخطي الصعوبات الأخرى كسوء العلاقات السياسية بين الدول. قلة المواصلات كما يتخطي إرساله الحواجز الطبيعية فالعامل الجغرافي يحول دون انتشار الموجات الإذاعية.
- ٦- يعتبر الراديو من وسائل الاتصال الجادة وفقاً لتقسيم ماكلوهان للوسائل لأن العناصر الإذاعية أقل تهيكلاً في بنيتها من العناصر التلفزيونية مما يعطي مجالاً للتصور والتخيل والتفكير أكثر من الصورة المكتملة.
- ٧- يبث إرساله علي مدي أربع وعشرين ساعة ولذلك يستطيع المستمع أن يلجأ إليه وقتما يشاء
- ٨- انتشار الأمية بين الشعوب العربية جعل الأفراد يجدون غايتهم في هذه

الوسيلة التي لا تحتاج إلى قراءة كما في الصحف والمجلات.

ولا يزال ينفرد الراديو بخصائص يتميز بها عن وسائل الاتصال الجماهيرية الأخرى من هذه الخصائص ما يلي :-

- ١- السرعة والفورية وسعة الانتشار : حيث أنه أكثر وسائل الاتصال وجوداً في أي وقت وفي أي مكان ويتزايد انتشار أجهزة الاستقبال بصفة مستمرة كما يتزايد وقت الإرسال فموجته الإذاعية تسير بسرعة الضوء ٣٠٠,٠٠٠ كم / ث وتدور حول الأرض سبع مرات ونصف في الثانية الأمر الذي يجعله وسيلة اتصال فورية وسريعة في الوصول إلى مناطق شاسعة وملايين البشر في وقت واحد وهذه الخاصية جعلت الإذاعة تحقق سبق الصحفي وتوفر عنصر الحالية في بث الأخبار والمعلومات.
- ٢- إيجابية الجو النفسي للتعرض : فعلاقة الآلفة بين الراديو والمستمع تفتح عالماً كاملاً من الاتصال الضمني فالمستمع يشعر وكأن الراديو يتحدث إليه شخصياً فهو يتوجه إلى المستمع بشكل حميم وخصوصي.
- ٣- المصداقية والصورة الذهنية : تتمتع الإذاعة بقدر ملحوظ من الثقة لدى الجماهير العريضة وبالتالي فإنها تحظى بدرجة مصداقية عالية خاصة في الدول النامية إذا ما قورنت بالصحافة والتلفزيون.

أيضاً فإن محطات الراديو تسعى إلى خلق وتدعيم صورة إيجابية لها في أذهان الجماهير وذلك من خلال حرصها الدائم للإندماج في واقع المستمعين بكافة أبعاده وتلبية رغباتهم واحتياجاتهم ومعالجة مشكلاتهم الاجتماعية العامة.

- ٤- لا يتطلب الاستماع للراديو الجلوس والتفرغ : أثناء التعرض مثلما هو الحال في التلفزيون ولا يكلف ارتداء الملابس وقضاء الوقت مثلما هو الحال عند الذهاب إلى السينما أو المسرح كما لا يكلف تقليب الصفحات والقراءة مثلما هو الحال أثناء التعرض للكتاب أو الصحفية.

خصائص الإذاعة (من الناحية السلبية) :

نقاط الضعف

- علي الرغم من مزايا الراديو كوسيلة اتصال إلا أنه لا يخلو من بعض العيوب كوسيلة إتصال جماهيرية ومن هذه العيوب :
- ١- يخضع للتشويش والعوامل الانتقائية.
 - ٢- يفتقر إلي رجع الصدي الفوري.
 - ٣- كما أن المادة خارج سيطرة المستمع بمعنى أن وقت تقديم البرنامج إذا لم يسمعه المستمع لا يمكنه إستعادته مرة ثانية كما هو في الصحيفة فالقاريء يمكنه الاطلاع علي الصحيفة أكثر من مرة وإعادة قراءتها ومحاولة فحصها.
 - ٤- إعتقاد الراديو علي الصوت فقط جعله يحتاج إلي تركيز ذهني كبير من جانب المستمع ويتطلب أيضا أن تكون الرسالة نفسها تنثير هذا التركيز.
 - ٥- كما أن اعتماده علي الصوت فقط فلا بد من استخدام اللغة الواضحة في حدود فهم المستمع العادي وإلا فقدت الرسالة جاذبيتها وتأثيرها.
 - ٦- كذلك فإن الراديو معرض لمؤثرات طبيعية ومصطنعة تقلل من كفاءة البيئة الإتصالية.
 - ٧- أيضا فهناك المناقشة الشديدة من جانب الوسائل الأخرى فالتلفزيون مثلاً يستحوذ علي الجماهير العريضة كما ينتشر الفيديو والكاسيت ومع تطور اتصالات الفضاء أتيح للمشاهد قنوات تلفزيونية متنوعة كل هذه العوامل تتعكس بالضرورة علي الراديو وجماهيريته لذلك يجب أن نأخذها في الحسبان حتي يتمكن من الصمود أمام الوسائل الأخرى المنافسة له.

تأسيس الإذاعة النوعية

أهمية ظهور علم الإذاعة النوعية:

١- تصادم الحضارات:

في عالمنا هذا تتحدد القيم الإنسانية بينما تختلف العادات والتقاليد الاجتماعية وتتفق الحضارات تارة وتتصادم تارة أخرى ويرجع ذلك إلى اختلاف الوازع الديني فالذين يتمسكون بالرسالات السماوية عن يقين وحق لن يضلوا أبداً ولكن جميع المشكلات تأتي ممن يحرفون تعاليم السماء أو يتطرفون في تفسيرها وفقاً لتحقيق مصالحهم الشخصية من منافع سياسية أو اقتصادية أو اجتماعية على حساب الرسالات السماوية وتطورت وسائل الاتصال والتي جمعت بين الدولة والمجتمعات حتى أصبح العالم أشبه بقرية إلكترونية صغيرة يمكن التنقل من مكان إلى آخر في وقت قليل.

٢- المتغيرات العالمية:

وقد طرأت مستجدات على المجتمع منها انهيار المعسكر الشيوعي وتفكك الاتحاد السوفيتي إلى دوليات صغيرة وظهور الولايات المتحدة الأمريكية باعتبارها أكبر قوة عسكرية في العالم وزيادة الصراع الفلسطيني الإسرائيلي والحرب العراقية الإيرانية والغزو العراقي للكويت والحرب الأمريكية الأفغانية وغزو دول التحالف للعراق وظهور الاتحاد الأوروبي كقوة اقتصادية وسياسية موحدة والتقدم الصناعي لليابان والصين وكوريا الجنوبية والشمالية وإنشاء مجلس التعاون الخليجي وزيادة أعداد السكان وزيادة الطلب على المياه الصالحة للشرب والرى وحاجة المجتمع إلى الغذاء النقي السليم وزيادة الطلب على التعليم والتقدم الهائل في المخترعات العلمية الحديثة واكتشاف الخريطة الجينية للإنسان واكتشاف مقاييس علمية جديدة وتعرض المجتمعات

إلى كوارث طبيعية لم يشاهدها من مثل الزلازل والرياح والفيضانات وانتشار حيوانات وحشرات ضارة بالإنسان والثورة التكنولوجية وانتشار الإنسان الآلي وحرية التجارة العالمية بعد اتفاقية الجات واستخدامات بعض الدول للطاقة النووية في مجال السلم والحرب. والدعوة الى الجودة في التعليم والصناعة والانتاج واتفاقية التجارة الحرة العالمية.

٣- نظام التعليم في الدول النامية:

أصبح التعليم يحتاج إلى ميزانية كبيرة نظراً لتطور نظم التعليم في العالم الأمر الذي يشكل عبء اقتصادي كبير على ميزانية الدولة. وكان من الواجب أن نفكر في طريقة جديدة ومتطورة للتعليم أهم خصائصها أن تكون قليلة التكاليف وتوفر الوقت والجهد والمال للمتعلم وتقدم تعليمًا يماشى مع التقدم الهائل في نظم التعليم العالمية وخاصة وأن التعليم هو أساس التنمية في أي مجتمع والتنافس والصراع العالمي الآن في التعليم بعد أن أصبحت قضية تطوير التعليم قضية أمن قومي لمصر. وان اتعليم فريضة سماوية

كما أن النظام التعليمي في الدول النامية والذي يركز علي التعليم النظامي من خلال المؤسسات النوعية ذات الجدران المدرسة والمعهد والجامعة يسير بسرعة بطيئة جداً لا تتناسب مع سرعة التطوير الكبيرة الذي تسير بها جميع دول العالم المتقدم في مجال التعليم بالإضافة إلى التكلفة المالية الكبيرة التي تحتاجها مؤسسات التعليم النظامي من معامل وورش والتي وصلت إلى المليارات من العملات المختلفة فليس لنا منطلق أهم من تطوير وتوظيف التكنولوجيا في تحقيق التنمية حتى تسير ركب الحضارة والتقدم العلمي الذي يليق بمكانة الدول العربية مهبط الأديان السماوية ومهد الحضارات الإنسانية في العالم والتوصل إلى أساليب وأنماط متقدمة والاستثمار الأمثل

للبحث الخبري الفضائي والتقدم التكنولوجي في تطوير نظم التعليم في هذه الدول حتى تحقق التنمية الاجتماعية للمواطن العربي ونقضى على الأمية والتخلف لبناء أمة عربية الفكر الجديد والأمل المنشود.

٤- تطور وسائل الاتصال :

سهولة الاتصال بين أفراد العالم باستخدام المخترعات العلمية الحديثة أدت إلى اختلاط الثقافات بعضها ببعض رغم اختلافها في المناطق وتأثرت بعض الثقافات بالأخرى من خلال الاتصال الشخصي المباشر أو عن طريق وسائل وأجهزة الإذاعة المختلفة وازدادت سرعة الاتصالات بعد استخدام الأقمار الصناعية في البحث الفضائي الخبري وكانت نتيجة لذلك تصادم الثقافات والتي نتج عنها العديد من المشكلات الاجتماعية نذكر منها على سبيل المثال لا الحصر:

- ١- مشكلة الأمية الأبجدية والوظيفية بأنواعها المتعددة.
- ٢- مشكلة التلوث بأنواعها (السمعي والبصري - البيئي - الاجتماعي)
- ٣- مشكلة التصدع الاجتماعي للأسرة.
- ٤- مشكلة الطلاق المبكر.
- ٥- مشكلة العنوسة بين النساء والرجال.
- ٦- مشكلة البطالة والبطالة المقنعة.
- ٧- مشكلة الإدمان إلى تعاطي المخدرات.
- ٨- مشكلة التطرف الديني.
- ٩- مشكلة الإرهاب.
- ١٠- مشكلة البطالة.
- ١١- مشكلة ضعف الوازع الديني.
- ١٢- مشكلات التخلف الثقافي والحضاري والتعليمي.

- ١٣- مشكلة الصراع والهيمنة الاستعمارية على بعض الدول.
- ١٤- مشكلة معدل الزيادة في عدد السكان لا يتناسب تناسباً طردياً مع معدل زيادة الموارد. في بعض الدول العربية النامية.
- ١٥- ظهور بعض الأمراض المدمرة للإنسان والحيوانات والطيور.
- ١٦- ظهور مشكلة السرقات الاقتصادية والأدبية والعلمية والفكرية.
- ١٧- مشكلة التجسس وعدم الولاء والانتماء الوطني.

وقد تسبب ظهور تلك المشكلات إلى انتشار الفقر والجهل والمرض وإلى زيادة حالات الانتحار بين الأفراد وانخفاض متوسط الدخل وتفكك النسيج الاجتماعي لبعض الأسر وانتشار قيم اجتماعية سلبية وظهور تقاليد اجتماعية ضارة بالمجتمع وتغيرت الخريطة السياسية والاقتصادية والاجتماعية العالمية وأصبح المجتمع يعاني من القلق وعدم الاطمئنان على مستقبله ومستقبل الأجيال القادمة.

٥- قدم نظريات الاذاعة:

ظهرت نظريات الخبر منذ سنوات طويلة وكانت هذه النظريات تحقق أهداف مجتمعية في فترة زمنية معينة من أجل الوفاء بحاجات المجتمع خلال تلك الفترة ولو تفقدنا العلماء الذين أسسوا هذه النظريات لوجدنا أن بعضهم لا يدين بأي دين سماوي وفاقد الشيء لا يعطيه فمن الصعب أن تقدم للإنسانية قيم سماوية في نظرياتهم كما أن المجتمع الإنساني تغيرت ظروفه ومتطلباته تغيراً كبيراً وسريعاً وأصبح هذه النظريات لا تتناسب مع تلك المتغيرات العالمية وبالتالي عجزت تلك النظريات في التناغم مع المرحلة الحالية من الزمن والحد من ظهور تلك المشكلات.

٦- ظهور العلوم البينية للوفاء بحاجة المجتمع:

ظهرت في الآونة الأخيرة العلوم البينية مثل الهندسة الوراثية والهندسة الطبية وزراعة الأعضاء والتخصصات الجديدة والدقيقة مثل جراحة قلب الأطفال وجراحة التجميل وجراحة المناظير والعلاج بالليزر وهذه التخصصات تفي بحاجة المجتمع من التخصصات لتحقيق التنمية الشاملة المتوازنة في المجتمع. وهي تجمع بين أكثر من تخصص يحتاجه المجتمع وأرى أن مزج الإذاعة بالتربية ومنها تنطلق الإذاعة النوعية كعلم جديد للمجتمع في حاجة كبرى إليه .

الخلاصة :

يرى البعض أن الإذاعة بنظرياتها ووسائلها المختلفة شاركت بقصد أو بغير قصد في تصادم الحضارات المختلفة مثل القنوات الفضائية والصحافة الصفراء والمسرحيات المنفلتة والأفلام الهابطة وأصبح المجتمع في حاجة كبيرة إلى الأتيان بعلم جديد يتلافى تلك السلبيات وتحقق التناغم من متطلبات العصر ويحيى القيم السماوية ويحصن المواطن المتلقي للرسالة الإذاعية. ويعمل على تنقية الرسائل الإذاعية من الشوائب (وما كان لله دام واتصل وما كان لغير الله انقطع وانفصل.)

عاش المؤلف كما هو مبين من سيرته العلمية والاجتماعية والاعلامية فترة الحرية الإذاعية. وتجسد الديمقراطية والتي يقودها السيد الرئيس محمد حسني مبارك رئيس الجمهورية وكذلك أشقاؤه قيادات الدول العربية والإسلامية ومن خلفهم قيادات مخلصه الله تعالى ثم للوطن والتي شجعت على الإبداع والابتكار والعامل الذي دفعه إلى التوصل إلى التوصية التي أذن الله تعالى بها لعلم الإذاعة النوعية بأن يظهر إلى عالم الوجود كعلم جديد له فلسفة وأهداف وفوائد للمجتمع.

١ - الدور البحثي للمؤلف : (الدكتور رفعت عارف الضبع)

التوصية باستحداث علم الإذاعة النوعية

توصل المؤلف إلى التوصية رقم ٢٧ داخل الرسالة الماجستير التي أعدها عام ١٩٨٧م ونوقشت عام ١٩٨٩م بجامعة عين شمس تحت إشراف أساتذته أفاضل (باستحداث علم جديد يسمى بالإذاعة النوعية) وقد تم إلقاء الضوء على هذه التوصية من خلال معظم أجهزة الاعلام المصرية فقد بثها التلفزيون المصري وعلقت عليها الصحف المصرية العالمية وتناولها المتخصصين والخبراء النقاد بالتحليل. والتأييد في أغلب الاحيان .

٢ - دور الأستاذ الدكتور الوزير أحمد فتحي سرور في تأسيس العلم:

عرض المؤلف التوصية على الأستاذ الدكتور/أحمد فتحي سرور أستاذ القانون بجامعة القاهرة ووزير التعليم (التربية والتعليم العالي) آنذاك ورئيس مجلس الشعب المصري ورئيس الاتحاد البرلماني الدولي والعربي.

فكرة تأسيس شعب وأقسام علمية داخل كلية التربية النوعية وقد عرف عن الدكتور/أحمد فتحي سرور تشجيعه للابتكارات والإبداع وحبه للخير والعطاء الإنساني فقد شجع تنفيذ تلك التوصية وعرض الموضوع ضمن إنشاء كليات التربية النوعية على المجلس الأعلى للجامعات.

والذي اعتذر المجلس عن تنفيذ التوصية نظراً لعدم توافر الاعتمادات المالية وتم السعي لتطبيق فكرة إنشاء كليات التربية النوعية تضم أقسام عملية من بينها الاعلام وتكنولوجيا التعليم والاقتصاد المنزلي والتربية الفنية والتربية الموسيقية ورياض الأطفال بالجهود الذاتية والجهود الحكومية ممثلة في وزارة التعليم العالي .

وتم السعي لإنشاء بعض كليات التربية النوعية بالمشاركة الشعبية وبالجهود الذاتية التطوعية في التمويل كأول تجربة لإنشاء كليات للتربية النوعية بالجهود الذاتية وقد كُتِبَ الله تعالى لهذه الفكرة النجاح الباهر وتم تأسيس العديد من كليات التربية النوعية بالجهود الذاتية . وشارك المؤلف الدكتور رفعت الضبع في تأسيس سبع كليات للتربية النوعية تضم في ثناياها سبع شعب وأقسام علمية للاعلام التربوي والذي يشمل على الإذاعة النوعية وبقية الفروع الأخرى للاعلام التربوي وانتشرت كليات التربية النوعية وبالتالي أقسام وشعب الاعلام التربوي في مصر حتى وصلت الآن الى تسع عشرة كلية معظمها أقسام وشعب للاعلام التربوي ثم وفق الله المؤلف في تأصيل علوم الاعلام التربوي جميعها وتم نشرها في مؤلفات علمية .

وتم تكريم المؤسس بدعوته لزيارة العديد من الجامعات الاوربية والعربية والاسلامية.

الفصل الثاني

البرنامج الإذاعي

- تعريف البرنامج الإذاعي
- تقسيم البرامج الإذاعية
- مكونات البرنامج الإذاعي
- شروط التخطيط للبرامج الإذاعية
- عناصر البرنامج الإذاعي
- ١- المذيع
- ٢- المعد
- ٣- المخرج
- ٤- مهندس الصوت
- ٥- المنتج
- تقييم البرنامج الإذاعي
- الاعتبارات التي يجب أن يراعيها البرنامج الإذاعي
 - توقيت الإذاعة
 - زمن البرنامج
- العوامل المؤثرة على برامج الإذاعة النوعية
 - ضيوف البرنامج
 - موضوع الحلقة
 - إخراج البرنامج
 - أهداف البرنامج ، أهمية البرنامج
 - موسيقى البرنامج
 - تتر البرنامج
 - مذيع البرنامج
 - معد البرنامج
 - اسم البرنامج
 - الدورة الإذاعية
 - البرنامج اليومي الإذاعي
 - البرنامج الشهري الإذاعي

البرنامج الإذاعي

تعريف البرامج الإذاعية :

البرامج الإذاعية هي تلك الأشكال العديدة ذات المحتويات المختلفة التي تقوم الإذاعة بعرضها أثناء وقت الإرسال الإذاعي علي المستقبلين علي اختلاف أعمارهم وفهمهم وأخبارهم ومستوياتهم الثقافية والاجتماعية وميولهم السياسية وانتماءاتهم العقائدية والدينية والعنصرية بهدف شد انتباهاتهم والتأثير فيهم لتتمكن المحطات والقنوات من زيادة عددهم وبالتالي جذب المعلنين لها.

وهناك تعريف آخر للبرنامج الإذاعي :

فما هو إلا فكرة أو مجموعة أفكار تصاغ في شكل أو قالب معين لتحقيق هدف مطلوب وتوصيل رسالة معينة متمعدًا علي الصوت بالنسبة للإذاعة ويتكون من الكلمة المنطوقة - المؤثرات الصوتية - الموسيقي. أيضا فإن برامج الراديو عبارة عن اتصال يقوم به فريق عمل محدود العدد ليصل إلي أعداد غير محدودة من المستمعين ويستخدم في هذا الاتصال الرموز المسموعة فقط ويتم التعرف علي رجع الصدي في الاتصال الإذاعي من خلال الأبحاث والإحصاءات ومعدلات القياس حتي يتمكن للإذاعيين تخطيط الرسائل المستقبلية.

هذا ويتطلب في البرنامج الإذاعي الجيد :

دراسة الجمهور المستهدف دراسة وافية بحيث يتم إعداد البرنامج الإذاعي ليناسبه سواء كان هذا الجمهور قادة الرأي أم الجماعات العرقية للسكان بالإضافة إلي أهمية تحليل أفكار واتجاهات ورغبات جمهور المستمعين حتي يمكن تنفيذ الرسائل الاتصالية التي تلبي حاجاتهم وتشبع رغباتهم.

تقسيم البرامج الإذاعية :

يمكن تقسيم البرامج التي تذيعها محطات الإذاعة إلى نوعين :

الأول : هو البرنامج العام الذي تتفق عليه محطة الإذاعة باسم البرنامج المدعم (Sustained) ويشمل الأخبار والموسيقى والأغاني والأحداث والتمثيلات والأفلام والمنوعات. ولا تستغني محطات الإذاعة الأهلية التي تعتمد أساساً على بيع الوقت الإعلاني كمصدر إيرادات أساسي لها عن تقديم البرامج المدعمة على نفقاتها وذلك كي تشغل بها الوقت المخصص للإذاعة عندها إذا لم تستطع أن تشغل ذلك الوقت كله بالبرامج الإعلانية ولكي تقدم خدمات عالية تعينها على تكوين جمهور خاص لها كما أنها تعد بعض من هذه البرامج لتبيعها للمعلنين الذين يستخدمونها في الإعلان عن أنفسهم.

الثاني : هو البرنامج الذي يقدمه المعلن على نفقته الخاصة ويذيعه من محطة واحدة بحيث يستمع إليه جمهور تلك المحطة أو من عدد من المحطات تكون شبكة واسعة تغطي عدداً من المدن أو المناطق ليصل البرنامج إلى كافة المستمعين بالدولة أو إلى نسبة كبيرة منهم ويتخذ البرنامج الإعلاني الذي يقدمه المعلن أشكالاً عدة أهمها ما يلي :

أ- البرنامج الذي يراه المعلن (Sponsored Program) :

وهو الذي يتخذ صفة البرنامج العام غير أنه يستغرق مدة تتراوح بين ٥ دقائق و ٦٠ دقيقة ويكتفي المعلن بتقديمه باسمه أو باسم منشأته أو أحد منتجاتها فيعرف بذلك لدى المستمعين الذين يترقبون في الموعد المقرر لإذاعته - إذا كان منتظماً في ذلك. وقد يذكر اسم المعلن أو منتجاته في نهاية البرنامج أو في وسطه بدلاً من أوله وفقاً لظروف البرنامج ومحتوياته. ويتحمل المعلن تكاليف هذا النوع من البرامج ويشمل ذلك أجور الممثلين والمطربين والموسيقين ومقدم البرنامج وتكاليف التسجيلات اللازمة... بالإضافة إلى ثمن الوقت الذي تستغرقه إذاعة البرنامج.

ب- الإعلان المباشر announcement

ويكون علي شكل جملة يلقيها المذيع أو حديث بين اثنين أو علي شكل أغنية أو تمثيلية بحيث يتعلق بالموضوع المذاع بالسلعة أو الخدمة المعلن عنها بطريقة مباشرة ويستغرق الإعلان وقتاً يتراوح عادة بين ربع دقيقة والدقيقة الكاملة ويتحمل المعلن بتكاليف إنتاجه وثمن شراء الوقت اللازم لإذاعته.

ج- الاشتراك في برنامج عام تنذعه المحطة :

كأن يذكر اسم المعلن أو إحدى سلعة أو توضيح إحدى المغريات المباعة لمنتجاته وذلك بطريقة عرضية أثناء البرنامج وبحيث لا يدرك المستمع أن ما تضمنه البرنامج عن المعلن كان مقصوداً به الإعلان عنه ويشترط لقبول إذاعة الإعلان ضمن البرنامج العام أن يكون موضوعه متجاوباً مع طبيعة البرنامج ويتحمل المعلن عادة مبلغاً معيناً نظير إذاعة إعلانه ضمن البرنامج المتفق عليه ويتوقف هذا المبلغ علي مدة الإعلان وأهمية البرنامج.

❖ كذلك هناك تقسيم آخر حسب طبيعة الموضوعات التي تعالجها وتبعاً

لطبيعة المستفيدين منها فهناك :

١- البرامج الثقافية

يطلق مفهوم الثقافة علي كل مصدر علم ومعرفة يزيد من حصيلة المستفيد ويوسع أفقه وتفكيره قد يرتبط ذلك بتخصصه ولكن غالباً ما يكون خارج نطاق تخصصه ويمكن القول أن البرامج الثقافية هي أقرب إلي أن تكون تعليمية غير منهجية.

٢- البرامج الاجتماعية

وهي تعني بتربط أفراد الأسرة والمجتمع وتتفاعل مع العادات والتقاليد وتميل إلي ترسيخ مبادئ التربية والفضيلة.

٣- البرامج الدينية

وهي برامج روحية ذات طبيعة خاصة لكنها تتداخل ضمن البرامج والمواد العامة وهي موجهة للغالبية العظمى من طبقات المجتمع.

٤- البرامج الرياضية:

وهي برامج موجهة إلى شريحة معينة من المجتمع على عكس البرامج الثقافية والاجتماعية التي تقوم على قاعدة الاتصال العريضة.

٥- البرامج الموجهة : (أ) البرامج العسكرية، (ب) ركن المرأة، (جـ) الأرض الطيبة، الذي يعني بالإرشاد الزراعي.....إلخ.

٦- المواد الغنائية والموسيقية :

تقدم الأغاني والموسيقى (أ) كفقرات ترويقية، (ب) كمؤشرات سمعية. قد تكون محلية أو أجنبية وقد تكون دينية أو عسكرية أو عاطفية وفي جميع الحالات يجب توخي الحذر والحيطه عند استخدامها في البرامج الإذاعية.

٧- البرامج والمواد السياسية :

وأهمها الأخبار والتعليق السياسي والمناسبات الوطنية أو القومية.

٨- البرامج الإرشادية والمتنوعة :

ترتبط بمناسبات معينة مثل : أسبوع العناية بالمساجد أو العناية الصحية والتطعيم.....إلخ حيث يتم بث نصائح أو إرشادات تتعلق بأهمية الحدث وتكرر الرسالة عدة مرات خلال فترة البث لإتاحة الفرصة أمام عدد كبير من المستفيدين لاستقبال الرسالة وقد تستخدم هذه التقنية في موضوعات غير رسمية مثل السلامة المرورية أو الابتعاد عن التدخين أو التبرع للجماعات الإسلامية التي تعاني من المجاعة أو الفقر أو الكوارث.

٢- البرامج التعليمية والعلمية :

وهي التي يتم بناؤها وفق أهداف واضحة محددة بحيث تضيف معلومات جديدة إلى المستمع وتعمل على إحداث تغيير في اتجاهه سلوكه وأن تكون مثيرة للانتباه لا مثيرة للعواطف وأن تكون مترابطة الحلقات

وال فقرات وأن تساعد علي التخيل والتفكير المنطقي الجيد.

❖ مكونات البرنامج الإذاعي :

البرنامج الإذاعي يتكون من مجموعة من العناصر الرئيسية التي تساعد في صناعة البرنامج وأسلوب وضع هذه العناصر مع بعضها داخل البرنامج هو ما يطلق عليه البناء Structure ويتكون أي برنامج إذاعي من العناصر التالية:

١- الفقرات : (Units)

مثلاً يكون البيت عبارة عن مجموعة من الأحجار والكتاب مجموعة من الصفحات والمسرحية مجموعة من المشاهد فالبرنامج الإذاعي أيضاً عبارة عن مجموعة من الأجزاء الصغيرة التي تكمل بعضها البعض بحيث يمكن أن نطلق علي جزء متكامل وحدة Unit أو فقرة فالفقرة هي فترة قصيرة ضمن البرنامج الإذاعي تعرض نوع ما من المادة المقدمة، وتسيطر فيها فكرة واحدة علي الحدث وتتسم كل فقرة بوحدة المكان Location وقد تختلف في المادة أو الفكرة التي تقدمها عن الفقرات السابقة أو اللاحقة عليها.

ومن أمثلة الفقرات المتكاملة داخل البرنامج الواحد ما يلي :

- ✓ مونولوج فكاهي ضمن برنامج منوعات.
- ✓ سلسلة من الفكاهات القصيرة المتتالية تصبح فقرة واحدة في حين إذا استغرقت كل نكتة فترة أطول يمكن أن تصبح فقرة مستقلة.
- ✓ أغنية أو فاصل موسيقي ضمن برنامج منوعات.
- ✓ مادة مسجلة علي شريط مع مقدمة بسيطة تشير إليها.
- ✓ تقارير الطقس - الرياضة - الأخبار مع فاصل موسيقي قصير كما يحدث في البرامج المسجلة.
- ✓ العنصر الإخباري الرئيسي الواحد داخل البرنامج الإخباري.
- ✓ مقابلة مع شخصية أو ضيف يشارك في برنامج مسابقات.
- ✓ الأسئلة والإجابات المتعلقة بفكرة في برنامج حوار أو مناقشة بشرط أن تكون تلك الأسئلة قصيرة ومركزة حول فقرة واحدة.
- ✓ إعلان إذاعي كامل.

✓ كل الأمثلة السابقة تعتبر فقرات ضمن البرنامج الإذاعي الواحد، ويتفاوت زمن الفقرة الواحدة من نصف دقيقة إلى نحو أربع دقائق ويمكن ملاحظة تسلسل الفقرات عند الاستماع لأي برنامج إذاعي وتتبع أهمية هذه الفقرات عند تحليل بناء البرنامج الإذاعي.

٢- سرعة الإيقاع : (Pace)

التحكم في سرعة إيقاع البرنامج وتغيير نمط هذه السرعة يساعد علي الاحتفاظ باهتمام المستمع للبرنامج، فالناس لا يعطون اهتمامهم الكامل للأشياء الجامدة أو بطيئة الحركة سواء كانت فكرة أو موقف أو شيء ويمكن قياس سرعة البرنامج من خلال متوسط الزمن المخصص لكل فقرة من الفقرات فكلما كانت الفقرات قصيرة كلما زادت سرعة الإيقاع وكلما كانت الفقرات طويلة كلما قلت سرعة البرنامج وحتى يمكن إضفاء الحيوية علي البرنامج يجب إزالة فقرات الصمت التي قد تحدث أثناء المناقشة كذلك يجب أن يكون هناك تنوع من طول الفقرات واختلاف بين الأفكار أو الأشكال التي تعرض بها الفقرات. وبوجه عام كلما كانت الفقرات قصيرة كلما زادت سرعة البرنامج وحجم الإثارة فيه.

٣- البداية القوية للبرنامج : (Strong Start)

ذكرنا أن فقرات البرنامج لابد أن تكون متناسبة مع بعضها لتشكل وحدة للبرنامج ككل فضلا عن تنوع هذه الفقرات وأن تكون قصيرة بشكل كاف حتي تتيح سرعة الإيقاع وبالإضافة إلي ذلك فإن الفقرات التي تقدم في بداية البرنامج يجب أن تكون شديدة الفعالية والإثارة وهذا ما يطلق عليه البداية القوية (Strong Start) أما داخل جسم البرنامج فيجب أن يكون هناك تغيير وتضاد بين الفقرات بما يضمن استمرارية البرنامج ويصل به إلي مرحلة الذروة (Climax).

فالفقرة الأولى في البرنامج الإذاعي يجب أن تلفت انتباه المستمعين بسرعة وجاذبية كبيرة وإلا فإن المستمع قد يغلق جهاز الاستقبال بسرعة أو

يدير المؤشر إلى قناة أخرى أو علي الأقل يسمع البرنامج بدون اكتراث كاف
فالفقرة الأولى من البرنامج يجب أن تنتزع المستمع من أي نشاط يقوم به
وتدفعه نحو الاستماع.

٤ - التنوع: (Variety)

ليس المقصود بالتنوع هنا اختلاف الأفكار أو الموضوعات التي
يطرحها البرنامج وإنما يقصد بالتنوع استخدام الطرق والأساليب المختلفة
للتعبير عن فكرة واحدة أو موضوع ما.
فالبرنامج الذي تتخذ كل فقراته شكلاً واحداً لا يتغير هو برنامج ممل وغير
جذاب مثل محادثة سياسية تستغرق نصف ساعة بدون أي تغيير فإنها تبعث
علي الملل رغم وجود الوحدة في البرنامج ذلك فإن المستمع يبحث عن
الاختلاف والتمايز ولذلك يجب أن يكون هناك تنوع في المادة الخام التي
تحقق هدف البرنامج.

ومفهوم التنوع إذا لا يتعارض مع مفهوم الوحدة في البرنامج الإذاعي
فبرنامج الموسيقى أو المسابقات يجب أن يفي بمتطلبات الوحدة من خلال
خلق المزاج العام أو إثارة فكرة رئيسية واحدة بينما يكون التنوع في نوع
الحدث . وأسلوب العرض واختلاف الموقف.

كذلك لابد من التنوع في حلقات البرنامج بين أسبوع وآخر فشكل
برنامج المنوعات يكون متشابه كل أسبوع ولكن اختلاف الشخصيات
والضيوف وأساليب التقديم وتنوع المواقف الفكاهية والأغاني والأفكار
والعناصر الأخرى هو الذي يتيح التنوع.

٥ - الوحدة: (Unity)

البرنامج الناجح لابد أن يحظى بدرجة عالية من الوحدة فرغم أن كل
فقرة قد تتعامل مع شخصيات ومواقف وأفكار ومزاج مختلف إلا أنها لابد أن
تصب في الفكرة الرئيسية للبرنامج وأفضل طريقة للتأكد من وحدة البرنامج
هي أننا إذا أسقطنا أية فكرة داخلية بدون أن يؤثر ذلك علي البناء الكلي

فمعني ذلك أن هذه الفقرة غير ضرورية ويجب حذفها في جميع الفقرات لابد أن تصب في البناء الأساسي الذي يحقق وحدة البرنامج ككل. والبرامج التي تحقق فيها الوحدة هي التي تدور حول فكرة رئيسية واحدة أو شخصية محورية.

هذه الخطوات السابقة تساعد في تحليل البرامج الأساسية وفقاً لبناء البرنامج وهذه المبادئ يحكمها الفكرة الأساسية، والنوع والأسلوب المستخدم فالبرنامج الجيد البناء هو الذي يتضمن هذه العناصر مجتمعة أو معظم هذه العناصر.

عند تخطيط البرامج الإذاعية يراعى الشروط الآتية :

١- طول البرامج : (Length)

تتكون البرامج التي تنتجها المحطة الإذاعية من عدد كبير من الوحدات التي تتنوع في طولها فمنها ما لا يزيد عن ثوان محدودة وقد يمتد إلى ثلاث دقائق وهو ما نسميه الإعلانات Announcements ومنها ما يزيد زمنه عن ذلك ونسميه البرامج programs وغالباً ما تبدأ أطوال البرامج من خمس دقائق ومضاعفاتها ومع ذلك فإن الطول الفعلي للبرنامج لابد أن يقل عن الزمن المخصص له فالبرنامج الذي يخصص له خمس عشرة دقيقة يتم تسجيله في حدود أربع عشرة دقيقة وذلك حتى يتاح للقائم بالاتصال وضع إعلان أو أكثر بين البرامج وكذلك تقديم الإعلانات المختصرة التي تشير إلى اسم الإذاعة والترددات التي تستخدمها والمدة الذي يصل إليه الإرسال وتوضع هذه الإعلانات الإرشادية في أوقات منتظمة على خريطة البرامج وعادة يتم تكرار هذه الإعلانات كل ساعة أو كل نصف ساعة.

٢- شكل الجدول الأسبوعي :

ينقسم جدول البرامج الأسبوعي إلى سبع خانات تشير كل منها إلى أحد أيام الأسبوع كذلك يتم تحديد ساعات الإرسال بالدقائق ويوضع بالجدول عناوين البرامج وأسماء المقدمين وزمن كل برنامج بالثانية ويراعى عند تخطيط الجدول الأسبوعي أن يسمح بالمرونة وتغيير أية برامج كلما اقتضت

الحاجة ذلك ومع ذلك فهناك برامج لا تتغير أماكنها ولا زمنها علي الخريطة الإذاعية مثل القرآن الكريم في الافتتاح والختام ومواقيت الصلاة ونشرات الأخبار وبرامج الخدمة العامة وهناك برامج أخرى متغيرة يتم تقديمها مرة أو أكثر أسبوعيا وبالإضافة إلي الجدوال الأسبوعية يتم عمل جداول تفصيلية لكل يوم.

٣- ترتيب البرامج (Juxtaposition)

يشكل ترتيب البرامج مع بعضها البعض أهمية كبيرة لدي المنتجين فمحطة الإذاعة تسعى إلي جذب انتباه المستمعين وإثارة اهتمامهم حتي يظنوا يتابعون البرامج لأطول فترة زمنية ممكنة وهناك عدة تقنيات تستخدمها الإذاعات لكي تجذب المستمع نحو مداومة الاستماع إلي البرامج المختلفة وعدم إغلاق جهاز الاستقبال ومن أمثلة ذلك وضع البرامج المتشابهة بعضها خلف بعض أحيانا يفضل المستمع أن يتعرض لنفس المضمون مع التنوع في الشكل ولذلك يتم ترتيب البرامج المتشابهة بشكل متتابع خلال فترة زمنية معينة.

وفي السنوات الأخيرة اتجهت المحطات الإذاعية إلي وضع ترتيب البرامج في شكل فترات متكاملة Blocks تمتد كل فترة نحو ثلاث ساعات مثل فترة الصباح المبكر (٦-٩ صباحا) منتصف الصباح (٩-١٢ صباحاً) فترة الظهيرة (١-٤ مساءً) فترة ما بعد الظهر (٤,٣٠ - ٦ فترة المساء (٧-١١ مساءً) وهكذا.

٤- اختيار المكان والزمان المناسب للبرامج : (placement)

اختيار المكان المناسب للبرنامج علي الخريطة الزمنية يعتمد علي نشاط الجمهور وسلوكه وأسلوب تعرضه لوسائل الإعلام فهناك أوقات تناسب العائلات أو ربات البيوت أو المراهقين أو الأطفال ولهذا يقرر الإذاعيون أي نوع من البرامج يناسب أي فئة من الجمهور وفي أي وقت يناسب هذه الفئة وبهذه الطريقة يمكن تحديد الزمان والمكان المناسب لبث كل

٥- شكل البرامج (Format)

يعتمد الشكل التنظيمي للبرامج على طبيعة المحتوى وكذلك على الهدف الذي ينشده البرنامج سواء إعلامي أو تثقيفي أو ترفيهي ومحتوي البرامج يشمل كل مناص الحياة بلا حدود مثل جوانب التجارة والصناعة والزراعة والصحة والسياسة والشئون الخارجية والجرائم والرياضة والدين ولا بد أن يستخدم الشكل المناسب لتوصيل المحتوى ومن الجوانب الهامة في الشكل التأكيد على عناصر إنتاج البرنامج الأساسي مثل زيادة أو قلة استخدام الموسيقى أو المؤثرات الصوتية.

٦- القبول : (Appeal)

الإذاعي الناجح هو الذي يبذل كل جهده لكي تستمر البرامج التي يقدمها تجذب المستمعين وتثير إعجابهم ويستخدم الإذاعي كل الوسائل الكفيلة بتحقيق هذه الجاذبية هذا القبول ينتج من حسن قيادة عرض البرنامج Showmanship.

٧- القيمة (Value)

تحدد قيمة البرامج بالنظر إلى محتواها فالمحتوي أما أن يكون جيداً أو سيئاً صحيحاً أو خاطئاً حقيقياً أو خيالياً جاداً أو فكاهياً ولا شك أن محتوى البرامج يعكس اتجاهات الإذاعة ومقدار شعبيتها.

٨- سرعة البرامج : (Pace)

كلما كانت البرامج سريعة الإيقاع كلما زادت إثارتها وجاذبيتها ولكن المغالاة في سرعة إيقاع البرامج قد تؤدي إلى فقدان المستمع وعدم فهمه للرسائل المقدمة كذلك فإن البرامج البطيئة الإيقاع تسبب للمستمع الملل والرتابة وتختلف سرعة إيقاع البرامج وفق السياسة التي تعتقها المحطة الإذاعية وأهدافها البرامجية ونوعية الجماهير التي تخاطبها بما يكسب كل

٩- الانطباع أو الأثر : (Figure)

لا بد أن يترك البرنامج الإذاعي انطباع ما في نفس المستمع يجعله يرتبط بالبرنامج ويتوحد معه وكثيرا ما يحدث هذا الانطباع لدى المستمع نتيجة التوحد مع المذيع أو مقدم البرنامج أو قائد المناقشة أو الممثل أو الأفكار التي يطرحها البرنامج فالبرامج الجيدة هي التي تخلق انطباعات وصور جيدة لدى المستمع وتنتقل هذه الانطباعات من البرامج المنفصلة إلى الخدمة الإذاعية ككل.

١٠- الأصالة في البرامج : (Origin)

لا بد أن يعكس البرنامج الإذاعي الأصالة الخاصة بالمحطة الإذاعية وتتبع الأصالة في البرنامج من خلال انتقاء المحتوى واختيار المصادر واتجاهات القضايا التي تبرزها البرامج والصفة القومية أو المحلية التي تؤكد شخصية المحطة وأيضا في أسلوب اختيار الموسيقى والمؤثرات الصوتية.

عناصر البرنامج الإذاعي :

أولا : المذيع :

تعريفه :

في لغتنا العربية وردت الإشارة إلى كلمة مذيع مرتبطة بالفعل أي العمل الذي يؤديه والوظيفة التي يقوم بها فكلمة " مذيع " هي اسم الفاعل من " أذاع " وهي تعني " الذيع " والمصدر " إذاعة " أي الانتشار أو النشر أو إعلان ما كان خافيا أو غير معروف فالمذيع هو أن يشيع الأمر وأذاعت بالأمر إذا اغشيت وأظهرته وأذاع الخير أي فشا وانتشر وعلي ذلك يكون المذيع وفقا لهذا الأساس اللغوي هو الشخص الذي يحترف نقل وتقديم المعلومات بصوته إلى الجماهير بواسطة الإذاعة أي الراديو والتلفزيون وبطريقة تخضع لمواصفات معينة

☒ وهنا التعريف يشتمل علي العناصر التالية :-

✓ إنه عمل يقوم علي نقل وتقديم المعلومات صوتيا.

✓ الاحتراف بمعنى أن يكون هذا العمل هو الوظيفة والحرفة والعمل الذي يؤديه الشخص.

✓ أن يتم هذا العمل من خلال الإذاعة (الراديو أو التلفزيون)

✓ أن تخضع عملية نقل المعلومات صوتياً لمواصفات معينة هي التي تفرق بين عمل المذيع " Announcer " وكلاً من الممثل - الواعظ - الخطيب.

فالمذيع في الإذاعة المسموعة هو حلقة الإيضاح التي تربط بين الإذاعة والجمهور وبدونه لا يكون هناك سوي الصمت أو الشوشرة التي لا تعني شيئاً فالمذيع هو صوت الإذاعة المميز انه وسيلتها إلي توصيل رسالتها والاتصال بجمهورها المستهدفة وهؤلاء لا يتعرفون علي الإذاعة إلا من خلال أصوات مذييعها وما يقدمونه من نشرات أخبارية - مقابلات - ندوات موسيقي - أحاديث وغيرها.

والمذيع شخصية كارزمية " Charismatic " أي نه شخصية مبدعة موهوبة Talented موهبة إلهية لا تصنع والموهوبة حقيقة صفة لا بد من توافرها لدي المذيع فإن الصوت العذب موهبة والقدرة علي الإبداع موهبة والمذيع هو ذلك الشخص الذي يتحدث إلي جمهور من خلال أجهزة الإرسال الإلكترونية لإحدى محطات الراديو والتلفزيون وعبر موجات عامة " Publicwaves " إلا أن هذا التعرف بعد تعريفا عاما ولا يمكن أن يقدم وصفا دقيقا للأعمال المتخصصة للمذيع فهناك المذيع :

New scaster	كقاريء النشرة
Anchorman	المذيع الرئيسي (الربط)
Reporters	المذيع للعرض الاخباري
Narrator	المذيع كمعلق (راوية)
Commentater	المذيع كمعلق (سياسي)
Sportcastor	المذيع كمعلق رياضي
Disk jockey	المذيع كمعلق فني

المواصفات العامة للمذيع :

هناك عددا من الخصائص الأساسية التي لا بد من توافرها في الشخص الذي يعمل مذيعا في الراديو وهذه الخصائص أو المؤهلات الذاتية أو الخاصة تعتبرها محطات الإذاعة بمثابة قواعد وأسس ومعايير للصلاحيات لمهنة الكلام إلى جمهور غير مرئي وهنا سوف تعرض شيء من التفصيل لهذه الخصائص التي ينبغي توافرها في الشخص الذي يقدم للعمل كمذيع سواء كانت خصائص فطرية أو يمكن اكتسابها وهي :

١- المستوى التعليمي :

بمعنى حصوله على قسط معقول من التعليم ولكن بعض المحطات تشترط حصوله على مؤهل جامعي كحد أدنى للمستوى التعليمي وهناك محطات أخرى لا تشترط ذلك وتري أن الثقافة الواسعة والخبرة بالحياة أهم من وجود مؤهل أكاديمي.

٢- المستوى الثقافي :

وهو يختلف عن المستوى التعليمي فالثقافة مختلفة عن التعليم فالمستوى الثقافي المقصود به بالنسبة للمذيع هو معارفه وخبراته العامة ودرايته بالحياة والناس وإدراكه الكامل للأحداث التي تجري من حوله فطبيعة عمل المذيع يتطلب منه أن يكون ذا ثقافة موسوعية أي شاملة لمعارف متنوعة ومتعددة في شتى المجالات فلا بد من أن يكون المذيع شخصية عميقة الفهم جديرة بالإحترام والثقة وليست شخصية سطحية دون عمق وحضور ذهني ملموس كما تجبر الإشارة إلى ضرورة أن يكون متمكنا من اللغة التي ينطق بها في إذاعته وأيضاً ملماً بلغة أجنبية أو أكثر.

٣- الصوت وطريقة الحديث :

يجب أن يمتلك المذيع صوتاً جيداً يؤدي وظيفته علي أكمل وجه وأن

يكون لديه القدرة علي الكلام بطريقة جيدة وسطحية فلا بد من سلامة النطق ووضوح العبارة والمقصود بالصوت الجيد هو الصوت الواضح القوي الذي ترتاح له الأذن والذي يخلو من العيوب أثناء النطق وهذا يتوقف علي مهارة المتحدث نفسه لأن الكلام أشبه باللحن الذي يعزف علي الآلة الموسيقية وهذه الآلة عند الإنسان هي الحنجرة وترتبط جودة الصوت ونطق الكلام وسلامة مخارج الألفاظ بسلامة الجهاز الصوتي للشخص فلا بد للمذيع أن يكون صوته جيد يؤدي وظيفته علي الوجه الأكمل.

٤- الذكاء وسرعة البديهة:

أن عمل المذيع مهنة تتطلب المهارة وتحتاج إلي قدرات وكفاءات ذهنية معينة وهذا ما نطلق عليه الذكاء الذي يعني القدرة علي التعامل مع المشاكل والمواقف الجديدة والمفاجآت الطارئة وذلك ما نشير إليه أحيانا في أحاديثنا العادية بأنه سرعة البديهة أو القدرة علي حسن التصرف والمذيع بطبيعة الحال يحتاج إلي هذه الخاصية لأن عمله لا يخلو من المفاجآت التي تتطلب منه قراراً سريعاً وتنفيذاً موازياً للقرار وفي كثير من الأحيان يكون علي المذيع أن يستخدم روح المبادرة التي تتطلب درجة عالية من الفطنة لكي ينقل رسالة عاجلة في عبارات بالغة الإيجاز.

٥- القدرة علي التخيل:

مطلب أساسي لعمل المذيع في الراديو لأنه يدخل في إطار الإبداع فالخيال هو الطريق إلي الابتكار والشخص الذي لا يملك هذه الخاصية لا يصلح لهذه المهنة لأنه سيكون عاجزاً من التعبير التلقائي ويكون عاجزاً عن الإرتجال ومواجهة الجمهور سواء داخل الاستديو أو خارجه فالمذيع عليه بالفعل أن يتخيل أنه يتحدث بالفعل إلي شخص معين لأنه إذا لم يفعل ذلك سيبدو حديثه سطحي وفاتراً لا يعني أحد ولا يخص أحد وبذلك يفقد خاصية التواصل مع المستمعين والمشاهدين وهي خاصية أساسية في العمل الإذاعي مسموعاً ومرئياً.

٦- الصحة الجيدة :

هناك علاقة وطيدة بالفعل بين عمل المذيع وحالته الصحية وهذه العلاقة لا يدركها إلا المحترفون الممارسون للعمل بالفعل حيث أن المذيع يقض نصف وقته داخل الاستديو تحت أضواء مزعجة ويقوم بإجراءات عديدة لضبط الصوت ومراجعة النص وملاحقة المذيع لضيف البرنامج وتوجيه الأسئلة إلى أن ينتهي البرنامج أخيراً بعد ساعات من العناية المتواصل فهنا أن يتمتع المذيع بصحة جيدة لأن المرض المتكرر والابتعاد الدائم عن العمل يتسبب في هبوط مستواه الفني وبالتالي يؤدي إلى الاستغناء عن خدماته من قبل تلك المحطات التي يعمل بها.

٧- التواصل والثقة بالنفس :

هناك خاصية هامة لابد أن يتصف بها المذيع وهي التواصل وفي حقيقة الأمر فإن التواصل نتيجة طبيعية للثقة بالنفس وهذه الثقة تتوفر للشخص عندما تتوفر له الموهبة والخبرة والمعرفة وعندما تتوافر هذه الخاصية في المذيع فإنها تفتح له باباً واسعاً أمام الشهرة

٨- القدرة على العمل الجماعي :

إن الكلمة التي تبت على الهواء من إحدى محطات الراديو هي في واقع المحصلة النهائية لجهود فريق متكامل من العاملين في تخصصات شتى يعد المذيع واحد منهم ويعني هذا ببساطة أن الشخص الذي ينطوي على نفسه ولا يمكنه العمل الجماعي ضمن الفريق لا يصلح بأي حال من الأحوال للعمل كمذيع خاصة وأن العمل الإذاعي يعد الوحيد الذي يحشد مجهودات أشخاص كثيرين لإنتاج شيء يختفي بمجرد صنعه وعليه أن ينتج أعمالاً جديدة طول الوقت.

٩- الصبر :

لا يصلح للعمل في مجال تقديم البرامج للراديو الشخص الذي تتقصه خاصية الصبر فتوافر هذه الخاصية تعينه على التكيف مع نوع العمل الذي يتسم بالقلق والتوتر والمنافسة والذين لا يتحلون بملكة الصبر في هذا العمل هم الذين يتعجلون الشهرة ويتعجلون الفرصة التي تحقق أحلامهم في النجومية وهذا قد يكون بسبب إصابتهم بالإحباط عندما لا تواجههم الفرصة التي كانوا يحلمون بها

فضلاً عن أن العمل لابد أن ينطوي على بعض المشكلات اليومية فإن المذيع عليه أن يتعامل معها كأمر واقع ينبغي التعايش معه ولن يتمكن من ذلك ما لم يستطيع أن يتحلى بالصبر أصلاً.

١٠- أن يكون صديق جميع المستمعين ورفيقهم وذلك يأتي من خلال تصويره وتخيله أنه يتحدث إلي المستمعين وكأنهم أمامه ويجلس جوارهم ويتحدث إليهم بالأسلوب الذي يفهمونه وفي الموضوع الذي يهمهم.

١١- التقيد بوقت البرنامج فلكل مادة إذاعية وقت ثابت ومحدد يجب على المذيع الالتزام به دون زيادة أو نقصان.

مواصفات العامة للإذاعي النوعي كما يلي :

- ١- الرسائل السماوية هي الفلسفة التي ينطلق منها التلفزيون النوعيين.
- ٢- الإيمان بحقوق الإنسان الدينية والسياسية والاجتماعية.
- ٣- أن يكون من خريجي شعب الإذاعة النوعية أو أقسام التلفزيون النوعي بكلية الآداب شعبة تلفزيون ثم التحق بالدبلومات أو خريجي كليات التربية والتحق بالدراسات العليا وحصل على دبلومات في الخبر.
- ٤- الخلو من التشوهات الخلقية والجسمية التي تعيقه عن أداء وظائفه.
- ٥- أن يكون سويًا خاليًا من الأمراض العقلية والنفسية والعصبية والاجتماعية.

- ٦- اجتياز اختبارات اللياقة العامة التي تجريها الجامعات والمؤسسات المهنية الأخرى.
- ٧- الحصول على دورات تدريبية تعد خصيصاً للتأهيل لوظيفة محددة.
- ٨- إجادة اللغة العربية والإنجليزية نطقاً وكتابة.
- ٩- معاشياً لمشكلات المجتمع الذي يعمل فيه وقادراً على المشاركة في حلول هذه المشكلات.
- ١٠- لديه موهبة الإبداع والابتكار وحل المشكلات.
- ١١- محباً لعمله مخلصاً له متفانياً من أجله.
- ١٢- يتعامل مع الآخر كما هو لا كما يجب أن يكون.
- ١٣- واسع الثقافة، مطلعاً، مجدداً في مهنته.
- ١٤- لديه الحجج الإقناعية عند تناوله لقضية محددة.
- ١٥- يتقن المهارات المهنية اللازمة لعمله.
- ١٦- التحلي بأداب الحوار وقواعد السلوك الاجتماعي العام.
- ١٧- قادر على التكيف مع المواقف المهنية المختلفة.
- ١٨- لديه المهارة في إدارة الأزمات أثناء العمل.
- ١٩- لبقاً ويقظاً وحساساً ولماحاً وذكياً ومتواضعاً.
- ٢٠- شجاعاً يجسد الحرية الإذاعة النوعية ويحافظ عليها.
- ٢١- عف اليد واللسان.
- ٢٢- أن يتسم بالحيدة والدقة والموضوعية في مهنته.
- ٢٣- محباً للعطاء في مهنته من أجل مجتمعه.
- ٢٤- الحرص على الالتزام بميثاق الشرف المهني.
- ٢٥- إتقان العلاقة المهنية مع رؤسائه وزملائه في العمل.
- ٢٦- أن يتسع صدره لمشكلات مهنته.

- ٢٧- أن يتمتع بالاتزان الانفعالي والخلق الحميد.
- ٢٨- الإطلاع على الأبعاد الاجتماعية والقانونية والتشريعية والاقتصادية الخاصة بمهنته.
- ٢٩- أن يقدم المنفعة العامة عن المنفعة الخاصة.
- ٣٠- أن يكون ملماً بفلسفة وخصائص ونظريات ووظائف ودور الإذاعة النوعية في المجتمع وخاصة الحرص على تنقية الرسالة الإذاعة النوعية من الشوائب وعلى تحصين المواطن المتلقي للرسالة الإذاعة النوعية.
- ٣١- الحرص على تقييم عمله بصفة مستمرة وفقاً للمعايير العلمية.
- ٣٢- تقبل نقد الآخرين بروح عالية ويستثمر النقد في تجويد عمله يستفيد من التقييم المستمر لأدائه من قبل المتخصصين والخبراء والمستولين والجمهور.
- ٣٣- حسن المظهر.
- ٣٤- أن يستفيد من التطورات المهنية العالمية في مهنته.
- أن يكون مطيعاً لتعليمات وملاحظات رؤسائه في إطار السياسة العامة للمؤسسة التي يعمل بها.

المواصفات الخاصة بالمذيع النوعي :

- ١- التحلي بحسن المظهر وسمحاً وبشوشاً وخاصة أثناء تأدية لعمله.
- ٢- يتصف بالاتزان الانفعالي.
- ٣- يتسم باللباقة والحضور وحسن اللياقة الاجتماعية.
- ٤- يكون قنوة حسنة للمشاهدين فلا تبالغ المذيع في استخدام المساحيق أو البهجة في ملبسها.
- ٥- أن تكون مخارج ألفاظه سليمة وأن يكون سليم البصر والسمع وأن يكون حسن الصوت مع إجادة اللغة العربية والإنجليزية (النطق والكتابة).
- ٦- أن يتمتع بالسمات الجسمية المعتدلة.
- ٧- متواضعاً في تعامله مع الآخرين.

- ٨- واسع الثقافة العامة.
- ٩- الإطلاع على ثقافة المجتمع الذي يعمل به ويحترمها.
- ١٠- تحري الدقة والموضوعية في عمله.
- ١١- لديه موهبة ومهارة العمل الإذاعة النوعية .

واجبات المذيع واختصاصاته :

- ونقصد بواجبات المذيع مهمة التي توكل إليه من قبل المحطة التي يعمل بها وتتلخص هذه الواجبات في المهام الآتية :-
- ١- تنفيذ البرنامج اليومي للمحطة ويطلق علي المذيع في هذه الحالة اسم مذيع الربط أو الفترة أو التنفيذ وهو الذي يقوم بتنفيذ فترة من البرنامج اليومي المعد للمحطة.
- ٢- قراءة النشرات الإخبارية في الإذاعة وقراءة التعليقات وغير ذلك.
- ٣- تنفيذ الإذاعات الخارجية أي المادة الإذاعية التي تذاع علي الهواء مباشرة من خارج استديو المحطة.
- ٤- تقديم البرامج المختلفة وإجراء الأحاديث والمناقشات والندوات وغير ذلك.
- ٥- كتابة تقارير المذيعين.
- ٦- تدوين الملاحظات علي البرامج.
- ٧- تقديم وإذاعة مواد الإعلانات التجارية.
- ٨- قراءة مواد التعليق علي الأفلام التسجيلية.

وظائف المذيع:

- ١- حسن الترحيب بالضيف وذكر اسمه بالكامل.
- ٢- تقديم الضيوف مع ذكر أهم عناصر السيرة الذاتية وخاصة المرتبطة بموضوع الحلقة.
- ٣- حفظ الأسئلة المرتبطة بموضوع الحلقة وفهمها وترتيبها.
- ٤- حسن الاستماع لإجابة الضيف وعدم مقاطعته أثناء التحدث.
- ٥- استخدام أساليب الاسترسال بتعليقات صامته مثل الابتسامة الطبيعية مع البعد عن الابتسامات الصفراء ولا يكون كثير الحركة سواء بالأيدي أو أجزاء الوجه أو تسبيل الأعين ولا يكون متكلفاً بل يكون طبيعياً.
- ٦- الالتزام بالأسئلة المعدة مسبقاً وعدم مفاجأة الضيوف بأسئلة جديدة إلا في حدود ضيقه.

- ٧- عدم تدخل المذيع بالرأي الشخصي وخاصة عندما يكون الضيوف من المتخصصين والخبراء في القضية المطروحة.
- ٨- يجب أن تعاش المذيعات القضية موضوع المناقشة من حيث المظهر والإحساس والمضمون فلكل مقام مقال.
- ٩- يجب على المذيع احترام فكر وثقافة وتقاليد وعادات الضيوف والمشاهدين وأن تقبلهم كما هم لا كما يجب أن يكونوا عليه.
- ١٠- مراعاة المستويات الثقافية المختلفة للجمهور المتلقي.
- ١١- أن يكون حريصاً على جذب المشاهد والتفاعل معه ومحاولاً إقناعه.
- ١٢- التحدث بلغة ولهجة يفهما غالبية المشاهدين وعدم استخدام مصطلحات أو كلمات أو لهجات يتوقع إلا يفهما المشاهد.
- ١٣- أن يعطي كل ضيف ما يستحق وفقاً لترتيب مكانته العلمية والثقافية والسياسية والتنفيذية والأدبية والاجتماعية والاقتصادية بين الضيوف مع عدم الاهتمام بضيف على حساب الآخرين.
- ١٤- البعد عن التعميم في كل موضوع واستخدام كلمة البعض إذا لزم الأمر.
- ١٥- عدم استجلاب الاهتمام .
- ١٦- عدم التحدث عن خصوصيات المذيع.
- ١٧- مراعاة الوقت المسموح للبرنامج.
- ١٨- الالتزام بلانحة العمل والحرص على وقت الضيوف.

مسئوليات المذيع :

ونقصد بها الوجبات التي تحكم أداءه لمهامه أي أن المسؤولية هنا تكون بمثابة الإطار الذي يتم العمل في نطاقه وأولي هذه المسؤوليات نحو جمهوره فعليه أن يكون معلماً أي يؤدي دوره في إعلام الناس وإخبارهم وأن يكون موضوعياً وصادقاً وأميناً.

❖ أيضاً هناك مسؤولية المذيع تجاه المحطة التي يعمل بها وتجاه مجتمعه في نفس الوقت فهو ملتزم أن يجسد أهداف المحطة ويعبر عن سياساتها فضلاً عن ضرورة الالتزام بالضوابط الأخلاقية التي تحكم العمل الإذاعي باعتبار أن الإذاعة تدخل كل بيت ولذلك فنجد بعض المحطات تفرض نوع من الرقابة على المواد التي ترد إليها من الخارج قبل تقديمها كذلك فقد حرصت بعض الإذاعات على وضع نوع من موانئق الشرق وبعض الأخلاقيات لهذه المهنة وضرورة الالتزام بأسس وقواعد معينة مثل :-

- ١- منع تقديم وإذاعة المواد التي تتعلق بالجريمة والجنس باستثناء

الجرائم ذات الطابع العام مثل حوادث اختطاف طائرات أو الإرهاب الدولي وغير ذلك.

- ٢- منع تقديم المواد التي من شأنها إشاعة الذعر والفوضى بين الناس.
- ٣- الحذر من تقديم المواد الخيالية علي أنها حقائق وإلا نتج عن ذلك العديد من الكوارث والمخاطر.
- ٤- الامتناع عن الخوض في الأسرار الذاتية والخاصة بالأفراد وعدم تناولها بأي صورة من الصور.
- ٥- تجنب تقديم المواد التي تشجع علي المقامرة الإمتناع عن تقديم بعض المواد تتضمن السخرية من بعض المهن أو الحرف المختلفة إلي غير ذلك.
- ٦- مراعاة الموضوعية وعدم الذاتية تجاه المسائل والقضايا الأخلاقية بين الناس باعتبار أن الإذاعة جهاز قومي موجه للناس عموماً ولا ينبغي الانحياز لوجهة نظر دون أخرى.
- ٧- أن يبتعد المذيع عن الدعاية التجارية لسلعة معينة في البرامج العامة إلا إذا كان هناك إعلان وافقت عليه المحطة مقابل أجر حصلت عليه.
- ٨- كذلك لا ينبغي القيام بالدعاية الشخصية للأفراد إلا إذا كان ضمن الحملات الانتخابية لمناصب معينة في مؤسسة وهيئات معينة.
- ٩- لا يذيع أي مادة غير معتمدة أو مدونة ومقررة في البرنامج

وعموماً :

فالمذيع يقوم بقراءة نشرات الأخبار والتعليقات السياسية وتقديم فقرات البرنامج اليومي والربط بينها وإذاعة الحفلات الخارجية كما يقوم بمراجعة الاسطوانات والشرائط الموجودة بالاستديو علي البرنامج اليومي والتأكد من مطابقتها ويشترط في المذيع أن يكون حاصلًا علي مؤهل عال متخصص مناسب واجتياز اختبار دقيق في الصوت أمام الميكرفون وإجادة اللغات الأجنبية.

❖ قام اتحاد الإذاعة والتلفزيون في مصر بتوصيف المذيع طبقاً لما يأتي :

يعتبر مذيع الراديو هو رجل العرض Anchorman بالنسبة لمحطة الراديو، فهو الشخص الذي نسمع صوته لساعات طويلة خلال اليوم ولفترة طويلة من السنين وهناك تأثير كبير لأسلوب كلام المذيع علي مستويات كلام المستمعين بطريقة أداء المذيع تقدم نموذج يقلده الناس لذلك لابد من التأكيد علي سلامة النطق والتمكن من اللغة والقدرة علي القراءة بسهولة وطلاقة والقدرة علي توصيل الأفكار بوضوح والألفة مع المستمع وتواجد الشخصية عند التحدث أمام الميكروفون والمذيع لابد أن يتوافر لديه خبرات واسعة وثقافة متنوعة وشخصية جذابة.

ويشترط في المذيع العام القدرة علي تقديم كافة أشكال البرامج والربط بين البرامج المختلفة والإعلان عن برامج الموسيقى الشعبية الكلاسيكية وقراءة الإعلانات من كل الأنواع وقيادة برامج المناقشات وتقديم الاحتفالات وبرامج المنوعات وتقديم الإذاعات الخارجية علي الهواء ويقوم بدور الراوي في البرامج التسجيلية فهو غير متخصص في تقديم نوعية معينة من البرامج وينتشر هذا النوع من المذيعين في محطات الراديو المحلية الصغيرة حيث يقوم بكل الأوار ولهذا يتسم بالذكاء والمرونة وسرعة البديهة والقدرة علي تنويع الأداء والحيوية والقدرة علي الإحياء بالمناخ النفسي للمستمع في المواقف الإذاعية المختلفة.

ثانياً: مقدم البرامج الموسيقية (The Disk jockey)

باعتباره المعلق المرح أو مقدم البرامج الموسيقية فهو الشخص الذي يختار ويعرض المواد الموسيقية، ويتحدث ليملاً الوقت بين البرامج أو الفقرات وينتشر هذا النوع من المؤديين في المحطات التجارية التي تقدم الترفيه ويتسم هذا المذيع بشخصية جذابة ومقدرة علي التخيل وقد ظهر مصطلح Disk Jockey لأول مرة في مجلة (variety) الأمريكية عام ١٩٤١ لوصف الشخص الذي يقدم المواد المسجلة وخاصة المواد الموسيقية وقد اتجهت معظم المحطات التجارية الأمريكية إلي هذا النمط من الأداء خلال

عقد الخمسينات.

وتحتل برامج الـ The Disk jockey وقتاً كبيراً من زمن المحطات التجارية الصغيرة وتعتبر من البرامج التي تخدم قطاعات معينة في المحطات الكبيرة وتتطلب هذه البرامج مهارات خاصة لأنها تعتمد أساساً على كفاءة المؤدي وقدراته على دمج المحادثات بالموسيقى والإعلانات وعمل بعض المقابلات في المناسبات وهذا النوع من المذيعين يتسم بروح مرحة وحيوية في الإلقاء ومقدرة على الإضحاك.

ثالثاً مقدم الإعلانات على الهواء : The On-the – Air –Salesperson

تعتمد محطات الراديو التجارية الأمريكية على ترويج الإعلانات ولذلك يتم تعيين عدد من المذيعين المتخصصين في إقناع المستمعين بشراء السلع أو الإقبال على الخدمة الإعلانية. وتنقسم الرسائل الإعلانية إلى عدة أنواع فمنها ما يتوجه إلى الإقناع العقلاني ومنها ما يخاطب الغرائز وبعضها يسعى لتدعيم الصورة الذهنية بمؤسسة ما. ومقدم الإعلانات لابد أن يكون لديه القدرة والمهارة على تقديم كل هذه النوعيات في بعض الإعلانات يتم تقديمها ارتجالياً على الهواء " Ad-Lib " وتسمى الإعلانات المباشرة والبعض الآخر يتم تسجيله وإضافة الموسيقى والمؤثرات الصوتية على محتواه وأيضاً بعض الإعلانات يعتمد تقديمها على نمط واحد، والبعض الآخر يشترك في تقديمها صوتين أو أكثر وهناك إعلانات تعتمد على الأداء الدرامي. وجميع الإعلانات تحتاج إلى التنوع في الأداء خدمة لمضمون الرسالة الإعلانية حتى يمكن تصديقها وتكتسب الجو النفسي الملائم لترويجها ومقدم الإعلانات يتفهم كل هذه العوامل ويعكسها في الأداء.

رابعاً مقدم نشرات الأخبار : The Newscaster

أسلوب العرض هو الذي يحدد أهمية النشرات الإخبارية الممتازة يمكن أن يضيع أثرها عند عرضها بأسلوب ضعيف. ولذا يتسم مقدم نشرة الأخبار بالعديد من الخصائص مثل الشخصية المميزة التي تحظى بالقبول على المستوى الاجتماعي العام فرغم أن الناس يعيرون اهتماماً كبيراً لما يقوله

المذيع إلا أن نسبة كبيرة من المستمعين يركزون أيضا في كيفية التعبير من خلال قاريء النشرة، وقاريء النشرة الناجح هو الذي لا يتفاوت أداءه بين نشرة وأخرى ويكون لديه القدرة علي عزل انفعالاته الشخصية لحظة إضاءة الضوء الأحمر في الاستديو وبداية قراءة النشرة كذلك يعمل قاريء النشرة علي تحقيق الألفة مع المستمع من خلال نقل الإحساس بمضمون القصة ومن خلال تنوع الأداء.

ويسعي قاريء النشرات إلي كسب مصداقية الجمهور فيما يقول ويتم ذلك عن طريق قراءة النشرة بامعان وتحديد الوقفات بشكل واضح والتنفس بصورة طبيعية أثناء القراءة. ومراعاة الوضوح والبساطة والسرعة المناسبة وأسلوب التحدث عند تقديم نشرة الأخبار أو البرنامج الإخباري ولعل اكبر مهارة يحتاج إليها قاريء النشرة هي أن يجعل المستمع يشعر بأنه يمارس عمله بحرفية وإتقان فالحرفية تتطلب الشجاعة، الثقة بالنفس والالتزام وعدم التحيز ولا بد أن تنعكس هذه السمات علي قاريء نشرة الأخبار من خلال وضوح الصوت وسرعة الأداء والألفة مع الأخبار والدقة في الألفاظ، والأسلوب المميز في الأداء.

خامسا مذيع البرامج الرياضية : The Sportcaster

تعد إذاعة البرامج الرياضية نمطاً متخصصاً من الأداء الإذاعي فمخرج البرنامج الرياضي هو المسئول المباشر عن نجاح البرنامج من حيث أسلوب التقديم وإعداد البداية والنهاية وإجراء بعض المقابلات أثناء تقديم المباريات ويتسم مذيع الرياضة بالقدرة علي تلوين الأحداث بصوته وإضفاء الصديق والحيوية عليها، وكذلك يجب أن يلم بالمصطلحات الخاصة باللعبة التي يذيعها ويكون علي دراية بقوانين اللعبة ويتجنب الأحكام الخاطئة أثناء التقديم أو التحيز لفريق دون الآخر. ومن المهم أن ينساب الكلام من مذيع الرياضة بسهولة وسرعة ويصف الأحداث بصدق وموضوعية وبدون نقص فمذيع الرياضة يقوم بدور عين المستمع ويقوم بدراسة وفهم الأسماء والأرقام وقد يستعين في سبيل ذلك ببعض معاونين واللوحات الإرشادية ويكتسب

تلوين الصوت والحماس أهمية كبيرة لدى مقدم المباريات والبرامج الرياضية.

سادساً مقدم برامج الحوار : The Interviewer

يعد شكل الحوار من أكثر أشكال برامج الراديو انتشاراً ويتوقف نجاح هذا الشكل علي قدر النجاح في إعداده وأسلوب تقديمه بشكل يستهوي المستمع ويمكن إعداد الحوار اعداداً كاملاً من جانب المحاور Interviewer والمتحاور معه Interviewee كما يمكن وضع خطوط أساسية للأسئلة والإجابات وأحياناً تكون برامج الحوار تلقائية بدون إعداد مسبقاً وهناك مخاطرة عند تقديم الحوار التلقائي تماماً خاصة إذا كان المحاور معه قليل المعلومات أو لا يجيد التعبير عن أفكار مسبقة أو تكون إجاباته مختصرة جداً أو طويلة جداً في نفس الوقت فإن اللقاءات المعدة مسبقاً بشكل دقيق كثيراً ما تسفر عن حوار جاف ومتكلف.

وحتى ينجح الحوار لابد أن ينجح المحاور في إيجاد الألفة والتفاهم مع المصدر ودراسة الموضوع دراسة وافية قبل إجراء المقابلة كما يجب تحديد اتجاه المقابلة مقدماً وتحديد الأسئلة الرئيسية وأن يعتمد إلقاء الأسئلة علي الوضوح والبساطة مع توجيه أسئلة للمتابعة والتوضيح أو تصحيح نقاط معينة والحفاظ علي اتصال جيد بالنظر مع المتحاور معه وعدم التعليق علي الإجابات ومعاملة المتحاور معه كشريك يأخذ ويعطي في إطار من المودة والعلاقات الإنسانية.

سابعاً مقدم المناقشة أو الندوة The Moderator

تتضمن برامج المناقشات مجموعة من الخبراء أو المتخصصين في مناقشة موضوع أو قضية معينة تهم أكبر عدد ممكن من المستمعين وتتسع للاختلاف في وجهات النظر أو التعدد في الآراء وقائد المناقشة هو مقدم البرنامج الذي يمهّد للموضوع ويقدم المتحدثين وخلفياتهم ومؤهلاتهم ويقوم بتنظيم وإدارة المناقشة وحساب الزمن وتحقيق التوازن بين الآراء وإتاحة

الفرصة لجميع المشتركين في التعبير عن أفكارهم وآراءهم ويضمن عدم خروج النقاش عن الموضوع الرئيسي ويكون لديه معلومات دقيقة حول الموضوع وشخصيات المتحدثين، وفي نهاية البرنامج بتلخيص الآراء للمستمعين ويعيد شرح الأفكار الأساسية للبرنامج.

ثامناً قائد الحفلات : The Master of Ceremony

أحياناً يقوم المذيع بدور قائد الاحتفالات في المناسبات الخاصة والاحتفالات الموسمية والأعياد القومية مثل مسابقات الجامعات الثقافية وبرامج العروض والمنوعات ولا بد أن يكون لدى مقدم البرنامج القدرة علي المرح والإضحاك والتكيف بسرعة مع المواقف المختلفة والتنوع في الإلقاء والحيوية والحماس عند تقديم ومهارة الارتجال وقيادة الحوار والمناقشات.

تاسعاً الراوي : The Narrator

تعتمد برامج الراديو علي العرض الوصفي للأحداث مثل نشوب حرب - احتفال - إذاعة خارجية من مكان معين بحيث يقوم الراوي بوصف الأحداث والتعليق عليها وفي الدراما الإذاعية يقوم الراوي بوصف المنظر وربط المشاهد بعضها ببعض وفي البرامج الوثائقية يقوم الراوي بالتعليق علي الأحداث والربط بين أجزاء البرنامج.

والراوي هو مزيج من المذيع والممثل فهو يتيح للمستمع ليس فقط رؤية الحدث من خلال دقة الوصف وإنما يتيح أيضاً الانفعالات والمشاعر المرتبطة بالحدث ولذلك يكون صوت الراوي حيوي ومتميز وشديد الحساسية والتنوع يعبر عن كل العواطف والانفعالات.

وأسلوب الراوي يختلف عن أسلوب قارئ نشرة الأخبار فهو أكثر ألفة مع الحدث وجاذبية للمستمع ومرونة في الإلقاء فالسرد يعتمد علي الأسلوب الوصفي والشكل غير الرسمي أكثر من أسلوب قارئ نشرة الأخبار. والراوي مثل أي مذيع لا بد أن يراعي سلامة النطق ودقة الألفاظ والقدرة علي تنويع الأداء وتقمص الشخصيات وغالباً ما يقوم بدور الراوي ممثل محترف.

عاشراً: المتحدث من الخارج The Outside Speaker

الحديث في الراديو ليس قاصراً علي المندوبين والمذيعين ومقدمي البرامج وإنما تعتمد نسبة كبيرة من البرامج علي الاستعانة برجل الشارع أو المواطن العادي للتحدث أمام الميكروفون وهؤلاء المتحدثين غير المنتظمين لابد من توجيههم عن كيفية استخدام الميكروفون والأوضاع المختلفة تجاه الميكروفون واستخدام الكلمات البسيطة المعبرة عن صور والمثيرة لخيال المستمع وتحديد زمن الحديث بدون زيادة أو نقصان والتكريب علي الإلقاء الطبيعي واستخدام أسلوب التخاطب والسوعي بطبيعة جمهور الإذاعة وخصائصه في الاستماع وأهمية الإجابة علي الأسئلة بدون الاختصار المخل أو التفصيل الممل وكذلك الاستجابة لتوجيهات المخرج والفنيين أثناء التسجيل.

الحادي عشر : المراسل الإذاعي :

يقوم بالحصول علي الأنباء المسجلة من البلد التي تم إرساله إليه في شتي مجالات النشاط السياسي والاجتماعي والثقافي والفني وموافاة الإذاعة بأهم قضايا الساعة والأحداث الفورية وخاصة ما يتصل بسياسة مصر وإجراء الأحاديث مع الأجهزة المناظرة كالأحزاب والهيئات السياسية والعلمية الموجودة في البلد الموفد إليه.

الثاني عشر : المندوب :

يقوم المندوب بعمل المراسل في الداخل حتي يغطي أوجه نشاط أحد القطاعات بالإضافة إلي تغطية الأخبار والتسجيلات الفجائية التي تحدث خلال اليوم في قطاع المكلف به.

ويشترط في كل من المندوب والمراسل الحصول علي بكالوريوس الاقتصاد والعلوم السياسية أو الإعلام أو مؤهل عال مناسب وإجادة إحدى اللغات الأجنبية واجتياز البرامج التدريبية المناسبة لنوع العمل.

ثانيا : المعد :

نطلق كلمة إعداد في العمل الإذاعي عامة علي المعالجة الفنية لنص من النصوص حتي يمكن تقديمه بالطريقة المناسبة التي تلائم طبيعة الراديو وخواصه ويدخل في هذا النطاق كتابة الحوار أو السيناريو. إلا أن كلمة إعداد هذه تطلق علي بعض الجوانب الفنية والترتيبات المختلفة لانتاج برنامج معين ومن ذلك برامج الحوار (المقابلات - الندوات) حيث يقوم المعد بإختيار الموضوع والأشخاص المشاركين والاتصال بهم وإقناعهم بالمشاركة والاتفاق معهم علي كافة الترتيبات حتي الانتهاء من إنتاج البرنامج وسواء كان مذيع أو مقدم البرنامج نفسه هو الذي يقوم بهذا العمل أو يقوم به شخص آخر فإن هذه العمليات والخطوات و (الترتيبات) هي الإعداد ومن يقوم بها معد البرنامج فنقول إنه برنامج من (إعداد كذا) أو (إعداد وتقديم فلان).

فالمعد في الأصل هو الكاتب الإذاعي الذي يتخصص في كتابة مادة معينة تصلح لأن تقدم من خلال الراديو.

ولما كان هذا الكاتب الإذاعي يتخصص عادة في مجال واحد من مجالات العمل الإذاعي كأن يتخصص في تحرير الأخبار وكتابة التعليقات أو يتخصص في كتابة النصوص الدرامية وإعداد برامج المنوعات مثلا فقد تعددت المسميات التي تطلق علي الكاتب الإذاعي فأصبح هنا المؤلف وكاتب السيناريو وكاتب الحوار والمعد المحرر والمعلق وهذه المسميات تختلف باختلاف طبيعة العمل الذي يقوم به كل من هؤلاء.

وفيما يلي نوضح الفرق بين هذه المسميات المختلفة للكاتب الإذاعي :

- ١- المؤلف أو الكاتب : وهي تسمية تطلق علي الأديب أو الصحفي أو الفنان الذي يكتب مادة إذاعية فيكون هو مبتكر للمادة أو الموضوع ويندرج تحت هذه التسمية كاتب القصة - الرواية والأحاديث المختلفة.
- ٢- السينارست : وهو أيضا كاتب السيناريو هو الذي يقوم بكتابة النص السينمائي أو التلفزيوني والذي نطلق عليه اسم "سيناريو"

والسينارست هو الفنان المتخصص في تهيئة المادة أو الموضوع لعرض مرئي علي شاشة السينما أو التلفزيون سواء كانت هذه المادة من تأليفه أو من تأليف شخص آخر.

٣- كاتب الحوار : هو الذي يتولي إعداد وتهيئة القصة لتقديمها للإذاعة بحيث تتحول إلي مسامع صوتية في الراديو وكابت الحوار هو نفسه مؤلف القصة أو الرواية أو تكون من تأليف غيره لذلك فيمكننا القول بأن السيناريو والحوار عملية إعداد معالجة للنصوص بحيث يكون ملائماً للعرض علي شاشة التلفزيون أو يكون مسمعا صوتياً للراديو.

٤- المعد : وهو الشخص الذي يقوم بالمعالجة الفنية لنص من النصوص حتي يمكن تقديمها بالطريقة المناسبة التي تتال خواص الراديو أو التلفزيون كما أنه الشخص الذي يقوم ببعض الترتيبات والخطوات الفنية لإنتاج برنامج معين حتي الانتهاء منه سواء كان هذا المعد هو مقدم البرنامج نفسه أو يقدمه شخص آخر.

٥- المحرر : ويطلق علي الشخص الذي يقوم بكتابة وتحرير الأخبار سواء كان يشترك في جمع هذه الأخبار أو لا سواء كان يقدمها بنفسه كمذيع أو لا والمحرر هو الشخص الذي يقوم بمهمة كتابة أو صياغة الأخبار وهو هنا محكوم بما لديه من وقائع ومعلومات وكل ما يؤديه هو عملية صياغة وترتيب لعرض هذه الوقائع وهو بذلك يختلف طبيعة عمله عن المؤلف أو الشخص المبتكر لموضوع معين.

المواصفات العامة للمعد:

يتوقف نجاح المعد (الكاتب الإذاعي) علي توافر عدد من الشروط ينبغي أن تتوافر لديه علي النحو التالي:

١- الموهبة الذاتية : بمعنى الاستعداد الشخصي فلا بد في المعد أن يتوافر لديه القدر المناسب من الاستعداد الفطري أو الذاتي لهذا العمل وهو ما يطلق عليه الموهبة التي القدرة الفكرية الفطرية أو المهرة الفطرية التي

تتوافر لشخص دون غيره وهذه الاستعدادات والإمكانات يمكن تمييزها وصقلها بالتعليم والعلم والتدريب والممارسة.

٢- فهم طبيعة الوسيلة وخواصها : بمعنى أن يضع المعد نصب عينيه وهو يكتب نص كاتباً طبيعته وخواص الوسيلة التي سيعرض من خلالها نصه لأنه كبير بالمفهوم العام أو الأدبي فهو لا يحزر نشره مطبوعة أو يكتب مقالاً أدبياً بل ينبغي عليه أن يري بالعين ويسمع بالأذن لذلك فعليه أن يفهم احتمالات وحدود الوسيلة التي يكتب بها وأن يتعرف على طبيعتها وخواصها.

٣- فهم طبيعة وخواص الجمهور : على المعد أن يكون على دراية بفهم طبيعة وخواص الجمهور الذي يكتب له أن يعرف مقدار التأثير المطلوب الذي يسعى إليه لكي يتضح له الهدف من كتابة النص

٤- الثقافة التي تتصل بالعمل الإذاعي : بمعنى أن يتزود بمجموعة من المعارف الأساسية والفنون والعلوم المتصلة بالعمل الإذاعي وترتبط به مثل (الدrama - الموسيقى - التمثيل - النظريات الأدبية والفنية المختلفة - كذلك العلوم والفنون المتصلة وب تخصص دقيق) يكون المعد قد اختار العمل فيه كأن يكون معد للأطفال مثلاً فهنا لابد من دراسة علم النفس وأن يكون على دراية باستخدام الألوان وغير ذلك

٥- الثقافة العامة : بمعنى أن يكون على دراية بكل الفنون والمعارف والمعلومات والاهتمامات المتنوعة والتي تشمل (سياسة - تاريخ - اقتصاد - مجتمع) لأن هذه الثقافة جزء لا يتجزأ من الأفكار التي كثيراً ما تعينه على أداء عمله بكفاءة.

٦- معاشية الواقع : بمعنى أن يكون المعد جزءاً لا يتجزأ من البيئة والمجتمع الذي يعيش فيه مدركاً لمشاكله وقضاياها وما يشغل الناس من هذه القضايا والمشكلات ومواقفهم منها وتفسيرهم لها لأن هذه المعاشية تمنح المعد أفكاراً لا حدود لها وشخصيات لا حصر لها كما تعينه على التعبير عن هؤلاء الذين يستمعون إلى البرنامج وعرض وجهات نظرهم فكلماً زاد

احتكاك الكاتب بالواقع ومعايشته مع الناس كلما زاد معرفته بهم ولن يتحقق ذلك إلا عن طريق فهم مشاعرهم وأحاسيسهم بواسطة معرفته الوثيقة بهم.

٧- المرونة: والقدرة علي مواجهة المفاجآت وهذا أمر يفرضه طبيعة الإنتاج الإذاعي حيث يخضع لظروف متغيرة في كثير من الحالات ويخضع للعديد من المفاجآت لذلك فعلي المعد أن يكون مرحاً وأن تكون لديه القدرة التي يستطيع من خلالها مواجهة هذه المفاجآت وحل مثل هذه المشكلات فالمعد المتميز والمتفوق يكون برز في مجال معين ليس فقط لموهبته النظرية ولكن لقدرته علي تحمل التوترات الهائلة الناجمة عن طبيعة العمل الإذاعي كأن يضطر المعد لمواجهة حالات معينة أن يختصر النص أو إعادة كتابته أو إضافة معلومات جديدة إليه.

وعموماً

فالمعد شخص متخصص في مجال عمله ولا يكتفي أن يكون متخصصاً ولكنه يجب أن يكتب لمستمعين يعرف خصائصهم العامة لا أن يكتب لنفسه أو لتخصصه فقط كذلك يجب عليه مراعاة أن الوسيلة التي يكتب لها سمعية أي أنها تقتصر إلي أهم المثيرات للانتباه كحاسة البصر. وعادة ما يختص المعد بإعداد سائر المواد والنصوص للبرامج واختيار المواد الإذاعية من مكتبة الشرائط كالموسيقى والأغاني المطلوبة للبرنامج وإعداد المواد العلمية وحضور البروفات مع المخرج وإيداء الملاحظات في تنفيذ العمل والمساهمة في التعديلات إذ تطلب الأمر متابعة الأفكار الحديثة في إعداد المواد العلمية للبرامج ويشترط في معدي البرامج اجتياز البرامج التدريبية المتخصصة لنفس العمل والحصول علي مؤهل عال مناسب.

المواصفات النوعية للمعد :

- ١- واسع الإطلاع ذات ثقافة متميزة ومتابعاً للأخبار العالمية.
- ٢- لديه قدرة على الإبداع والابتكار والخلق والتخيل.
- ٣- الإطلاع على تقاليد وعادات وطموحات ومشكلات وقوانين المجتمع الذي يكتب عنه.

- ٤- إجابة التعبير عن آراء وأفكار وأحاسيس المجتمع.
 - ٥- إتقان اللغات العربية والإنجليزية نطاقاً وكتابة والتعامل مع الحاسبات الآلية.
 - ٦- أن يكون سوياً خالي من الأمراض النفسية والتشوهات الخلقية ويتمتع بصحة نفسية جيدة.
 - ٧- أن يتحرى الدقة والموضوعية ويبعد عن الذاتية في كتابته.
 - ٨- يحسن معاملة الآخرين.
 - ٩- يجتاز الدورات والاختبارات التي تجريها المؤسسة الإذاعة النوعية التي سيعمل بها.
 - ١٠- يتم تأهيله علمياً وقانونياً وإدارياً داخل المؤسسات الإذاعة النوعية التي يعمل بها.
 - ١١- أن يجدر استخدام الأساليب الإقناعية في الكتابة.
 - ١٢- مُلمّاً بأدوار فريق العمل (المخرج - المذيع - مساعد الصوت - المخرج المنفذ - المنتج - المشرف العلمى).
 - ١٣- لديه المهارة الكافية لتكوين علاقات جيدة مع قيادات المجتمع والمتخصصين والخبراء والباحثين.
 - ١٤- أن يكون مُلمّاً بتذوق الشباب وميوله وأفكاره.
 - ١٥- الإعداد الجيد للبرنامج وذلك ضمن الخطوات التالية:
- تحديد موضوع الحلقة.
 - جمع المعلومات المحلية والعالمية عن موضوع الحلقة.
 - تحديد الخبراء والمتخصصين ضيوف الحلقة والاتصال بهم وتحديد موعد مقابلاتهم للاتفاق على موضوعات وميعاد الحلقة.
 - كتابة الاسكربت موضعاً دور كل عضو فى الفريق والأسئلة التي ستوجه إلى الضيوف.
 - الانتهاء من الإجراءات الإدارية مثل الموافقات على أماكن التسجيل بالتنسيق مع المخرج والمصور.
 - الاجتماع بفريق العمل وتوزيع الأدوار على كل منهم.
 - تسجيل الحلقة ثم عمل المونتاج اللازم.
 - تبليغ الضيوف ووسائل الأخبار الأخرى بموعد إذاعة الحلقة.
 - متابعة إذاعة الحلقة.
 - تقييم الحلقة ودور كل فريق فى البرنامج وإعداد الحلقات القادمة.

المشرف العلمي:

أ - مواصفات المشرف العلمي :

- ١- يفضل التخصص العلمي لدرجة الدكتوراه في الموضوع الموكل إليه.
- ٢- أن يكون واسع الإطلاع في تخصصه.
- ٣- قادر على الإبداع والابتكار والتخيل.
- ٤- لديه الخبرة الكافية للإشراف العلمي على البرامج.
- ٥- أن يتصف بالموضوعية والحيادية المهنية.
- ٦- محباً للعطاء مطلعاً على مشكلات وتقاليده وعادات وطموحات وقوانين المجتمع.

ب - مهام المشرف العلمي :

- ١- تقديم المعلومات التخصصية الخاصة بموضوع البرنامج إلى المُعد قبل كتابة السيناريو بوقت كافٍ.
- ٢- صياغة الأسئلة التي توجه إلى ضيوف الحلقة.
- ٣- الاجتماع بفريق العمل وتوزيع الأدوار.
- ٤- إعداد تقرير لتقييم كل حلقة من حلقات البرنامج.

ثالثاً : المخرج

يصف (الجو خدار) المخرج فيقول (هو قائد المسرح وهو الذي يحدد طريقة الإبداع وهو المسئول الأول عن نجاح العرض المسرحي أو فشله وعن أداء الممثلين أو عدم تفاعل الجمهور مع أحداث المسرحية). وفي الحقيقة أن المخرج مسئول عن نجاح أو فشل أي عمل إذاعي أو تلفزيوني أو مسرحي أو سينمائي فعند فشل عمل إذاعي بالنسبة له يلقي اللوم عليه بحجة أنه حققه في اختيار الممثلين أو في توزيع أدوارهم أو في عدم إجادتهم لأدوارهم أو سوء في استخدام المؤثرات السمعية وغير ذلك. والمخرج هو المسئول الأول عن البرنامج ويجب عليه أن يكون لديه خبرة كافية في العمل الإذاعي وأن يتقن جميع الأعمال الفنية ويستطيع إدارة العمل سواء داخل الاستديو أو في موقع الحدث أو من خلال وحدة الإذاعة الخارجية و المخرج الجيد يتعرف على الأصوات بدقة ويتفهم خصائصها وتناقضاتها ويستخدم المخرج الكلمات والموسيقى والمؤثرات الصوتية مثله في ذلك مثل الرسام الذي ينتقي الألوان اللازمة لعمل لوحة فنية والمخرج يسعى دائماً إلى اكتشاف الأصوات الجيدة باستمرار والصوت الجيد يمكن أن

ينجح أو يفشل بسبب القرارات التي يأخذها المخرج لذلك فهو ينصت باهتمام لكل الأصوات ويعرف أين يجد الأصوات المناسبة ومتي وكيف يستخدمها ؟

المواصفات العامة للمخرج :

لا بد أن يتوافر في مخرج الراديو بعض المؤهلات والمعايير العلمية والمعايير الشخصية حتي يكون عمله علي أكمل وجه وهذه المعايير يجب أن تتوفر في المخرج علي النحو التالي :

- ١- أن تكون لديه قاعدة عليمه صلبة في الإخراج كأن يكون حاصلًا علي مؤهل جامعي أو مؤهل علمي متخصص في الإخراج.
- ٢- اتفاق اللغة التي يستخدمها حتي يمكن تحرير النصوص وتوجيه المؤدين إلي النطق الصحيح.
- ٣- أن يعمل علي كسب وتعاون الفنانين والفنيين من خلال احساسة بالمسئولية
- ٤- مهارة وإدارة وتنظيم العمل وتوجيه الأشخاص الذين يتحدثون أمام الميكرفون.
- ٥- أن يكون واسع الثقافة ومواكباً للأحداث وغزير الاطلاع علي ما يجري حوله من متغيرات.
- ٦- أن يكون مرهف الإحساس يملك القدرة علي تخيل المواقف والأحداث مما يساعده علي تحديد مسئوليات الأداء والتمثيل المطلوبة.
- ٧- أن يكون قد مارس التمثيل والإنتاج والتقديم والتعليق من قبل.
- ٨- أن يكون علي معرفة دقيقة بقواعد الإنتاج وإخراج البرامج الإذاعية السمعية من حيث التعامل مع الأجهزة والمعدات وكذلك من حيث فهم العوامل النفسية للمتلين والجمهور.
- ٩- أن يكون علي دراية بخصائص الجمهور واحتياجاته وعاداته.
- ١٠- الثقافة العامة والإلمام بسياسات المحطة الإذاعية والتشريعات الإذاعية.
- ١١- حساسية تفهم الأصوات والقدرة علي تطويع الأفكار إلي مصطلحات

تناسب الأداء الصوتي.

كما يضاف إلى ذلك بعض الخصائص الشخصية للمخرج ومنها :

- ١- القيادة : وهي قدرة المخرج علي توزيع العمل وإدارة العناصر البشرية المختلفة التي تشترك في الإنتاج بحيث يكتسب احترامها.
- ٢- الذوق الحسي : ويتمثل في حسن اختيار المؤثرات الصوتية المناسبة والأصوات المناسبة والتدريب الجيد.
- ٣- الخيال الخلاق : وتعني قدرته علي أن يتصور المشهد حتي قبل إخراجه.
- ٤- سرعة البديهة وحسن التصرف : لابد أن يتصف المخرج بسرعة البديهة وحسن التصرف لمواجهة ما يقابله من مفاجآت أثناء العمل ومشكلات كأن يتغيب أحد الممثلين مثلاً فعندئذ عليه أن يتصرف بسرعة وأن يدرك الموقف بما يستحقه.
- ٥- الحكمة والكياسة : فأحياناً يفقد المخرج أعصابه أثناء تنفيذ العمل وهذا أمر يتنافي مع الحكمة والكياسة.
- ٦- عدم التردد واليقظة : وهذا يكسب احترام العاملين معه.

مواصفات ومهام المخرج النوعي :

أ - مواصفات المخرج النوعي :

- ١- لديه الموهبة والمهارة في كيفية الإخراج.
- ٢- أن يثقل تلك الموهبة بالدراسة النظرية والتدريبات العملية خاصة في شعب الإذاعة النوعية أو المعهد العالي للفنون المسرحية أو المعهد العالي للسينما أو ما يعادلهم.
- ٣- واسع الإطلاع في جميع المجالات المرتبطة بعمله.
- ٤- لديه القدرة علي توظيف المهارة والدراسة النظرية في عمله.
- ٥- لديه المهارة علي التخيل والإبداع والابتكار وتوظيف الكلمة المكتوبة إلى صورة واقعية يحسها المشاهد.
- ٦- قادر علي قيادة فريق عمله.
- ٧- لديه القدرة علي اكتشاف المواهب الفنية.
- ٨- متعايشاً لمشكلات المجتمع الذي يعمل فيه وقادراً علي المشاركة في حلول هذه المشكلات.

- ٩- لديه موهبة الإبداع والابتكار والخلق.
- ١٠- محباً لعمله مخلصاً له متفانياً من أجله.
- ١١- التعامل مع المجتمع كما هو لا كما يجب أن يكون.
- ١٢- واسع الثقافة، مطلعاً، مجدداً في مهنته.
- ١٣- يجيد الحجج الإقناعية عند تناوله لقضية محددة.
- ١٤- لديه المهارات المهنية اللازمة.
- ١٥- يلتزم بأداب الحوار.
- ١٦- قادر على التكيف مع المواقف المهنية المختلفة.
- ١٧- المهارة في إدارة الأزمات.
- ١٨- أن يكون لبقاً وبقظاً وحساساً ولماحاً وذكياً ومتواضعاً.
- ١٩- اجتياز التدريب على أحدث التقنيات العالمية والمتجددة في عالم التصوير.

ب - مهام المخرج النوعي :

- ١- القراءة الجيدة لما يعرض عليه من أعمال وإبداء الملاحظات عليها من واقع خبرته.
- ٢- الاختيار الجيد لفريق العمل بداية من المساعدين اللذين يعملون معه حتى توزيع الأدوار علي الممثلين.
- ٣- عمل جلسات عمل مع جميع فريق العمل المشاركين (مثل مهندس الديكور - مدير الإضاءة - الفنيين - مدير الإنتاج - الملحن - الموزع الموسيقي - واضع الموسيقى ... إلخ) .
- ٤- إعداد المادة اللازمة من الأرشيفية إذا كان العمل يحتاج لها وذلك بالتنسيق مع المسئول عند إحضار هذه المادة.
- ٥- عمل تقطيعات (ديكوباج) للعمل الفني الذي يقوم بإخراجه وأن تكون مفهومه قبل بداية التسجيل وإعطائها للسادة المساعدين أو المخرج المنفذ الذي يقوم بتنفيذها كما هي.
- ٦- عمل تفريغ للمستمع العمل الفني (الخارجي - الداخلي).
- ٧- تحديد عدد أيام التسجيل الفعلي وعمل ميزانية تقديرية لهذه الأيام بالاشتراك مع الشركة المنتجة ومدير إنتاجها والمساعدين والمخرج التنفيذي وكذلك عدد أيام المونتاج .
- ٨- التدخل في طريقة أداء بعض الممثلين ممن ليس لديهم خبرة بالوقوف.
- ٩- القيام بعمل المونتاج واختيار الموسيقى المناسبة .
- ١٠- عمل تنويهات للعمل الفني واختيار أهم الأجزاء الفنية وأهم الجمل الحوارية وعرضها قبل الإذاعة وذلك بغرض الاستحواذ على أكبر عدد من المشاهدين.

- ١١- متابعة إذاعة العمل الفني وذلك عن طريق الشركة أو أحد مساعدي المخرج أو المخرج شخصياً لتفادي أي مشاكل تحدث أثناء الإذاعة.
- ١٢- متابعة كل ما يكتب ويقال من نقد وتقييم من وجهه نظر الخبراء والمتخصصين والنقاد وفريق العمل والجمهور والاستفادة من هذه الأداء الموضوعية.
- ١٣- المشاركة في جميع المؤثرات والنودات والمهرجانات في مجال تخصصه.

واجبات ومسئوليات المخرج :

ونقصد بواجبات المخرج أي المسؤولية التي تكون بمثابة الإطار الذي يعمل فيه وأهم الواجبات التي تحكم أداءه لمهامه ومن هذه المسؤوليات والواجبات ما يلي : -

- ١- قراءة المادة العلمية والنص الفني تماماً بحيث يتولد لديه قناعة تامة بفكرة المادة وأهدافها.
 - ٢- اختيار الممثلين وتوزيع الأدوار عليهم كذلك معرفة العدد المطلوب علي ضوء احتياجات الموقف التمثيلي.
 - ٣- اختيار المؤثرات السمعية المناسبة وكذلك المؤثرات الصوتية اللازمة والتحقق من كونها ملائمة للنص أو لا.
 - ٤- تدريب الممثلين والتأكد من تمكنهم من أدوارهم واختيار الاستديو والمكان المناسب لإخراج العمل الفني.
 - ٥- الإشراف المباشر علي الإنتاج وإعطاء التعليمات للممثلين والفنيين علي السواء.
 - ٦- التقيد بجدول الإنتاج وبالزمن المحدد للمادة الفنية.
 - ٧- الإشراف المباشر علي عمليات الحذف والإضافة فور الانتهاء من الإنتاج النهائي.
- وللمخرج أهمية كبيرة في غرفة المراقبة (الاستديو) سواء أثناء التدريبات أم التنفيذ النهائي فهو إلى جانب إشرافه علي أداء الممثلين أمام لاقط الصوت فهو :
- ١- يراقب الوقت المخصص للبرنامج أو التمثيلية بدقة ويعمل علي عدم

تجاوزه في أثناء تنفيذ التمثيلية.

- ٢- يراقب المؤثرات الصوتية المختلفة ويعطي ما يلزمه من تعليمات للفنيين الموجودين إلي جواره لاستخدامها علي الوجه المطلوب.
- ٣- يعطي ما يلزم من تعليمات بالمونتاج بل والإشراف المباشر عليه أثناء التسجيل أو في وقت لاحق.

وعموما

فإن الإخراج يلعب دورا فنيا مميزا في تنفيذ الأعمال ولاخراج البرامج الإذاعية واقع خاص وذلك لما يتطلب من جهد واع للتعويض عن غياب الكثير من الحواس والمثيرات ويعتبر المخرج هو حجر الزاوية في نجاح البرنامج الإذاعي وذلك عندما يختار العناصر البشرية المناسبة وكذلك المثيرات المناسبة وبيئة التسجيل المناسبة.

رابعاً المنتج : The Producer

من الصعب تحديد دور المنتج فالبعض يري أنه الشخص المسئول عن البرنامج الإذاعي مهما كان شكل ومحتوي هذا البرنامج أيضا فإنه من ينظم البرنامج ويشرف علي تنفيذه يسمي المنتج. فالمنتج هو من يقوم باحضار البرامج والإعلانات إلي الوجود وهدفه هو أن يجعل عملية الخلق والابتكار مملكة ولكي يحقق ذلك يستعين بفنانين وفنيين وممولين وإدارين فيكون هو أصل الأفكار ويكون لديه ذاكرة حادة لاكتشاف المواهب في الكتابة والإخراج والأداء فهو يأخذ من مهندس الصوت تفهم الإمكانيات التقنية وتنوq الأصوات والقدرة علي استخدامها للتعبير عن الأفكار.

فالمنتج يبيع الأفكار أفكار البرامج وأفكار الإعلانات وأفكار خاصة باستخدام الموهبة أو الأداء.

والمنتج لديه خبرات واسعة واتصالات عديدة في أعمال التمويل والعروض فهو دائما يبحث عن الأفكار الجديدة ومصادر التمويل الجديد هذا وينطوي عمل المنتج علي قدر كبير من المخاطرة لذلك فيكون حذرا فيما

يتعلق بأموال المستثمرين وهذا يجعله يستعين بالكفاءات العالية ا، المحترفين ويقوم بحساب البرنامج أو الإعلان بأقصى قدر من الدقة فكل لحظة علي الهواء يقوم بدفع ثمنها.

ولكي يقلل المنتج من هذه المخاطر فإنه يتعامل مع وكلاء موهوبين ووكالات إعلان موثوق بها وهو الذي يتفاوض علي عقود العمل مع المواهب فالعقد يتضمن كافة التفاصيل التي يعمل في ظلها الفنان والمنتج قد يكون موظفا في محطة الراديو أو قد يعمل بنظام القطعة.

المواصفات العامة للمنتج :

يمكن الاعتماد علي معايير محددة لاختيار من يعمل في مجال إنتاج البرامج من هذه المعايير ما يلي :

- ١- المعرفة الكاملة بتكنولوجيا الإذاعة
- ٢- المعرفة المتخصصة بتقنيات عرض البرامج
- ٣- أن يكون علي كفاءة علمية ومعرفة متميزة في مجال تخصصه كما هو الشأن مع شخص مميز أو صاحب موهبة مرموقة له إنتاجه وإسهاماته الواضحة والمعروفة.
- ٤- أن يتمتع بخبرة عملية مشهود لها كالأطباء الجراحين أو المخترعين.....إلخ
- ٥- أن تتولد لديه القناعة والرغبة الشخصية والحماس فقد يكون الشخص مناسباً علماً وخبرة ولكن ليست لديه الرغبة في المشاركة وأن تتولد لديه القناعة بالدور أو المسؤولية الموكلة إليه ومع أهمية الخبرة والكفاءة فإنه لا يمكن توقع نجاح أي عمل من شخص دون قناعه وحماس ورغبة شخصية.

واجبات ومسئوليات المنتج :

يمكن تلخيص واجبات ومسئوليات المنتج الذي يعمل تبعا لوحدة إنتاج البرامج كما يلي :

- ١- تجميع العناصر البشرية اللازمة والتأكد من كفاءتها وتدريبها والإنفاق عليها.
- ٢- تأمين الأجهزة والمعدات والخدمات اللازمة والتأكد من صلاحيتها وسلامتها.
- ٣- تأمين مصاريف التوزيع للإنتاج سواء بالشراء أو البيع أو بالتبادل العلمي والثقافي كما هو الشأن في البرامج التعليمية التي تنتجها إدارات التعليم والمؤسسات الجامعية المتخصصة
- ٤- تأمين الميزانية اللازمة للإنفاق علي عناصر الإنتاج والاستخدام والتقويم وتنقسم العناصر البشرية إلي :
 - عناصر بشرية مكلفة بإدارة العمل وتقديم الخدمات الإدارية والفنية المرتبطة بجهاز وحدة الإنتاج.
 - عناصر فنية متخصصة تتعاقد معها الإدارة من خارج الجهاز لتكليفهم بالإنتاج مقابل أجر معين ومن أمثلتهم الممثلون - ومعدو البرامج - العازفون - المغنون..... إلخ

الاعتبارات التي يراعيها المنتج عند إنتاج برنامج معين

- ١- لابد من تحديد طبيعة الجمهور وخصائصه باعتباره علي رأس أهداف أي عمل إذاعي.
- ٢- تحديد الموقع الجغرافي للجمهور سواء داخل الدولة أو خارجها وإذا كانوا داخل الدولة فما كثافتهم والمساحة الجغرافية التي ينتشرون فيها.
- ٣- تحديد احتياجات ومطالب الجمهور وما يريده وهذا التحديد يعمل علي الآباء اقتصاديا وفنيا وعمليا وكذلك للمنافسة مع باقي الإذاعات.
- ٤- أن يبني قراراتنا علي قاعدة نجيب عن تساؤل وهو كيف سيتم إنتاج البرامج العلمية في طلب تفكيرنا وهو ما يتطلب دراسة متأنية ورashدة

وعموما

فإن نجاح أي إذاعة يعتمد علي سلامة سياسة الإنتاج لديها ويحكم هذا الواقع السياسة العامة للإذاعة بالإضافة إلي إمكاناتها المادية والفنية فإذا

كانت الإذاعة تتمتع بإدارة إنتاج متمرسة وذات خبرة جيدة فهذا يعني حسن الاتفاق وحسن إدارة الإنتاج وبالتالي حسن الناتج النهائي و غني عن القول أن أي خلل في هذه المعادلة ينتج عنه خلل في الناتج النهائي وبالتالي رداءة الإنتاج وفقدان الكثير من المستمعين عن هذه الإذاعة.

خامسا : مهندس الصوت :

يقوم مهندس الصوت بقياس شدة صوت المذيع أو المتحدث فإذا كانت شدة الصوت ملائمة بدأ التسجيل وإذا كانت عالية طلب مهندس الصوت من المتحدث الابتعاد قليلا عن الميكروفون إما إذا كان صوته اقل من الشدة المطلوبة يطلب منه الاقتراب ثم يتم التسجيل.

ويعمل مهندس الصوت تحت إشراف المدير الفني الذي يشترط فيه أن يكون متخصصا في هندسة اللاسلكي والإرسال الإذاعي بالإضافة إلي ذلك فيعاون بعض العاملين الآخرين فيقومون بإعداد وتنفيذ البرامج من الناحية الهندسية ويقوم مهندسون الصوت بالمهام الأساسية الآتية :

- ١- تشغيل وصيانة معدات الاستديو وجهاز الإرسال.
- ٢- العمل علي تقديم الصوت الجيد من الناحية الهندسية والتأكد من دقة التسجيلات.
- ٣- المساعدة في إعداد وصيانة الأجهزة والمعدات التي تستخدم في البرامج.
- ٤- إضفاء البريق الصوتي علي الأصوات الذي ينقصها هذا البريق ليخفف من العيوب الظاهرة في النغمة.

تقييم البرنامج الإذاعي :

✳ للحكم على برنامج ما بالنجاح أو الفشل فلا بد من توافر ثلاثة شروط

رئيسية هي :

- ١- فكرة جيد وقابلة للتنفيذ.
- ٢- تنفيذ الفكرة أو إنتاجها جيداً من الناحية العلمية والفنية.

- ٣- العرض أو التقديم علي نحو جيد وبناء.
- وللحكم علي أن الفكرة وإنتاجها وتقديمها علي نحو جيد يتم من خلال اختيار المادة أو البرنامج قبل أو أثناء أو بعد إذاعته علي الجمهور أو ما نطلق عليه تقويم البرنامج.

أسباب تقويم البرامج الإذاعية

- ١- بهدف البحث عن نقاط الضعف ونقاط القوة في البرنامج.
- ٢- لعرض دراسة إمكانية الاستفادة منه وهذا يتم غالبا بالنسبة للبرامج التي يتم استيرادها من الخارج.
- ٣- بهدف التركيز علي الجوانب الإيجابية فيه وتطويرها.
- ٤- لدراسة إمكانية إنتاج عمل مماثل يخدم أغراضا معينة أو منهاجا معيناً كالبرامج التعليمية أو النوعية.

يمكن تقويم البرامج الإذاعية من خلال ثلاث طرق هي :

- ١- أن يقوم فريق الإنتاج وهم الممثلون والمخرج والمعد والمقدم والمنتج بهذه المهمة وهذه الطريقة تمتاز بالسرعة والمرونة حيث يتم التقويم فور الانتهاء من الإنتاج ولكن عيوب هذه الطريقة هو التحيز لصالح البرنامج حتي لو وجدت فيه أخطاء جوهرية.
 - ٢- أن يقوم بهذا العمل فريق علمي وفني متخصص ومحايدين ومميزته أنه يبرز قبول تقريره ويبني علي أسس علمية وفنية محددة ويمتاز بالمصداقية ولكن عيوبه أنه يستغرق وقت في عملية التقويم كما يرفع من تكلفة البرنامج بسبب صرف مكافئته للتحكيم.
 - ٣- أن يتم التقويم عن طريق جمهور المستفيدين أو عينة منه فهو خير ما يحكم علي البرنامج بالنجاح أو الفشل لكن عيوب هذه الطريقة أنها مكلفة وتستهلك وقتا طويلا ولا تخلو من التحيز أو التخمين واللامبالاة.
- الشروط الواجب توافرها في الشخص الذي يقوم بهذه العملية :
- ١- أن يكون ذا كفاءة علمية في الموضوع الذي يقوم به أو ينفذه.
 - ٢- معرفته التامة بقواعد التقويم وخبرته المتميزة.

٣- معرفته الشمولية بموضوع البرنامج واستيعابه له.

٤- قدرته علي النقد والتقويم المجرد.

ما يجب مراعاته عند تقويم البرامج الإذاعية:

يجب أن نسلم منذ البدء بأنه لا يوجد عمل كامل كذلك يجب أن نأخذ في اعتبارنا أن هناك الكثير من التجاوزات والتساهلات التي ترتكب أثناء إنتاج البرامج سعياً وراء تقليص أو خفض النفقات أو بسبب عدم توافر الإمكانيات الفنية مما قد يؤثر علي جودة الإنتاج وما أوردنا من مبررات لا يجوز أن يستخدم لاجازة أي عمل ولكن للاستفادة منها أثناء تقويمه وعندما نقول " أي عمل " لا يجوز أن تطبق كافة المعايير علي كل عمل إذاعي إذ هناك أعمال لا يتطلب توافرها بأكملها بسبب طبيعة البرنامج.

وفيما يلي بعض المعايير التي تستخدم لتقويم البرامج الإذاعية :

- ١- مقدار وضوح الفكرة : هل يشتمل البرنامج علي فكرة واحدة أم علي عدد من الأفكار وهل هي واضحة أم غامضة ؟ وهي هي منطقية أم لا ؟ وهل هي مهمة أم لا ؟
- ٢- مقدار وضوح الأهداف : هل كانت هناك أهداف ؟ هل الأهداف مكتوبة وواضحة ؟ هل هي أهداف سلوكية أم عامة أم خاصة وما هي ؟ وهل يمكن قياسها ؟
- ٣- مقدار حاجة المستمع إلي البرنامج : هل الحاجة قائمة ومدروسة أم أنها مقدره ؟ هل هي حاجة دائمة ومتكررة أم مؤقتة ؟ وهل البرنامج يلبي تلك الحاجة ؟
- ٤- طريقة التقديم : هل استخدم أسلوب التمثيل أو الالقاء أو الحوار ؟ وهل هناك مبرر للأسلوب المستخدم ولطريقة التقديم أم لا ؟ هل كان التقديم طويلاً أم رتيباً متكلفاً ؟ هل التقديم بواسطة معلق ومعلقة مناسب ولا يسبب تشويشاً للمستمع ؟
- ٥- هل استخدمت موسيقى كفواصل وخلفيات ؟ هل كانت ضرورية ؟ هل كانت مناسبة ؟ هل استخدمت بمقار الحاجة ؟

- ٦- مقدار التوفيق في اختيار العناصر الممثلة : هل قام كل ممثل بدوره علي الوجه الأمثل صوتاً وأداءً أم بدء عليه التكليف وعدم الملاءمة ؟
- ٧- أهمية عنصر النساء : هل هناك حاجة لوجود عنصر النساء ؟ وإذا كانت هناك حاجة فهل استخدم هذا العنصر بمقدار الحاجة ؟
- ٨- مقدار مراعات الفروق الفردية : هل روعي عامل الفروق الفردية للمستمعين في بناء وتقديم البرنامج ؟
- ٩- مقدار مراعاة العادات والتقاليد : هل روعيت العادات والتقاليد ؟ وكذلك هل روعيت القيم الزوجية والظروف الاجتماعية في البرنامج أو المادة ؟
- ١٠- مقدار استخدام المؤثرات السمعية: يجب أن نبحث هل استخدمت مؤثرات أم لا ؟ هل هناك حاجة لها أم لا ؟ هل أضافت قيمة للبرنامج أم لا ؟
- ١١- مقدار تدخل عنصر الدعاية: كثيراً ما تتدخل المواد الدعائية في صلب البرنامج وقد تكون دعاية شخصية أو تجارية وعلينا أن نبحث عن تأثير تلك الدعاية علي اتجاه المستمع.
- ١٢- مقدار تدخل عنصر المبالغة : يجب الابتعاد عن عنصر المبالغة في كل شيء وخاصة في البرامج السمعية وتنشأ المبالغة من الحاجة إلي إطالة وقت البرنامج فنلاحظ الإفراط في استخدام الموسيقى أو المؤثرات الأخرى أو تكرار الحوار أو الفراغات الكثيرة وقد تكون المبالغة في توظيف عنصر الإثارة بالضحك أو البكاء الخ وهي جميعها عوامل يجب الابتعاد عنها إلا بقدر الضرورة.
- ١٣- مقدار تدخل العوامل السياسية : فيما عدا البرامج السياسية لا يجوز اقحام السياسة في البرامج العامة لما قد يحدث ذلك من تشويش وخروج علي طبيعة الموضوع.
- ١٤- التكلفة العامة للبرنامج : ينظر البعض إلي تقويم البرامج علي أساس التكلفة بينما ينظر البعض الآخر علي أساس القيمة التعليمية أو الفائدة العامة التي سيحصل عليها المستمع.
- ١٥- وقت تقديم البرنامج : يجب دراسة الوقت الأفضل لوجود أكبر قدر

ممکن من المستفیدین حول المذیع وهناك برامج تمتاز بارتباطها بوقت محدد فالبرامج التعليمية وبرامج المرأة يفضل أن تجد لها مكاناً في الفترة الصباحية وبرامج الفلاحين يفضل أن تجد لها مكاناً في الفترة الصباحية والبرامج الرياضية أو الاجتماعية والثقافية يمكن بثها في الفترة المسائية وهكذا.....

١٦- اللغة المستخدمة : هل هي الفصحى أم الدارجة أم الفصحى ؟ هل تتلاءم وطبيعة البرنامج ؟ هل تساعد علي تحقيق اتصال أفضل هل تساعد علي زيادة حصيلة المستمع لغوياً ؟ أم هي عبء علي البرنامج أم تمثل مزيداً من الإثراء والفائدة ؟ أن هذه الأسئلة يجب النظر إليها عند تقويم البرنامج.

١٧- هل البرنامج مرتبط بالبيئة والتراث والشخصية الذاتية والوطنية ويعمل علي إنمائها ؟

الاعتبارات التي يجب أن يراعيها البرنامج الإذاعي :-

١- توقيت إذاعة البرنامج

من أهم الاعتبارات التي يراعيها البرنامج الإذاعي اختيار الوقت المناسب للفترة التي يخاطبها البرنامج والقناة الإذاعية المناسبة وتوقيت إذاعة البرنامج ويتطلب ذلك معرفة الجوانب التالية :

١- أي الأيام يستمع فيها المستمع الجمهور المستهدف لبرامج الراديو أكثر من غيرها.

٢- أي فترة زمنية خلال اليوم يقضيها الجمهور المستهدف في الاستماع.

٣- ما هي العوامل الموسمية التي تؤثر علي عادات وأنماط الاستماع فمثلاً هل تزيد نسبة الاستماع في الشتاء أكثر من الصيف أيضاً موسم الامتحانات بالنسبة للطلبة وموسم الحصاد بالنسبة للفلاحين.

٤- ما هي الخدمات الإذاعية المفضلة.

٥- ما هي البرامج المفضلة ومواعيد تقديمها.

فالإجابة علي هذه التساؤلات تعد أحد الصعوبات التي تواجه القائمين

بالاتصال في الراديو وتنتج بيانات قياس المستمعين التي تجريها إذاعة الإجابة علي هذه التساؤلات.

ويجب دراسة الوقت الأفضل لوجود أكبر قدر من المستفيدين حول المذيع وهناك برامج مثلا تمتاز بارتباطها بوقت محدد فالبرامج التعليمية وبرامج المرأة يفضل أن تقدم في الفترة الصباحية أيضا ببرامج الفلاحين يفضل أن تكون في الفترة الصباحية.

أما بالنسبة للبرامج الرياضية أو الاجتماعية والثقافية فيمكن بثها في الفترة المسائية إلي غير ذلك فهذا يجب مراعاة أن يكون وقت البث مناسب لجمهور المستفيدين وأن يحتل البرنامج الوقت الأفضل لخدمة أكبر عدد من الجمهور.

٢- زمن إذاعة البرنامج Time

كل عمل إذاعي يأتي الوقت كحكم فصل يجب احترامه والتقيّد به وتردد أهمية التقيد بالوقت في اللقاءات الإذاعية خاصة إذا كانت المناقشة ومتداخلة ولها صفة المسؤولية.

والبرامج التي تقدم في الإذاعة تتكون من عدد كبير من الوحدات التي تتنوع في أطوالها فمنها ما لا يزيد عن ثوان محدودة ومنه ما قد يمتد إلي ثلاث دقائق وهو ما نسمية الإعلانات ومنها ما يزيد زمنه عن ذلك ونسميه البرامج.

وغالبا ما تبدأ أطوال البرامج من خمس دقائق ومضاعفاتها وع ذلك فإن الطول الفعلي للبرنامج لابد أن يقل عن الزمن المخصص له فالبرنامج الذي يخصص له خمس عشرة دقيقة يتم تسجيله في حدود أربع عشرة دقيقة وذلك حتي يتم وضع إعلان أو أكثر بين فقرات البرنامج وكذلك تقديم الإعلانات المختصرة التي تشير إلي اسم الإذاعة وتردداتها والمدي الذي يصل إليه الإرسال وتوضع هذه الإعلانات الإرشادية في أوقات منتظمة علي خريطة البرامج وعادة ما يتم تكرارها كل ساعة أو نصف ساعة لابد للمذيع أن يحدد الوقت اللازم أو يؤقلم نفسه للوقت المحدد للبرنامج علي أساس أنه

سيقرأ بصوت مرتفع وبطريقة مريحة وسرعة معقولة ويعرف كم يستغرق من الزمن في القراءة نص معين وذلك بأن يعد كلمات السطر الواحد ثم يعرضها في عدد السطور ثم يقسمها علي سرعته في وبنفس الطريقة يمكن للمذيع أن يعرف مقدما الزمن يستغرقه قراءة نص بعينه وعلي ضوء ذلك يحد وقت البرنامج أو يقوم باختصار النص أو القراءة بطريقة أسرع أو أبطأ.

ولكل برنامج إطار زمني محدد علي خريطة الإرسال من حيث مدة الحلقة وتوقيت تقديمها (فترة ضحي - ظهيرة - مساء - سهرة أو أي مسمي آخر) فإذا طال الزمن عن المسموح به فيضطر هنا لعملية المونتاج ولكن عند الضرورة فقط مع عدم الركون إليها في كل الأحوال لأنها قد تؤدي إلي تشوية الحوار سواء من حيث الفكرة أو من حيث مستوى الجودة الفنية.

٣- ضيوف البرنامج Interviewer

الضيف هو الشخص الذي يحاوره المذيع ليحصل منه علي المعلومات الأساسية والضرورية حول موضوع المناقشة لذلك فلا بد أن يكون متخصصا في الموضوع فقد يكون هذا الضيف خبيرا أو مسئولا تنفيذيا وقد يجمع بين أكثر من صفة.

خصائص ضيف اللقاء :

أولا الشرط الأساسي في الضيف هو الإمام والتخصص والمتابعة للموضوع اللقاء كذلك لابد أن تتوافر فيه بعض الخصائص مثل : -

- ١- حاضر البديهة بحيث لا يقع في الزلل الإداعي فيطلق للسان العنان.
- ٢- أن يحسن التقديرات والاستنتاجات وتحليل النتائج.
- ٣- أن يستوعب الأسئلة ويجيب عن كل سؤال بدقة ووضوح.
- ٤- أن يكون واثقا من نفسه مقترأ لحجمه.
- ٥- أن يكون سليم النطق خاليا من العيوب اللغوية.
- ٦- أن يكون متواضعا وقريبا من المستمع فلا يتعال في إجابته ولا يفرط

في التناول بمنجزاته في غير الحاجة.

٧- ألا يتعمق في تخصص في اللقاءات الإذاعية غير المتخصصة.

٨- عليه مراعاة أنه يتحدث إلي ملايين المستمعين بكل مستوياتهم

فيراعي البساطة في الحديث وشرح المصطلحات العلمية إذا استخدمها

لأنه يتحدث إلي جمهور بعضه متعلم والبعض الآخر أُمي.

هذا ويجب ألا يزيد عدد الضيوف عن ثلاثة أو أربعة وذلك حتي تتاح

لهم الفرصة للتعبير عن وجهة نظرهم في الموضوع وحتى لا يرتبك

المستمع بين الآراء المتباينة التي يعرضونها.

⊠ كيفية اختيار الضيوف :

البعض يفضل أن يختارهم علي أساس الخبرة بصرف النظر عن

شهرتهم في الميدان العام وجاذبيتهم للجمهور فهو يريد الوصول للحقيقة فقط

وحدها والبعض يفضل أن يختارهم من ذوي الشهرة والجاذبية الخاصة لدي

الجمهور بصرف النظر عن مدي خبرتهم في الموضوع الذي يتحدثون فيه

ما دام لديهم صلة ما به.

لكن الاختيار الصحيح يتوقف علي ظروف البرنامج من حيث مجال

إذاعته ومن حيث موضوعه.

٤- موضوع الحلقة (Subject)

يشترط في موضوع الحلقة وأن يكون مرتبطا بشكل ما بالوقت الذي

تذاع فيه وليس معني هذا بالضرورة أن يكون موضوع الحلقة مرتبطا

بالأحداث الجارية ولكن يكفي أن يكون هذا الموضوع مثار بشكل أو بآخر

في المجتمع وفي الصحف أو مرتبطا بأحداث مثارة ويقدر ارتباط الموضوع

بأحداث الزمن الذي يذاع فيه بقدر نجاحه في جذب اهتمام أكبر عدد من

المستمعين.

وهناك شرط آخر لنجاح موضوع الحلقة وهو أن يكون متعلقا باهتمام

أكبر قدر ممكن من الجمهور (المستمعين) فهناك مجموعة كبيرة من

الموضوعات مرتبطة تماما بالوقت الذي تذاع فيه ولكنها لا تهم إلا فئة قليلة

من الجمهور كذلك يشترط في موضوع الحلقة أن يتسع لوجهات نظر متعددة واحتماله المتناول من أكثر من زاوية والوصول به إلى مجموعة مختلفة من الآراء.

وعندما يتناول المذيع موضوع للمناقشة فإنه يريد بذلك كشفه للجمهور بحيث يوضح أبعاده وجوانبه وما يريد الجمهور أن يعرفه عنه ومن هنا فإن موضوع المناقشة قد يكون سياسياً أو اجتماعياً أو دينياً أو رياضياً.

الموصفات الرئيسية في موضوع الحلقة :

✓ التأكد من أهمية الموضوع ومدى الاهتمام به فكلما كان الموضوع مهماً أو تعرض لقضية تشغل بال الناس أو تضيف إليهم جديد أو تقدم لهم شيئاً فريداً كلما ساعد ذلك على اهتمام وجذب الجمهور للبرنامج فنجاح البرنامج يتوقف على حسن اختيار الموضوع بحيث يكون في دائرة اهتمام المستمعين وتلبية رغباتهم وإشباع احتياجاتهم المختلفة كالحاجة للمعرفة – التثقيف – الترفيه – التوجيه وغير ذلك من أهداف يحققها البرنامج لجذب أكبر عدد ممكن من المستمعين.

✓ أن يدور موضوع الحلقة حول فكرة واحدة تكون واضحة ومنطقية حتي لا يتشتت الجمهور المستمع وعند اختيار هذه الفكرة يراعى أن تتسم بالحالية والواقعية وأن تكون مركز اهتمام أكبر عدد من الجمهور وأن يسعى موضوع البرنامج لعرض هذه الفكرة أو تلبية رغبات هذا الجمهور أو سد النقص في احتياجاته.

وعموماً :

فموضوع الحلقة (المادة العلمية) تعتبر حجر الأساس في العمل الإذاعي وعليها يتم بناء البرنامج الإذاعي وقد تكون هذه المادة فقرة من كتاب أو موضوع من صحيفة أو مقتبسة من فيلم سينمائي أو رواية وهي قد تكون مؤلف من خيال المعد وتفكيره وهذه المادة في أصلها عبارة عن فكرة فلا بد من مراعاة مناسبة هذه الفكرة لتقسيمها الإذاعة بمعنى أن هناك أفكار يصلح تقديمها للإذاعة ولا تصلح في التلفزيون كذلك يشترط في الفكرة أن

تتسم بالواقعية أو الحالة وأن تكون مركز اهتمام الجمهور وأن تلبي رغباته وتشبع حاجاته سواء كانت اجتماعية أو غير ذلك وفي كثير من الأحيان يقتبس المعد الفكرة أو الموضوع من مجلة أو فيلم سينمائي فيعمل علي تحويل هذه المادة ويعمل علي إعادة بنائها لتناسب تقديمها في الإذاعة مثلاً ولكي يكون هذا التحويل ناجحاً وفعالاً لابد من مراعاة ما يلي :

١- أن يقوم بهذا العمل شخص متخصص وكفاء.

٢- أن يقود هذا التحويل إلي إقامة عملية اتصال لا تقل مستوي من تلك التي صممت المادة أساساً من أجله ويتم ذلك بواسطة تهيئة النص الفني لذلك.

٥- إخراج البرنامج :

يسعي إخراج البرنامج الإذاعي بشكل عام إلي الاستخدام المثل لعناصر إنتاج الصوت فنياً للتعبير عن المضمون وإحداث التأثير المطلوب لذلك فإن من يقوم بهذه العملية عليه أن يتصف بعدة خصائص من أهمها :

١- أن يكون واسع المعرفة ومواكب للأحداث وغزير الاطلاع علي ما يجري حوله من أحداث ومتغيرات.

٢- أن يكون لديه قاعدة علمية صلبة في الإخراج، كأن يكون حاصلاً علي مؤهل جامعي أو مؤهل متخصص في الإخراج.

٣- أن يكون مرهف الحس بحيث يمتلك القدرة علي تخيل المواقف والأحداث بما يساعد علي تحديد بيئة التسجيل.

٤- أن يكون علي معرفة بفوائد إنتاج وإخراج البرامج الإذاعية والسمعية من حيث العوامل النفسية للجمهور وكذلك القواعد الفنية للتعامل مع المعدات والأجهزة.

٥- أن يكون علي علم بخصائص وإحتياجات الجمهور ورغباته وعاداته المختلفة.

ومخرج البرامج الإذاعية يختلف عن أي مخرج آخر فهو رغم وجوب تمتعه بالقدرة والحرفية في الإخراج فيمكن أن يكون معاشياً للمشكلات

والقضايا سواء كان قضايا محلية أو عالمية كذلك أن يكون متفهما ومطلع عليها وأن يكون لديه قدر من الوعي والقدرة علي توصيل الفكرة للمستمعين بطريقة جيدة وشيقة بحيث يصبح البرنامج حيويا ويعمل علي كسر الملل لدي المستمعين وهنا يمكنه أن يستعين ببعض وسائل الإبراز والإيضاح مثل الإحصائيات وكذلك وضع بعض الفواصل بين فقرات البرنامج كالموسيقى أو مؤثر صوتي مثلا لجعل المستمع يحدد نشاطه مرة أخرى ويستعد لما هو قادم في البرنامج وجعله منتبها بصفة مستمرة للبرنامج.

أيضا يمكن للمخرج استخدام مادة مسجلة علي شريط مع مقدمة بسيطة يشير إليها أو إعلان إذاعي كامل وكل هذه الوسائل تكسر من ملل المستمع وتجده انتباهه.

✓ وعموما :

فالإخراج هو العملية التي يتم خلالها ترتيب الأصوات ترتيبا فنيا في نظام له معني والمخرج هو المسئول الأول عن البرنامج ويجب أن يكون لديه خبرة كافية في العمل الإذاعي وأن يتقن جميع الأعمال الفنية ويستطيع إدارة العمل داخل الاستديو أو خارجه كذلك عليه معرفته الإمكانيات الفنية المستخدمة في تقنيات الراديو ويحسن استغلالها وكلما كان مخرج البرامج الإذاعية متخصصا كلما كانت قدرته علي الإبداع كبيرة ويقصد بالتخصص ارتباطي بلون من أعمال الإخراج كأن يكون متخصص في إخراج البرامج الرياضية أو الترفيهية فنجاح أو فشل البرنامج الإذاعي كثيرا ما يلقي علي عاتق المخرج بحجة أنه أخفق في اختيار الممثلين أو في توزيع أدوارهم أو سوء استخدام المؤثرات السمعية لذلك عليه أن تتوافر فيه الشروط السابقة لكي يخرج عملا جيدا .

- ✓ كما أنه يقوم بمراقبة الوقت المخصص للبرنامج بدقة ويعمل علي عدم تجاوزه في أثناء تنفيذ البرنامج.
- ✓ أيضا فهو يراقب المؤثرات السمعية وبعض ما يلزم من تعليمات للفنيين الموجودين إلي جواره لاستخدامها علي الوجه المطلوب.
- ✓ فهو يعطي أيضا ما يلزم من تعليمات تتعلق بالمونتاج بل والإشراف

المباشر سواء أثناء التسجيل أو في وقت لاحق.
لهذا فيعتبر المخرج حجر الزاوية في نجاح البرنامج الإذاعي وذلك
عندما تختار العناصر البشرية المناسبة وكذلك المؤثرات المناسبة وبيئة
التسجيل المناسبة.

٦- أهداف البرنامج

- عند تقييم البرنامج يراعي مقدار وضوح الأهداف فهل هناك أهداف؟ هل الأهداف مكتوبة
وواضحة؟ هل هي أهداف سلوكية أم عامة؟ هل هذه الأهداف مهمة أم لا؟
- ١- فیراعی فی الأهداف أن تكون واضحة تماماً وسهلة يمكن استيعابها.
 - ٢- أن تكون مرتبطة بحاجات ورغبات الجمهور وأن تعمل علي سد النقص في احتياجاته.
 - ٣- وأن تكون مركز اهتمام لأكثر عدد من الجمهور.
 - ٤- أن يحقق البرنامج الأهداف العامة للإذاعة والتي سوف تكون مستمرة وهذه الأهداف تشمل الأخبار - التثقيف - الترفيه - الإعلان - التنمية - الخدمة التعليمية - الدعاية وغير ذلك من أهداف ولا يشترط في البرنامج تحقيق هذه الأهداف بأكملها ولكن يمكن تحقيق هدفين مثلاً أو أكثر علي أنه يجب أيضاً الالتزام بأهداف الخطة الإعلامية العامة وعلي ذلك فيجب أن تحقق البرامج المذاعة الأهداف الآتية :-
 - ٥- التعرف علي رأي المستمعين في المشكلات الاجتماعية والنوعية الاقتصادية والسياسية باعتبار أن هذا يشكل عنصراً مهماً من العناصر التي يحتاج إليها التخطيط الدقيق لمعالجة المشكلات علي المستوى القومي.
 - ٦- تهيئة الرأي العام وتعبئته لمواكبة خطط التنمية والعمل علي نجاحها وتنشيط المشاركة الجماهيرية في مشروعات التنمية.
 - ٧- تغطية البرامج والأنشطة الثقافية والترفيهية والرياضية.
 - ٨- تشجيع الجهود الفردية لإنشاء صناعات صغيرة بهف النهوض بالمجتمع سواء كان محلياً أم مركزياً.
 - ٩- طرح المشكلات القومية للمناقشة بين القيادات والجماهير محاولة إيجاد حلول لها.
 - ١٠- التركيز علي الحلول الذاتية للمشكلات التي تواجه المجتمع بمختلف فئاته وشرائحه.
 - ١١- تحقيق الأهداف التي تسعى إليها المحطة الإذاعية في ضوء القيم الأخلاقية والاجتماعية السائدة في المجتمع.
 - ١٢- إثارة الشعور لدى جميع أفراد المحطة بأغراض البرامج الإذاعية النوعية.
 - ١٣- الاهتمام بأداء القادة المحليين ومقترحاتهم في برامج المحطة حتى يكون لها فاعليتها.
 - ١٤- معرفة الرأي العام واتجاهاته وقياسه بالطرق العلمية المختلفة بشكل تحقيق أهداف المحطة.
 - ١٥- إعداد البرامج إعداد جيد بحيث تكون قوية وفعالة.

- ١٦- الوقوف على أداء واتجاهات وسائل الإذاعات النوعيات المختلفة.
- ١٧- مراعاة المرونة في البرامج حتى تتناسب الإمكانيات البشرية مع الإمكانيات المادية.
- ١٨- الواقعية أساس نجاح برامج الإذاعة النوعية معرفة وتفهم ودراسة الظروف والأحوال الاجتماعية والاقتصادية والسياسية والثقافية بالمجتمع ومفاهيم المجتمع و الواقع التاريخي، الواقع الحالي للمجتمع وماشية ذلك كل ذلك يجب أخذه في الاعتبار عن وضع البرامج .
- أهمية البرامج الإذاعية النوعية :**
- ١- يجب أن يكون البرامج الإذاعي النوعية برنامجاً محدداً مستنداً على أساليب التخطيط العلمي.
 - ٢- أن تحدث البرامج الإذاعية النوعية تغيرات اجتماعية واقتصادية مقصودة من خلال:
 - أ- تحديد الأهداف المطلوبة في ضوء الموارد المتاحة والدراسة العلمية.
 - ب- التدقيق في إصدار النتائج.
 - ج- استمرار عملية التدريب.
 - د- تنمية وتطوير وتحسين الاتصال بين الجمهور والمؤسسة.
 - هـ- شرح أهداف المحطة الإذاعية النوعية للجمهور.
 - و- الحرص على تحقيق الأهداف التي تسعى إليها المؤسسة.

☒ وعموماً :

فالأهداف تصمم وتبنى لمصلحة المستفيد ولخدمة المجتمع ولقد وصف توكمان الأهداف بأنها كثيرة بحيث نسمع عن هذه الأهداف العامة والأهداف الخاصة والأهداف طويلة المدى وقصيرة المدى والمؤقتة والدائمة إلى غير ذلك. وعندما تكون الإذاعة والمواد السمعية هي وسيلة الاتصال والتعلم فيجتم علينا ضرورة العناية بالأهداف وكتابتها فلا يمكن أن نعمل إلى إنتاج برنامج يفتقر إلى أهداف فيجب أن تكون الأهداف واضحة دقيقة ويمكن قياسها ومعرفة درجة ما حققناه منها.

كذلك بالنسبة للمجتمع فنحن بحاجة أن نأخذ في الحسبان أثناء تصميم أهداف البرنامج ويوضع ضمن هذه الأهداف ما يتعلق بخدمة المجتمع. أما عن كتابة أهداف البرنامج فيجب أن يكون متخصص اجتماعي أو تربوي أو نفسي وقد يقوم بهذا العمل معد البرنامج ولكن يفضل أن من يضع الأهداف يشترك معه بعض المتخصصين لضمان تتسق الأهداف وواقعيتها وإمكانية تحقيقها.

٧- موسيقي البرنامج

تعد الموسيقي أحد العناصر الأساسية في مكونات البرنامج الإذاعي ولا يخلو برنامج إذاعي من الموسيقي وتخلق الموسيقي مناخ وجو عام للبرنامج حتي إن كثيرًا من البرامج تعرف بموسيقاها المميزة كما أن استخدام الموسيقي مع البرامج الإذاعية يعمل علي عدم تسرب الملل إلي المستمعين. أغراض استخدام الموسيقي في البرامج الإذاعية :

تستخدم الموسيقي في البرامج لعدة أغراض تتمثل في :

١- كبرنامج مستقل :

وتستخدم فيه الموسيقي سواء كانت حية بمعنى أن تسجل مباشرة في الاستديو حيث يقوم بعزفها أوركسترا أو فرقة موسيقية. أو موسيقي مسجلة بمعنى أن تسجل علي شرائط أو أسطوانات وتشكل الموسيقي في هذه الحالة محتوى البرنامج حيث يعتمد البرنامج بصفة أساسية علي الموسيقي.

٢- كلحن مميز للبرنامج :

كل البرامج تستخدم بعض المقطوعات الموسيقية كلحن مميز للبرنامج (النتر) سواء كان هذا البرنامج إخباري أو حوار أو تحقيق أو دراما أو مجلة ولكن يجب أن ينفرد كل برنامج باستخدام موسيقي تميزه عن غيره من البرامج.

٣- كريط بين فقرات البرنامج :

وفي هذه الحالة تستخدم الموسيقي داخل البرنامج وتربط بين فقراته وتعتبر فاصل بين أجزائه ولكن هناك شروط معينة عند استخدامها كريط بين فقرات البرنامج ويجب علي كاتب النص أن يحدد ما يلي :

نوعيتها وزمنها ويفضل أن تتلائم مع محتوى البرنامج والجو النفسي للبرنامج حتي لا يشعر المستمع بانفصال بين المضمون وموسيقي الربط.

٤- إعطاء إحياء معين :

فهي تستخدم لإعطاء إحياء معين سواء تغيير الزمان أو المكان ويتوقف هذا الإحياء على طول الموسيقى ونوعيتها ويستخدم غالبا هذا الإحياء في البرامج الإذاعية والدراما.

٥- استخدام الموسيقى كخلفية :

يمكن استخدام الموسيقى كخلفية في البرامج وفي هذه الحالة يتم مزج صوتين في البرنامج مثل الكلمة المنطوقة مع الموسيقى وذلك لإحداث جو نفسي معين داخل البرنامج فمثلا في برامج الشعر يمكن أن تكون الموسيقى خلفية لصوت المذيع مما يساعد على تكوين جو شاعري يعيش فيه المستمع أيضا تستخدم كخلفية في الدراما الإذاعية لإبراز الجو النفسي للشخصيات الدرامية.

٦- استخدام الموسيقى كمؤثر صوتي :

يتم استخدام بعض الآلات الموسيقية كمؤثر صوتي لإعطاء إحياء معين وخاصة في الدراما الإذاعية فصوت الضرب عند وجود شجار بين شخصين يتم عن طريق آلة الطبل وأحيانا تستخدم الموسيقى مع المؤثر الصوتي لأحداث التأثير المطلوب على المستمع وخاصة في التمثيليات والمسلسلات الإذاعية.

٧- كموسيقى أمامية :

وتستخدم الموسيقى في هذه الحالة عندما يتطلب مضمون البرنامج العزف على آلة موسيقية معينة فمثلا عند إجراء برنامج عن المواهب الشابة ويجيد أحد ضيوف البرنامج العزف على آلة البيانو نوعية عند إبراز هذا العزف للمستمع يكون عبارة عن موسيقى أمامية ويكون جزء من مضمون البرنامج.

٨- استخدامها بدلا من المؤثرات الصوتية

حينما لا تتوفر لدى المخرج المؤثرات الصوتية التي لا يريد الاستعانة بها أولا تستطيع أن تؤدي الغرض الذي ينشده منها يمكن استخدام الموسيقى بدلا

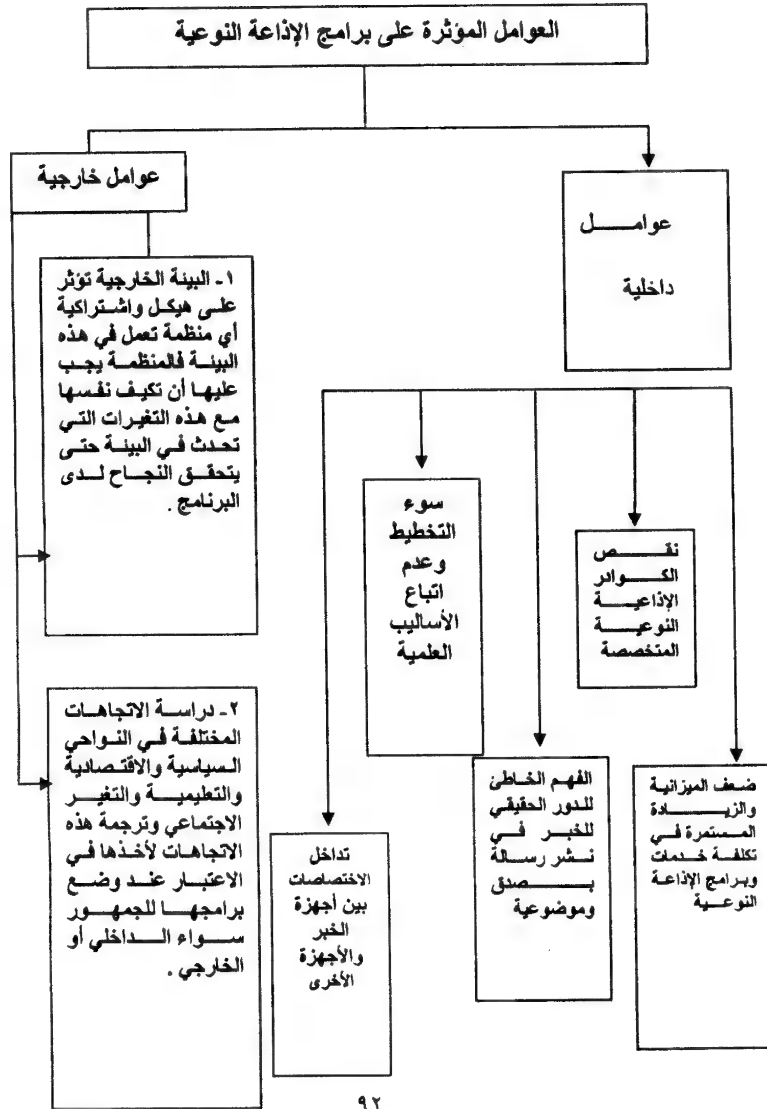
من المؤثرات الصوتية فيمكن استخدام الموسيقى في رسم صورة فنية للأصوات المراد تحقيقها كأصوات الرعد والأمواج وغير ذلك من الصور التي تستطيع الموسيقى أن ترسم لها خطوطاً واضحة.

٩- استخدام الموسيقى كستار إذاعي :

مثل ما يستخدم في المسرح أي أن تكون الموسيقى وسيلة للانتقال من مادة إلي مادة أخرى في البرامج وتتضمن أكثر من مادة في البرامج التي تتضمن أكثر من مادة.

١٠ - أن يكون هدف الموسيقى إدخال نوع من الراحة إلي نفس المستمع أي خلق فترة استراحة داخل البرنامج خصوصاً إذا كانت مادة البرنامج تقتضي تركيز الانتباه أو يقدم هذا البرنامج مادة دسمة تستدعي تشغيل الذهن وهنا يتحسن أن تكون موسيقى مرحة أو هادئة تريح الأعصاب بالنسبة للمستمع.

قد تستخدم الموسيقى في تغذية الشعور الذي تثيره الكلمات أي أن تقوم الموسيقى بالدور المساعد للكلمات في تحقيق الأهداف الدرامية فمثلاً يلجأ إليها المخرج عندما يكون النص الضعيف وحده هو الذي يحتاج إلي مجموعة من العناصر المساعدة لتحقيق الهدف الذي يرمي إليه.



مصادر الموسيقى :

- يمكن الحصول علي الموسيقى المطلوبة من مجموعة من المصادر أهمها :
- ١- أن يكلف مؤلف موسيقي يوضع الموسيقى المطلوبة بعد الاطلاع علي النص والاقتناع بتوجيهات المخرج وهذه الوسيلة تعتبر من أنجح الوسائل للحصول علي الموسيقى المناسبة لنجاح البرنامج بشرط توفر المؤلف الموسيقي الخبير بهذا الفن.
 - ٢- الاستعانة في برنامج معين بالموسيقي التي كتبت لبرامج أخرى مشابهة وهنا يتحتم علي المخرج أن يكون دقيقا في اختياره لبرنامج جو البرنامج العام.
 - ٣- الموسيقى المسجلة علي الأسطوانات التجارية وهي كثيرة ومتنوعة ومتعددة الألوان.
 - ٤- مجموعات الموسيقى التأثيرية وتتضمن عدداً كبيراً من المقطوعات الموسيقية التي وضعت بمعرفة بعض المؤسسات الإذاعية أو السينمائية لتحقيق أغراض معينة فهناك موسيقي عن الحزن - الغضب - الفرح - الثورة وهي مجموعات مفيدة جدا

الموسيقي والأغاني في البرامج السمعية :

تشغيل الأغاني والموسيقي نحو ٥٠% من وقت البث الإذاعي ونلاحظ تزايد انتشار استديوهات التسجيلات السمعية كما نلاحظ تزايد عدد الأغاني الغربية والشرقية والمحلية علي حد سواء هذا إلي جانب ما نرده محليا من الأغاني والأناشيد والموسيقي المختلفة والموسيقي أو الأغاني أو الموشحات أو الأناشيد أو الأهازيج ليست علي وتيره واحدة وإن كانت تهدف جميعها إلي التأثير علي العاطفة والمشاعر وبعض الأغاني والأناشيد يمكن قبولها والاستماع إليها والمشاركة في ترديدها وهناك أعاني لا يمكن قبولها لأسباب كثيرة مختلفة.

تنقسم الموسيقى والأغاني إلي :

- ١- الموسيقي العسكرية :

وندرك من اسمها أنها مخصصة لفئة من الجمهور وهم العسكريون والجنود تمتاز هذه الموسيقى بالقوة والجدية والحماس إذ تعمل علي رفع معنوية الجنود ودفعهم إلي القتال كما أن لها هدفاً آخر وهو تنظيم سيرهم لذلك نجدها تعتمد علي الطبول والآلات النحاسية والهوائية وإلي جانب الموسيقى هناك الأناشيد العسكرية وقد صممت أساساً لكي يرددوها الفلاحون وعمال البناء أثناء أدائهم أعمالهم في الحقل أو في مرقع البناء وتمتاز الأناشيد العسكرية بالحماس والتذكير بالوطن والدفاع عنه لذلك يتم ترديدها من قبل الجنود والمواطنين سواء في المناسبات الوطنية أم في حالات الحرب أو السلم.

٢- الموسيقى والأغاني الدينية :

تعرف " بالموشحات " وهي تعتمد علي الأداء الإنشادي الجماعي بقيادة رئيس الفرقة تستخدم الآلات الموسيقية في الموشحات بصورة نادرة أما كلماتها فتعتمد علي المديح وخاصة ماله علاقة بالدين الإسلامي ويغلب علي الظن أن منشأ الموشحات هو اختلاط العرب بشعوب أخرى أثناء الفتوحات الإسلامية وأهمها شعوب الأندلس والشام ومصر وخاصة فترة انتشار مذهب الصوفية وتؤدي الموشحات من قبل مجموعة من الرجال في الغالب الأعم.

بعض الملحوظات علي الأغاني الدينية :

أولها أن كلمات الموشح كثيراً ما تتطرق إلي ذكر محاسن أو صفات الرسول ﷺ ومحاسنه لا يختلف عليه اثنان إلا أنه ليس هناك سبب يدعو لأن يتم ذكر محاسنه ﷺ بالأسلوب الغنائي أو الإنشادي كما هو حاصل سيما وأن بعض كلمات الأناشيد تتجاوز حد العقول وفي الحالات التي يتم فيها استخدام آلات موسيقية مع الموشحات فإن الأمر يزداد سوءاً ويخرج بها عن دائرة المحافظة الإسلامية بل وهناك أغان وأناشيد يعتمد فيها المؤلف أو المغني بدء أو ختم الأغنية بالصلاة علي النبي ﷺ وهذه أسوأ ما تكون عليه الحال ولا يجوز قبولها مطلقاً لكنها من مخلفات عهود سابقة.

٣- الأغاني والأهازيج الوطنية

تختلط الأغاني والأهازيج بالرقصات الشعبية انطلاقاً من عادات وتقاليد متوارثة فالعرضة النجدية أو المزمارة أو السامري إنما هي نماذج وأنشيد وأداء لحركات تهدف في أساسها إلى الاتصال بالمشاعر الوطنية والاجتماعية يشترك في أداء هذه الأهازيج والأغاني مختلف طبقات الشعب وتجد كلماتها قبولاً عاماً إذا أنها تتحدر من مواقف قومية عاطفية أو أنها تذكر بالحرب والمبارزة.

٤- الموسيقى والأغاني العاطفية

لعل أبرز ألوان الأغاني التي نردها في كل زمان ومكان هي الأغاني العاطفية والأغنية أياً كانت فهي تتألف من " كلمات " ولحن و " أداء " والكلمات قد تكون قصيدة أو أبياتاً أو كلمات منثورة وهناك من الكلمات ما يحرك المشاعر ويؤثر في المتلقي دون أية تأثيرات سلبية ومنها ما هو العكس ولما كانت الكلمات هي المدخل إلى الأغنية بكامل عناصرها لذلك يجب التأكد من سمو المعاني التي تحملها تلك الكلمات وإنها لا تخرج عن قواعد الأدب أو العادات والتقاليد وفي كثير من المجتمعات تخضع كلمات الأغاني للمراقبة الرسمية والتمحيص الدقيق للتأكد من سلامتها من الشوائب أما عنصر الألحان فهو الجانب المكمل أو المحرك لثنائيا الكلمات وإذا كانت الكلمات تخضع للغة معينة كذلك الألحان فهي تخضع للغة معينة أيضاً أما الغناء فيؤدي بواسطة شخص معين أو عدة أشخاص وقد يؤدي بواسطة الرجال أو النساء أو الأطفال وبرغم أن الكلمات سابقة الإعداد فإن للمغني دوراً أثناء الأداء لإضافة عوامل تأثير أخرى إلى هيكل الأغنية ويتوقف حكمنا على المؤثرات النفسية في الأغنية الصاخبة ومثلها أغاني التحريض أو تلك التي تتعرض لقيم روحية أو اجتماعية وقد تؤدي إلى الميوعة والخلاعة والدعة وهي كذلك قد تؤدي إلى تهدئة الأعصاب والتأمل والتفكير وفي جميع الحالات يجب أن نتأكد من أن الموسيقى أو الأغنية تساهم في بناء السلوك السوي للإنسان يعتمد عليها كثير من البرامج الإذاعية وقد وضعت

خصيصا لهذه الأغراض.

عموما :

الموسيقي تعتبر جزءا مهما في معظم البرامج الإذاعية فهي تلعب دورا تعبيرا بارزا لا يمكن إغفاله أو التقليل من أهميته نظرا لأنها تضيف علي البرنامج الكثير من ملامحه التي تكسبه تميزه وتفرده أيضا استخدامها للتعبير عن فكرة معينة أو لتحريك عملية التخيل لدي المستمع وخلق الجو المناسب الذي يهيئه لتلقي ما يعرضه عليه البرنامج.

ومن هنا يمكن تقييم البرنامج من الناحية الموسيقية فيجب أن يكون استخدامها بغرض معين وأن استخدامها سوف يضيف شيئا جديدا إلي النص وأن استخدامها مناسباً وضروري وتستخدم علي قدر الحاجة التي تحققها فقط فهنا علي المخرج أن يسأل نفسه ما الفائدة التي أريد تحقيقها علي وجه الدقة من وراء استخدام الموسيقي في هذا البرنامج ؟

٨- تتر البرنامج :

هو الموسيقي المميزة للبرنامج فالموسيقي تخلق جو ومناخ عام للبرنامج فكثير من البرامج تعرف بموسيقاها المميزة وهي في هذه الحالة تعد أحد العناصر الأساسية في مكونات البرنامج الإذاعي فهي تكسب البرنامج الإذاعي أشكاله المميزة عن غيره من البرامج الأخرى.

٩- اسم البرنامج :

يجب عند اختيار اسم البرنامج أن يكون له طبيعة خاصة ترتبط بطبيعة البرنامج نفسه أو بمضمون البرنامج ويراعي ألا يتشابه مع أسماء البرامج الأخرى في نفس المحطة الإذاعية كما يجب أن يتميز اسم البرنامج أيضا بجذب الانتباه إليه وأن يسهل تذكره بالنسبة للمستمع وأن يكون معبرا عن محتواه ويراعى قدر الإمكان أن يكون اسما قصيرا حتي يسهل تذكره عند المستمعين.

١٠- مذياع البرنامج :

الشرط الأساسي في المذيع الذي يقدم البرنامج أو يجري اللقاء أن يكون علي دراية ومعرفة بموضوع اللقاء أيضا فهناك بعض الخصائص الأخرى التي يراعي توافرها في شخصية المذيع الذي يقدم البرنامج أو يجري لقاء مع ضيف وهي :

- ١- أن يكون ذا ثقافة عالية ومعرفة وساعة بموضوع اللقاء.
- ٢- أن يسعى إلي الحصول علي أحدث المعلومات من مصادر موثوق بها قبل إجراء اللقاء أيضا لكسب احترام الضيف له.
- ٣- أن يكون لديه خلفية جيدة بأسلوب إجراء الحوار وتوجيه الأسئلة التي سوف نتحدث عنها بعد قليل.
- ٤- أن تكون لغته العربية سليمة كما ينبغي عليه تجنب اللغة العامية
- ٥- أن يكون حاضر البديهة وقوي الذاكرة بحيث يستطيع تذكر واسترجاع ما ذكره الضيف خلال اللقاء وكذلك أن يمتلك حسن الاستماع والإصغاء للضيف.
- ٦- أن يكون واثقا من نفسه علي إلا تصل الثقة غلي درجة الغرور أو الإستخاف بالضيف .
- ٧- أن يعرف ضيفه معرفة جيدة من حيث تخصصه وأن يشعره بأهمية موضع اللقاء
- ٨- أن يكون لديه القدرة علي الإنصات الجيد وذلك حتي يتمكن من توجيه السؤال المناسب في الوقت المناسب.
- ٩- الفضول وحب الاستطلاع ويعني البحث والتدقيق في شخصية الضيف للكشف عن كل ما يهم المستمع ويستطيع بفضل هذه أن يركز علي الجوانب الجديدة في الموضوع المطروح للنقاش.
- ١٠- المرونة وتعني قدرة المذيع واستعداده لإجراء كافة أنواع برامج الحوار في شتي الموضوعات مع مختلف الأشخاص وفي كافة الظروف والمناسبات والقدرة علي الانتقال من موضوع لآخر.

١١- الإصرار والمثابرة لأن العثر على الموضوع المناسب والشخص المناسب للمحاورة سواء كانت مقابلة أو غيرها يحتاج من المذيع إلى كثير من الاجتهاد والصبر والبحث الدائب لكي يقدم موضوع مناسب وشخص مناسب للحوار.

١٢- القدرة على ضبط الأعصاب وعدم الاستجابة للإستفزاز على النحو الذي يميل البرنامج إلى معركة شخصية وعلى المذيع أن يعرف أن المستمع يتعاطف مع الضيف ويرى فيه نفسه ومن ثم يشعر بأن أي إهانة للضيف كأنها موجهة للمستمع نفس.

١٣- إتاحة الفرصة للضيف بالتحدث في الموضوع المختار دون أن يجبر بساط الحديث إليه كما ينبغي على المذيع أن يعطي الضيف فرصة للتألق وتحقيق ذلك من خلال تعليقاته الذكية والأسئلة المناسبة في الوقت المناسب وما لديه من خلفيات ومعلومات عن الضيف والموضوع

١٤- التقيد بوقت البرنامج فكل مادة إذاعية وقت محدد وثابت يجب الالتزام به دون زيادة أو نقصان.

١٥- أن يكون المذيع صديق حميم لجميع المستمعين رقيقهم ويتمثل ذلك في تخيله وتصوره أنه يتحدث إلى المستمعين بالأسلوب الذي يفهمونه في الموضوع الذي يهمهم.

١٦- أن يكون محايداً لا ينقل برأيه أثناء المناقشة

١٧- أن يكون ذكياً نشطاً راغباً في المعرفة والسؤال.

وعموماً

فإن نجاح البرنامج يتوقف على شخصية مقدمة فقد يؤدي بطريقة في إدارة البرنامج أو المناقشة إلى إحالتها إلى شيء ميت جامد لا حياة فيه رغم التوفيق في اختيار موضوعها واختيار الضيوف المشتركين فيها أو يؤدي إلى أن تصبح قطعة من الفوضى تتشابه فيها الأصوات وتضيع فيها معالم الموضوع وتنتهي المناقشة دون جدوى غير إضاعة وقت المستمع فالمذيع أو مقدم المناقشة يقع على عاتقه تقديم الموضوع موضحاً أهميته وارتباطه بحياة

الناس كذلك تنظيم المناقشة وقيادتها بحيث تتضح جوانب الموضوع كله وعطاء فرص متكافئة لعرض وجهات النظر المختلفة - شرح ما غمض من النقاط المثارة في المناقشة لذلك فلا بد لاختيار الشخص المناسب لإدارة المناقشة ولا يترك اختياره لمحض الصدفة.

١١- معد البرنامج

قبل الشروع في إنتاج أو تنفيذ أي برنامج بشكل عام ينبغي أن يلزم المعدون بخطوات محدودة في عملية إنتاج هذا العمل ومنها :

١- اختيار الفكرة المناسبة الصالحة للراديو :

ومن أهم شروط اختيار الفكرة مناسبتها للوسيلة الإعلامية التي اختيرت لتنفيذها وإنتاجها كذلك يشترط في الفكرة أن تتسم بالواقعية أو الحالية وأن تكون مركز اهتمام أكبر عدد من الجمهور وأن يساهم البرنامج في عرض الفكرة ويلبي رغبات الجمهور ويشبع احتياجاته.

٢- تحديد الجمهور المستهدف :

فمعرفة الجمهور وسماته وخصائصه ومشكلاته ورغباته ومدي ارتباطه بالموضوع أو القضية المثارة يؤدي أيضا إلى نجاح توصيل الرسالة الإعلامية عن طريق اختيار الفقرات والضيوف المناسبين والأكثر إقناعا.

٣- عنصر الوقت :

الوقت يمثل أهمية قصوي لدى كل من المعد ومقدم البرنامج بصفة خاصة بسبب ارتباط أغلب القضايا بموضوع الساعة وأي تأخير في تقديمها يؤدي إلى التأثير سلباً على المستمع.

٤- الشكل أو القالب المناسب :

اختيار الشكل أو القالب المناسب للإنتاج الإذاعي لا يتم عشوائيا وإنما يرتبط بالوقت المحدد للبرنامج ويتحدد نوع الجمهور واللغة والوقت المناسب وهنا نقصد اختيار القالب المناسب الذي يناسب الموضوع أو المحتوى ومن ثم يجذب الجمهور المستهدف.

وعلي المعد أيضا أن يتفهم الفكرة وأهدافها وجمهورها وأن يزيد معلوماته عن هذه الفكرة ويقوم بدراساتها بشكل أعمق ويتحقق من المعلومات عنها من المتخصصين.

عند إعداد المادة أو المحتوى يجب مراعاة :

- ✓ معرفة حجم المادة ومستواها ولمن أعدت وهل هي معدة لأغراض علمية أو ثقافة عامة أم تعليمية وهل هي نظرية أم تطبيقية ؟ لأن معرفة حجم المادة يساعد علي تحديد مقدار الاختصار أو التوسع في النص الفني ومعرفة المستوي يساعد علي تحديد مقدار الاختصار كما يساعد علي ما إذا كان النص الفني في حاجة إلي التبسيط أم لا ومعرفة لمن أعدت ساعد علي معرفة حاجاتهم ورغباتهم ومعرفة ما إذا كانت المادة علمية أم نظرية يساعدنا علي إعداد نص فني يتناول مزيد من وسائل الإيضاح والمعينات السمعية.
- ✓ معرفة الوقت المطلوب فوقت البث محكوم بعوامل متعددة لذلك يراعي عامل الوقت عند كتابة النص الفني .
- ✓ معرفة المستفيدين من البرنامج وتحديثهم ومعرفة رغباتهم واحتياجاتهم
- ✓ معرفة مقدمين البرنامج.
- ✓ معرفة بيئة التسجيل.
- ✓ معرفة المؤثرات المطلوبة.

شروط معد البرنامج :

- ضرورة توافر مجموعة من الشروط في الشخص الذي يقوم بإعداد البرنامج منها :
- ١- أن يتمتع بخصوبة الخيال ذلك لأنه يتعامل مع وسيلة سمعية يفرض علي المعد أو كاتب النص أن يوظف قدرته علي تخيل الأحداث والمواقف لشد انتباه المستمع إلي البرنامج.
 - ٢- أن يكون واسع الثقافة (العامة) ويتمتع بشخصية اجتماعية فالثقافة العامة

تمده بروافد علمية غزيرة ومتنوعة أما شخصيته الاجتماعية فتجعله قريب من المجتمع وتطلعاته فلا يكتب من فراغ ولكن لمجتمعه ومستمعيه.

٣- أن يكون سريع البديهة هاديء الأعصاب وبطيء الانفعال.

٤- يراعي الفروق الفردية للمستمعين.

٥- مراعاة خصائص الوسيلة التي يكتب لها.

٦- استخدام اللغة الفصحى كل ما أمكن وذلك لرفع المستوى الفكري والتعليمي للمستمع.

٧- أن يعتمد إلى التسلسل والتناسق في كتابته.

٨- أن يبرز الكاتب أو المعد شخصيته العلمية وخبرته العلمية وتجاربه الذاتية وثقافته الخاصة في هيكل النص الذي يكتبه.

٩- أن يكون متخصصاً في الموضوع الذي يتولي كتابة نصه الفني والقاعدة " أن يكون علي قدر من المعرفة العلمية وكذلك يتمتع بالخبرة فهي نتيج له سهولة التعامل مع المادة عند إعداد نص لها ".

وعموماً :

فيمتاز المعد بأنه شخص متخصص في مجال عمله ولا يكفي بأن يكون متخصصاً فقط بل يجب أن يتعرف علي جمهور المستمعين ويعرف خصائصهم العامة كذلك يجب مراعاة أن الوسيلة التي يكتب لها سمعية تفتقر إلى أهم المثيرات للانتباه كحاسة البصر أيضا عليه تحري عامل الوقت.

الدورة الإذاعية

تتبع محطات الإذاعة في تخطيطها البرامجي تقسيم السنة إلى دورات برامجية إذاعية مدة كل دورة فترة زمنية محددة ويمكن للدورة أن تغطي فترة تتراوح بين ثلاثة أو أربعة أو ستة شهور وقد تكون هذه الدورات خاصة تشغل فترات زمنية محددة منها ما يصل إلى اسبوع أو شهر أو حتي أربعين يوما ومنها فترات الحداد علي الرؤساء أو الملوك أو المناسبات

الهامة في حياة الدولة أو الشعوب كموسم الحج وشهر رمضان أو الأحداث الطارئة أو الأعياد.

ما يجب مراعاته في الدورة الإذاعية :

١- يراعي في كل دورة إذاعية ضرورة تنويع البرامج وتوزيعها والتناسق والتكامل فيما بينها لتحقيق الأهداف الموضوعية وجذب انتباه المستمعين والمشاهدين وإثارة اهتمامهم وتوقيتات التقديم الملائمة لهم.

هذا ويتولى تقديم كل دورة لجنة البرامج وتشمل الدورة علي خطة المحطة الإذاعية في تقديم البرامج المختلفة وتعني الخطة بكل تفاصيل البرامج من حيث مواعيد إذاعتها ومدتها وعناوينها ثم يلحق التنسيق والتنفيذ بها بيانا يوميا بكافة التفاصيل اللازمة لبثها من حيث الإعداد والتنفيذ ونوعية المادة المسجلة أو المذاعة وطريقة بثها.

٢- كذلك ضرورة التعرف علي آراء واهتمامات ورغبات وميول جماهير المستمعين فقبل إعداد الدورة الإذاعية يجب أن يسبقها دراسة مفصلة للجمهور المستهدف لمعرفة اهتماماتهم ورغباتهم والمشكلات التي يعانون منها حتي ينجح البرنامج في جذب انتباههم واقتناعهم برأي أو بسلوك معين.

٣- كما تستفيد المحطة الإذاعية من خصائص المستمعين في جدولة برامجها وإذاعتها أو عرضها في الفترات والأوقات التي تناسب عادات الجمهور المستهدف بحيث تبث برامجها في أيام معينة وأوقات معينة وبذلك علي ضوء هذه الدراسة للجمهور المستهدف يمكن تحديد الساعات المناسبة وتوجيه البرامج التي تحقق الأهداف المطلوبة.

٤- أيضا يجب الاستفادة من الملاحظات الواردة في تقارير المتابعين والمراقبين لبرامج الإذاعة عند وضع الاقتراحات البرمجية للدورة الإذاعية كما يجب الاستفادة من توصيات وقرارات اللجان الفنية المنبثقة عن المحطة ومنها لجان البرامج المختلفة والتي تختص بالعمل في الراديو.

مراحل إعداد الدورات الإذاعية :

من المفترض أن تسير عملية إعداد الدورات الإذاعية بطريقة ديمقراطية من أسفل إلى أعلى بمعنى أن يشارك فيها جميع العاملين بقسم البرامج بحيث يتم بلورة الخطة البرمجية ووضعها خلال جداول دورية وبطريقة مستمرة وتقوم كل الأقسام الإذاعية بإعداد ما يخصها من برامج الدورة باتباع المراحل التالية : -

١- يقدم كل إذاعي أو مسئول عن برامج معينة اقتراحاته البرمجية إلى رئيس القسم أو الإدارة التابع لها في شكل مجموعة من الحلقات لا تقل عن خمسة نماذج من البرامج التي يرغب في إنتاجها.

٢- يتولى رئيس القسم دراسة المقترحات المقدمة للتنسيق فيما بينها ثم يرفعها إلى اللجنة العليا للبرامج داخل المحطة.

٣- تعرض المقترحات على اللجنة العليا للبرامج للنظر فيها ومناقشتها على ضوء سياسة المحطة وتقرأ وتعتمد البرامج التي توافق عليها وتجسد سياسة المحطة وأهدافها.

٤- يبدأ كل قسم أو إدارة اتخاذ الإجراءات الخاصة بإنتاج البرامج الخاصة بها وتعد جدولاً أسبوعياً يوضح كل التفاصيل للبرامج.

٥- تتولى إدارة التنسيق بالمحطة إصدار جدول الأعداد وتوزيعه على كافة الأقسام أو إدارات المحطة ليتم إنتاج البرامج قبل مواعيد إذاعتها وتقديمها لإدارة التنفيذ بفترة كافية.

تصنيف البرامج الإذاعية

يمكن تصنيف البرامج وفقاً لعدة أبعاد :

١- يمكن تصنيف البرنامج الإذاعي وفقاً لدوريته ومواعيد إذاعته والوقت الذي يستغرقه فهناك البرامج اليومية الصباحية أو المسائية والبرامج الشهرية أو حتي السنوية كذلك يمكن تصنيف البرنامج حسب الوقت الذي يذاع فيه فهناك برامج الصباح وبرامج المساء كذلك حسب الوقت الذي يستغرقه فهناك برامج قصيرة ومتوسطة وطويلة والتي تشغل ساعات

متصلة مثل برنامج صباح الخير يا مصر .

٢- كذلك يمكن تصنيف البرامج وفقا لجمهورها المستهدفين فمنها ما يخاطب عامة المجتمع ومنها ما يخاطب فئة معينة أو قطاع معين مثل الأطفال - الشباب - المرأة - العمال إلي غير ذلك.

٣- كذلك يمكن تصنيف البرامج وفقا للقلب الفني لها فهناك البرامج الاخبارية وبرامج المناقشات واللقاءات والبرامج الدرامية وغير ذلك

٤- كذلك يمكن تصنيف البرامج حسب اللغة المستخدمة فهناك برامج تستخدم اللغة العربية الفصحى الملتزمة بقواعد اللغة وأصولها وتعرف بفصحى التراث وهناك برامج تستخدم اللغة العربية المبسطة لغة الإعلام فهناك برامج تستخدم لهجات مختلفة.

٥- أيضا يمكن تصنيف البرامج وفقا لأهدافها فهناك الهدف من البرنامج الذي يتراوح بين الإعلام - الترقية - التعليم - التسويق وغير ذلك.

٦- كذلك يتم تصنيف البرامج وفقا لموضوعها أو محتواها فهناك برامج ثقافية - رياضية - دينية - برامج فنية - اقتصادية. إلي غير ذلك.

البرنامج اليومي الإذاعي :

تعريفه :

يقصد بالبرنامج اليومي الإذاعي هو كل ما تقدمه المحطة من برامج حية أو مسجلة طيلة يوم كامل منذ الافتتاح وبدء الإرسال حتي نهاية الإرسال في ساعة محدودة يوميا لذلك فنجد أن هذا البرنامج يشتمل علي العديد من المواد الإذاعية في أشكالها وألوانها المختلفة فهناك مثلا الموسيقى والغناء - المقابلات - المسلسلات - الأحاديث وغير ذلك ويتم اختيار هذه المواد علي ضوء تخطيط معين مسبق تضعه المحطة وفقا لسياساتها وأهدافها وطبيعة الجمهور الذي توجه إليه وسواء كان التخطيط يتم سنويا أو خلال دورة إذاعية مدتها ثلاثة شهور أو كل شهر فإن هذه الخطة يتم ترجمتها إلي مواد تنفيذية أي إلي أشرطة مسجلة ونصوص تقرأ حية علي الهواء يوميا مع هذه الأشرطة.

وفي كل محطة يوجد استديو خاص بتنفيذ البرنامج اليومي يطلق عليه استديو التنفيذ أو الهواء باعتبار أن المواد المذاعة تخرج علي الهواء من هذا الاستديو سواء كانت مسجلة أو علي أشرطة أو تبث مباشرة علي الهواء في نفس اللحظة من أمام الميكرفون.

البرنامج الشهري الإذاعي

يقصد به كل ما تقدمه المحطة أيضا من برامج حية أو مسجلة طيلة شهر كامل ويشمل أيضا علي العديد من المواد الإذاعية المختلفة الألوان فهناك الموسيقى - الأحاديث - المقابلات - التمثيليات وغير ذلك ويتم اختيار هذه المواد وفقا لتخطيط مسبق تضعه المحطة وفقا لسياستها وأهدافها وطبيعة الجمهور المستهدف وسواء كان هذا التخطيط يتم سنويا أو كل ثلاثة شهور أو كل شهر فإن الخطة يتم ترجمتها إلي مواد تنفيذية أي إلي أشرطة ونصوص حية تبث علي الهواء مباشرة.

الفصل الثالث

التخطيط الإذاعي

- مقدمة
- أهمية التخطيط
- تعريف التخطيط الإذاعي
- خصائص التخطيط الإذاعي
- مراحل التخطيط الإذاعي
- المرحلة التمهيدية
- تحديد سياسات الخطة الإذاعية
- تحديد أهداف الخطة الإعلامية
- وضع خطة البرامج الإذاعية وتنفيذها ومتابعتها
- الاعتبارات الهامة لنجاح التخطيط الإذاعي
- تمويل التخطيط الإذاعي

التخطيط الإذاعي

مقدمة :

أصبح التخطيط الإعلامي مطلباً حتمياً يؤدي دوره الإيجابي والفعال داخليا وخارجيا فالتخطيط يرتبط ارتباطاً وثيقاً بالأهداف السياسية التي تسعى الدولة لتحقيقها في المجالات المختلفة ويقدم علي أساس استغلال كافة الإمكانيات الإعلامية والثقافية ومواكبة السياسة القومية.

والتخطيط الإعلامي عبارة عن عملية إدارية مقصودة يتم بموجبها فحص وتشخيص المجتمع المستهدف من جوانبه المختلفة بهدف إحداث تغيير في هذا المجتمع من خلال تحديد الأهداف والاستغلال الأمثل لكل الموارد والطاقات الإعلامية وتعبئتها والتنسيق بينها علي أن تتضمن هذه العملية تطوير وتنمية إمكانيات الإعلام ذاته باعتباره قطاعاً هاماً من القطاعات الرئيسية في المجتمع.

أهمية التخطيط :

تبرز أهمية التخطيط في عاملين هما :

- ١- شموله لجميع فئات الأمة عن طريق أجهزة إعلامية.
- ٢- سرعة نتائجه فتضاعف أهميته بالنسبة للتنظيم السياسي كوسيلة من وسائل تحقيق التحول الفكري والاجتماعي المنشور.

التخطيط للإذاعة السمعية

تعريف التخطيط الإذاعي :

يمكن تعريف التخطيط الإذاعي " بأنه عملية مستمرة لا تتوقف عند موضوع معين أو وحدة محددة وإنما هي مستجدة وفق مستجدات الأحداث والاهتمام برأي الجمهور ".

كما يمكن تعريفه بأنه " التوظيف الأمثل للإمكانيات البشرية والمادية الموجودة أو التي يمكن وجودها بالإذاعة أثناء الفترة الزمنية للخطّة الإذاعية من أجل تحقيق أهداف محددة سبق الاتفاق عليها بعد مناقشتها ".

ينبع التخطيط الإذاعي، مسموعاً ومرئياً من استراتيجية الإعلام المصري، التي ترتبط بدورها بالاستراتيجية العامة للدولة. ولعله من المفيد هنا إلقاء الضوء علي بعض الخطوط العريضة للاستراتيجية الإعلامية وفلسفتها كتمهيد ضروري لموضوعنا عن التخطيط البرامجي الإذاعي :

- ١- الإعلام حق لكل مواطن يصل إليه حيثما كان ويقدم له الزاد الإعلامي الذي يحتاج إليه ويحقق حقه في الإعلام والثقافة والترويج.
 - ٢- هذا الزاد الإعلامي يجب أن يسهم إسهاماً أساسياً في بناء شخصية الإنسان بحيث يكون منطلقاً من تاريخه وتراثه وقيمه وعاداته وتقاليده بإعتبارها جنوره الأصيلة ومنفتحاً في نفس الوقت علي العالم المحيط به. (حتي نحسن المواطن ضد التأثيرات الإعلامية الوافدة السلبية)
 - ٣- مواكبة الممارسة الديمقراطية والتعبير عنها وإتاحة الفرصة للتفاعل الخلاق بين الرأي والرأي الآخر في إطار المصلحة العليا للوطن، والتوسع في التحرك بالميكروفون والكاميرا في حوار دائم مع الجماهير.
 - ٤- الاهتمام بالطفولة والشباب والأسرة كقطاعات هامة في المجتمع
 - ٥- تبني القضايا الهامة للوطن والقضايا والمشكلات التي تهم الجماهير
- مثل :

- التنمية وزيادة الإنتاج ومواكبة كل جهود الإصلاح الاقتصادي والتأكيد علي حشد كل الجهود عامة وخاصة ومبادرات ذاتية لتحقيق ذلك.
- المشكلة السكانية بأبعادها المختلفة.
- المخدرات.
- الإرهاب والتطرف وأية سلبيات أخرى تهدد المجتمع وتصحح السلوكيات بوجه عام.
- المحافظة علي البيئة.

وسائل تحقيق الاستراتيجية الإعلامية

- ١- مواكبة التقدم المذهل في وسائل الاتصال :
بتحديث الوسائل كمحطات الإرسال والاستديوهات والأجهزة والمعدات والتدريب المستمر للكوادر حتي في مستوى عصرها ومستوي القيام بمسئوليّاته.
- ٢- متابعة التطور المتلاحق في عصر الأقمار الصناعية :
تدعيم رسالة الإعلام الوطني والارتقاء بالمضمون والشكل لكي يظل الإعلام الوطني محتفظاً بجمهوره وقادر علي التأثير فيه في مواجهة قنوات البث المباشر الوافد من الخارج.
- ٣- تعدد وتنوع الخدمات الإذاعية والتلفزيونية لإتاحة أكبر فرصة من الاختيار أمام المستمعين والمشاهدين.
- ٤- التوسع في الإعلام الإقليمي باعتباره خادماً للبيئة والتنمية وباعتباره رابطاً جديداً للمواطن المصري بالإعلام الوطن من ناحية أخرى وباعتباره مصدراً لزاد إعلامي لا يمكن أن يجده في القنوات الدولية الوافدة.
- ٥- الانفتاح علي العالم واطلاق قنوات فضائية وطنية لربط المصريين والعرب في الخارج بوطنهم وتوفير بديل عربي لهم في عصر الفضاء إلي جانب القنوات الدولية (كلما زادت العالمية كلما زاد الاهتمام بالوطنية والإقليمية).
- ٦- الاهتمام برفع الصدي من خلال وسائل عديدة في مقدمتها بحوث المستمعين والمشاهدين ورسائلهم والتحرك النشط بالميكروفون والكاميرا بين الجماهير والاستفادة بذلك كله في التخطيط للدورات الإذاعية والتلفزيونية.

الخطط البرمجية :

انطلاقاً من هذه الاستراتيجية والفلسفة التي تقوم عليها يتم وضع الخطط الثانوية للإعلام المصري المسموع والمرئي في ضوء هذه الخطط الثانوية يتم وضع الخطط ربع الثانوية للإذاعات والقنوات وهو ما نطلق عليه خريطة البرامج وفقاً لأهداف كل إذاعة وكل قناة تطبيقاً لفلسفة التنوع والتخصص التي سبق أن أشرنا إليها في بداية حديثنا وكلما كانت الأهداف العامة للإعلام المصري واضحة ومحددة وكذلك الأهداف الخاصة لكل إذاعة وقناة كلما جاءت خطة البرامج أو خريطة البرامج ربع الثانوية أكثر دقة ونجاحاً وتميزاً.

وإذا كانت خريطة البرامج تركز على الثوابت الواردة في استراتيجية الإعلام المصرية وتلك التي ترد في الخطط الإعلامية الثانوية فإنها يجب أيضاً أن تراعي قدراً من المرونة يجعلها مرتبطة باستمرار بالمتغيرات التي تصاحب كل دورة إذاعية أو تلفزيونية وما تطرحه من قضايا وتحديات وموضوعات جديدة.

ولابد من التنويه هنا إلى أن الفوارق في أهداف كل خدمة إذاعية أو قناة تلفزيونية هي التي تحدد نسب البرامج المختلفة في الخريطة البرمجية التي تزيد أو تنقص حسب ظروف كل مرحلة تعليمية وحسب طبيعة ورسالة كل شبكة إذاعية أو قناة تلفزيونية.

لا بد في التخطيط أيضاً للخريطة الإذاعية أو التلفزيونية ربع الثانوية من تحديد شباب هذه الخريطة بالأفكار والمقترحات الجديدة وإلا إنهازت فلسفة الدورات المتعاقبة حيث أن جوهر التخطيط الإذاعي المسموع والمرئي على السواء يقوم على الابتكار والبحث الدائم والدؤب عن الجديد.

على المخططين لأي دورة إذاعية أو تلفزيونية عن إجابة دقيقة عن الأسئلة التالية :

١- ما هي أفكار البرامج الجديدة التي تضاف وما هي الأشكال الملائمة لهذه الأفكار ؟

- ٢- ما هي البرامج التي تستحق الحذف لأنها استنفدت وأصبحت قديمة حتي وإن كانت الحاجة إليها مستمرة ؟
وفي هذه الحالة الأخيرة يحتاج الأمر إلي البحث عن البديل الذي يحقق الأهداف لأن المستمع أو المشاهد في هذا العصر أصبح ملولاً وينشد التغيير دائماً.
- ٣- ما هي البرامج التي يجب أن تبقى علي الخريطة ولكنها تحتاج إلي تطوير ؟
- ٤- ما هي البرامج التي تستمر كما هي بشكلها ومضمونها ؟

علي المخططين أيضاً مراعاة النقاط التالية :

- أ- الموضوعات والقضايا الجديدة في كل مرحلة.
- ب- المناطق الجغرافية المستهدفة.
- ت- طبيعة الجمهور المستهدف واحتياجاته وعاداته في الاستماع أو المشاهدة.
- وغي عن البيان أن ذلك يحتاج إلي توفير قاعدة من المعلومات تكون متاحة أمام المخططين ويدخل في ذلك نتائج بحوث المستمعين والمشاهدين.

خصائص التخطيط الإذاعي :

- أولاً : بالنسبة لموقع التخطيط الإذاعي القومي الشامل علي مستوى الدولة فإن هذا التخطيط الإذاعي عبارة عن تخطيط داخل تخطيط القطاع والمقصود بتخطيط القطاع تحقيق أهداف قطاع معين من قطاعات الإنتاج أو الخدمات.
- والقطاع الذي يتم فيه التخطيط الإذاعي هو القطاع الإعلامي الكبير بما يشمله من صحافة وإذاعة مرئية ومسموعة وسينما ومسرح وكتاب.....الخ
- والقطاع الإعلامي هو أحد القطاعات الرئيسة في الدولة مثل القطاع الزراعي والتجاري وغير ذلك من القطاعات ونظراً لمنطق التكامل

والتتسيق الذي يقتضيه التخطيط (فإن التخطيط الإذاعي يقتضي التكامل والتتسيق بين الخدمات الإذاعية المختلفة في الدولة وبين كل مكونات القطاع الإعلامي) وبين سائر القطاعات في المجتمع

ثانياً : إن التخطيط الإذاعي كما يتضح من التعريف يسير وفق أسلوب علمي مقصود فهو من جهة يتسم بأنه علمي والتخطيط بطبيعته لا يتم عشوائياً وإنما وفق أسلوب علمي محدد ومدرس وهو من جهة ثانية مقصود لأنه يتضمن توجيه الإمكانيات في اتجاه معين هو اتجاه الأهداف التي ارتسمها لنفسه

ثالثاً : إن التخطيط الإذاعي يتم في إطار زمني معين ولا بد من تحديد الإطار الزمني للخطّة وفقاً للظروف ونوعية الأهداف المطلوب تحقيقها ذلك أن تحديد ما يجب تنفيذه من برامج وفقاً للأهداف يجب أن يصاحبه أيضاً تحديد موعد بداية التنفيذ والانتهاؤه منه فليس من شك في أن التخطيط الإذاعي يجب أن يقوم علي وضع جدول زمني يوضح بداية ونهاية الخطّة الإذاعية لتبدء خطة جديدة علي أن يكون هناك تقسيم مرحلي آخر علي مستوي زمني اقل كالشهر والأسبوع واليوم وبموجب هذا الجدول الزمني يكون سير العمل علي أن يكون هناك تزاوج بين التقسيم المرحلي للأهداف والتقسيم المرحلي الزمني.

رابعاً : والاجتماعي والثقافي لمجتمع البث وهكذا يتضح أن التخطيط الإذاعي لا يتم بمعزل عن الواقع الذي يعيشه الجمهور المستهدف بل انه يتفاعل مع هذا الواقع ينبع منه ويعمل علي تطويره ويفيده التخطيط الإذاعي طالما انه يتضمن تحديد الإمكانيات المتاحة فهذا يعني أنه يتعامل مع الواقع القائم وليس بمعزل عنه علي اعتبار أن هذه الإمكانيات موجودة في الواقع ويتم علي أساسها التخطيط الإذاعي كما أن الأهداف نفسها تهدف بشكل أو بآخر إلي التأثير في الواقع القائم.

خامساً : طالما أن التخطيط الإذاعي والمقصود هنا التخطيط العلمي لا يتم في فراغ أو بمعزل عن الواقع الاقتصادي والاجتماعي والثقافي

والسياسي القائم والذي يعشيه الجمهور المستهدف فإن التخطيط الإذاعي يتسم بالواقعية والواقعية في التخطيط الإذاعي تتضمن مجموعة من الجوانب منها الواقعية في تحديد وتقدير الإمكانيات المتاحة بحيث يتم ذلك بشكل واقعي صحيح وكذلك الواقعية في تحديد أهداف التخطيط بحث تكون ممكنة التحقيق وكذلك الواقعية في تحديد وسائل واستراتيجيات الوصول إلى الأهداف بحيث تكون قابلة لتطبيق (applicable).

سادساً : إن التخطيط الإذاعي عملية ديناميكية مستمرة ذلك أنه طالما أن هذا التخطيط يتفاعل مع الواقع المعاش ونابع منه فإن الطبيعة المتغيرة للمجتمع ومكوناته والتطورات المستمرة التي تطرأ على الأوضاع الاقتصادية والاجتماعية والسياسية والتكنولوجية تجعل التخطيط بطبيعته عملية متحركة ومستمرة أن التخطيط الإذاعي لا ينتهي عند وضع الخطة الإذاعية وليس هو مجرد خطة واحدة بل لا بد من التخطيط وإعادة التخطيط وتتابع الخطط الإذاعية إلى ما لا نهاية في إطار التخطيط الطويل المدى ومقتضياته بحيث يكون هناك تجاوب بين التخطيط الإذاعي المرن وبين الواقع الاجتماعي والاقتصادي والثقافي الديناميكي المتغير.

سابعاً : إن التخطيط الإذاعي وإن كان يتم في واقع حاضر وقائم فهو يتسم بالنظرة المستقبلية ويتضح ذلك في العديد من الجوانب منها أن التخطيط الإذاعي في تحديده الأهداف التي يتعين تحقيقها إنما يأمل تحقيق هذه الأهداف في تاريخ قادم بمعنى أن التخطيط الإذاعي يعمل في الحاضر على أمل أن تقوم الإذاعة في حدود دورها في تشكيل المستقبل future بحيث يكون أفضل من الحاضرة وبالصورة التي يوافق تطلعات الجمهور المستهدف.

وتتأكد النظرة المستقبلية للتخطيط الإذاعي أيضاً حيث أنه في تحديده للإمكانيات الموجودة فهو لم يقتصر على الموجودة في الحاضر فقط

وإنما تعدي ذلك إلى التقدير العلمي للإمكانات التي يمكن أن تتاح مستقبلا كي يتم استثمارها أيضا في تحقيق الأهداف. .
ومن جهة أخرى تتأكد النظرة المستقبلية للتخطيط الإذاعي في أنه يستلزم تحليل توقعات المستقبل والتخطيط لها لتحاشي وقوع اضطرابات في الخطة فأخذ احتمالات المستقبل في الحسبان أكثر سلامة في انتظار وقوع الحدث ثم أخذ القرار بشأنه مما يؤدي إلى الاضطرابات والارتباكات في الخطة ولذلك لا بد أن يكون من المخططين من يختص بأحداث اليوم وتوقعات الغد والأسبوع وأن يأخذ علي عاتقه مسئولية النظرة الطويلة إلا مد ليقوم بعمل تنبؤات دقيقة لما سيكون عليه مستقبل المحطة الإذاعية.

ثامنا : إن التخطيط الإذاعي طالما أنه يتم في واقع ديناميكي متغير فإنه يجب أن يتسم بالمرونة كي يكون هناك تجاوب بينه وبين هذا الواقع فالمرونة من أهم سمات التخطيط.

تاسعا : إن التخطيط الإذاعي نظرا لأنه يتضمن تحديد الأهداف وتقدير الإمكانات تحديد سبل استراتيجيات الوصول إلى تلك الأهداف فإنه يستلزم فريق عمل من المتخصصين في النواحي المختلفة للمجتمع ذلك أن الخدمة الإذاعية إنما تقوم بخدمة المجتمع المتعددة علي أن يكون هناك تفاعل مستمر بين التخطيط والتفويض والمتابعة وليس هناك طريقة مثالية معينة لاختيار فريق التخطيط وليس هناك عدد مثالي يجب أن يتكون منه هذا الفريق وتلعب الموارد المتاحة وحجم المشكلة دورا كبيرا في التأثير علي الدور الذي يقوم به المخططون. وإذا كان الأمر هكذا من حيث العدد فإن فريق التخطيط يجب أن يتضمن عددا من التخصصات أهمها متخصصون في الجانب الفني البرامجي متخصصون في النواحي الاقتصادية والاجتماعية والثقافية وسائر النواحي التي تساهم الخدمة الإذاعية في نشاطها.

عاشرا: أن التخطيط الإذاعي طالما انه يتضمن تحديدا للأهداف التي تؤثر في الواقع القائم ويتضمن تحديدا للإمكانيات المتاحة وتقدير الإمكانيات التي ستتاح فإنه لابد أن يعتمد علي البيانات والمعلومات العميقة عن الوسط الاجتماعي والاقتصادي والثقافي القائم والذي تعمل فيه الإذاعة حتي يمكن :

١- تحديد الأهداف بشكل علمي وسليم بحيث تعمل في اتجاه تغير الواقع إلي الأفضل.

٢- التقدير السليم للإمكانيات المتاحة والتي ستتاح وبدون المعلومات والبيانات لا يمكن للتخطيط الإذاعي أن يقوم وهذه مشكلة عامة تواجه التخطيط في الدول النامية.

الحادي عشر : إن التخطيط الإذاعي كما هو واضح من تعريفه أن يتضمن التوظيف الأمثل للإمكانيات كما انه يهدف إلي الحصول علي أعلى كفاءة ممكنة من هذه الإمكانيات ولكي يصل المخطط الإذاعي إلي الطريق الأمثل لاستغلال ما هو متاح من إمكانيات فإنه يتعين عليه أن ينفق بعض من الوقت والجهد والنفقات وكذلك لكي يتوصل هذا المخطط الإذاعي إلي التحديد السليم للأهداف التي ستحققها الخطة الإذاعية فإن عليه كذلك أن ينفق الوقت والمال كل ذلك في سبيل تحديد الهدف أو مجموعة الأهداف وتحديد أفضل السبل للوصول إليها حتي يكون التركيز في هذا الاتجاه مباشراً دون إضاعة الوقت والجهود والنفقات في اتجاهات غير مضمونة غير محددة يكون " هنري ألبرس " أن التخطيط العلمي يزيد التكاليف الإدارية ولكنه يقلل من تكاليف الأعمال ويكون الناتج النهائي علي مستوي عالي من الكفاءة الاقتصادية بمعنى تحقيق أفضل عائد بأقل نفقة ممكنة وهذا بالطبع ما يهدف إليه التخطيط الإذاعي والذي يتلخص في الوصول إلي أعلى كفاءة ممكنة للحصول إلي أعلى عائد من الاستثمارات الإذاعية أثناء وبعد تنفيذ الخدمات الإذاعية من إخبارية

وتثقيفية وترفيهية وإعلانية يحتاجها الجمهور أو يرغب فيها.

مراحل التخطيط الإذاعي :

أولا : المرحلة التمهيدية :

وهي المرحلة التي تسبق وضع الخطة الإذاعية وهي عبارة عن مسح شامل للوضع القائم في المجتمع الذي ستتوجه إليه الخطة بكل ما فيه من أبعاد ويؤكد " آلان هانكوك Han Hancock أن المسح الشامل للأوضاع القائمة الذي يبدأ به التخطيط لا يقوم على أساس ارتجالي لأنه يهدف إلى الإجابة على مجموعة أساسية من التساؤلات تتعلق بالجوانب المختلفة للمجتمع وهي التركيب الاجتماعي Socisl Structure والتعليم والوسيلة والعوامل التكنولوجية والاستخدام والتقييم والبحوث ثم لتمويل.

وتعتبر خطوة جمع المعلومات وتحليلها المدخل العلمي في التخطيط الإعلامي حيث لا يقتصر برنامج هذا التخطيط على مجرد انسياب المعلومات من المرسل إلى المستقبل... وإنما يعتمد على تخطيط هذا الانسياب في جميع مراحله وفي كل مرحلة لا بد من الاستناد على الحقائق والمعلومات السليمة إذ أن البرامج الإعلامية الناجحة لا تبني على الحدس والتخمين وإنما على الحقائق والمعلومات المؤكدة.

☒ وتمر المرحلة التمهيدية في التخطيط الإذاعي بالخطوات الآتية :

أولاً: مسح شامل للبيئة الإعلامية القائمة في المجتمع الذي ستتوجه إليه الخطة الإذاعية مثل الإذاعة والتلفزيون والصحف والسينما والمسرح ودور النشر، قصور الثقافة ومراكز الإعلام..... إلخ وتقييم أساليب الممارسة الإعلامية لهذه الأجهزة والمستوي الفني والتكنولوجي لها.

ثانياً : حصر وتقييم البنية الأساسية للاتصال في المجتمع الذي ستتوجه إليه الخطط الإذاعية :

- المرافق والمعدات وتسهيلات الإنتاج والتوزيع مثلاً التلفزيون، ومحطات الإرسال الإذاعي والاستديوهات والمعامل وبنوك المعلومات

وأجهزة الاستقبال الفيديو كاسيت، الأسطوانات وأجهزة التسجيل
البريد، الكهرباء، المواصلات.

- القائمون بالاتصال والترتيبات التي سيتم اتخاذها لتدريبهم هل معاهد
مؤسسات التدريب القائمة وهيئة التدريس بها تستطيع أن تتولي الجانب
النظري للتدريب العملي؟ وفي حالة الاستعانة بالخبرات الأجنبية : هل
هناك أعضاء محليون يقومون بتبسيط ما يقوله هؤلاء الخبراء
المتدربين ؟ هل هناك المعاهد والخدمات والقوي البشرية المدربة التي
يمكنها الوفاء بمتطلبات البحوث والتقييم ؟ وما هي مصادر التمويل
المتاحة ؟

ثالثا : تحديد وتحليل نوعية العلاقة بين المؤسسات الاتصالية وغيرها من
المؤسسات الموجودة في المجتمع، وما يرتبط بها من أنشطة وقطاعات
مع إلقاء نظرة نقدية تقويمية لما تقوم بها وسائل الاتصال القائمة لدفع
عجلة التنمية في مجالات محددة مثل محو الأمية والتعليم والصحة
والصناعة والزراعة والمواطنة، وتحديد ما يمكن أن يقوم به الاتصال
بدرجة أفضل في مجال التنمية إذا ما أُتيحت الإمكانيات.

رابعا : حصر وتحديد القيود التي تحدد من دور وكفاءة الاتصال في المجتمع
الذي سنتوجه إليه الخطة مثل القيود السياسية والأيدلوجية وقائمة
المسموحات والمحذورات سياسيا وقانونيا وأخلاقيا واجتماعيا، وكذلك
المشكلات الإدارية وظروف العمل. وكذلك الوضع الاقتصادي السائد،
عوائق الاستقبال الإذاعي، قبول المجتمع للمستوي التكنولوجي
للويلة.....إلخ

خامسا : دراسة الجمهور من النواحي الديموجرافية والسيكولوجية، وسلوكه
وعاداته الاتصالية وتقاليد ورغباته ومصالحه، والمشكلات التي تواجه
احتياجاته حيث أن " هذه الاحتياجات التي تجعل الجمهور يقبل متحدثا
ويرفض آخر ولا شك أن المعلومات التي نحصل عليها في هذه
المرحلة من التخطيط إنما تمثل الأساس الذي تبنى عليه الخطة

الإذاعية ويؤكد " بيتر Bitter " أي نظام اتصالي لكي يكون فعالاً ومؤثراً يجب أن يملك وسائل جمع وتقييم المعلومات. إذا انه من خلال ذلك فقط يمكن دراسة الموقف الحالي ومشتملاته، وهذا يمثل الخطوة الأساسية التي تمكن من تحديد أهداف مرسومة لسياسة الإنماء الاجتماعي.

ثانياً تحديد سياسات الخطة الإذاعية

إن التخطيط عملية مستمرة ودائمة ومتجددة وليس نشاطاً وقتياً، كما أنه يتضمن مجموعة من المراحل والخطوات المتعاقبة التي يتوقف نجاح كلا منها على نجاح الخطوة السابقة عليها وما دامت المرحلة التمهيدية قد تمت بنجاح أي تمكن المخطط من أن يحصل بموجبها على معلومات عميقة وشاملة وصحيحة عن المجتمع المستهدف فإنه يمكنه الانتقال إلى مرحلة أخرى من مراحل التخطيط الإذاعي وهي " تحديد سياسات الخطة الإذاعية ". والسياسات هي عبارة عن خطوط عامة يسترشد بها في صنع القرارات في مجال التخطيط الإذاعي إنما تتضمن جوانب متعددة في هذا التخطيط إلا أن العنصر الأساسي في تحديد سياسات الخطة الإذاعية يتمثل في الوجهة التي ستتبع في الإجابة على سؤالين بالغين الأهمية وهما ما هو مضمون البرامج المذاعة؟، كيف تذاع هذه البرامج؟ وقوام هذه الوجهة يتمثل في الإجراءات والقواعد التي أقرتها الإذاعة كوسيلة إعلامية لتستهدي بها في عملها.

العوامل التي تؤثر في تحديد سياسات التخطيط الإذاعي :

إن الحصر الشامل للأوضاع القائمة في المجتمع الذي ستتوجه إليه الخطة الإذاعية من الممكن أن يوضح لنا عدداً من العوامل والمتغيرات التي تؤثر في نوعية وكيفية البرامج هذه العوامل من مجتمع إلى آخر ويتفاوت تأثيرها في التخطيط الإذاعي إلا أن هناك مجموعة من العوامل العامة التي تؤثر في تحديد سياسات التخطيط الإذاعي أهمها :-

أولا : الأحوال الاقتصادية :

فهذه الأحوال تلعب دورا كبيرا من حيث تأثيرها في كل عناصر الخطة الإذاعية فهي تقرض عدداً محدداً من ساعات الإرسال وهي قد تقرض كمية ونوعية معينة من الأجهزة والمعدات التي سوف تستخدم في العملية الإذاعية كما أنها تؤثر في مضمون البرامج من حيث النوعية ومستوى الجودة ومصدر الإنتاج محليا كان أو مستوردا.

ثانيا : مسؤوليات الإعلان :

تتأثر سياسات الإعلان بهذا المفهوم تأثرا عميقا حيال المجتمع والأفراد والحكومة فالوسائل الإعلامية تتباين عن غيرها في مفهومها لما يجب أن تنشره وتنيعه وللكيفية التي تنشره بها وذلك وفق مفهومها لتلك المسؤوليات وبحكم الطبيعة الخاصة للإذاعة والتي جعلتها أكثر تعرضا للمسئولية عن غيرها من وسائل الإعلان فإن سياسة التخطيط الإذاعي تتأثر بمفهوم مسؤوليات الإعلام السائدة في المجتمع بدرجة كبيرة.

ثالثا : الطابع الخاص للوسيلة :

لكل خدمة إذاعية طابعها الخاص الذي تتميز لدى جمهورها، فهناك خدمات إذاعية يغلب عليها الطابع الديني، بحكم أنها أنشأت أصلا لتكون إذاعة دينية، وهناك محطات إذاعية يغلب عليها الطابع الخدمي لأنها أساساً إذاعة خدمات وأخرى يغلب عليها الطابع السياسي أو الزراعي.... إلخ وكل هذه الأمور تنعكس بدورها على نوعية البرامج في الخطة.

رابعا : متطلبات الجمهور :

لما كان المستقبلون هم الهدف الأول والأخير لجميع المحطات الإذاعية فإنها جميعا تسعى جاهدة إلى جذب أكبر عدد ممكن منهم من خلال بث البرامج التي تتوافق مع أذواقهم وتلبي رغباتهم واحتياجاتهم وتتمشي مع مستوى ذكائهم وثقافتهم حتي يمكن للإذاعة أن تحصل على ثقة المستمع التي

بدونها تفقد فاعليتها.

ولكي تضمن خطة البرامج الإذاعية أكبر حجم ممكن من المستقبلين فإن عليها أن تراعي احتياجات هؤلاء المستقبلين ورغباتهم ويتم ذلك من خلال الأبحاث العلمية التي تقوم بها الخدمة الإذاعية من منطلق الإحساس بالمسؤولية الاجتماعية ففي الدول النامية مثلاً قد يكون من الصعب علي المواطن العادي تحديد احتياجاته أي ما يحتاجه هذا الوطن ليكون مواطناً صالحاً يعرف حقوقه وواجباته هذه الصعوبة بسبب انخفاض المستوى الثقافي لدي المواطنين وجهلهم باحتياجاتهم الحقيقية وفي هذه الحالة يتعين علي الإذاعة القيام بهذه المهمة الوطنية أي تحديد احتياجات الجمهور أما بالنسبة لرغبات هذا الجمهور فيجب النظر إليها فقط علي أنها مؤشرات هامة وان يجري تقييمها وفق ما تراه الخدمة الإذاعية محققاً لمسئوليتها العامة.

خامساً : النظام السياسي :

وهو يؤثر تأثيراً كبيراً في السياسة الإعلامية لأن كثيراً من القضايا الكبرى التي ترد في الأخبار تتأثر بالعمل السياسي وإذا كان هذا ينطبق علي وسائل الإعلام بشكل عام فانه يؤثر في الإذاعة بصفة خاصة لأن الإذاعة أشد هذه الوسائل وقوعاً تحت سيطرة الدولة وإذا كانت هذه السيطرة بدرجات متفاوتة وفقاً للنظام الإذاعي وما يعمل فيه من بيئة سياسية ذات طابع رقابة معين فإن هذا يؤثر في نوعية برامج الخدمة الإذاعية وينعكس عليها بشكل أو بآخر إلا أن المخطط الإذاعي عليه أن يحسن التصرف فيما هو متاح ومسموح التحرك في إطاره.

سادساً : البيئة الإعلامية :

يقصد بها هنا وكالات الأنباء، الصحف، وشركات الإنتاج، الصناعات الإعلامية، الكوادر الإعلامية.... الخ، وتؤثر البيئة الإعلامية التي تعمل في إطارها الخدمة الإذاعية في خطة برامج هذه الخدمة، فلا شك أن وضع سياسة خدمة إذاعية تعمل في بيئة إعلامية تتسم بالتنوع والثراء يختلف عن وضع

سياسة خدمة إذاعية تعمل في بيئة إعلامية فقيرة فإن البيئة الإعلامية يتوقف عليها إمكانية الحصول على مواد وبرامج إذاعية هامة يتوقف عليها مدى التعدد في مصادر الأنباء والمعلومات المتاحة... وهكذا نجد أن البيئة الإعلامية الفقيرة تشكل نوعاً من القيود يتعين أخذه في الاعتبار أو بمعنى أصح يأخذه المخطط الإذاعي في الاعتبار الكبير عند وضع سياسة الخدمة الإذاعية ويتضح ذلك في الدول النامية التي تنقصر إلى البيئة الإعلامية التي تنقسم بالتنوع والثراء وبصفة خاصة في مجال التلفزيون لدرجة أنه عندما تبدأ محطة تلفزيونية في العمل يصبح مليء وقت إرسالها بالبرامج الصعبة التي تواجهها على عكس محطات التلفزيون التي تنشأ في الدول المتقدمة.

ثالثاً : تحديد أهداف الخطة الإذاعية :

بعد المسح الشامل للمجتمع المستهدف من الخدمة الإذاعية وتحديد السياسات والخطوط العريضة والقواعد والمبادئ التي سيتحرك في إطارها العمل الإذاعي تأتي خطوة تحديد الأهداف.

ويؤكد خبراء الإعلام أن عدم وجود أهداف واضحة للخطة الإعلامية يعرقل قضايا التنمية والتحول ويضع عقبات كبيرة في طريقها أما إذا حددت الأهداف بوضوح ووضعت الخطة الكفيلة بتنفيذها مع نظام دقيق للتقييم والمتابعة فإن عملية التنمية والتغير تصبح أسهل حيث تتضافر جميع الجهود لتحقيقها والتغلب على العقبات التي تعترضها.

وعلى هذا الأساس فإن تحديد الأهداف التي تسعى إليها الخطة الإذاعية إلى تحقيقها هو أمر في غاية الأهمية إذا أن هذا التحقيق بمثابة الطريق الموصل إلى غاية منشودة وهي تغير الوضع القائم إلى وضع آخر أفضل إذ أن الخطة الإذاعية تنبثق من الوضع القائم في المجتمع كما تظهره الحقائق والمعلومات التي تم تجميعها على أسس علمية مما يمكن المخطط الإذاعي من رسم صورة ذهنية للوضع الأفضل المرغوب للوصول إليه ثم تحدد الأهداف التي من خلال تحقيق الخطة الإذاعية لها يمكن للإذاعة أن تساهم مساهمة فعلية في خدمة المجتمع وتقدمه ونقله من واقع مختلف مرير إلى واقع آخر أفضل.

من المهم للقائم بالاتصال أن يعرف مدى تأثير رسائله وتحديد الأهداف بدقة من شأنه أن يضع القائم بالاتصال علي بداية الطريق لاكتشاف مدى تأثير رسالته ويتم ذلك من خلال البحوث العلمية التي يتم اجراءها قبل تنفيذ الخطة وبعدها

الشروط التي يتعين توافرها في أهداف الخطة :

هناك مجموعة من الشروط الواجب مراعاتها عند تحديد الأهداف التي تسعى للخطة الإذاعية لتحقيقها أهمها :

أولا : لإمكانية تحقيق الأهداف في حدود الإمكانيات المتاحة والفترة الزمنية المحددة وذلك أن التخطيط الإذاعي ليس إلا سلسلة في الخطوات التي تهدف في النهاية إلي تحقيق الأهداف التي تم تحديدها.

ثانيا : أن تكون الأهداف نابعة من الواقع الحقيقي للجمهور المستهدف بأبعاده المختلفة وأن تأخذ بعين الاعتبار سلبيات المجتمع وتطوره الحضاري وأن يؤدي تحقيقها إلي تغير واقع المجتمع إلي الأفضل وإلا يفرض هذا الواقع تطبيق أو تحقيق هذه الأهداف بطريقة لا تؤدي إلي ما هو المنشود.

ثالثا : أن تكون الأهداف بسيطة وليست مركبة فإذا كان الهدف مركبا من مجموعة الأهداف فيتعين تجزئته إلي مجموعة أجزاء كل جزء منها يعد هدفا.

رابعا : أن تكون الأهداف واضحة جدا ومعلومة لدي كل القائمين علي تنفيذ الخطة وأن يشتركوا جميعا في مناقشة وتحديد الأهداف وأن توجه الإذاعة كل ثقلها ونشاطها لتحقيق هذه الأهداف.

خامسا : ضرورة التفرقة بين أهداف التخطيط الإذاعي وأغراضه فالغرض هو الوظيفة العامة للجهاز. أما الهدف فهو يتسم بالتحديد الدقيق والمعروف أن أغراض الخدمة الإذاعية ثلاثة هي الإعلام والترفيهية والتثقيف والتعليم وفي إطار هذه الأغراض العامة تحدد مجموعة الأهداف التي يتعين تحقيقها.

سادسا : أن تتسم الأهداف بالتحديد المجرد بمعنى كونها ملموسة وتتصل بمجالات تنمية المجتمع كالصناعة والتجارة والتعليم.....الخ ولا تعتمد علي الشعارات العامة غير المفهومة مثل الحرية والإخاء والسعادة وغير ذلك.

رابعا : وضع خطة البرامج الإذاعية وتنفيذها ومتابعة التنفيذ :

تعرف الخطة في مفهومها العام بأنها الطريقة المثلى لتحقيق هدف معين وهي تتضمن القرارات المتعلقة بتحقيق هذا الهدف وطريقة تنفيذه في مراحله الزمنية.

وبتطبيق هذا المفهوم العام للخطة علي خطة البرامج الإذاعية فإن خطة هذه البرامج ما هي إلا الطريقة المثلى لتحقيق الأهداف التي سبق تحديدها وتقييم صلاحيتها ويكون تحقيق الأهداف من خلال البرامج الإذاعية محددة ومجدولة من حيث الشكل والمضمون والأساليب الفنية في توصيل هذا المضمون واللغة والجمهور المستهدف والطابع الجغرافي والدورية والوقت الذي ستذاع فيه ومدة الحلقة الواحدة وقبل ذلك يكون معروفا أن كل برنامج من البرامج التي تتضمنها الخطة يساهم في تحقيق هدف كذا وكذا من الأهداف التي سبق تحديدها.

☒ المواصفات العلمية لخطة البرامج لخطة البرامج الإذاعية

هناك مجموعة من المواصفات والخصائص يتعين مراعاتها عند وضع خطة البرامج الإذاعية أهمها :

أولا المرونة : flexibility

وتعني المرونة أن تكون الخطة قادرة علي أن تستجيب للظروف المتغيرة ولا تكون جامدة في مواجهة هذه الظروف بل يجب أن تكون مرنة وتستوعب التغيرات الطارئة دون أن يؤدي ذلك إلي الاختلال في بنائها الأساسي.

ثانيا: الوضوح clearness

يتعين أن تكون الخطة الإذاعية مفهومة جيدا للقائمين علي تنفيذها وهذا

لا يأتي إلا بأن يشترك في وضعها جميع المتقدمين لها بحيث لا يشعرون أن هذه الخطة مقروضة عليهم، كما أن اشترك القائمين بالتنفيذ في وضع الخطة يتضمن حماسهم وثقتهم في الإدارة والخطط الموضوعة ويولد فيهم روح المحبة والنقد الذاتي وهذا يؤدي إلى تجويد العمل الإذاعي وتحسينه.

ثالثاً : التكامل :

إن الخطة الإذاعية ما هي إلا إحدى عناصر التخطيط الإعلامي ولا بد للخطة القومية الشاملة أن تتكامل بحيث يكون التخطيط الإعلامي متشابكاً ومتفاعلاً مع الخطط الأخرى المكونة للخطة القومية العليا ويتحقق هذا التكامل بين الخطة الإذاعية والخطط في المجالات الأخرى من خلال اشتراك المخططين الإذاعيين في اللجان التخطيطية لهذه المجالات فهذا من شأنه أن يجعل هؤلاء المخططين الإذاعيين يدركون أهمية دورهم في التنمية ويجعلهم ملتزمين بوضع خططهم على أساس التخطيط العام الذي تنتهي إليه هذه اللجان كما أنه من شأنه أن يساعد الإذاعيين على حسن فهم فلسفة التخطيط ويمكنهم التعرف على أهداف الحكومة وخطط التنمية.

ومن جهة أخرى يتعين اشتراك المسؤولين عن القطاعات والأنشطة المختلفة بالمجتمع في وضع الخطة الإذاعية على أن يتم إقناعهم بالدور الذي يمكن أن تقوم به الإذاعة لخدمة أهداف وأنشطة قطاعاتهم وتوصيلها للجماهير وإقناع هؤلاء الجماهير بها. وهذا التلاقي بين المخططين الإذاعيين وغيرهم من المخططين من شأنه تحقيق الربط بين الخطط الإذاعية والخطط الاجتماعية والاقتصادية والثقافية والتعليمية والسياسية التي تضعها السلطات المسؤولة عن هذه القطاعات

رابعاً : التنسيق :

إن أساس نجاح أي مشروع إنساني هو التنسيق بين الجهود المبذولة فيه لذلك لا بد من التنسيق بين الأجهزة المتخصصة بالنسبة للخطة الإذاعية سواء الجانب الإداري أو الفني أو المالي أو الهندسي بحيث يتحقق التنسيق بينها جميعاً بحيث يتحقق التنسيق بين الخطة الإذاعية في المجالات الأخرى

ويستلزم التنسيق أيضا أنه في سياق العملية التخطيطية يلاحظ أنه بينما يهتم واضعوا السياسات بتحديد السياسات فقط ويهتم المخططون بوضع الإستراتيجيات الشاملة نجد إن اهتمام المنفذين ينصب علي تحطي الممارسات التقليدية وهذا شيء ضروري لاعادة تفكيرهم في بعض التصورات الأساسية والتي تتعلق بممارستهم لعملهم وهذا بالطبع يقتضي التنسيق بين المخططين والمنفذين والذين يقررون الخطة في حالة وجود هذه المستويات.

خامسا : التوازن : Balance

ينبغي أن تكون الخطة الإذاعية متوازنة من حيث :

- نوعيات البرامج التي تتضمنها.
- مراعاة احتياجات المستقبلين ورغباتهم.
- فئات الجمهور بما في ذلك العام والأقليات والقطاعات .
- المناطق الجغرافية التي تستهدفها الخدمة الإذاعية.
- الموضوعات والقضايا التي تعالجها.

سادسا : التنوع Variation

إن الخطة الإذاعية ينبغي أن تتنوع برامجهما والموضوعات التي تعالجها لأن في ذلك ربط المجتمع بالخدمة الإذاعية إذ أنه من خلال هذا التنوع يمكن أن يجد المستمع ما يشبع رغباته واحتياجاته كما أنه بالتنوع يمكن إرضاء معظم الأنواع.

يقوم التخطيط الإعلامي للبرامج الإذاعية في مصر علي مجموعة من النقاط الهامة يمكن إيجازها فيما يلي :

- ✓ العمل الإعلامي في اتحاد الإذاعة والتليفزيون يهدف إلي رعاية وخدمة المواطن المصري بموضوعية وصدق
- ✓ يتم العمل الإعلامي في مصرفي إطار فلسفة نظام الدولة وأهدافها.
- ✓ تأخذ الخطة الإعلامية في اعتبارها أن العمل الإعلامي الناجح هو العمل الذي يركز علي منهم خصائص الجماهير المستهدفة كجمهور عام وقطاعات متميزة فالعمل الإعلامي في الإذاعة والتليفزيون نشاط

- اجتماعي في المقام الأول وهو جزء لا يتجزأ من النظام الاجتماعي المتناسك كما أن هناك خصائص عامة للجمهور يتم أخذها في الاعتبار.
- ✓ الالتزام بتوازن الخدمات الإعلامية بالتلفزيون وشمولها لكافة أغراض العمل الذي يتمثل في الإعلام - التعليم - الترفيه - التثقيف تقديم الخدمات المختلفة لطوائف الشعب بأكمله.
- ✓ فإذا كان التخطيط مطلباً مهماً في كل الأعمال فهو مطلب جوهري للإذاعة والعمل الإذاعي ذلك لأنها تتعامل مع جمهور في الداخل ومع عالم بالغ التعقيد في الخارج وهي تبقى مع المستمع طوال الليل والنهار كمصدر مهم وأساسي لكل عمليات الاتصال ويقدر التخطيط العلمي بقدر ما يكون الحكم بنجاح الإذاعة.
- ويتوقف نجاح التخطيط للإذاعة على مدى توفر المعلومات التالية :
- ✓ وجود أهداف واضحة للإذاعة تركز على القيم الروحية والمبادئ الأساسية وعلى احتياجات برامج التنمية والقيم الاجتماعية.
- ✓ توفر معلومات أساسية وموثوق بها لواقع الإمكانيات الفنية المادية والبشرية والعلمية.
- ✓ أن يتم التخطيط للإذاعة بعيداً عن العاطفة والحماس المفرط والتخطيط العشوائي وهذا يعني أن يتولى عملية التخطيط جهاز متخصص أو جهة متخصصة.
- ✓ أن يعطي العنصر البشري الاعتبار الأول في جميع مراحل التخطيط للإذاعة والعمل الإذاعي ويشمل ذلك التأهيل قبل الخدمة والتدريب أثناءها والتنظيم والإشراف والمتابعة
- ✓ أن تكون الجدوى الاقتصادية وتنمية الإنسان وبناء الفضيلة في مقدمة اهتمام خطة الإذاعة.

القواعد العامة للخطة البرمجية في الإذاعة :

كان في الماضي يتم وضع خريطة للبرامج فكان يقسم اليوم إلى فترات الصباح - الضحي - الظهيرة - المساء - السهرة والختام وكانت هناك

فترات ذروة للاستماع وفترات أخرى أقل أهمية والآن ومع فلسفة التعدد في الشبكات يصبح مطلوباً إلى جانب التخطيط الرأسي الذي يعتمد على تقسيم اليوم إلى فترات تخطيط آخر أفقي يقوم على التنسيق بين الإذاعات المختلفة في كل فترات الإرسال وينبغي النظر إلى كل فترة على أنها فترة ذروة.

ومن هنا تصبح القاعدة الذهبية من التخطيط للبرامج الاعتماد على :

- ✓ التجويد والتميز في كل البرامج وفي كل فترة.
- ✓ توفير أكبر قدر من الجاذبية فالمستمع يشعر بالملل وفي ظل التعددية ينقل بين العديد من الإذاعات والإذاعة الجيدة هي من تجذب انتباهه أكثر من غيرها بالمفيد والمشوق ويمكن أن تجعل القول بأنه لابد من توفر عنصري التميز والجاذبية في كل إذاعة.

تمويل التخطيط الإذاعي :

يعتبر التمويل من أهم المقومات التي يركز عليها التخطيط الإذاعي في كل مراحله ففي مرحلة ما قبل وضع الخطة الإذاعية هناك حاجة إلى التمويل لإجراء البحوث اللازمة عن واقع الجمهور المستهدف من كل جوانبه لتشخيص سلبيات هذا الواقع وتحديد أهداف الخطة الإذاعية على أساس سليم، بحيث يؤدي تحقيقها إلى تغيير صورة هذا الواقع إلى الأفضل وفي مرحلة وضع الخطة وتنفيذها وكذلك مراحل المتابعة والتقييم هناك حاجة ماسة إلى التمويل لدفع مرتبات المخططين والمنفذين وغير ذلك وكذلك هناك حاجة إلى أموال لازمة لتجديد وإحلال الأجهزة الهندسية الخاصة بالخدمة الإذاعية.

لكل هذه الاعتبارات يتعين وضع خطة معاونة في المجال المالي في نفس الوقت الذي يجري فيه التخطيط البرامجي وأن يؤخذ الوضع المالي ومصادر التمويل المتاحة في الاعتبار عندما تجري عملية التخطيط الإذاعي.

مصادر التمويل للخدمات الإذاعية :

تتعدد مصادر التمويل للخدمات الإذاعية:

- (١) فهناك الإعلانات التجارية والبرامج المكفولة وتعتمد عليها المحطات الإذاعية ذات الصلة التجارية أي التي تهدف إلي تحقيق الأرباح وجذب المعلنين في المقام الأول.
- (٢) وهناك رسوم الرخص وتتمثل في فرض مبالغ مالية علي أجهزة الاستقبال يدفعها حائزو الأجهزة وتجمع حصيلة المبالغ وتستخدم في تمويل الإذاعة.
- (٣) وهناك الاشتراكات سواء كان المشتركون أفرادا أو هيئات حيث يقومون بدفع مبلغ معلوم كل فترة زمنية محددة مثال ذلك التلفزيون الخطي في الولايات المتحدة.
- (٤) وهناك القروض والإعلانات الخارجية سواء من الدول أو من المنظمات الدولية وقد أكدت اللجنة الدولية لدراسة مشكلات الاتصال علي هذا النوع من التمويل حيث أكدت انه ينبغي أن يعطي التعاون الدولي للتنمية وسائل الاتصال أولوية مكافئة للأولويات التي تحظى بها القطاعات الأخرى مثل الصحة والصناعة والزراعة والتربية والعلوم.... إلخ لأن الإعلام مورد أساسي للتقدم للتنمية الشاملة... ويمكن توفير الاعتمادات اللازمة للتمويل عن طريق اتفاقيات حكومية ثنائية أو عن طريق المنظمات الدولية والإقليمية التي ينبغي أن تتضمن خططها اعتمادات تخصص لتطوير وتنمية الاتصال.
- (٥) وهناك الإعلانات والتبرعات وتعتمد عليها بعض الخدمات الإذاعية خاصة ذات الطابع الديني وكذلك التابعة للمؤسسات العلمية والتعليمية مثل الجامعات وكذلك الأحزاب السياسية خاصة أحزاب الأقلية الضعيفة. وإذا كانت هذه المصادر تمثل بدائل متعددة لتمويل التخطيط الإذاعي ويتعين أخذها في الاعتبار إلا أنه يجب تخصيص جزء من ميزانية القطاع الإعلامي لتمويل الخطة الإذاعية كل ذلك في إطار الميزانية العامة للدولة.

ويكون الجزء المخصص لتمويل الإذاعة متناسبا مع حجم الدور الذي ستلعبه الخطة الإذاعية في المجالات المختلفة وفقا للاحتياجات الاتصالية لكل مجال من هذه المجالات.

وبدون شك فإن الميزانية المخصصة للخدمة الإذاعية أو القطاع الإذاعي ستتأثر بالميزانية المخصصة للقطاع الإعلامي إلا أنه ينبغي التأكيد على أن الإعلام الإذاعي لكي يكون فعالا وخداما للتنمية وحليفها فإنه بالمقابل يحتاج إلى تنميته ذلك أنه في إطار التخطيط القومي الشامل لا يستثنى قطاع دون آخر بل لابد من النظرة الكلية الشاملة لجميع القطاعات في المجتمع بما فيها قطاع الإعلام بصفة خاصة... وفي هذا الإطار لا ينبغي أن ينظر إلى تنمية قطاع الإعلام على أنها تنافس التنمية في قطاع التصنيع - أو الزراعة أو التعليم أو الصحة أو تنمية الشعور بالمواطنة أو بالمشاركة العريضة في الشئون العامة أو غير ذلك من أهداف التنمية الوطنية لأن الإعلام خادم وحليف لكل هؤلاء ينبغي أن يسير قدما ما معها وإلى جانبها.

وقد أكدت اللجنة الدولية لدراسة مشكلات الاتصال هذه النقطة حيث إشارة إلى أنه ينبغي دمج تنمية الاتصال في خطط التنمية الشاملة... بحيث تتضمن الاستراتيجية التنموية الشاملة سياسات الاتصال بوصفها جزءا لا يتجزأ من تخصيص الاحتياجات وترتيب الأولويات المختارة وتنفيذها وف هذا الصدد يعتبر الاتصال موردا رئيسيا من موارد التنمية. وسيلة لضمان المشاركة الحقيقية وخلق الوعي بالأولويات القومية ومن هذا المنطلق يتعين توفير التمويل اللازم للاتصال في جميع مشروعات التنمية ذلك أن الاتصالات المساعدة للتنمية أمر لابد منه لتعبئة المبادرات وتوفير المعلومات اللازمة في جميع مجالات التنمية من زراعة وصحة وتعليم وصناعة وتنظيم أسرة.

الفصل الرابع

الإعلانات الإذاعية

- مقدمة
- تعريف الإعلان
- مفهوم الإعلان الإذاعي
- نشأة تطور الإعلان الإذاعي
- قواعد ومبادئ الإعلان الإذاعي الفعال
- القوالب الفنية للإعلانات الإذاعية
- أنواع الإعلانات
- الاعتبارات التي يراعيها كاتب الإعلان الإذاعي
- كالقواعد المنظمة للوظيفة الإعلانية في الإذاعة
- أشكال الإعلانات الإذاعية
- الأساليب الإقناعية في الإعلانات الإذاعية
- النشاط الإعلاني وإيراداته

الإعلانات الإذاعية

مقدمة :

الإعلان أحد معالم الحياة المعاصرة حيث أصبح الإعلان جزءاً لا يتجزأ من حياة أي مجتمع من المجتمعات الخدمية فلم تعد مهمة الإعلان مجرد ترويج السلع والخدمات. وإنما امتد النشاط ليشمل تحريك أوجه الأنشطة المتعددة في المجتمع ومن ثم أصبح الإعلان أحد الفنون الاتصالية الهامة فالإعلان أصبح جزءاً أساسياً من حياتنا اليومية الاجتماعية الاقتصادية، الاتصالية حيث إننا مستهلكون أو منتجون تجار أو وسطاء نتعامل معه ونتعرض للنشاط الإعلاني بشكل أو بآخر.

والإعلان يزود الفرد بمعلومات عن السلع والخدمات الموجودة في السوق فهو أولاً يعرف الفرد بالأسماء التجارية المتاحة عن كل سلعة وفي المقام الثاني يزوده بمعلومات عن كل ماركة وهذه المعلومات مقيدة بالنسبة له فالإعلان لا يطلق حاجات جديدة بالنسبة للفرد وإنما يقترح عليه كيفيات ربما جديدة لإشباع حاجات موجودة بالفعل سواء شعر بها أم لا أنه باختصار يجعل الحياة أكثر راحة نظراً لأنه يشبع حاجات الفرد.

ويمكن تعريف إنسان هذا العصر ذلك الكائن البشري الذي تحيط به الإعلانات أينما توجه وحيثما نظر فسواء كان في بيته أو عمله فالإعلانات تحيط به شاء أو لم يشأ وتتلقى حواسه في كل لحظة إعلاناً جديداً وإذا كان العصر الذي نعيشه الآن قد أطلقت عليه مسميات منها عصر الذرة - عصر الكمبيوتر - عصر المعلومات - عصر التسويق فإنه يمكن أيضاً ودون أي تجاوز أن نسميه عصر الإعلان.

هذا وقد أصبح الإعلان في العصر الحديث من أخطر المهام التي تؤديها وسائل الاتصال الجماهيري حيث يعد أحد معالم الحياة المعاصرة والإعلان في جوهره رسالة مدفوعة وهذه الرسالة إما أن تكون إخبارية أو معلوماتية أو ترفيهية أو الثلاثة معاً.

وقد ولد الإعلان الإذاعي مع المدنية وسابرها في تطورها فمنذ أن تعلم

الإنسان تبادل البضائع كان لزاما عليه أن يقوم بالإعلان عنها وكانت المناداة هي أولى وسائل الإعلان التي استخدمت في العصور القديمة في المدن مثل بابل - أثينا - وروما... ولم يكن الأمر مقتصر على الإعلان عن البضائع والسلع وإنما أيضا للإعلان عن أخبار معينة وأحداث بذاتها مثل وصول القوافل وأنواع البضائع الآتية معها وأسماء التجار ووصول السفن ثم أصبحت المنداه في العصور الوسطى حرمة منظمة لها نقابة ورئيس. ففي القرن الثاني عشر كان المنادون في الدول الأوروبية هم الوسيلة الوحيدة التي يستخدمها كبار التجار وأخذ الإعلان يتقدم بسرعة في نتيجة الثروة الصناعية واختراع الطباعة فكان الإعلان المطبوع حدثا في دنيا التجارة وذلك لاختفاء الفن البدائي للإعلان وتم هذا في القرن السابع عشر وكان لانتشار التعليم نصيب في تقدم الإعلان المكتوب فالإعلان المنشور في الصحف هو الذي فتح الطريق واسعا أمام الإعلان الحديث.

وبظهور الإذاعة في الربع الأول من القرن العشرين لم تلبث هي الأخرى إن استخدمت كوسيلة إعلانية وجاء من بعدها التلفزيون وأصبح هو الآخر يخدم أغراض الإعلان كذلك استخدمت السينما في تقديم الرسالة الإعلانية.

وقد ساعد على إدراك قيمة الإعلان عوامل كثيرة منها :

- ١- انتشار التعليم بين طبقات الشعب وارتفاع نسبة المثقفين مما يسهل عملية قراءة الإعلان وفهم مضمونه.
 - ٢- المنافسة القوية بين المنتجين والتجار للإعلان اعن منتجاتهم حتي يكتسبوا عملاء جدد وهذه المنافسة ترجع إلي ازدياد الإنتاج وظهور سلع بديلة واشتغال أكثر من منتج بنفس السلعة.
 - ٣- تطور الوسائل الإعلانية من صحافة وإذاعة وتلفزيون وسينما ولوحات وملصقات ومنشورات.....إلخ
- والإعلان سلاح ذو حدين فبقدر ما يكتب من نجاح للإعلان الصانق بقدر ما يؤدي من حياة السلعة ويقضي عليها تماما إذ كان الإعلان عنها

كانذا ومبالغا فيه ولإدراك قيمة الإعلان واتباعه الأسلوب العلمي المنظم الذي يسير عليه الإنتاج الحديث نجد أن لإعلان يستخدم الآن علم النفس الحديث حتي يضمن الوصول إلي النتيجة المرغوبة وأصبحت له وكالات تسمى وكالات الإعلان وهي علي صلة قوية بالمعلنين من ناحية وبالوسائل الإعلانية المختلفة من ناحية أخرى وقد ينجح الإعلان في خلق سوق كبيرة للسلعة وقد تشمل الدولة أو العالم كله.

تعريف الإعلان :

يعتبر الإعلان موضوعاً ذا أبعاد متعددة فهو نوع من الاتصال وهو مصدر تمويل لوسائل الإعلام المختلفة كما أنه متصل بالنظام الاقتصادي وهو جزء من عملية الإدارة ثم أنه يركز علي علوم مختلفة مثل علم النفس - علم الاجتماع - علم الاقتصاد ومثل هذا الموضوع من الصعب وضع تعريف له فتعريفه كعملية اتصال تختلف عن تعريفه من وجهة نظر التسويق أو علم النفس لذلك من الصعب وضع تعريف جامع مانع للإعلان لذلك يمكن أن نعرض أهم التعريفات المختلفة للإعلان والتي في مجملها تعطي التصور المتكامل لماهية الإعلان.

فيعرفه البعض بأنه فن إغراء الأفراد علي السلوك بطريقة معينة. كما عرف البعض أيضاً بأنه كافة الجهود الاتصالية والإعلامية غير الشخصية المدفوعة الأجر والتي تنتشر أو تعرض أو تذاع من خلال أحد وسائل الاتصال أو مجموعة منها وهدفه تعريف جمهور معين بمعلومات معينة وحثه علي القيام بسلوك محدد. وقد أكد " سامي الشريف " بأن الإعلان ليس علماً مستقلاً بانه له أصوله وقواعده.

وعرفه " علي السلمي " بأنه عملية اتصال غير شخصي من خلال وسائل الاتصال العامة بواسطة معلنين يدفعون ثمناً لتوصيل معلومات معينة إلي فئات المستهلكين حيث يفصح المعلن عن شخصيته في الإعلان. ومن أحسن التعريفات التي وضعت حديثاً ماء وضعته جمعية التسويق الأمريكية " الإعلان هو مختلف نواحي النشاط التي تؤدي إلي النشر أو

إذاعة الرسائل الإعلانية المرئية أو المسموعة علي الجمهور بغرض حثه علي شراء سلع أو خدمات أو من أجل استمالته إلي التقبل الطيب إلي الأفكار أو الأشخاص أو منشآت معن عنها " .

كما عرفته " الموسوعة الفرنسية الكبرى " بأنه مجموعة الوسائل المستخدمة لتعريف الجمهور بمنشأة تجارية أو صناعية واقناعه بمميزات منتجاتها والإيحاء له لاقتنائها " .

" والموسوعة الصغرى " تعرف الإعلان بأنه :-

" أي شيء من مدفوع من أشكال التقديم والترويج غير الشخصي للأفكار والسلع والخدمات يقوم به مصدر معروف. ويعرف " فرانك Frank " الإعلان بأنه هو الوسيلة التي تستخدم في التعريف بما نريد نشره أو نبيعه " .

ويعرف " محمود عساف " الإعلان بأنه مختلف نواحي النشاط التي تؤدي إلي نشر الرسائل الإعلانية المرئية أو المسموعة علي الجمهور بغرض حثه علي شراء سلع أو خدمات أو من أجل سياقه إلي التقبل الطيب لسلع أو خدمات أو أشخاص و أفكار أو منشآت معن عنها .

ويعرف " مجدي سمعان " الإعلان بأنه الرسالة التي توجه للتعريف بمنشأة أو سلعة أو خدمة وخلق حالة من الرضي والافتناع لدي الجماهير تدفعهم إلي الشعور بأنهم في حاجة إلي هذه المنشأة أو السلعة أو الخدمة .

ويعرف " إبراهيم إمام " الإعلان بأنه " فن التعريف The art of making known إذ أنه يعاون المستهلك المرتقب بسلعه أو خدماته كما يعاون المستهلك في التعرف علي حاجاته وكيفية إشباعها .

ويعرف نورمان Norman الإعلان بأنه جذب انتباه العامة ببيان مدفوع الأجر " .

ويعرف " عبد السلام أبو قحف " الإعلان بأنه هو أي شكل من أشكال الاتصال غير الشخصي مدفوعة القيمة لإرسال فكرة أو معلومة ترتبط بسلعة أو خدمة وذلك بواسطة شخص محدد .

وتعرف " هناء عبد الحليم سعيد " الإعلان بأنه نشاط اتصال غير شخصي مدفوع الأجر يقوم به جهة معلومة موجهة إلى جمهور كبير يهدف جذب انتباهه وإثارته وإقناعه وحثه علي اقتناء السلع أو الخدمات أو القبول الطيب للمنشآت والأشخاص أو الأفكار المعلن عنها.

ويعرف " صفوت العالم " الإعلان بأنه نقل المعلومات أو البيانات من المعلن إلى جمهور معين من المستهلكين عن سلعة أو خدمة معينة بهدف إحداث تأثير في سلوك هؤلاء المستهلكين وجعلهم أكثر قبولاً وطلباً للسلعة أو الخدمة المعلن عنها.

ويعرفه " كينيث " الإعلان بأنه بيان مدفوع الثمن بأحد الوسائل الإعلانية.

ويعرفه " محمد فريد الصحن " الإعلان بأنه جهد مدفوع القيمة بمعنى أن المعلن يقوم بدفع تكاليف الإعلان إلى الجهة التي ستتولي توصيل المعلومات إلى القطاع المستهدف وهو ما يميز الإعلان عن غيره من الأنشطة.

ويعرف " حسن خير الدين " الإعلان بأنه وسيلة من وسائل البيع غير الشخصي.

Non Personal Selling إذ يتم اتصال المنتج وهو المعلن بالمستهلكين عن طريق وسائل النشر المختلفة.

ويعرف " آرثر جوسون " الإعلان بأنه نشر مدفوع الأجر للمعلومات بغرض البيع أو المساعدة في بيع السلع والخدمات أو الحصول علي قبول للأفكار تجعل الإنسان يفكر أو يتصرف بطريقة معينة.

ويعرف " طاهر مرسي عطية " الإعلان بأنه وسيلة للتعريف بسلعة أو بخدمة بغرض البيع أو الشراء أو لفكرة أو لرأي بغرض كسب القبول والتأييد.

وتعرف " لجنة الجمعية الأمريكية للتسويق " الإعلانات بأنها أي شكل مدفوع الأجر لتقديم وترويج غير شخصي للأفكار والسلع والخدمات بواسطة

راعي معروف.

ويعرف " أحمد محمد المصري " الإعلان بأنه التعريف السليم والأمين بالسلع والخدمات والفرص المتاحة وهو محاولة تقريب المسافة بين المنتج أو مقدم السلعة إلي المستهلك النهائي أو المنتفع بالخدمة أو الباحث عن الفرصة. ويعرف " فرانك جيفكنز Frank Jefkins " الإعلان بأنه يقدم أكثر وسائل البيع اقناعا لأكثر الزبائن احتمالا لشراء السلعة أو الخدمة بأقل تكلفة ممكنة.

ويعرف " مرعي مذكور " الإعلان بأنه رسالة مدفوعة وهذه الرسالة إما أن تكون إخبارية أو معلوماتية أو ترفيهية أو الثلاثة معا. ويعرف " علي رفاعه الأنصاري " الإعلان بأنه حلقة الوصل بين المنتج وما يمثله من سلع وخدمات والمستهلك وما يمثله من حاجات ورغبات يود إشباعها.

ويعرف " مايكل روتشيلد Michael L. Rothschild " الإعلان بأنه عرض لفكرة أو خدمة مدفوعة الأجر بواسطة راعي محدد.

ويعرف " بشير العلاق وعلي ربابعة " الإعلان بأنه مختلف نواحي النشاط التي تؤدي إلي نشر أو إذاعة الرسائل الإعلانية المرئية أو المسموعة علي الجمهور لغرض حثه علي شراء سلع أو خدمات أو بقصد التقبل الطيب لأفكار أو أشخاص أو منشآت تعلن عنها.

وتعرف "توال سليمان رمضان" الإعلان بأنه وسيلة من وسائل التأثير علي السلوك ويقصد به نشر المعلومات والبيانات عن الأفكار أو السلع أو الخدمات والتعريف بها في وسائل الإعلام المختلفة مقابل أجر مدفوع.

ويعرف " مصطفى عبد القادر " الإعلان بأنه نشاط فيه فن وعلم لاغراء الأفراد والمستهلكين لشراء السلع أو الخدمات والتعريف بها في وسائل الإعلام المختلفة مقابل أجر مدفوع.

ويعرف " علي العنتيل " الإعلان بأنه وسيلة غير شخصية لترويج السلع المختلفة وتصريفها ويمثل الإعلان جهود بيع غير شخصية ووسيلة

فعالة لتقديم السلع والخدمات من المنتجين إلي المستهلكين ويعرفهم بخصائصها والمنافع التي تحققها لمن يشتريها.

ويعرف " ويليام ويلز William wells " الإعلان بأنه اتصال غير شخص مدفوع الأجر من راع معروف باستخدام وسيلة اتصال جماهيري لاقتناع الجمهور أو التأثير عليه.

ويعرف " سمير محمد حسين " الإعلان بأنه هو كافة الجهود الاتصالية والإعلامية غير الشخصية المدفوعة والتي تقوم بها منظمات الأعمال والمنظمات غير الهادفة إلي الربح والأفراد والتي تنشر أو تعرض أو تذاع باستخدام كافة الوسائل الإعلانية وتظهر من خلالها شخصية المعلن وذلك بهدف تعريف جمهور معين بمعلومات معينة وحثه علي القيام بسلوك معين.

مفهوم الإعلان الإذاعي :

إعلانات الراديو هي مجموعة من الأصوات المصممة لتحفيز الأشخاص علي اتخاذ إجراء ما فالإعلان يروج لبيع سلعة أو خدمة أو فكرة وتتنافس إعلانات الراديو مع آلاف الوسائل التجارية الأخرى التي يتعرض لها المواطن كل يوم فهناك نوعيات من الوسائل الإعلانية المتاحة في كل مكان ويتم تجاهل حوالي ٨٠% من الحجم الكلي للإعلانات بسبب تكرار إذاعتها والتعرض لها مما يؤدي إلي انصراف الناس عنها.

هذا وتتسم إعلانات الراديو بأنها غير مكلفة وهي تصل إلي جماهير غفيرة متخطية حواجز الزمان والمكان والامية وتستطيع الإذاعة من خلال التعاون مع المعلنين أن تجمع كما هائلاً من المعلومات عن خصائص جماهيرها المستهدف ويقوم المعلنون بإجراء العديد من المسوح لمختلف وسائل الإعلام ومن خلالها يستطيعوا التعرف من خلال أرقام المبيعات علي أكثر البرامج شعبية والأوقات التي يزداد أو يقل خلالها الاستماع.

خصائص الإذاعة كوسيلة لنشر الإعلانات :

يلاحظ أن الصحف تستحوذ علي نصيب الأسد من مخصصات الإعلان فهي تختص بنحو ثلثي هذه المخصصات في مصر وبنحو نصفها في البلاد الأوربية المتقدمة أو الولايات المتحدة الأمريكية.

غير أن الراديو أصبح الآن منافسا للصحافة في هذا المجال ألا وهو المجال الإعلاني وهو يعتمد علي حاسة لسمع وليس حاسة البصر لوحدها وهذا يجعله أسهل تتاولاً من الإعلان الصحفي فالراديو ينتشر الآن في كل منزل تقريباً وهو أداة تسلية وتنقيف تلائم طبقات الشعب فهو لا يحتاج القراءة والكتابة بعكس الصحف والمجلات لذا نجد أن الإعلان بالراديو له جمهور أكبر من جمهور الصحافة فلقد أثبتت الإحصاءات أن الجمهور يحصل علي ٦٠ من الأخبار عن طريق الراديو والراديو يلائم الإعلان عن السلع التي لا تحتاج إلي إيضاح بالرسم فهو يلائم السلع الغذائية والسجائر والمشروبات بعكس أنواع أخرى من السلع التي لا بد من البراز صور لها تجذب المشتري مثل السيارات والملابس والأثاث المحلي فهذه يلائمها الإعلان الصحفي والتلفزيوني أكثر من الإعلان الإذاعي.

ومهمة الإعلان الإذاعي هي تعريف الجماهير بالسلعة ومميزاتها ووصف استعمالاتها وخلق جو الثقة بها علي شرط أن يمتاز بالجاذبية والتشويق وعنصر الاعتدال والبعد عن التهويل والمبالغة كذلك يجب أن يتصف بالجاذبية والابتكار.

ومن الرسائل الحديثة الممتعة والتي تلاقى نجاحاً كبيراً وسيلة اختيار قوالب فنية متنوعة مثل القصة والأغنية الخفيفة في الإعلان ويراعي أيضاً أن تكرر الإعلان في اليوم الواحد في فترات متقاربة حتي نضمن وصول الرسالة الإعلانية إلي أكبر عدد من المستمعين.

ولكن مما يعاب علي الإعلان في الإذاعة والتلفزيون وجود إعلانات عن سلعة واحد لمنتجات مختلفين تذاع متلاحقة مما يوقع المستمع في حيرة من أمره أي منها سيختار ويكون لذلك نتيجتان فأما خلق عدم الثقة بها أو يعتمد علي تجربته الشخصية كذلك يحب ألا تزدحم البرامج بالإعلانات

بمعنى أنه ليس من المعقول أن تقطع حديث إذاعي أو نشرة إخبارية أو تمثيلية عن سلعة ما ولكن من الممكن أن يحدث ذلك في فترات بين البرامج أو في خلال أغنية أو قطعة موسيقية لها مستمعون أكثر فمن المعروف أن ندرة من المستمعين من يتابع حديث إذاعي دون أن ينصرف بعض الوقت عنه أو يدير مفتاح المذياع ليغلقه وهذا يفقد الإعلان الهدف الذي أذيع من أجله وهو الحصول على جمهور كبير لذا يجب اختيار الوقت المناسب والذي يضمن فيه جمهور كبير من المستمعين لتقديم الإعلان ويجب ألا تكون فترة الإعلان طويلة مملة وإنما يراعى أن تكون قصيرة وعباراته واضحة والكلمة المذاعة لها تأثير خطير فهي تدور حول العالم سبع مرات ونصف المرة في الثانية. ومن هنا ندرك مدى فاعليتها فهي تعد من أقوى الوسائل في التأثير على الجماهير ولها قوة إيجابية جبارة فهي تتسلل إلى المستمع في كل مكان بطريقة هادئة وديعة ويمكن للكلمة المذاعة أن تسجل العديد من المرات فتكتسب في كل مرة قوة إضافية هي قوة الدق المنتظم مما يجعل لها تأثير كبير على مسمعيها ومن هنا ندرك أهمية الإعلان الإذاعي العام.

ويختلف وضع الإذاعة من بلد إلى بلد فمن محطات الإذاعة ما هو حكومي تشرف عليه الدولة وتتفق عليه باعتبار الإذاعة وسيلة من وسائل الإعلام الرئيسية التي تخدم الجمهور وتعمل على زيادة ثقافته وتنمية معلوماته وتوجيهه إلى ما فيه الخير والمصلحة العامة. وحينئذ يعتبر الداخل الوارد من الإعلان - إذا سمح بقبول إذاعة الإعلانات في تلك المحطات - دخلاً إضافياً لا يعتمد عليه بصفة أساسية في تغطية نفقات محطة الإذاعة. ومن المحطات الإذاعية ما هو أهلي تملكه منشآت وتديره باعتباره نشاطاً تجارياً سعي إلى تحقيق الربح من ورائه وتعتمد تلك المحطات أساساً على الإعلان كمورد أساسي لتغطية نفقاتها بالإضافة إلى مورد فرعي آخر هو إيرادات الحفلات التي تنظمها.

مزايا الإعلان الإذاعي :

تمثل إعلانات الراديو طريقة مثيرة ومؤثرة لنشر المعلومات فهي عبارة عم موضوع مختصر يوضع بين البرامج أو يتخلل إذاعتها ويحقق الشكل المزايا الآتية :

- ١) اختصار وقت الإعداد.
- ٢) تقديم الإعلان الحي (Live) بدون تكاليف إنتاج تذكر.
- ٣) تتطلب الإعلانات المسجلة للراديو وقت وتكاليف أقل من الإعلانات المطبوعة أو التلفزيونية أو السينمائية.
- ٤) تتيح إعلانات الراديو الاتصال الفوري بالمستمع.
- ٥) تقدم إعلانات الراديو اللمسات الإنسانية التي تثير الاهتمام.
- ٦) غالبا ما تكون الاستجابة لإعلانات الراديو فورية.

عيوب الإعلان الإذاعي :

ومن ناحية أخرى هناك بعض الحدود لإعلانات الراديو تحد من فعاليتها وإعلانات الراديو تكون مختصرة جداً بما لا تتيح المجال للشرح التفصيلي وهي غالباً ما تتضمن فكرة واحدة لأن المسمع لا يوجه اهتمامه الكامل نحو الإذاعة بالراديو بينما في حالة الوسائل المطبوعة يستطيع المتلقي أن يقرأ ويعيد القراءة أكثر من مرة كما يستطيع الاحتفاظ بالجريدة أو المجلة التي تحوي الإعلان فالمستمع لديه فرصة واحدة في وقت واحد لاستقبال رسالة الراديو كذلك من الصعب ذكر هذه البيانات التفصيلية ضمن الإعلان الإذاعي مثل أرقام التليفونات والعناوين لأن المسمع لن يكون في حالة تسمح له بتكوين هذه البيانات التفصيلية ولذلك يعتمد الراديو علي خاصية الإعادة repition داخل الإعلان، وتقديم الإعلان عدة مرات علي مدار اليوم للحصول علي المعلومات الضرورية التي تتضمنها الرسالة الإعلانية.

الخصائص المميزة للإعلان الإذاعي :

ويبدو من هذا التعريف بالإضافة للتعريفات الأخرى للإعلان مجموعة من الخصائص المميزة للإعلان ومنها الإعلان الإذاعي :

- (١) الإعلان عملية اتصال جماهيرية ينسحب عليها ما ينسحب علي كافة ألوان النشاط الاتصالي من حيث مقوماته ومكوناته
- (٢) انتقاء العنصر الشخصي في الإعلان.
- (٣) المادة الإعلانية المنشورة أو المعروضة أو المذاعة مدفوعة الأجر.
- (٤) الإعلان نشاط يستخدم بواسطة كافة المنظمات الهادفة أو غير الهادفة إلي الربح وكذلك الأفراد.
- (٥) يستخدم الإعلان كافة الوسائل الإعلامية لنقل الرسالة الإعلانية.
- (٦) يوجه الإعلان إلي جماعات محددة من المستهلكين من المفترض أنه تمت دراستهم من النواحي الديموجرافية والاجتماعية والنفسية والمعرفية وغيرها من الجوانب المختلفة في دراسة المستهلكين.
- (٧) يبت الإعلان وسائل إعلانية - عبر الوسائل المختارة إلي الجمهور المستهدف من المفترض أنها صممت بطريقة تضمن إحداث الأثر الإعلاني المرغوب.
- (٨) وبالتالي تعددت تعريفات الإعلان ولكنها اتفقت فيما بينها إلي حد كبير حول أنه نشاط اتصالي يلجأ إلي وسائل الاتصال غير المباشر نظير أجر معين مما يجعله نشاطا مدفوعا الأجر.
- (٩) يستهدف التأثير في جمهور محدد يمثل للمعلن المستهلك الحالي أو المرتقب.
- ☒ ولكي لا يتم الخلط بين مفهوم الإعلان وبين بعض المفاهيم المتصلة بالاتصالات الأخرى (كالعلاقات العامة - النشر - ترويج المبيعات - الإعلام وغير ذلك) حدد العلماء بعض الخصائص المتوفرة في الإعلان وهي :

خصائص أخرى متوفرة في الإعلان وهي :

- ١- الإعلان عملية اتصال جماهيرية.
- ٢- المادة الإعلانية المنشورة أو المعروضة أو المذاعة مدفوعة الأجر.
- ٣- الإعلان نشاط يستخدم بواسطة كافة المنظمات الهادفة أو غير الهادفة

إلى الربح وملك الأفراد.

٤- وضوح شخصية المعلن واسمه في الرسالة الإعلانية.

٥- تتوجه الرسالة الإعلانية إلى جماعات محدد من المستهلكين من المفترض أنه تمت دراستهم من النواحي الديموجرافية والاجتماعية والنفسية والمعرفية وغيرها من الجوانب المختلفة في دراسة المستهلكين.

٦- يستهدف الإعلان إعطاء معلومات للفئات المختلفة للجمهور

٧- يستهدف اقناع المستهلكين بشراء السلعة أو طلب الخدمة المعلن عنها وبالتالي فإنه يستهدف إحداث تأثير معين على سلوك المستهلكين من خلال كونه نشاطاً اتصالياً اقناعياً.

وظائف الإعلان :

تتعدد وظائف الإعلان ويمكن تلخيصها في خمس وظائف أساسية وهي

١- الوظائف التعليمية

وتهدف إلى تعريف المستهلك بالسلعة وخصائصها أو الخصائص الجديدة للسلع المعروفة وطرق ومجالات استعمالها وكيفية صيانتها والمحافظة عليها.

٢- الوظيفة الإرشادية

وتهدف إلى إخبار الجمهور بالمعلومات التي تيسر له الحصول على الشيء المعلن عنه بأقل جهد وفي أقصر وقت وبأقل نفقات وفي إرشاد الجمهور إلى كيفية إشباع حاجاته.

٢ - الوظيفة التنافسية

وتهدف إلى إبراز خصائص السلعة مقارنة بالسلعة المنافسة بهدف التأثير على المستهلك لتفضيل سلعة الشركة عن باقي سلع المنافسين.

ويشترط في الإعلان التنافسي أن يكون عن سلع أو خدمات متنافسة بمعنى أن تكون متكافئة في النوع ومتساوية مع بعضها من حيث الخصائص وظروف الاستعمال والتمن وما إلى ذلك.

ويعتمد نجاح هذا النوع من الإعلان على ما ينفقه المعلنون على نشرته من

أموال مما يهين لهم النجاح في التغلب على المنافسين إلى جانب الأفكار الجديدة المبتكرة في الرسائل الإعلانية المنشورة والمذاعة والتي تلقى قبولا أكثر من الجمهور.

٣- الوظيفة التذكيرية

وهو الذي ينشر أو يذاع متعلقاً بالسلع أو الخدمات أو أفكار أو منشآت معروفة طبيعتها ومعلومة خصائصها للجمهور بقصد تذكير ذلك الجمهور بها والتغلب على عادة النسيان الأصلية لدى البشر ولحثه على إشباع حاجاته الحقيقية عن طريق ما.

تطور ونشأة الإعلان الإذاعي وموقفه من مصادر التمويل :

مر الإعلان بسلسلة من المراحل اختلفت فيها الأهمية النسبية الممنوحة له ونسبته مشاركته للمصادر الأخرى في تمويل الخدمات الإذاعية وتمثلت هذه المراحل في ثلاث مراحل رئيسية كالتالي :

أولاً : بداية ظهور الخدمة الإعلانية في الخدمة المصرية (١٩٢٦ -

١٩٣٢)

يرجع تاريخ ظهور الإعلانات التجارية إلى ما قبل سنة ١٩٣٢ عندما كانت الإذاعة يديرها الأفراد وكانت تعتمد بالكامل في مواردها على الإعلانات وهذه المرحلة مماثلة للنظام التجاري أو الإذاعي كمشروع خاص يمول بالكامل من الإيرادات الإعلانية وقد ظل الأمر كذلك حتى عام ١٩٣٤ حيث امتنعت الإذاعة عن تقديم الإعلانات ابتداء من ٢٩ مايو ١٩٣٤ وهو تاريخ توقف الإذاعات الأهلية عن ممارسة نشاطها ودخول الإذاعة مرحلة تنظيم جديدة بمقتضاها أبرمت الحكومة المصرية عقداً مع شركة ماركوني تتولي الأخيرة بموجبه أمر الإذاعة بالنيابة عن الحكومة المصرية وتحت إشرافها وقد نص هذا العقد على أن تكون البرامج مقصورة على المواد الترفيهية والتعليمية وأن تبعد الإذاعة تماماً عن الإعلان التجاري مباشراً كان أم غير مباشر إذا رأت الحكومة فيما بعد إدخاله.

وتحددت مصادر تمويل هيئة الإذاعة في ذلك الوقت في رسوم رخص

أجهزة الاستقبال والدعم الحكومي بالإضافة إلي إيرادات المجلات المتخصصة مثل مجلة الراديو المصري التي صدرت ١٩٣٥ باللغتين العربية والإنجليزية وقد استمر هذا الوضع حتي بعد إلغاء عقد شركة ماركوني سنة ١٩٤٧ إلي ما قبل اندلاع ثورة ١٩٥٢ ودخول الإذاعة المصرية في مرحلة جديدة.

ثانيا : تنظيم الإذاعة المصرية وتجدد فكرة إدخال الإعلان (١٩٥٢ -

١٩٥٩) :

بعد قيام ثورة عام ١٩٥٢ تغيرت أهداف الإذاعة المصرية ورسالتها وتطلعت إلي موارد جديدة لمقابلة التخطيط الجديد والتوسعات المستهدفة وكان من ضمن ما فكرت فيه الإذاعة لتلبية هذه الاحتياجات وإيجاد الموارد اللازمة لها إدخال الإعلانات التجارية.

ولذا فقد أنشئت الإذاعة لجنة من الفنيين ناقشت هذا الموضوع إلا أن قد ترددت في إقرارها لدخول الإعلان في ذلك الوقت خوفا من التأثير الذي يمكن أن يحدثه في مضامين البرامج ولكن بعد التوسعات والإصلاحات التي أدخلت علي مرفق الإذاعة في سنة ١٩٥٣ تجددت الفكرة مرة ثانية في بداية عام ١٩٥٤ رؤي ضرورة دراستها دراسة فنية والوقوف علي كيفية إدخالها ومدى الفائدة التي تمرض علي الإذاعة من تقديم الإعلانات ومستوي الأجر المطلوبة.

وقد لجأت الإذاعة إلي إفاد مبعوثاً لزيارة بعض الإذاعات الأوربية إلي تقدم الإعلانات لدراسة النظام الذي تتبعه بالإضافة إلي اتخاذ كافة الإجراءات التي تمنع سيطرة المعلن عن المضمون البرامجي ومنها أن تقوم الإذاعة باعتماد نصوص الإعلان قبل إجازاتها مع تقديم الإعلانات في حدود ونسب معقولة من وقت البرامج التي تحددها بل أكثر من هذا فقد أكدت الإذاعة من أن الإعلان إذا ما أحسن تنفيذها فهي تؤدي إلي تقوية البرامج وليس إضعافها لأنه يختار لها أحسن فنيين والمحررين. أما في حالة البرامج الإعلانية فيمكن أن يقدم نفس البرامج الإذاعي

المعد أصلاً للإذاعة ويدخل الإعلان في البرامج بجملة تذكر في أوله وآخره وتتقاضى الإذاعة على ذلك مبلغاً كبيراً مقابل البرنامج دون أن تتغير خريطة برامجها أو سياستها ولذلك رُوي وضع نظام الإعلانات موضع التجربة بصورة جزئية وبقدر محدود وذلك ابتداءً من عام ١٩٥٩.

ثالثاً : التطبيق الفعلي للنظام الإعلاني في الإذاعة المصرية من ١٩٥٩

— ١٩٨٧ —

شهدت هذه المرحلة مجموعة من الإجراءات التنفيذية بشأن إدخال الإعلانات التجارية في الخدمات الإذاعية المصرية وتمثلت أهم هذه الخطوات في تحديد الجهة المختصة بالوظيفة الإعلانية وتحديد نسبة مساهمة الإعلان في تمويل الخدمات الإذاعية.

أ- تنظيم الخدمة الإعلانية وتحديد جهة الاختصاص :

بدأت أولى الخطوات التنفيذية لإدخال النظام الإعلاني في الإذاعة المصرية بتحديد الجهة التي تختص بهذه الوظيفة فقد ظهرت في هذا الإطار ثلاثة آراء يقضي أولها بأن يعهد بهذه الوظيفة إلي الإذاعة في حين يرى الرأي الثاني أن يتم ذلك عن طريق شركة قائمة بالفعل واتجه الرأي الثالث إلي ضرورة إنشاء شركة لهذا الغرض تساهم الإذاعة فيها بأكثر من النصف واستقر الرأي في النهاية علي أن تقوم شركة قائمة بالفعل بمباشرة الإعلانات وتنفيذها أي الأخذ بالرأي الثاني.

وعلي أثر هذا القرار عرض مندوبي الشركات المشغلة بالإعلان التعاون مع الإذاعة وفي النهاية واقع الاختيار علي شركة الإعلانات المصرية لتتولي هذه العملية واقع عقد معها. في ١٢ ديسمبر ١٩٥٩ تقوم الشركة بمقتضاه بتسويق الإعلانات لإذاعتها في برنامج الشعب مقابل خمسة جنيهات للدقيقة علي ألا تقل الحصة من ١٥ دقيقة يومياً كما نص العقد علي أن يبدأ التنفيذ الفعلي في أول مارس عام ١٩٦١ علي أن تقتصر الإعلانات علي السلع والمنتجات الوطنية وأن يكون الترخيص لمدة عام يعاد بعدها النظر في الموضوع وقد كان هذا القرار هو أول تنظيم قانوني للوظيفة

الإعلانية في الإذاعة المصرية بعد أن كانت تمارس بشكل عشوائي في المحطات الأهلية واستتبع هذا القرار قرار جمهوري آخر هو القرار رقم ٨١٥ لعام ١٩٦١ بشأن الإعلانات لم يتضمن مدة السنة التي يعاد النظر بعدها في الترخيص بإذاعة الإعلانات التجارية وهو ما كان قد نص عليه القرار السابق وقد أتاح ذلك استمرار تقديم الإعلانات مع استمرار قيام شركة الإعلانات المصرية بتسويق الإعلانات المصرية وتنفيذها وقد تضمن العقد المبرم بين الإذاعة والشركة خطوات العمل والمراحل التي تمر بها النصوص قبل تنفيذ العقد وفقاً للخطوات التالية :

- ١- أن تتعاقد الشركة مع المعلن.
 - ٢- يحرر المعلن النص الإعلاني إلى الإذاعة لاعتماده.
 - ٣- تقدم الشركة النص الإعلاني إلى الإذاعة لاعتماده.
 - ٤- تقوم الإذاعة بإقرار النص أو رفضه إذا ما تضمن أي مخالفة عن بنود العقد.
 - ٥- إذا حدث تعديل أو رفض تقوم الشركة بالاتصال بالمعلن للحصول على موافقته على النص المعدل إلا إذا كان قد وكلها في تحرير النص دون الرجوع إليه.
 - ٦- بعد اعتماد النص من الإذاعة تخطر الشركة الإذاعة بالمواعيد التي ترغب في إذاعة الإعلان فيها.
 - ٧- بعد ذلك تبدأ مرحلة أخرى هي مرحلة الإخراج ثم مرحلة التنفيذ وتتلخص الأولى في اختيار الموسيقى المناسبة والمؤثرات الصوتية إذا كان الإعلان مباشراً أما إذا كان برنامج تقدمه الإذاعة بنفق على أجر البرنامج وتدفعه الشركة الربع فقط لأن ملكية البرنامج تظل للإذاعة أم إذا كان برنامج تسجله الإذاعة لحساب الشركة ففي هذه الحالة تدفع الشركة كل التكاليف.
- بعد إتمام التسجيل يحجز موعد لإذاعة الإعلان حسب رغبة الشركة التي تتوب عن المعلن شريطة ألا يتعارض ذلك مع صالح الإذاعة، فلا يقدم

الإعلان بعد القرآن الكريم أو بعد نشرات الأخبار وتشتراط الإذاعة علي الشركة ألا تقل المدة السابقة علي اختيار الإذاعة بموعد الإعلان عن ثمان وأربعين ساعة قبل التنفيذ حتي لا يتعارض الإخطار المتأخر مع طبع البرنامج اليومي واستمرت الإذاعة تبأشر اختصاصاتها الإعلانية إلي أن صدرت مجموعة من القرارات الجمهورية أأاحت لجهات متخصصة مهمة مباشرة هذه الوظيفة.

رابعاً : القرارات الخاصة بتحديد جهة الإشراف علي الإعلان بالإذاعة المصرية :

❏ صدرت عدة قوانين تتعلق بتنظيم الخدمة الإعلانية ومنها :

- القرار الجمهوري رقم ٤٨ الصادر في ٦ يناير عام ١٩٦٣ ويختص بتنظيم المؤسسة المصرية العامة للسينما والإذاعة والتلفزيون حيث نص القرار في مادته الثالثة بند ٨ علي أن من أغراض المؤسسة إذاعة الإعلانات التجارية بالإذاعة وكذلك التلفزيون الذي كان يقدم الإعلانات منذ أول أغسطس عام ١٩٦٠.
- القرار الجمهوري رقم ٢٦٥ لسنة ١٩٦٧ الذي ألغي اختصاص المؤسسة في مباشرة الإعلانات التجارية وعهد بهذا الإشراف إلي الهيئة العامة لإذاعة الجمهورية العربية المتحدة وذلك اعتباراً من أول يونيو عام ١٩٦٨.
- قرار رئيس مجلس السياسة التجارية رقم ٣١٧ لعام ١٩٧٩ ويختص بإنشاء جهاز الإعلانات التجارية بهيئة الإذاعة يختص بتلقي وتنفيذ ومتابعة الإعلانات التجارية الواردة من وكالات الإعلان المتعاقد معها.
- القرارات رقم ٦٠٥،٤،٣ والتي صدرت في ٣ مايو عام ١٩٧٧ وتقضي بإعادة تنظيم قطاعات اتحاد الإذاعة والتلفزيون - الذي كان قد صدر قرار بإنشائه عام ١٩٧٠ فنظم القرار رقم ٣ لعام ١٩٧٧ قطاع الإذاعة والقرار رقم ٦ لنفس العام قطاع الشؤون المالية والاقتصادية الذي تحدد نشاطه في مجالين أساسيين ترتبط إحداهما بمباشرة الخدمة الإعلانية

وتنظيمها المتعلق بالنشاط الاقتصادي للقطاع والذي يقضي بتنمية وتنشيط الموارد المختلفة للاتحاد عن طريق مباشرة برامج الإذاعة والتلفزيون والإعلانات التجارية.

تحديد موقف الإعلان من مصادر تمويل الإذاعة المصرية :

صدر أول قرار تنظيمي بشأن تمويل الخدمات الإذاعية عام ١٩٥٩ وقد أضاف هذا القرار الإعلانات التجارية كمصدر من مصادر التمويل وذلك وفقا للنظام الذي يقرره مجلس الإدارة وقد استمر هذا النظام المتعدد في التمويل ليشارك الإعلان المصادر الأخرى في توفير إيرادات لهيئة الإذاعة وقد حددت هذه المصادر وفقا لقانون رقم ٧٧ في رسوم الترخيص والإعلانات التجارية بالإضافة إلى تحديد رسوم علي استهلاك التيار الكهربائي عن كل وحدة كيلو وات ساعة في دائرة محافظتي القاهرة والإسكندرية ومدينة الجيزة وسائر أنحاء الجمهورية.

ثم حددت المادة ٢٣ من قانون ٦٢ لعام ١٩٧٠ - بشأن تنظيم اتحاد الإذاعة والتلفزيون - موارد الاتحاد في حصة الرسوم المفروضة علي أجهزة الاستقبال الإذاعي والتلفزيوني والاعتمادات التي تخصصها الدولة وفي مقدمتها الإعلانات التجارية.

ثم حدد القانون رقم ١٣ لعام ١٩٧٩ - والمنظم لاتحاد الإذاعة والتلفزيون - النظام المالي الخاص بقطاعات الاتحاد علي أن يكون للاتحاد موازنة مستقلة تصدر بقرار رئيس الجمهورية ويراعي في وضعها القواعد المتبعة في إدارة المشروعات الاقتصادية وحددت المادة العشرون من هذا القانون إيرادات الاتحاد وهي الإيرادات نفسها التي نص عليها قانون ٦٣ لعام ١٩٧٠ وهو ما استمر تطبيقه بعد ذلك.

قواعد ومبادئ الإعلان الإذاعي الفعال :

هناك مجموعة من القواعد التي يجب مراعاتها في الإعلان الإذاعي حتي يصبح فعالا وهي :

- ١- البساطة في العرض والتعبير من أهم مبادئ الإعلان الإذاعي.
- ٢- الإفادة من فكرة العرض بمعنى عرض السلعة أو الخدمة في الاستخدام أو مقارنتها بالسلع والخدمات الأخرى المنافسة.
- ٣- عدم استخدام أسلوب الترفيه والفكاهة إلا عند الحاجة.
- ٤- التأكيد علي إضافة لمسه من الواقعية علي الإعلان الإذاعي.
- ٥- إن الإعلان الإذاعي الناجح أو الفعال لابد وأن يعتمد علي عدة عناصر فنية فهي يضيفي عليها المزيد من الواقعية استخدام الموسيقى والألحان التي تدعمها وتقويها.
- ٦- حسن اختيار وقت عرض الإعلان الإذاعي مع دقة اختيار المادة الإذاعية التي يعرض من خلالها الإعلان من أهم شروط نجاح الإعلان الإذاعي وجعله فعالا.
- ٧- عدم تضليل المستمعين أو المبالغة عند الإعلان عن السلع أو الخدمات ومراعاة اهتمامات واحتياجات جماهير المستمعين وأن تكون السلع أو الخدمة المعلن عنها ذات حقيقة للمستهلك المرتقب.
- ٨- يحظر تقديم الإعلانات التي تتعرض أو تشير إلي بعض المسائل أو القضايا الطبية، مثل الضعف الجنسي، الأمراض التناسلية، الشيخوخة المبكرة، والعقم والأمراض الخاصة بالسيدات أو الإشارة إلي الأدوية التي من شأنها إنقاص الوزن أو التحكم فيه إلا بترخيص من وزارة الصحة.
- ٩- أن يعتمد الإعلان الإذاعي علي عنصر الإيحاء للمشاهد بحيث يحس بأن السلعة أو الخدمة المعلن عنها ستفيده كثيرا وأنه يحسن به أن يقوم بشرائها ولكي يصل الإعلان الإذاعي إلي ذلك فإنه يخاطب عقل المستهلك ومشاعره ويعمل علي التأثير فيها إلي أقصى درجة ممكنة

- بحيث يتحقق الهدف النهائي وهو بيع السلعة أو الترويج للخدمة.
- ١٠- أن تكون السلعة أو الخدمة موضوع الإعلان الإذاعي جيدة بمعنى أن تتوفر فيها عوامل الجودة سواء من حيث خصائصها أو تكوينها أو شكلها أو تركيبها أو ألوانها أو سهولة استعمالها أو سعرها.
- ١١- يجب ألا يتعرض الإعلان إل إذاعي للمنافسة غير المشروعة بالنسبة للسلع المماثلة أو المشابهة وألا يتناول الإعلان المسائل الدينية أو الأشياء المقدسة أو المسائل السياسية أو ما يتعارض مع النظام العام والآداب طبقاً للائحة أخلاقيات وقواعد العمل الإذاعي.
- ١٢- أن يكون الإعلان صادقاً وأن يحقق مصلحة المعلن بأن يدار بطريقة اقتصادية أي يحقق أكبر قدر من الكفاية بأقل مجهود ممكن وفي وقت أقصر وبأقل نفقات ويتحقق الغرض من إذاعته كاملاً.
- ١٣- تدعيم الإعلان بإجراء بحوث التسويق التي تمكن من التعرف علي رغبات المستهلكين واحتياجاتهم فضلاً عن ضرورة تقديم السلعة أو الخدمة الجيدة بصورة تمكنها من الحصول علي مركز ملائم يمكنه من أن يحقق الأهداف المرجوة منه.
- ١٤- التدقيق في عرض إعلانات عن السلع والمواد الغذائية التي تدعي احتوائها علي نسبة الفيتامينات أو الأملاح حتي لا يترك المجال مفتوحاً أمام المعلنين للدعاء والمبالغة والتهويل بما يعود بالضرر علي المستهلك.

تلك مجموعة من المبادئ والعوامل التي ينبغي توافرها في الإعلان الإذاعي ليكون إعلاناً جيداً ومن هنا فتري أن الإذاعة المصرية أن التزام التلفزيون المصري بها سيؤدي حتماً إلي زيادة فعالية الإعلان وخدمة المجتمع وإشباع حاجات أفراد النفسية والاجتماعية وبالتالي لابد وأن تخضع الإعلانات الإذاعية للرقابة قبل تقديمها من خلال الإذاعة المصرية للتعرف علي مدى صلاحيتها وأبعاد كل ما يتنافي مع قيمنا وأخلاقيتنا ونظمنا السياسية والاقتصادية والاجتماعية وعدم اللجوء كثراً للإعلانات المقدمة في الإذاعة

المصرية مساهمة لقيمتنا وعاداتنا وخاصة في ظل الارتفاع المتضخم والجنوني في أسعار السلع والخدمات الآن.

أهداف الإعلام الإذاعي :

أهداف الإعلان الإذاعي قد لا تختلف كثيراً عن أهداف الإعلام بوجه عام وقد أسفرت نتائج العديد من الدراسات والبحوث عن مجموعة من الأهداف من أهمها :

- ١- خلق أو زيادة وعي المستمعين الاستهلاكي.
- ٢- زيادة معدلات استخدام السلعة.
- ٣- تغيير الاتجاهات عن استخدام السلعة.
- ٤- تغيير الإدراك عن أهمية خصائص وصفات الاسم التجاري.
- ٥- تغيير المعتقدات عن الأسماء التجارية.
- ٦- تدعيم الاتجاهات وتدعيم اسم الشركة.
- ٧- إغراء المستهلكين سواء الحاليين منهم أو المحتملين علي اتخاذ قرار بشراء السلعة.
- ٨- زيادة حجم مبيعات السلع والخدمات.
- ٩- تزايد الحركات التجارية بصفة عامة.
- ١٠- الحفاظ علي العادات الشرائية للمستهلكين.
- ١١- فتح أسواق جديدة وتنظيم المبيعات والربح.
- ١٢- خلق صورة ذهنية طيبة عن الماركة لدي المتلقي.
- ١٣- تقديم معلومات عن الصفات المميزة للسلعة.
- ١٤- خلق جو تنافسي أفضل للسلعة.
- ١٥- تصحيح انطباعات خاطئة عن السلع والخدمات أو مواجهة نقص المعلومات عنها أو عدم سلامة هذه المعلومات.
- ١٦- خلق ألفة بين العميل وبين السلعة أو الخدمة.
- ١٧- تنمية ثقة المستهلك تجاه السلعة أو الخدمة.
- ١٨- تحقيق توزيع علي نطاق واسع.

- ١٩- توجيه المستهلك لشراء السلعة أو الخدمة المعلن عنها بدلا من اتجاهه إلى شراء سلع أخرى غير مميزة.
- ٢٠- تنمية الروح المعنوية لرجال البيع.
- ٢١- تحقيق الإشباع للمستهلك ومساعدة الفرد علي الاختيار بما يتفق مع ميوله ورغباته.
- ٢٢- تعريف المستهلك بالمنتج وخصائصه وطرق استعماله وصيانتة ومجالات استخدامه.
- ٢٣- تعريف المستهلك بالأماكن التي تباع فيها السلعة وتقدم فيها الخدمة وأسعار بيعها.
- ٢٤- إبراز خصائص السلعة بالنسبة للسلع المنافسة.
- ٢٥- تذكير المستهلك بالسلعة وخصائصها ومزاياها بالنسبة للسلع المنافسة وأماكن بيعها وطرق استعمالها.
- ٢٦- الإسهام في تحقيق الربح.
- ٢٧- زيادة قبول المستهلك للسلعة أو الخدمة وولائه لها.
- ٢٨- مواجهة المنافسة التجارية أو الإعلان من السلع أو الخدمات المنافسة.
- ٢٩- اجتذاب مشترين جدد وتحقيق زيادة واضحة في تسويق السلعة.

مساعدة المستهلك علي أن يكون نشطا لا سلبيا في الحلقة الاقتصادية فحتي يتخذ قرار الشراء يجب أن يحصل علي المعلومات من مصادر عديدة وأحد هذه المصادر الإعلانات الإذاعية.

القوالب الفنية للإعلانات الإذاعية :

من المعروف أن الكلمة المذاعة تدور حول العالم سبع مرات ونصف المرة في الثانية مما جعلها أقوى الوسائل الإعلامية وأشدها تأثيرا علي المستمع.... والكثير من طوائف المجتمع تحصل علي معلومات وأخبارها عن طريق الكلمة المذاعة ولهذا يستغل الإعلان هذه الظواهر فيلجأ إلي التكرار

والملاحقة المنتظمتين والمستخدمتين من أجل أن يصل إلي غايته من إرشاد المستهلك إلي سلعة ما أو خلق الحاجة لديه أو تحويله إلي سلعة أخرى وللإعلام الإذاعي أشكاله وقوالبه الخاصة التي تختلف عنها في وسائل الإعلان الأخرى ومن هذه القوالب الفنية :

١- الإعلان الخاطف :

وهو نص يذكر في إطار موسيقي أو غنائي في صورة شعارات ونداءات.

٢- الإعلان المباشر :

هو الذي يقرؤه مذيع واحد أو مذيعة واحدة أو تبادل قراءته مذيعان أو يقرؤه مذيع ومذيعة معا ويوضع عادة بين فقرتين من فقرات البرنامج.

٣- الديالوج :

بأن يجري حديث عادي بين شخصيتين لجذب انتباه المستمع ويأتي في ثانيا الحديث ذكر السلعة المعلن عنها وقد يختتم الحديث بنطق شعارات أو نداءات تمتدح السلعة أو تحث علي الشراء.

٤- البرنامج :

بأن يعد المعلن برنامجا كاملا ويشترى برنامجا معدا بالفعل يدفع كل تكاليفه ويكون البرنامج أما موسيقياً، سيمفونية " أو مجموعة أسطوانات أو برنامج منوعاً أو علي شكل تمثيلية إذاعية أو مسرحية ويهدي المعلن البرنامج للمستمعين ولهذا يعلن عن السلعة في أول البرنامج وآخره وقد يعرض أيضا بين فقرات البرنامج أو بيت فصول التمثيلية أو المسرحية.

تحرير الإعلان الإذاعي :

عندما يشرع محرر الإعلان في كتابة الرسالة يجب أن يضع نصب عينيه بعض النقاط التي تعينه علي كتابة رسالة إعلانية بضمن بها جذب أكبر عدد من الجمهور إلي السلعة المعلن عنها أو إلي تحويله من سلعة إلي أخرى أو خلق الحاجة لدي المستمعين إلي سلعة معينة. وبالمران تصبح عملية ميسرة وسهلة يتقنها ويبتكر فيها الكثير وهذه النقاط هي :

١- البحث عن فكرة الإعلان :

لكل إعلان فكرة يعمل للوصول إليها ونشرها بين الناس هذه الفكرة تختلف من إعلان لآخر. هذه الفكرة التي تستحوذ علي المستمع وتجعله يتقبلها بسهولة وللإعلان عن نوع من الصابون مثلاً يتحتم علي المحرر أن يستعرض مزايا السلعة ومدى فائدتها وهل هي مثل مثيلاتها من السلع السابقة أم تختلف عنها في أشياء مثل جودة الصنف بالنسبة للخدمات المستخدمة وقلة المواد الكاوية وعدم تأثيرها علي البشرة...

٢- طريقة العرض :

فبعد أن يتم المحرر الإعلان في استخلاص الفكرة يأتي دور إلقائها علي الجمهور المستهدف وتخير الألفاظ المناسبة لنوع السلعة والأكثر تأثيراً في المستمع والمحققة للهدف الذي يرمي إليه الإعلان فطريقة العرض أما تحقق أكبر فائدة للإعلان وإما أن تؤدي بحياة السلعة المعلن سلعة وذلك فلا بد لاختيار الألفاظ القوية وذات الدلالة وحسن العرض فلكل سلعة كلمات مناسبة لها لا تتناسب مع غيرها من السلع الأخرى.

٣- القوالب الفنية الملائمة :

يستطيع المحرر أن يبتكر العديد من القوالب الفنية الإعلانية وذلك بأن يمزج بين قالبين أو أكثر أو بابتكار شكل خاص يختلف عن القوالب المعروفة التي تتمثل في الإعلان الخاطف - قالب المحادثة - والإعلان المباشر وغيرها.

٤- مكان السلعة من حيث الجدة الزمنية :

السلع ثلاثة أنواع في السوق أولها جديدة تماماً علي الجمهور المعلن إليه ويسعي المعلن إلي جذب أكبر عدد من المشترين لتصريفها. وفي هذه الحالة يتعين علي المحرر أن يذكر كل ما يتعلق بهذه السلعة ويهم الجمهور فمثلاً يذكر فوائدها ومميزاته ومدى التوفير الذي يحققه استعمالها سواء في الوقت أو المال أو الراحة والمنفعة التي تحققها لمشتريها أي باختصار يخلق الإعلان جواً من الرغبة والتشويق والحاجة التي تشبعها لدي المجتمع.

وهناك نوع آخر من السلع وهلي السلع التي توجد في الأسواق منذ فترة ويعرفها الجمهور ولها مستهلكوها ولكنها في حالة تنافس مع مثيلاتها في الأسواق وترغب وهي في القضاء عليهم ففي هذه الحالة يوضح الإعلان الجوانب التي تتميز بها السلعة دون منافستها.

أما النوع الثالث : من السلع فهو السلعة ذات الشهرة والتي لها مكانتها في الأسواق.. فعالم اليوم كثير التغير سريع الحركة يبهره كل جديد ويجذب نظرة كل متحدث ويقدم العلم الكثير من المبتكرات والتحسينات، ولذا يجب علي أي سلعة مهما كانت مكانتها أن تعلن من حين إلى آخر عن نفسها وذلك ليظل الجمهور يتذكرها ولا ينساها في زمن الجديد والمستحدث.

صيغ الإعلان :

هناك صيغ أساسية لتحرير الإعلان وهي كما يلي :

١- صيغة الشعار أو النداء :

وتستخدم في حالة وجود السلع أو قرب ورودها أو توافرها أو نفاذها.

٢- صيغة لوصف :

وتتناول السلعة وصفاتها وإبراز محاسنها وبيان فوائدها وامتداح مزاياها.

٣- صيغة التهويل :

وتستخدم لاسترعاء نظر المستهلك حينما يشعر المعلن أن الصيغ الأخرى سوف تفشل في جذب انتباه الجمهور فيلجأ إلي التهويل بابتداع قصة أو سرد رواية يعتمد أن تظل ماثلة في الأذهان.

٤- صيغة التذكير :

ويلجأ عليها المعلنون الذين رسخت أقدامهم في السوق واحتلت سلعتهم مكانتها لدى المستهلكين وذلك حتي تظل أسماء سلعتهم تحت سمع الجمهور باستمرار.

٥- صيغة الحاجة :

وتستخدم لشرح الأسباب التي ينبغي من أجلها اقتنائها أو تجربة سلعة جديدة أو تفضيل سلعة علي أخرى وهذه الصيغة في الواقع لا تتلاءم بمفردها

مع الإعلان عن طريق الإذاعة ولكن قد تصلح للإذاعة في حالة ازدواجها مع بعض الصيغ الأخرى.

٦- صيغة الاستمالة أو الإغراء :

وتنق علي وتر الصالح الشخصي بشكل مباشر فتسعي إلي إثارة مصلحة حيوية لدي المستمع وتقنعه بأن السلعة المعلن عنها لها اتصال مباشر بهذه المصالح لشخصية.

وتصحب هذه الصيغة عادة حجة منطقية أو بوصف يثير الحماس أو يحرك العاطفة الإنسانية أو الجنسية.

٧- الصيغة المركبة :

يلجأ المعلن إلي مزج صيغتين أو أكثر من الصيغ السابقة وهذه الصيغة هي أعلى مرحلة من مراحل فن تحرير الإعلان وتسعي إلي جذب انتباه المستمع من زحمة الإعلانات الأخرى وتحاول أن توصل إليه معلومات صالحة يبني قراره بعد اقتناعه بالحجج والبراهين فيتخذ موقفا محددا وهرع إلي التنفيذ وهذه الصيغة الأخيرة هي الصيغة الغالبة علي الإعلان حالياً وإن كان ذلك لا يعني أنها أفضل صيغة بالنسبة لكل السلع ولكل مراحل الإعلان.

والواقع أن الإعلان في الوقت الحاضر أن يجذب انتباه الجمهور من زحمة مشاغله ويعمل علي إقناعه بسرعة حتي يحفزه علي اتخاذ قرار وتنفيذه فالإعلان وحدة متكاملة من تحرير وصياغة وإلقاء وإخراج لذلك ينبغي أن يكون التعاون تاماً بين محرر الإعلان ومخرجه أو مذيعة وكذلك ينبغي أن يكون المحرر مطلعاً منذ البداية علي مدة الرسالة الإعلانية والوقت المحدد لإذاعتها كي تمكنه ضبط قياس الكلمات وحسن اختيارها علي نحو يتمشي مع البرامج التي تسبقها والتي تليها.

وبعد أن ينتهي محرر الإعلان من اختيار الصيغة المناسبة ومن تحرير الرسالة الإعلانية يقوم بمراجعة عمله كله فيناقش كلماته ويستعرض عباراته ليتيقن أنه وفق في اختيار الألفاظ المناسبة وصاغها في عبارة منسقة تمتاز

بالدقة وعدم التعقيد وبالبساطة وعدم الغموض وبالوضوح وعدم الإغراق في التعميم.

والرسالة الإعلانية ينبغي أن تخرج عذبه العبارة متناسقة الجرس حلوة الواقع علي السمع متمشية مع جو الإعلان من جميع نواحيه فليس من المستحب أن تأتي ببيت من الشعر لامرئ القيس مثلاً للإعلان عن نوع جديد من طلاء أحذية أو أن تستخدم كلمات سوقية للإعلان عن المجوهرات فالمجوهرات من السلع الأنيقة التي لا بد أن يتوافر في مقتنيها الذوق الرفيع ولكل مقال مقام كما يقولون....

ونستطيع في نهاية الحديث عن التحرير أن نجمل بعض الأشياء اللازمة لكي يصبح الإعلان فعالاً وهي :

- ١- أن يبلغ الإعلان آذان جمهور عملاء السلعة المعلن عنها
- ٢- أن يكون واضحاً سهلاً مفهوماً للغالبية الساحقة
- ٣- أن يعرض بطريقة تضمن ثباته في الذاكرة
- ٤- أن يذاع بقوة ومهارة وتشويق يحمل المستمع علي اتخاذ خطوة فعالة لشراء السلعة.

وباختصار ينبغي أن تحقق في صيغة الإعلان الناجح عند تحريره مسائل أربعة هامة هي :

- جذب الانتباه
- وفرة التبليغ
- شدة التأثير
- فاعلية التحفيز.

أنواع الإعلانات :

لعل أفضل تقسيم هذا التقسيم المعتمد علي مجموعة من المعايير والتصنيفات التي يمكن الاعتماد عليها في تحديد النواعيات المختلفة للإعلان وهي :

أولاً : حسب الهدف من الإعلان :

ويمكن تصنيف الإعانات حسب الهدف من الإعلان إلي ما يلي :

- ١- الإعلان الأولي primary demand ad

هذا النوع من الإعلانات يهدف إلى ترويج مفهوم سلعي معين بغرض النظر عن الماركات المختلفة أي يهدف إلى شيء أوسع وأكبر مساحة ويكون - عادة - عندما تكون السلعة جديدة في الأسواق والأمثلة على ذلك كثيرة كالجملعة الإعلانفة التي قام بها اتحاد تجار الشاي في وقت من الأوقات لترويج شرب الشاي لذلك كان شعار الحملة (الشاي منعش) بعيداً عن ذكر أي ماركة من ماركات إنتاج أو بيع مادة الشاي.

٢- الإعلان الاختياري : selective demand

هذا النوع من الإعلانات يهدف إلى تنشيط الطلب الثانوي أو الاختياري على السلعة ويستهدف إبراز أفضلية ماركة تجارية معينة على ماركة أخرى.

٣- الإعلان عن اسم المنظمة itutional ad

قد يكون الهدف من الإعلان هو ترويج فكرة المشروع أو تثبيت اسمه في أذهان الناس كالإعلانات التي ينشرها بنك مصر ويذكر فيها " بنك مصر - دعامة الاقتصاد المصري " فقط أو الإعلان الذي ينشره البنك الأهلي المصري - ولا يذكر فيه شيء سوى صورة مبني البنك تلك الإعلانات يطلق عليها اسم لإعلانات مؤسسات.

ثانياً : تقسيم الإعلان حسب النطاق الجغرافي :

يختلف الإعلان حسب النطاق الجغرافي الذي يغطيه ويمكن في هذا الصدد التمييز بين الأنواع التالية :-

١- إعلان دولي international ad

أي الإعلان عن سلعة عبر الحدود كالإعلانات كوكاكولا والمنتجات العالمية الأخرى مثل السيارات - الساعات.....الخ

٢- إعلان قومي national ad

خاص بجميع أنحاء الوطن بشكل عام

٣- الإعلان محلي local ad

أي خاص ببيئة محلية معينة.

ثالثاً تقسيم الإعلان حسب الجمهور المستهدف :

ويمكن تقسيم الإعلان حسب الجمهور المستهدف إلى ما يلي :

١- الإعلان الاستهلاكي consumer A dvertising

حيث يتم بث هذا النوع إلى المستهلك النهائي " الأخير " لدفعه للاستجابة والاقتناع باقتناء السلع المعلن عنها خلال إثارة الدوافع الظاهرية والباطنية التي تحرك سلوكه.

٢- الإعلان الصناعي

يهدف إلى الإعلان عن سلع أو خدمات لمنشآت أعمال أخرى تستخدمها عمليات إنتاج أو توزيع سلع وخدمات والواقع أن البيع الشخصي يفوق أهمية الإعلان الصناعي.

يلعب إلى الإعلان في هذه الحالة دور مساعد لرجال البيع في إتمام الصفقة ويركز على الخدمات المقدمة ومستوي الجودة والمتانة.

٣- الإعلان التجاري

هذا النوع من الإعلان يتعلق بالسلع التي تباع إلى المشتريين الذين يكون هدف شرائهم هو بيعها مرة أخرى بواسطة لغرض المتاجرة بها وتحقيق الأرباح ويحتاجون إلى الرسالة الإعلانية التي توفر لهم المعلومات التي يحتاجونها عن السلع التي يتاجرون بها ويستخدم هذا النوع من الإعلان البريد المباشر والمجلات المتخصصة.

٤- الإعلان المهني :

هذا النوع من الإعلان يوجه إلى المهنيين كالأطباء والمهندسين.

رابعاً :تقسيم الإعلان حسب الوسيلة الإعلانية المستخدمة :

طالما أن المعلن يستخدم وسائل متعددة متباينة في التأثير على المستهلكين لتوصيل المعلومات إلى فئة معينة من المستهلكين يمكن تقسيم الإعلان إلى الأنواع الآتية :

- الإعلان في الصحف والمجلات.
- الإعلان في المجالات العامة والمتخصصة.

- الإعلان في الكتيبات والكتالوجات.
- الإعلان في وسائل المواصلات.
- الإعلان في الراديو.
- الإعلان في التلفزيون.
- الإعلان في دور السينما.
- الإعلان في نوافذ العرض.
- الملصقات - اللافتات.

خامسا الإعلان حسب نوع المعلن :

يمكن تقسيم الإعانات حسب نوع المعلن إلي ما يلي :

١- إعلان فردي للشركة individual ad

وذلك عن طريق قيام المعلن بشراء وقت الإعلان عن منتجاته حيث يتم توزيع ذلك الوقت علي عدد من الإعلانات لنفس السلعة علي مدار فترة الإرسال.

٢- إعلان تعاوني Cooperative ad

حيث تقوم مجموعة من الشركات في نفس المستوى في المنفذ التوزيعي بالتعاون في تقديم الإعلانات للمستهلكين والمشاركة في التكاليف وعادة يكون الهدف منها محاولة استهلاك الطلب علي هذا النوع من المنتجات وليس الأسماء التجارية.(الإعلان الدولي) أو قد يكون الهدف منه تنشيط الطلب علي سلعة معينة مثل الإعلان علي نوع معين من المنظفات وربطة بنوع معين من الغسالات أو عدة أنواع.

الاعتبارات التي يراعيها كاتب الإعلان للراديو :

يراعي كاتب الإعلان للراديو الاعتبارات التالية أهمها :

١- اكتب الإعلان لجمهور مكون من شخص واحد :

بالرغم من أن الراديو وسيلة موجهة لقطاعات عريضة من الجماهير إلا أن هذه الجماهير مكونة من قطاعات ومن أفراد وغالبا ما يتم استقبال البرامج الإذاعية من خلال شخص واحد أو شخصين بشكل منعزل وإذا كانت

الكتابة للراديو بوجه عام لابد أن تتناسب مع مستوي ذكاء منخفض حتي تصل إلي أكبر عدد من الجمهور إلا أنها في حالة الرسالة الإعلانية يجب أن تصمم لتناسب وتقنع الأشخاص الذين يمثلون القطاع المستهدف للإعلان والقطاع المستهدف هو جمهور خاص يمكن تحديده وفصله عن الجمهور العام حتي يتحقق هدف الإعلان وبعد التعرف علي القطاع المستهدف للإعلان يتم التوجه إليه بأسلوب حميم من خلال الكلمات والأفكار التي تتيح الألفة مع الجمهور المستهدف أما حينما يخاطب الإعلان مستويات أقل من الجمهور المستهدف فقط يؤدي ذلك إلي أن يفقد الإعلان جاذبيته لدى القطاع المستهدف وفي نفس الوقت إذا كانت لغة الإعلان أعلي في مستواها من الجمهور المستهدف فسيكون النتيجة عدم التجاوب مع الإعلان .

٢- ادفع جمهورك نحو التصرف :

لابد أن يتأكد الكاتب أن نهاية الإعلان لن تجعل المستمع في نفس موقف ما قبل الاستماع فالغرض لنهائي من الإعلان هو إمداد المستمع بخط واضح ومفهوم ومحدد للتصرف واتخاذ الفعل ويمكن أن يكون هذا التصرف من خلال الدعوة لشراء سلعة أو الإقبال علي خدمة أو التوقف عن التدخين، زيارة عيادة طبية، عمل مكالمة تليفونية، التوجه لزيارة مكان ما ومهما كانت الرسالة الإعلانية فلا بد أن تدفع المستمع للقيام بعمل ما.

٣- اقرأ نسخة الإعلان بصوت مرتفع :

لابد أن يختبر الكاتب جرس الكلمات ويتأكد من قصر الجمل ووضوح العبارات وسهولة انسياب الكلام كما يتقمص الكاتب شخصية الجمهور المستهدف حتي يدرك واقع الرسالة الإعلانية علي المستمع ومدى تحقيقها للألفة والجاذبية ومدى سلاسة الأفكار وبعد إجراء التعديلات اللازمة يصبح النص قابلاً للإنتاج.

٤- التأكيد علي الحقائق الواقعية :

وبعد الانتهاء من إعداد نسخة الإعلان لابد أن يتأكد الكاتب من أن

الإعلان يخاطب حقائق واقعية وليست خيالية فيعوض الكتاب يضعون أحيانا في نص الإعلان بعض العبارات التي لا تحدث من الناس عبر التلفون لذلك فإن أفضل أنواع الإعلان هو ما يعتمد علي ذكر الحقائق ويتجنب المبالغات فإذا ما استعرض المعلن المزاي الحقيقية للمستمع بصدق وواقعية واستطاع أن يعكس هذه المزاي في الإعلان فإن هذا يتيح إعلانا ناجحا في الراديو.

٥- حذر المغالاة في الإنتاج : Overproduction

يقصد بالمغالاة في الإنتاج التأكيد الزاد علي استخدام النواحي التقنية لتنفيذ المحتوى الإعلامي للإعلان لجذب انتباه المستمع فمن الوسائل التقنية المستخدمة في الإعلانات الإذاعية الموسيقى والمؤثرات الصوتية والمواقف الدرامية ويجب ألا تغطي هذه العناصر علي محتوى الإعلان فهي أدوات تستخدم لجذب الانتباه وإثارة الاهتمام ولكن المغالاة في استخدامها يفرغ الرسالة من محتواها المقصود فعلي سبيل المثال صوت سيارة النجدة أو صوت بكاء الطفل من العناصر التي تجذب الانتباه بشرط ألا تستغرق وقتا أطول من اللازم حتي لا يكون ذلك علي حساب المادة الإعلامية للإعلان.

٦- عدم الإقلال من قيمة الراديو في الإعلان :

بالرغم من أن الراديو يعتمد علي الصوت فقط إلا أنه يتيح لكاتب الإعلانات أقصى قدر من الحرية والانطلاق والخيال فهو يستطيع أن يعكس الحياة من خلال محادثات الناس ضحك الأطفال والازدحام ومن السهل أن يخلق الضحك والدموع والأمانة والغضب ويركز علي عرض الحقائق الواقعية وهو أكثر وسائل الإعلان انتشارا وأيسرها استخداما وأقلها تكلفة ومن السهل قياس نتائجه وردوده فضلا عن إقناعه المنطقي وتأثيره الوجداني وقد أثبتت بعد الدراسات أن إعلانات الراديو تحقق استجابات أفضل من الإعلانات التلفزيونية وبالنسبة لنفس السلعة قد أشارت الدراسات إلي أن تقدم الإعلان لسلعة ما في الراديو يساعد علي زيادة استجابة لنفس السلعة عند الإعلان عنها في التلفزيون فقط.

القواعد المنظمة للوظيفة الإعلانية في الإذاعة :

حرصت الإذاعة منذ بداية إدخال الخدمة الإعلانية علي وضع ضوابط وقواعد لها حفاظا علي وظيفة الإذاعة كمرفق حيوي عام يستهدف تثقيف الجماهير وبث المواد الترفيهية فنص في الملحق رقم (١) من العقد المبرم بين هيئة الإذاعة وشركة الإعلانات المصرية علي صورة استبعاد الإعلانات التي تمس عادات وتقاليد المجتمع الاجتماعية أو الدينية كالإعلانات عن الخمر أو النوادي الليلية أو نوادي القمار.

كما نص العقد علي اعتبار سعر الخمسة جنيهات - وهو السعر الذي حدد للدقيقة الواحدة من الإعلان في بداية ظهور هذه الخدمة في إذاعة الشعب عام ١٩٦٠ - وهو سعر خاص بين الشركة والإذاعة أما بين الشركة والجمهور فتنقضي الأولي أجراً أعلي لتغطية نفقاتها وتحصل علي أرباح معقولة كما نص العقد علي أن يتحمل المعلن التكاليف الفعلية لاعداد البرامج في حالة إذاعة برامج إعلانية.

وبذلك فإن هذه القواعد تتعلق بعضها بالمضمون الإعلاني ويتعلق بعضها الآخر بشكل التعامل مع الجهة المعلنه أو من ينوب عنها كما أنها تستهدف فرض نوع من الرقابة علي الإعلانات لاستبعاد ما هو مخالف للأداب والأخلاقيات المتعارف عليها أو ما يتعارض مع النظم السياسية والاقتصادية للدولة بل أن بعض الأجهزة المسئولة تتدخل أحيانا لإيقاف الإعلانات عن السلع غير المتوافرة في السوق أو لمنع الإعلان عن بعض المنتجات كما حدث بالنسبة لإعلانات السجائر التي صدر قرار بإيقافها في إذاعة والتلفزيون اعتباراً من ٧ نوفمبر عام ١٩٧٧ م وقد قامت هيئة الإذاعة - منذ أن أبرمت عقدها مع شركة الإعلانات المصرية بشأن تقديم الإعلانات التجارية عام ١٩٦٠ م - بتحديد الضوابط التي تحكم الإعلانات وهي ضوابط خاصة بتعامل المعلن مع الإذاعة من جهة المعلن مع الوكالة من جهة وتعامل أخرى :

أ - شروط تعاقد المعلن مع الإذاعة :

- ١- ألا يحتوي الإعلان على أية إشارة بأن الشيء المعلن عنه يشفي الأمراض أو عوارضها أي أن يبعد الإعلان عن المبالغات والمعلومات المضللة.
- ٢- ألا يتعارض الإعلان للمنافسة غير المشروعة
- ٣- ألا يتعرض الإعلان للمسائل الدينية أو السياسية أو ما يتعارض مع النظام العام أو الآداب العامة.
- ٤- أن يقدم المعلن لهيئة الإذاعة تفاصيل عن محتوى الإعلان ومضمونه.
- ٥- عدم استغلال سذاجة الأطفال عن بعض السلع والخدمات ومنها المقرضون ومتعهد ونقل الموتى - تعاطي الخمر.
- ٦- لا يجوز الإعلان عن أكثر من سلعة أو خدمة في برنامج إعلاني واحد.
- ٧- أي تعديل في محتوى النصوص الإعلانية يخطر به المعلن على أن يقوم بهذا التعديل في مدة لا تزيد عن ثمانية أسابيع من تاريخ إخطاره بها.
- ٨- أما جداول البرامج الإذاعية التي يتفق عليها بين المعلن والهيئة والتي تدرج بينها أو خلال الإعلانات فيجب أن يتم الاتفاق عليها بمدة لا تقل عن ثلاثة أسابيع كاملة أو كانت قبل التاريخ المحدد لأول إذاعة وإلا فإنه يحقق للهيئة تأجيل تاريخ بدء أول إذاعة لمدة أسبوع أو أكثر حسبما يقتضيه العمل في البرنامج الإذاعي.
- ٩- يقبل الإعلان المباشر وفقا لبعض الأسس والقواعد منها :- إذا كان إجمالي وقت الإعلان ١٥ ثانية فإن مدة الرسالة الإعلانية التي تذاع بصوت واحد وتبدء وتنتهى بنغم مميز- يحدد لها ١٢ ثانية والمدة الباقية للنغم المصاحب لها أما إذا كانت مدة الإعلان ٣٠ ثانية فإن الرسالة الإعلانية تستغرق ١٥ ثانية و ٢٠ ثانية للإعلان الذي مدته ٦٠ ثانية .
- ١٠- لا تقبل أي تسجيلات إذاعية غير مسجلة باستديوهات الإذاعة حفاظا على الجودة الصوتية كما يجب أن يتم التسجيل بموافقة الإذاعة وفي

حالة رغبة المعلن في اختيار صوت خاص يجب أن يبين ذلك ويتحمل التكاليف الزائدة.

ب- شروط تعاقد المعلن مع الوكالة :

- ١- تنص بنود هذا التعاقد علي أن يتفق المعلن مع الوكالة علي نص الإعلان لكل وحدة إذاعية بما لا يقل عن أربعة أسابيع قبل التاريخ المحدد لأول إذاعة وجميع النصوص الإعلانية يجب عرضها علي الوكالة للموافقة عليها بمدة لا تقل عن ثلاثة أسابيع كاملة قبل تاريخ إذاعة الإعلان كما يجب علي المعلن تقديم الموافقة كتابة علي النصوص وإلا ألغيت إذاعتها بخلاف النصوص التي يجب عرضها علي وزارة الصحة أو أية جهة حكومية أو رقابية لمراجعتها.
- ٢- يسري مفعول العقد المبرم بين الوكالة والمعلن لمدة عام واحد من تاريخ موافقة الوكالة عليه وإذا فرض إجراء بعض التغييرات كطلب المعلن ووافقت عليها الوكالة فإن هذه التغييرات تكون سارية المفعول فقط في حدود الفترة التي يحددها العقد ولا يمكن امتداد المدة بعد ذلك.
- ٣- يكون الدفع مقدما وذلك حفاظا علي قيمة العقد وعلي المعلن الموافقة علي سدادها سواء استعمل المدة المخصصة لإعلانه الإذاعي أم لا. كما هو مبين من نصوص العقد كما انه ليس من حق المعلن الحق باسترجاع قيمة المدد التي لم يستخدمها لأي سبب من جانبه.
- ٤- جميع النصوص والمؤثرات الصوتية والمسجلة للنص الإعلاني لا يسدد عليها المعلن حقوق التأليف أو التلحين وذلك بإشراف الوكالة الإذاعة وإذا ظهرت أي اعتراضات بخصوص النص أو الموسيقى يتحمل المعلن مسؤولية إنهاؤها ويتحمل كل الضرائب الحالية والمستقبلية الخاصة بهذا العقد.
- ٥- وإذا احتج المعلن في أي وقت من الأوقات بأن إعلاناته لا تذع فاعتراضاته يجب أن تعرض علي قسم المراقبة بالوكالة لإبداء الرأي فيها بالإضافة إلي أن الوكالة تحتفظ بشرط مسجل لكل الإذاعات

الإعلانية.

- ٦- وإذا ما أسفرت المراجعة وتقارير قسم المراجعة بالوكالة عن وجود أي نقص أو خطأ في الإعلان فإن الوكالة توافق في هذه الحالة على تخصيص قيمة المدد المفترض عليها بنسبة الوحدة الإذاعية كما يوافق المعلن على أنه ليس له الحق في المطالبة بأي تعويض عن خسارته في هذه المادة.
- ٧- لا تعتبر الوكالة مسئولة عن عدم تنفيذ هذا العقد كلياً أو جزئياً في حالات الظروف القاهرة أو الاضطرابات أو الكوارث أو وضع قوانين جديدة والمسئولية الوحيدة التي تقع في هذه الحالة على عاتق الوكالة تتحدد في رد المبالغ المحصلة مقدماً لهذه الإعلانات الإذاعية مع عدم المطالبة بأي تعويضات أو فوائد.
- ٨- أما إذا توقفت المحطة الإذاعية المتفق عليها في العقد لحدوث خطأ أو للتصلب فإن هذا العقد يمتد تلقائياً ليشمل المدة التي استغرقها التصليح وذلك بدون الإخلال ببند العقد وفي حالة إغلاق المحطة نهائياً فإن الوكالة عليها أن تعيد للمعلن قيمة الإذاعات التي لم يتم تنفيذها والتي كانت قد دفعت مقدماً.
- ٩- يحق للمعلن أن يستفيد من السعر المنخفض لجدول السعار الذي تحدده الهيئة إذا طلب زيادة كمية الإعلانات المتفق عليها وذلك في نفس مدة التعاقد وفي هذه الحالة فإن المبالغ التي كانت تغطي قيمة العقد الأصلي ستعتبر جزءاً من قيمة العقد الجديد ويجب على المعلن أن يسدد باقي القيمة الجديدة المتفق عليها مقدماً عند توقيع الجزء الإضافي لهذا العقد.
- ١٠- إن لكل من الإذاعة والوكالة الرأي النهائي بخصوص الإمكانات الفنية وأوقات إذاعة الإعلانات والموافقة على صيغها ونصوصها واستخدام الموسيقى والمؤثرات الصوتية وطريقة الإذاعة.
- ١١- جميع المنازعات الناشئة عن هذا العقد بالنسبة لإنحاء القطر المصري يكون من اختصاص محكمة مصر الابتدائية بالقاهرة في محكمة

ج - شروط تعاقد الوكالة مع هيئة الإذاعة.:

أما التعاقد بين الإذاعة والوكالة التي تتوب عن المعلن فيتم عن طريق عقدين أحدهما خاص بالإعلانات المحلية ويقصد بها تلك التي تعلن عن سلع ومنتجات مصرية ١٠ % أو سلع معينة أو مجمعة بالكامل داخل جمهورية مصر العربية بتصريح من الشركة العالمية صاحبة المنتج وفي هذه الحالة يحصل الوكالة علي عمولة قدرها (٢٥%) من سعر الإعلان ويستمر العقد لمدة عام يتجدد بعدة تلقائيا أما السداد فيتم خلال شهرين من تاريخ تحرير العقد.

أما العقد الثاني فيتعلق بالإعلانات الأجنبية وتتضمن سلعاً ومنتجات خارج جمهورية مصر العربية أو خدمات تابعة لشركات ومؤسسات أجنبية وفي هذه الحالة ترتفع عمولة الوكالة لتصل إلي (٣٥ %) من قيمة الإعلانات ويستمر العقد لمدة سنة يتجدد بعدها أما السداد فيتم بعد ثلاثة أشهر من تاريخ تحرير العقد

وتحصل بعض الإعلانات علي خصم قد يصل إلي (٥٠%) وهي الإعلانات الخدمية ولا سيما إعلانات الكتب والمجلات والمعارض وإعلانات قطاع السينما والمسرح بالإضافة إلي حملات التوعية التي تذاع أحيانا بالمجان.

وبجانب تعاقد الإذاعة مع الوكالة يوجد تعاقد مباشر بدون وساطة أي وكالة إعلانية أي بين المعلن والجهة الإعلانية المختصة مباشرة وتتمثل هذه الإعلانات في حملات التوعية كتنظيم الأسرة وحملات التطعيم ضد الأمراض حيث يتم التعاقد عليها مباشرة مع قطاع الشؤون المالية والاقتصادية دون وساطة وكالة إعلانية.

أشكال الإعلانات الإذاعية :

وهناك تصنيفات عديدة لأنواع الإعلانات الإذاعية وضعها " روبرت هليارد " و " ريتشارد أسبينول " و " رالف جينز " و " بيتر أورليك " ومن خلال استقراء هذه التصنيفات المختلفة يمكن القول أن جميع إعلانات الراديو تندرج تحت شكل أو آخر من الأشكال التالية :

١- الإعلان المباشر Straight Commercial

وهو الإعلان الواقعي المركز الذي يقدم الرسالة الصريحة وفي هذا الإعلان يقوم صوت واحد فقط بتقديم الرسالة الإعلانية بدون الاستعانة بأي عناصر صوتية مما يتيحها الراديو ويكون الإعلان مكتوباً في شكل نص " Scribt " يصلح لتقديمه من جانب مذيع المحطة وهو يسمى إعلان صريح لأنه لا يستعين بوسائل مساعدة مثل الموسيقى والمؤثرات الصوتية ويعتمد هذا الإعلان على استخدام اللغة البسيطة المباشرة كما أنه أقل أنواع الإعلانات من حيث التكلفة ويمكن إعداده وإذاعته بسرعة كبيرة كما يمكن أن يقدم هذا النوع من الإعلانات على الهواء مباشرة ويتطلب لذلك شخصية صوتية جذابة ولها تأثيرها على الجمهور .

٢- الإعلان متعدد الأصوات Multivoiced Commercial

يشترك هذا النوع من الإعلانات المباشرة حيث يتجه الكلام في كلا النوعين إلى المستمع مباشرة ولكن في هذا النوع يكون هناك صوتين أو أكثر لتقديم السلعة أو الخدمة الإعلانية واستخدام أكثر من صوت يتيح التنوع خاصة في الإعلانات التي تتطلب معلومات متخصصة أو نوعية. ويحقق هذا النوع جاذبية أكبر من الإعلان المباشر وقد يستخدم هذا النوع من الإعلانات الاستشهاد بآراء بعض المواطنين عن جودة السلعة أو الخدمة Testimonial عن طريق تسجيل هذه الأصوات المستشهد بها ويمكن أن يقدم هذا الشكلي على الهواء مباشرة من الاستديو .

٣- الإعلان الحوارى Dialogue Commercial

يتضمن هذا النوع من الإعلانات مجموعة أصوات تتحدث مع بعضها

بدلاً من أن تتحدث للمستمع ولابد أن يبدو الحوار طبيعياً وسلساً ومقتعياً للمستمع. ويستهدف هذا الإعلان إظهار محاسن السلعة أو الخدمة من خلال طرح أمثلة تجريبية بين شخصين أو أكثر وتقوم هذه الشخصيات بمناقشة مزايا السلعة وفوائدها للمستمع.

كذلك يمكن تنفيذ الإعلان الحوارى عند تنفيذ مقابلات إذاعية من مواقع الأحداث مع عميل حقيقى أو عملاء حقيقين أو مع مؤدبين يقومون بدور العملاء بشرط أن يتضمن كل إبقاء معلومة أو إضافة للإعلان وأحياناً يتم تنفيذ الإعلان الحوارى بعمل مقابلة مع المعلن أو الممول نفسه.

٤- الإعلان الدرامى : Dramatized Commercial

يستخدم هذا الإعلان تقنية الحوار بالإضافة إلى العناصر الدرامية الأخرى مثل الموسيقى والمؤثرات الصوتية وهذا النوع بالطبع أكثر تكلفة وأكثر تعقيداً ولكن تأثيره أكبر على المستمع في الترويج للسلعة أو الخدمة. وهناك إعلانات درامية تعتمد على إبراز الحدث الصاعد الذي ينشأ من وجود موقف يتطور إلى أن يصل لمرحلة الذروة ويطلق عليه " Punch-Line " وهو نوع جذاب من الإعلانات ولكنه يفقد أهميته بعد فترة محدودة وهناك أيضاً الإعلان المرتجل Improvisation Commercial ويعتمد هذا النوع على إدخال شخصية أو أكثر إلى الاستديو لارتجال موقف درامى أو فكرة عامة ويتم تسجيل هذا الحوار الارتجالى وبعد عدة تسجيلات يمكن الخروج بأجزاء تصلح لتنفيذها في الإعلانات.

٥- إعلانات الصورة الذهنية Image commercials

تعتمد هذه الإعلانات على استخدام مؤثرات صوتية لإشباح أو عملاق بهدف خلق صورة ذهنية لدى المستمع بحيث تصاحب المعلومات التي يحتويها الإعلان ويمكن أن تستخدم هذه الإعلانات الصوت الإلكترونية Electornice sound الذي يبنى صورة ذهنية للحدث ويعطى للإعلان نكهة خاصة كذلك يمكن استخدام الخيال التاريخى Historical faniasy كأساس لبيع المنتج أو خلق صورة ذهنية له.

٦- تحويل الصورة الذهنية لتناسب الراديو Image Transfer

يستخدم هذا النوع من الإعلانات نفس الفكرة أو الموضوع الذي سبق اتباعه في وسائل الإعلام الأخرى مثل الصحف والمجلات والتلفزيون والسينما والملصقات لخلق صور ذهنية تتناسب الراديو فالراديو يقوم بتنفيذ نفس فكرة الإعلان بعد أن يعدلها بما يناسب الوسيلة الصوتية فقط وخاصة إذا كانت فكرة الإعلان تنفذ ضمن حملة قومية.

٧- الإعلان الفكاهي Humor commercial

يعتمد هذا الشكل علي ابتكار موقف فكاهي أو مرح أو سخيف Ridiculous situation ويتم توجيه الرسالة الإعلانية من خلاله. وهنا يجب ملاحظة أن زيادة أو الإقلال من عنصر المرح يتوقف علي سياسة محطة الراديو وعلي طبيعة الجمهور أيضا... وعند إنتاج الإعلانات الفكاهية لابد من التأكد من أن الإضحاك سوف يساعد علي ترويج المبيعات حيث يأتي البيع في المرتبة الأولى والإضحاك في المرتبة التالية.

٨- الإعلان السريع : Quikie commercial

يستخدم هذا المصطلح للإشارة إلي الإعلانات القصيرة السريعة ذات العشر أو الخمس عشرة ثانية، وتقدم أفكارا مختلفة عن نفس السلعة أو الخدمة ويتم تكرارها عدة مرات خلال اليوم حتي يمكن تذكرها وحتى يظل تأثير الإعلان في وعي المستمع ويطلق علي هذه الإعلانات أيضا pop-in Commercial.

٩- الإعلان الموسيقي أو الغنائي : Musicial Commercial

- تستطيع الموسيقى أن تعبر عن الحدث بقوة أكبر من عناصر الصوت الأخرى وتستخدم الموسيقى في الإعلان بعدة أشكال :
- ١- عند التركيز علي النقطة الأساسية في الإعلان أو الشعار الإعلاني.
 - ٢- تستخدم كخلفية مساعدة للإعلان ككل.
 - ٣- تستخدم كمؤثر صوتي أو للإحياء بالجو العام للإعلان.
- والشكل الأول يركز علي فجوي الإعلان أو الفكرة الأساسية مثل (إن

أجلاً أو عاجلاً سوف تشتري " جنرال ") والشكل الثاني يساعد علي الإيحاء
والشكل الثالث يساعد علي إبراز المكان والديكور والمزاج العام.

١٠- دمج الإعلان ضمن أحد البرامج integrated Commercial

هو أحد أشكال الإعلانات التي تتوحد مع مضمون البرامج مثل
إعلانات الأزياء عندما يتم تقديمها ضمن برامج المرأة مثلاً...ولكن المشكلة
أن يبدو الإعلان وكأنه جزء من محتوى البرنامج وهذه مشكلة أخلاقية.

أساليب شراء زمن الإعلان الإذاعي :

شراء زمن الإعلان الإذاعي : Buying Radio Time

يتراوح زمن الإعلان في معظم الدول من عشر ثوان إلي دقيقة كاملة
وتتحدد تكلفة الإعلان حسب الزمن وحسب عدد مرات تكراره وحسب توقيت
الإذاعة خلال اليوم وحسب حجم وتكوين الجمهور المستهدف ففي بعض
المجتمعات يزداد سعر الإعلان الإذاعي قبله وقت خروج الناس إلي العمل
أو عودتهم من العمل كذلك الإعلانات التي تتخلل تقديم النشرات الإخبارية
تكون عالية التكاليف عن إعلان يقدم أثناء عرض برنامج موسيقي مثلاً لأن
حجم جمهور الأخبار أكبر من حجم جمهور البرنامج الموسيقي في عدد كبير
من الدول وبوجه عام كلما زادت شعبية برنامج ما وكلما زادت معدلات
الاستماع في وقت ما كلما ارتفعت تكاليف الإعلان وهناك محطات إذاعية
تقدم تخفيضات علي أسعار الإعلانات إذا كانت ضمن حملة إعلانية طويلة
المدي.

الأساليب الإقناعية المستخدمة في الإعلانات الإذاعية :

تستخدم الإعلانات الإذاعية أساليب إقناعية كثيرة من جانب المعلن للتأثير
علي اتجاه المستهلك بشكل يتوافق مع الهدف وذلك من خلال ذكر المزايا
التي تتصف بها السلعة المعلن عنها وكيفية استخدامها في أغراض مختلفة
وكذلك المتعة والأمل في حياة أفضل وحب التظاهر والإعجاب بما هو جديد.

أهم هذه الوسائل التي تركز عليها الإعلانات الإذاعية :

١- الصحة والنظافة :

أن مهمة الإعلان هو الوصول إلي الجمهور المستهدف بأي شكل من الأشكال من أجل إحداث تأثير وجذب الجمهور نحو المنتج والترويج للسلعة وعليه تتمثل فكرة الإعلان في أن الطفل سوف يتمتع بحصة وحياة سعيدة هادئة إذا ما استخدم هذا المنتج الذي يوفر والصحة الشخصية والنظافة المنزلية مثل إعلانات معجون الأسنان أو شامبو الأطفال وغيرها من الإعلانات التي تتعلق بالكبار أو نظافتهم وبالتالي تدفعهم إلي شرائها رغبة في الحصول علي أسنان جيدة وحمام منعش ويمكن أن ينتج عن استخدام هذه الاستمالة تنمية الوعي الصحي وتدعيم قيمة النظافة لدي الأطفال في مرحلة الطفولة المبكرة وغيرهم من الأطفال والكبار وتعتبر هذه القيمة من القيم والمهارات التي يجب أن ينشأ ويربي عليها الطفل منذ بداية حياته.

٢- دافع الطعام والشراب :

وهي ما تعرف بدوافع الجوع والعطش وترتبط ببناء الفرد من الناحية الصحية والغذائية وهذه الاستمالة فطرية ويولد بها الفرد وتلازمه حتي يفارق الحياة وتستخدمها جميع الإعلانات الاستهلاكية المتعلقة بصحة الفرد وغذائه بهدف الوصول إلي الفرد عن طريق إظهار هذه الاستمالة أو الدافع وذلك بتوجيه الرسالة الإعلانية إليه بشكل مباشر ونري ذلك في إعلانات السلع الغذائية مثل إعلانات الأيس كريم، والشيبسي، والشيكولاته أو توجيه الرسالة الإعلانية إلي الأمهات مثل الإعلان عن الخضروات المجمدة والسمنة وكذلك المواد الغذائية الخاصة بالأطفال كالحليب والسيرلاك وغيرها.

٣- الميل إلي الاستكشاف والمعرفة :

يميل الطفل في مرحلة ما قبل المدرسة إلي استطلاع وحب الاكتشاف لكل ما هو حوله فهو يبحث عن الأخبار والمعلومات عن السلع والخدمات التي تقوم بالتركيز علي هذه الاستمالة مثل الإعلانات التي تبين فوائد غسل الأسنان حيث يقوم بالشرح العلمي باكتشاف مادة جديدة لا يؤدي اللثة وتحافظ

علي الأسنان من التسوس أو الإعلانات الغذائية مستخدمة في ذلك أهمية المحافظة علي الصحة واحتوائها علي الفيتامينات وإعلانات مساحيق الغسيل.. إلخ.

٤- الفكاهة :

حيث بلجأ بعض المعلنين إلي استخدام عنصر الفكاهة في عرض إعلاناتهم حتي ترتبط السلعة في ذهن المستهلك بمناسبة سارة سعيدة مما يجعله يشتريها دون غيرها من السلع وتؤدي إلي سهولة تذكر اسم السلعة عند الشراء ولكن يجب أن يراعي في مثل هذه الإعلانات الفكاهية البراعة في العرض والتصميم حتي لا يؤدي عامل الفكاهة إلي السخرية من السلعة فيكون الضرر أكثر من النفع في هذه الحالة.

٥- الميل إلي التفاخر :

يميل الطفل في مرحلة ما قبل المدرسة إلي اقتناء وتملك الأشياء التي يمكنه من التفاخر بها بين أقرانه وخاصة الجديد منها وهذا يجعله يقتنع بالإعلانات الإذاعية التي تستغل هذه الاستمالة والرغبة لديه وتأكيدا علي هذا الوتر الذي يكون عاملا مهما في ترويج السلعة للمنتج.

الآثار الإيجابية والسلبية للإعلانات الإذاعية :

أولا : الآثار الإيجابية للإعلانات الإذاعية :

١- الإعلان يغرس عند الناس عادات جديدة فان من نتيجة استعمالهم المتكرر للسلع المعلن عنها ينشأ عندهم عادات جديدة تزداد رسوخا كلما زاد تكرار الاستعمال مثال : تنظيف الأسنان صباحا ومساء وبالفريشة.

٢- الإعلان ييسر علي الناس الحياة ويهيئ لهم الحصول علي السلع التي يحتاجونها بأيسر الطرق وأرخص الأسعار.

٣- الإعلان قوة تعليمية تؤثر علي أفكار الناس وتزيد من ثقافتهم بالاطلاع عليه أو الاستماع إليه يتعلم الناس أشياء جديدة تتعلق بتركيب السلع وتكوينها وفوائدها.. إلخ ويستخدم الإعلان في تعليم الناس كيف يحافظون

علي صحتهم ويستثمرون مدخراتهم.

٤- يساهم في زيادة الدخل القومي وبالتالي في متوسط الدخل الفردي.

٥- الإعلان يقرب بين الأمم لأنه إذا انتشر علي الصعيد الدولي عمل علي التقريب بين الأمم المختلفة ذلك أنه ينقل عادات بعضها البعض الآخر كما أنه ينشر أساليب الحياة الأفضل وينشر وجهات النظر وأساليب التفكير....إلخ.

٦- الإعلان يساعد علي إزالة الشعور بالقلق والتوتر لأن الجمهور أثناء تعرضه للرسالة الإعلامية قد يصاب بالقلق والتوتر وبالتالي لا يستوعب شيئاً من الرسالة ولا يتعلم منها أي شيء وبالتالي فسوف لا يتأثر بها

٧- الإعلان يشجع علي تبادل الرأي والتشاور بين أفراد السرة لأنه يجعل من قرار التعامل مع الخدمة قرار جماعياً.

ثانيا : الآثار السلبية للإعلانات الإذاعية :

- (١) الإعلان يؤدي إلي خلق تطلعات مادية كبرى فبدلاً من أن تصبح تطلعات الإنسان حضارية أو ثقافية نجد أن تطلعات الإنسان تحولت إلي جهة مادية بحتة.
- (٢) الإعلان يدفع الناس لشراء سلع ليسوا في حاجة إليها وأنه لولا الإعلان وإحاحه علي عقل الفرد - لشراء هذه السلعة لما فكر الفرد في شرائها علي الإطلاق.
- (٣) الإعلان في معظم الأحيان مضلل غالباً يؤدي إلي خداع وتضليل المستهلك حيث يقوم في أغلب الأحيان بذكر صفات السلعة ومزاياها المتعددة مما يغري المستهلك بشراء السلعة لإشباع احتياجاته.
- (٤) الإعلانات تهبط بالذوق العام الإعلان ليس من ضمن البرامج التي يمكن أن ترتفع بالذوق العام مثل البرامج الثقافية والموسيقية والباليه بل انه يهبط بالذوق العام من خلال تركيزه علي المناظر التي تؤدي شعور الإنسان.
- (٥) الوقوع في بحر الاستهلاك المظهري التفاخري.

والإعلان في الدول النامية يمثل أحد أخطر ما يواجه تلك الدول من تحديات إذا ما خضعت تلك الدول لسيطرة الإعلان وللشركات المعلنّة انه يمثل دعوة صريحة لإغراق المواطنين في بحر الاستهلاك التافه المظهري والاستهلاك الترفي بل وأخطر صور الاستهلاك وهو استهلاك سلع نحن لسنا في حاجة إليها أصلاً بحيث يصبح الاستهلاك مرضاً أو عادة متأصلة أو نوعاً من الإدمان يصعب الفكّ منه ويتغير معه النمط الاستهلاكي والعادات الاستهلاكية لأفراد الشعب في الغذاء والملبس والمشرب والسكن وغيرها وأحياناً كثيرة مع الثقافة القومية للشعب وما يتعارض مع التقاليد والقيم الإيجابية المتأصلة في وجدان أبنائه وللإعلان في الدول النامية آثاره السلبية الأخرى المتمثلة في عرقلة جهود التنمية حيث دعوة المواطنين إلى استهلاك سلع ينتجونها مما يتسبب عنه خلل كبير في بنية المجتمع ذاته ومنها ما يمثل استفزاز لمشاعر الأغلبية غير القادرة على استهلاك معظم السلع المعلن عنها وما يشعر معه المواطنون بالدونية والفشل أي أنهم أقل مستوى من غيرهم وأنهم فاشلون لأنهم لا يستطيعون الحصول على تلك السلع أو توفيرها لأبنائهم وأسرهم.

لذلك فلا بد أن يكون الإعلان بشروط حتى يكون مقبول وهذه الشروط هي :
إن الإعلان في الراديو في الدول النامية يمكن قبوله لكن في إطار عدد من الشروط والضوابط وهي :

- ١- التعريف بالسلع والخدمات والمؤسسات الإنتاجية في نطاق الدولة
- ٢- التعريف بالسلع والخدمات والمؤسسات المنتجة على المستوى القومي.
- ٣- التعريف بالسلع والخدمات التي يحتاجها المواطنون فعلاً وهكذا يقوم الإعلان بدور الوسيط والتعريف بالسلعة خدمة للمنتج وإرشاد المستهلك إلى مزايا السلعة التي هو بحاجة إليها.
- ٤- ولا بد ويقتصر الإعلان عن السلع الأجنبية على الإعلان عن السلع والخدمات الإنتاجية التي تدخل في إطار أدوات الإنتاج والأفكار الإنتاجية والعلمية المستحدثة.

النشاط الإعلاني وإيراداته :

ونظرا لما تحقّقه الإعلانات من إيرادات ضخمة لكل من الراديو والتلفزيون يعمل قطاع الشؤون المالية والاقتصادية علي تنشيط الإعلانات التجارية بالإذاعة والتلفزيون حيث تمثّل نحو ٥٤% من قيمة الموارد المالية المستخدمة في مواجهة نفقات الاتحاد الجارية وذلك من خلال :

- تطوير شكل الاعلان علي الشاشة أخذاً في الاعتبار الضوابط الاعلانية وما يتواءم وقيم المجتمع.
 - استحداث مساحات إعلانية جديدة متميزة وأشكال جديدة للإعانات.
 - تنشيط الإعلانات علي القنوات الأرضية والفضائية والمتخصصة باستخدام وسائل إعلانية متقدمة.
 - تجديد الموافقات الخاصة بالبرامج المتميزة
 - التعاقد مع الشركات والوكالات الإعلانية لإنتاج برامج متميزة جديدة
 - نبرنامج المنتج المشارك لبث إعلاناتهم من خلالها.
 - تنسيق مواعيد بث الإعلانات علي المحطات الإذاعية والقنوات التلفزيونية المختلفة ومراقبة تنفيذها.
 - تنشيط التسويق الالكتروني بهدف تنمية موارد الاتحاد
 - استغلال تنفيذ برامج جديدة مهداة من الشركات المتخصصة.. مثل البيت بيتك وتذكرتين سينما.
 - استثمار ما ينتجه الاتحاد من أعمال درامية متميزة أو برامج متميزة إعلانياً.
 - اتباع نظام الإعلانات غير المباشرة داخل البرامج المتميزة.
 - الاستمرار في إيجاد رعاة لبعض المهرجانات التي ينظمها الاتحاد.
- هذا وقد بلغ اجمالي الوقت المستغل إعلانياً هذا العام حوالي ٧٥٧ ساعة موزعة بين التلفزيون والإذاعة علي النحو التالي :

القطاع	الوقت المستغل إعلانياً		
	ث	ق	س
إعلانات تلفزيونية	٣٣	٤٨	٦٦٩
إعلانات إذاعية	٤٢	١٨	٨٧
الإجمالي	١٦	٧	٧٥٧

- كذلك إستحداث مساحات إعلانية جديدة متغيرة علي الشاشة أثناء مباريات كرة القدم مثال " الإعلانات التخيلية " " الإعلانات الجانبية " أثناء توقف المباريات.
- استغلال البرامج التلفزيونية الإخبارية والسياسية المتميزة إعلانياً مثال برنامج " رئيس التحرير، اختراق ".
- جذب البرامج التلفزيونية العالمية وإذاعتها علي شاشات التلفزيون المصري وإستغلالها إعلانياً مثال (برنامج من سيربح المليون).
- إعداد شرائح خصم محدد، علي الإعلانات عن السلع الأجنبية المستوردة تشجيعها للوكالات والمعلنين لزيادة حجم التنفيذ الشهري لمثل هذه الإعلانات علي شاشة التلفزيون.
- إستغلال البرامج الرياضية المتميزة إعلانياً من خلال طرحها علي الوكالات الإعلانية عن طريق الممارسة المحدودة وبنظام الرعاية مثل "برنامج ستاد النيل " الذي يذاع علي شاشة قناة الثانية وقناة النيل للرياضة في نفس التوقيت.
- طرح إستغلال فواصل القطاع داخل الأعمال الدرامية (المسلسلات) لاستغلالها إعلانياً في حدود (٥ ثواني) لكل فاصل مقابل مبالغ متميزة.
- الإقلال من الإعلانات المجانية علي شاشة التلفزيون وتقنين الإعلانات التي تتمتع بنسب خصم عالية من خلال تحديد عدد مرات بث محددة لتلك الإعلانات خلال فترة محددة.

- عودة نظام الإعلانات غير المباشرة داخل البرامج وفق قواعد محددة.
- طرح واستغلال النشرات الإخبارية (الجوية، الإقتصادية، الرياضية) إعلانياً وكذا داخل أحداث ٢٤ ساعة.
- طرح نظام السياسة الإعلانوية الجديدة علي كافة الوكالات لاستغلال القناتين الأولى والثانية وذلك من خلال عدة أساليب تتيج لجميع الوكالات والشركات المعلنة التعامل مع الإتحاد وذلك وفقاً لشرائح خصم محددة مقابل تنفيذ إعلانات تعتمد علي القيمة المنفذة شهرياً وليس علي المدد الإعلانوية.

تطور برامج ومحطات الإذاعة المصرية :

بلغت جملة ساعات إرسال الشبكة الإذاعية التسعة خلال الفترة من ٢٠٠٢/٧/١ وحتى ٢٠٠٣/٦/٣٠ (١٧٣٧٢٥) ساعة بزيادة قدرها ١٥٥٦.

الفصل الخامس

استديو الاذاعة

- تعريف الاستديو
- المواصفات العلمية للاستديو الاذاعي
- مكونات الاستديوهات الاذاعية
- تجهيز الاستديوهات الاذاعية

❖ تعريف الاستديو :

الاستديو هو ذلك المكان المخصص لإنتاج المواد الإذاعية سواء تلك التي تبث حية (live) علي الهواء مباشرة أو التي يجري تسجيلها علي أشرطة والاستديو الإذاعي عبارة عن غرفة عادية بنيت بداخلها غرفة أخرى وبين الغرفتين مواد عازلة للصوت كما أن جدران الغرفة قد غطيت تماماً بمادة عازلة للصوت وبيعض المجسمات ذات الأشكال الهندسية المختلفة لكسر الموجات الصوتية وتقليل عدد وقوة ذبذباتها وحتى لا يحدث صدى للصوت كما أن الاستديو مزود بباب مزدوج تم تبطينه بمواد عازلة للصوت أيضاً كما يوجد بين الاستديو وغرفة المراقبة لوح زجاجي مزدوج لمنع دخول أو خروج الصوت بين اللوحين الزجاجيين أطباق بها مواد ماصة للرطوبة وبخار الماء.

هذا ويتكون الاستديو من حيز أو أكثر كل منها معزول عزلاً صوتياً جيداً بحيث لا يسمح بتسرب الصوت منه أو إليه مهما كان هذا الصوت مرتفعاً بالإضافة إلي أنه تتم المعالجة الصوتية للجدران والسقف والارضية لهذا الحيز بحيث يكون له زمن دوي مناسب للغرض المستخدم له.

❖ المواصفات العلمية للاستديو الإذاعي :

جميع محطات الراديو المختلفة تحتاج لأنواع متعددة من الاستديوهات لذلك فلا بد من مراعاة أن تعد إعداداً هندسياً خاصاً يكفل لها نقل كافة الخصائص الصوتية والتحكم فيها ويتم ذلك بطريقتين هما :

- ١- عزل الاستديو بطريقة تحجب عنه الأصوات التي تتجم عن أية حركة خارجية ويتم ذلك ببنائه وفق أسس هندسية خاصة كأن يفصل عن سائر المبنى باستخدام اليايات الحديدية كما يتم فصله عن الحجرات المجاورة بواسطة جدران مزدوجة تبني خصيصاً وهي مملوءة بالهواء الساكن بطبيعة الحال ومن ثم لا تتقل الأصوات منها أو إليها.
- ٢- المعالجة الهندسية داخل الاستديو بحيث يتوازن فيه الصوت بطريقة

سليمة والمعروف أن ابواب الاستديو تصمم بطريقة خاصة لمنع تسرب الضوضاء وهو ما يطلق عليه مصيدة الصوت حيث يوجد باب زجاجي ثم باب آخر داخلي وما بينهما هو مصيدة الصوت تضمن أن يفتح باب الاستديو الداخلي بعد أن يتم عزل الصوت خاسجي كما أن بعض الاستديوهات تصمم علي أساس أن تكون بها مساحة صامتة لا تتقل الأصوات منهي إلي الميكرفون.

وعلي الرغم من اختلاف الاستديوهات الاذاعية الا أنها تتكون من قسمين متكاملين : القسم الأول هو غرفة المراقبة والثاني هو غرفة البلاتوه وفيما يلي عرض لهذه المكونات :

١- غرفة المراقبة :

وهي ذلك القسم من الاستديو الذي يتضمن مصادر الادخال والايخارج inputs & out puts وتقنيات تشغيلها والتحكم فيها بالاضافة إلي الأجهزة الأخرى التي يقوم عليها العمل الاذاعي وتصل الطاقة الكهربائية إلي الأجهزة بموجب نظام أو تصميم خاص يضمن سلامتها والاستدلال علي وصول هذه الطاقة إلي الأجهزة بسهولة ولضمان استمرارية العمل فإن المحطات الاذاعية تعتمد علي مصدرين أحدهما أصلي والآخر احتياطي كما تتضمن غرفة المراقبة مجموعة من أجهزة التسجيل عالية الجودة ويختلف عدد هذه الأجهزة حسب امكانات الاستديو مثل المساحة، مصادر الصوت، الخدع الفنية.. إلخ من هذه الأجهزة ماكينات تسجيل وإذاعة الشرائط، ماكينات اذاعة الاسطوانات وجهاز كاسيت أو أكثر لاستخدامه في نقل مواد من شرائط كاسيت لايوجد لها نظير علي الاشرطة البكر reels أو الاسطوانات Discs.  اما لوحة التحكم Control Board فانها بمثابة العقل في حجرة الاستديو الاذاعي وهي عبارة عن لوحة من نوع خاص ترتفع عن الأرض قليلاً ارتفاع المكتب العادي تقريباً وتختلف مساحتها من استديو لآخر ويثبت عليها مفاتيح يمكن بواسطتها التحكم في مصادر الادخال والايخارج in puts & out puts وكلما تعددت هذه المصادر يصبح شكل اللوحة وطريقة تشغيلها أكثر تعقيداً لكنها تتيح امكانات أفضل وعلي الرغم من

اختلاف لوحات التحكم بين البساطة والتعقيد الا انها تقوم علي نفس الأسس فكل منها له صوت يتم التحكم فيه بواسطة مفتاح منزلق Slider ويسمي Fader ، ويمكن تحريكه إلي أعلى أو إلي أسفل وفق المستوى الصوتي المطلوب. -

وتزود لوحات التحكم الحديثة بوحدة تحكم تمكن من تحريك مداخل مصادر الأصوات فهي تعد وحدة ادماج وفصل الأصوات بمجرد الضغط علي أزرار معينه.

وفيما يلي يمكن تحديد أهم وظائف لوحة التحكم الرئيسية :

- ١- تكبير الاشارات الضعيفة التي تصب فيها من مختلف مصادر الصوت سواء كانت هذه المصادر موجودة في غرفة البلاتوه (الميكروفونات) أو في غرفة المراقبة أو غيرها.
- ٢- تحقيق التوافق بين مستويات الأصوات وكذلك التحديد Limiting والانضغاط Compression إذا لزم الأمر فالتوافق يعني جعل الأصوات في مستوى واحد بحيث لا يكون الصوت القادم من مصدر معين غير متناسب في مستواه ارتفاعاً أو انخفاضاً مع اصوات القادم من مصدر آخر أما الانضغاط فيعني تقليل الحيز الترددي للصوت بينما يعني التحديد التحكم غي مستوى الاشارة كل علي حدة بحيث تتماشى مع متطلبات الجودة الفنية للصوت.
- ٣- تمييز مصدر الاشارة المطلوبة سواء للإدخال أو للإخراج وكذلك التحكم والضبط لمستويات المصادر الصوتية مع تمكين القائمين علي الانتاج من سماع المدخلات والمخرجات الصوتية.
- ٤- اتاحة امكانية احدث الصدي والرنين الصناعي Echo إذا اقتضي الأمر وتوظيف هذا الصدي وغيره من الخدع الصناعية لمتطلبات الاخراج الجيد للرسالة الاذاعية علي المستوى الفني ومستوي التكوين
- ٥- امكانية نقل ما تم تسجيله من مصدر معين نقله مسجلاً علي مصدر آخر بالاضافة إلي امكانية تبادل اذاعة البرامج والمواد الاذاعية مع

الاستديوهات الأخرى وذلك من خلال وصلات تغذية خاصة تربط بين

لوحة التحكم المعنية ولوحات التحكم في الاستديوهات الأخرى.

٦- تحقيق امكانية الاتصال المتبادل بين العاملين بغرفة المراقبة والموجودين بغرفة البلاتوه وكذلك اتاحة نفس الامكانية للاتصال المتبادل مع غرف المراقبة والاستديوهات الأخرى.

٧- امكانية المراقبة المرئية لشدة الصوت من مصادره المختلفة وذلك من خلال المؤشر المثبتة وحدته في لوحة التحكم حيث يتحرك المؤشر في اتجاه معين طبقا لزيادة أو انخفاض شدة الصوت.

٨- اخال أصوات من مصادر متعددة في وقت واحد والخلط بينها وفق متطلبات التسجيل الجيد للبرنامج أو المادة الإذاعية حيث يمكن اخال الموسيقى أو المؤثرات الصوتية مع النص في وقت واحد.

٩- التحكم في تشغيل الاجهزة ككل فهناك مفتاح التحكم الرئيسي Master Control والذي يمكن بواسطته الغاء عمل هذه الأجهزة وكذلك تشغيلها.

وإذا كانت لوحة التحكم هي المجمع الرئيسي لكافة الأجهزة والمصادر الصوتية فإن السماعات المكبرة Loud Speakers من الأجهزة الهامة في غرفة المراقبة فهي تحول الاشارات الكهرومغناطيسية المعبرة عن الأصوات إلى اهتزازات قوية في الهواء (تضاغط / تخلخل) بحيث تكون مسموعة بوضوح.

ب) غرفة البلاتوه :

وهي غرفة ملاصقة لغرفة المراقبة ويفصل بينهما جدار في منتصفه نافذة محكمة الاغلاق بصفة دائمة بواسطة لوحين من الزجاج مثبتين في الجدار ومن خلال هذه النافذة يمكن للجالسين في غرفة المراقبة وغرفة البلاتوه رؤية بعضهم البعض ويوجد في غرفة البلاتوه ميكرفون أو أكثر (حسب طبيعة الاستديو) مثبت علي منضدة الجلوس كما يثبت علي هذه المنضدة بعض المفاتيح اللازمة للعمل فهناك مفتاح الاتصال بغرفة المراقبة

ومفتاح آخر لمنع ظهور الأصوات مثل الكحة أو العطس وجميع مصادر الصوت بغرفة البلاتوه تتصل سلكيا بغرفة المراقبة الملاصقة لها وتختلف مساحة غرفة البلاتوه من استديو إلي آخر حسب طبيعة هذا الاستديو.

❖ وتعد غرفة البلاتوه أعدادا صوتيا خاصاً من خلال :

١- عزل الغرفة عن الضوضاء الخارجي.

٢- تخفيض ضوضاء التكوين.

٣- تعديل رنين الغرفة.

٤- التحكم في زمن الرنين داخل الغرفة.

❖ وفيما يلي توضيح لهذه العمليات بإيجاز :

١- عزل الغرفة عن الضوضاء الخارجي :

ويسمي بالضوضاء الجوي Aire-borne Noise ويقصد به كل الصوت التي يمكن أن تدخل الغرفة قادمة من خارجها فالموجات الصوتية الخارجية يمكنها الدخول إلي الغرفة باختراق الجدران ذاتها وكذلك من خلال النوافذ والأبواب أو أي ثقب أو شقوق مهما كانت ضيقة ولتلافي ذلك يتعين أن تكون الجدران والسقف والأرضية سمكية قدر الامكان فكلما زاد هذا السمك Thickness زادت كتلة المادة لكل متر من مساحة الغرفة وبالتالي تزداد القدرة علي عزل الأصوات القادمة من الخارج ويستفيد تصميم الاستديوهات في هذه المسألة مما يعرف بقانون الكتلة Mass Law والقائل بأنه كلما زادت الكتلة (بالكيلو جرام) لكل وحدة مساحة زاد معدل تخفيض الصوت.

وبالإضافة إلي ذلك فإن عزل الغرفة عن الضوضاء الخارجي يتطلب تغطية الجدران بمادة خفيفة عازلة تصنع خصيصا لهذا الغرض أما باب الغرفة الموجود في الجدار الفاصل بينها وبين غرفة المراقبة فإن وجهته الخارجية تغطي بمادة عازلة أيضا ويحاط الباب بإطار من البلاستيك أو المطاط الممغنط بحيث لا يمكن للضوضاء الخارجي الدخول إلي الغرفة عندما يغلَق هذا الباب وتخلو غرفة البلاتوه عادة من النوافذ باستثناء النافذة الموجودة في الجدار الفاصل بينهما وبين غرفة المراقبة كما سبقت الإشارة

وتوضع مادة ماصة للصوت في المساحة تكون مفرغة الهواء

٢- تخفيض ضوضاء التكوين :

ومصدره تكوين الغرفة ذاتها Structure borne Noise بمعنى أن المواد التي صنعت منها الجدران والسقف والأرضية وكذلك التوصيلات والأجهزة الكهربائية والميكروفونات والمكاتب والادارات كلها ذات اهتزازات ولو ضعيفة جداً ولكناه تفرز في النهاية نوعاً من الضوضاء وعلي الرغم من أن ضوضاء التكوين موجودة في كل الأماكن الآن هناك حدود مسموحاً بها.

أما استديوهات الراديو بأنواعها المختلفة فإن الحدود المقبولة للضوضاء تتراوح ما بين ٢٠ إلى ٣٠ ديسبل ولكي يتم التقليل من ضوضاء التكوين توضع علي جدران الغرفة من الداخل مواد ماصة للصوت وتتعدد هذه المواد كما تختلف من حيث قدرتها علي الامتصاص. وتوضع المواد الماصة علي جدران الغرفة في صورة أشكال هندسية معينة تتمشي مع حجم الاستديو وشكله ومن خلال هذه المواد يمكن امتصاص الضوضاء التكوينية المنشأ كما أنها في الوقت نفسه ذات علاقة بزم من الرنين داخل الغرفة ويمكن أيضاً التقليل من ضوضاء التكوين بتجنب مصادر الاهتزازات الملموسة مثل (مواتير المياه أو مواتير توليد الطاقة) كما تغطي المكاتب والأرضية بنوعيات معينة من السجاد تمتص الاهتزازات وتحول دون انتقالها اضافة إلي ذلك فان تصميم غرفة الاستديو منذ البداية يتطلب إقامة المراكز الأربعة لها علي سوست متحركة وتثبيت الحوائط مع بعضها البعض بمادة مطاطية مرنة Resilient هذا بافتراض ان التصميم Desing منذ البداية يقوم علي أن الغرفة ستكون جزءاً من استديو اذاعي أما اذا كانت الغرفة مخصصة لأغراض أخرى وثم تحويلها إلي استديو اذاعي فليس أمام المصمم سوي تجنب مصادر الاهتزازات والتقليل منها باتخاذ الاجراءات المذكورة سلفاً.

٣-تعديل الرنين الداخلي :

ويعرف علميا برنين الغرفة Room Reasonance فعندما يصدر الصوت بين أسطح متقابلة Parallel Surfaces ينعكس من سطح إلي آخر ويظل كذلك حتي يضعف ويتلاشي ولكن مع استمرار الصوت تكون هناك موجات صوتية تنعكس باستمرار وتحدثا رنيننا متكررا في كل مرة تكون فيه المسافة بين السطحين المتقابلين مساوية لقيمة صحيحة من نصف طول الموجة.

اذ ان المواد الماصة للصوت توضع علي الأسطح في صورة أشكال هندسية بما يجعل هذه الأسطح ذات بروز ونتوء بأساليب معينة فتعدل من انعكاسات الموجه الموافقة هذا بالاضافة إلي فاعلية امتصاص الصوت بنسب يمكن التحكم فيها حسب الغرض الذي يستخدم فيه الاستديو .

٤- التحكم في زمن الرنين :

عند التحدث داخل الاستديو فإن الموجات الصوتية تنتشر في مختلف الاتجاهات وتصطدم بالحوائط والسقف والأرضية وتنعكس تكراراً Repeatedly من سطح إلي آخر وتفقد قوتها وتتلاشي تدريجيا إلي أن تصبح غير مسموعة فالصوت إذن يستغرق وقتا معينا منذ أن يخرج من مصدره حتي يصبح مسموع. وعلي هذا الأساس فإن زمن الرنين هم : الوقت الذي يستغرقه الصوت داخل الحجرة إلي أن تصبح شدته أقل من ٦٠ ديسبل.

بعد انخفاض مستوي الصوت إلي ٦٠ ديسبل وإلي أن يتلاشي الصوت نهائيا يمكن سماع رنين الصوت ويتأثر زمن الرنين بطبيعة المادة الماصة للصوت من جهة وبحجم الاستديو من جهة ثانية فزمن الرنين يكون أطول في الاستديوهات الأكثر اتساعاً ويمكن التحكم في زمن الرنين بحيث يكون ملائما لطبيعة الاستديو من خلال كمية ونوعية المادة الماصة للصوت التي توضع علي الأسطح الداخلية للغرفة.

❏ أنواع الاستديوهات :

- ويمكن تقسيم الاستديوهات من حيث الغرض منها إلي :
١- استديوهات اذاعة البرامج (استديوهات التنفيذ) ويتم فيها تنفيذ البرامج المطلوب بثها لارسالها إلي محطات الارسال الاذاعي وتنقسم إلي :
استديوهات الصوت

استديوهات الصوت

الأحادي Mono

المجسم Stereo

- ٢- استديوهات انتاج البرامج وتقوم بانتاج البرامج من دراما - موسيقي - برامج ويلحق بها غرفة المونتاج المزودة بالأجهزة والمعدات التي تمكن من ادخال التعديلات اللازمة علي المادة الاذاعية التي تم تسجيلها. ويمكن تقسيمها إلي :

استديوهات الموسيقى والغناء
استديوهات الاحاديث

مونو فقط متعدد القنوات استريو مونو
استريو استريو استريو
استريو استريو استريو

❖ وجميع هذه الاستديوهات تتصل بغرفة مركزية تسمى " غرفة المراقبة الرئيسية لدار الاذاعة وأهم وظائف غرفة المراقبة الرئيسية :

- ١- استقبال البرامج الخارجية من مختلف الجهات الخارجية وتوزيعها علي الاستديوهات المختلفة (مثل الاذاعات الخارجية).
 - ٢- استقبال البرامج من استديوهات التنفيذ وتوصيلها إلي محطات الارسال التي تقوم ببثها إلي المستمعين.
 - ٣- ربط الاستديوهات الاذاعية ببعضها ببعض.
 - ٤- مراقبة استمرارية وجودة البرامج المذاعة.
- وفضلا عن اختلاف هذه الاستديوها في الحجم أو زمن الدوي لتناسب

الغرض المنشود منها الا أن تجهيزها بالأجهزة المناسبة يكون أساسيا لكي يتيح لها القدرة علي أداء وظيفتها.

☒ تجهيز الاستديوهات

١- استديوهات التنفيذ :

وهذه الاستديوهات غالبا ذات حجم متوسط وتجهز بعدد من الميكروفونات يستخدم عدد منها لاذاعة البرامج والأخري للتخاطب بين المذيع ومهندس الاستديو أما غرفة مراقبة هذه الاستديوهات فمزودة بماكينات اذاعة للأشرطة أو الاسطوانات مع طاولة مراقبة تحتوي علي مداخل عديدة تتصل بالميكروفونات وبماكينات اذاعة البرامج من الاشرطة أو الاسطوانات وهي تقوم بتسهيل اخراج البرنامج متاليا إلي المستمع بصورة جيدة.

وهذه الاستديوهات تجهز بكثير من الاحتياطات ودوائر الحماية بحيث تمنع اذاعة أية أصوات غير مطلوبة عن طريق الخطأ أو السهو. واستديوهات التنفيذ غالبا ما يكون زمن الدوي بها في حدود ٠,٥ ثانية.

٢- استديوهات الأحاديث والمونتاج :

وهي تتشابه مع استديوهات التنفيذ من حيث الشكل وزمن الدوي لأنها تجهز بماكينات لاذاعة وتسجيل الاشرطة بحيث يمكنها من أداء عملها في تسجيل الأحاديث وعمل المونتاج الاذاعي للبرامج المختلفة.

٣- استديوهات الدراما :

وأي من هذه الاستديوهات يتكون عادة من ثلاث أماكن تختلف في زمن الدوي تستخدم سويا لتوفير كافة الظروف الخاصة بالأعمال الدرامية وهذه الأماكن هي :

أ- Dide Room وزمن الدوي لها أقل من ٠,٢ ثانية.

ب- Reverbration وزمن الدوي لها أكبر من ١,٥ ثانية.

ت- Normal Rom وزمن الدوي لها في حدود ٠,٦ ثانية

وهذه الاستديوهات يتم تجهيزها بأجهزة الكترونية نحصل منها علي

مؤثرات صوتيه مختلفه مثل صدي الصوت وزمن دوي متغير... إلخ هذا
اضافه إلى طاولات المراقبه والمزج وماكينات الاذاعه والتسجيل.

٤- استديوهات الموسيقى والغناء :

وهي استديوهات تتسم بأحجامها الكبيره ولها دوي أكبر من ٠,٧ ثانيه
للتتناسب مع أنواع الموسيقى المختلفه ومزوده بفواصل Panels يمكن
بواسطتها تعديل زمن الدوي.

وهذه الاستديوهات غالبا ما يتم تجهيزها حاليا بطاولات صوت
وماكينات تسجيل متعدد القنات تصل إلى ٢٤ قناة هذا بالاضافه إلى
ماكينات لتسجيل الصوت الأحادي والاستريو..

الفصل السادس

الاذاعات النوعية المتخصصة

- مقدمة
- نماذج لبعض الإذاعات النوعية المتخصصة.
- إذاعة الأغاني
- إذاعة الأخبار
- إذاعة الكبار
- الإذاعة التعليمية
- ساعات إرسال الاذاعات المتخصصة
- توزيع ساعات الارسل حسب الاذاعات
- توزيع ساعات الارسل حسب المجالات البرمجية

الاذاعات النوعية المتخصصة

نظراً لأن سمة العصر هو التخصص وخاصة بعد الثورة التكنولوجية في عالم الاعلام والاتصال فإن الهدف الذي تسعى إليه شبكة الاذاعة النوعية المتخصصة هو تقديم خدمات تغطي احتياجات خاصة للمستمع بما يتفق مع ميوله واهتماماته ورغباته.

هذا وقد أعطي الرئيس / محمد حسني مبارك اشارة البدء لإطلاق شبكة الاذاعات النوعية المتخصصة في عيد الاعلاميين السادس عشر من (مايو ١٩٩٩) والتي تضم سبع اذاعات تبث إرسالها علي الموجات العادية إضافة إلي البث الفضائي من خلال القمر المصري (نايل سات) والقمر الفضائي الاذاعي (إفريستار) ومن المخطط له أن تضم هذه الشبكة العديد من الاذاعات النوعية المتخصصة في المحطات الإذاعية التالية: -

إذاعة القرآن الكريم - إذاعة الأخبار - الرياضة - إذاعة الكبار - إذاعة الأسرة والطفل - إذاعة الشباب - إذاعة الشرق الأوسط - إذاعة صوت العرب - إذاعة الغناء - الاذاعة الضاحكة - الإذاعة التعليمية - الإذاعة الطائرة. وبالفعل بدء بث شبكة الاذاعات المتخصصة في السابع عشر من (مايو ٢٠٠٠) وسنتناول بعض النماذج بالتفصيل في عيد الاعلاميين وبدء بالفعل بث أربع إذاعات متخصصة هي :

١- إذاعة الأغاني :

حظيت إذاعة الأغاني بإقبال كبير غير محدود من المستمعين وحقت تطوراً مشهوداً ففي ظل مد الارسال المستهدف علي مدار اليوم تعمل إذاعة الأغاني علي تقديم خدمة متميزة لكل جمهور المستمعين بعد الانتشار الواسع الذي حققته وذلك من خلال :

١- تقديم الطرب الأصيل لرواد الغناء العربي للإرتقاء بالذوق في مواجهة ما بالسوق من أغاني هابطة.

٢- اهتمت باستحداث برامج غنائية جديدة.

- ٣ - تسجيل الأغنيات الموجودة بالاذاعة علي اسطوانات مضغوطة (CD) لضمان جودة الصوت هندسياً ولسلامة حفظها.
- ٤ - إنشاء مكتبة خاصة تضم الاسطوانات المضغوطة داخل الاستديو إذاعة الأغاني لتحقيق رغبات المستمعين فيما يرغبون الاستماع إليه علي الهواء مباشرة.
- ٥ - بث حفلات أضواء المدينة وكل حفلات اتحاد الاذاعة والتلفزيون الغنائية علي الهواء مباشرة حتي تقدم كل ما هو جديد في الغناء المصري والعربي.
- ٦ - العمل علي تفعيل دور الاذاعة في مجال إذاعة الاعلانات من خلال جذب المزيد من المعلنين إليها.
- ٢- إذاعة الأخبار
- وهي أول إذاعة متخصصة في المنطقة العربية متخصصة للأخبار وما يتعلق بها من رسائل - تقارير إخبارية - ندوات.
- وقد اقتصرت إذاعة الأخبار في البداية علي تقديم نشرة كل نصف ساعة ثم فاصل موسيقي وفي عام ٢٠٠١ تم إضافة برنامج جريدة الجرائد المتخصصة كشكل متنوع يضم مختلف الاهتمامات.
- ومن المستهدف زيادة عدد ساعات الارسلال حيث يستمر ٢٤ ساعة والاستعداد لذلك باستحداث برامج جديدة في إطار السياسة العامة للإتحاد من خلال :-
- (١) تطوير العمل الإخباري في الاذاعات المتخصصة لكي تكون وكالة أنباء إذاعية تأخذ عنها الاذاعات الأخرى بل والصحف أيضاً وذلك باستحداث فترات إخبارية وبرامج جديدة تتضمن إخبار محلية - عربية - دولية والتقارير والتعليقات السياسية.
- (٢) توسيع شبكة المراسلين في عواصم العالم المؤثرة سياسياً.
- (٣) تقديم نشرات إخبارية متنوعة (رياضة - اقتصاد - سياسة - صحافة - ثقافة - علوم - فنون)

٤) تنمية الكوادر العامة في هذه المجالات.

٣- إذاعة الكبار:

- تقدم إذاعة الكبار عدداً كبيراً من البرامج المتنوعة الدينية والثقافية والترفيهية والحوارية والاعلامية وبرامج الخدمات الصحية والاجتماعية وغيرها وتقدم هذه الخدمات لكبار السن مع الحرص على اشراكهم في البرامج المختلفة التي تقدم لهم وزياراتهم في أماكن تواجدهم.
- وفي ظل زيادة عدد ساعات الارسال تستعد إذاعة الكبار لتقديم برامج متميزة جديدة لخدمة الجمهور المستهدف تركز على عرض مشكلاته وتقديم المقترحات والأفكار الملائمة لحلها.
- كذلك تقديم المزيد من المشروعات التي تهتم الكبار مثل معرض لمنتجات الكبار - جليس الكبار - الكبار يكفلون الكبار - نادي أصحاء الكبار - بعثة الحج وقد تم إتاحة الفرصة ل ١٢٨ فرداً لأداء مناسك الحج.
- أيضاً زيادة البرامج الصحية والرياضية التي تهتم بصحة كبار السن ولياقتهم البدنية وتقديم أفضل أنواع العلاج لهم وذلك من خلال الاتصالات التليفونية مع الكبار في البرامج المختلفة.
- العمل على زيادة جرعة البرامج الثقافية التي تتضمن عرضاً للكتب الجديدة وأهم المقالات والتحقيقات الصحفية التي تتناول الموضوعات التي تحظى باهتمامهم.
- أيضاً الاهتمام بالجانب الاجتماعي في حياة كبار السن بتنظيم تبادل الزيارات فيما بين أصحاب المهن الواحدة لأن ذلك يتيح لهم فرص الحوار في الموضوعات المفضلة لديهم.
- العمل على تقديم ملخص لفيلم سينمائي أو مسرحية قديمة نصف ساعة فقط ومن خلال ضغط الأحداث وتقديمها بشكل فني جيد بهدف أن يستعيد الكبار ذكريات الأحداث التي عاشوها وتذكر الأيام الجميلة

٤- الإذاعة التعليمية :

كانت الإذاعة التعليمية تابعة لشبكة الاذاعات المحلية ثم انضمت الي شبكة الاذاعات الموجهة وهي تركز علي الأهداف التالية :

- (١) تقديم البرامج التعليمية المنهجية لطلاب الحلقة الابتدائية للتعليم الأساسي والمرحلة الاعدادية والثانوية العامة بمراحلها الثانوية الفنية الصناعية والزراعية والتجارية إضافة إلي برامج محو الأمية
- (٢) هدفها الأساسي هو استيعاب الطلبة لدورسهم ومناهجهم التعليمية وتوصيل هذه الخدمة التعليمية إليهم بالاسلوب المناسب والمساهمة في تقليص وتقليل الاعتماد علي الدروس الخصوصية وتقديم برامج للمدرسين تساعدهم علي أداء رسالتهم.
- (٣) تستهدف البرامج التعميمية النوعية تعديل لسلوك الأفراد ودعم القيم الدينية وتوضيح أهمية المحافظة علي البيئة وغرس الانتماء وحب الوطن.
- (٤) استحداث الإذاعة التعليمية فقرات إذاعية جديدة علي الهواء لخدمة نوي الاحتياجات الخاصة بتقديم برامج مسابقات ثقافية وتعليمية.
- (٥) كما تحرص الإذاعة علي مواكبة كل تطوير يحدث في المناهج من خلال خطة الدولة في تطوير المناهج الدراسية في المرحلة التعليمية المختلفة.
- (٦) التوسع في تقديم الدروس المنهجية باضافة معلومات جديدة وذلك بالنسبة للمراحل الدراسية المختلفة مع التركيز علي المواد الحيوية في التعليم الفني الصناعي مثل هندسة التكيف والتبريد - هندسة تكنولوجيا السيارات والتي تعود بالفائدة علي خريجي هذه المدارس في الحياة العملية مما يسهم في دفع عملية التنمية الاقتصادية والاجتماعية.
- (٧) تعمل علي التوسع في الفترات المفتوحة التي تستضيف أساتذة علي الهواء للرد المباشر علي تساؤلات الطلبة والطالبات في المناهج

الدراسية.

٨) استحداث الاذاعة التعليمية فترات مفتوحة خاصة التعليم الفني (الزراعي - التجاري - الفندقى) مع توفير أساتذة أكفاء لهذه والفترة بالتعاون مع وزارة التربية والتعليم.

هذا وتقدم الاذاعة التعليمية خدمة متميزة من خلال :

- أسلوب جديد يعتمد علي تلقي المكالمات الهاتفية من الطلبة وتسجيل استفساراتهم ونسألاتهم للرد عليها خلال اليوم نفسه بواسطة أساتذة متخصصين.
 - التوسع في مجالات مجموعات التقوية وتقديم المراجعات المستمرة للمادة علي مدار العام
 - كما تقدم الاذاعة التعليمية العديد من البرامج الأخرى التي تخدم العملية التعليمية ولكن بطريقة غير مباشر مثل :
 - ١- برامج محو الأمية وتشمل محو الأمية الأبجدية والتعليم للجميع.
 - ٢- برامج تعليم التكنولوجيا العلمية مثل برنامج أنت والكمبيوتر.
 - ٣- برامج تقديم الخدمة الطلابية مثل برنامج دليل الطالب
 - ٤- برامج ترتقي بمستوي الطلبة اللغوي مثل (الانجليزية للمبتدئين - الانجليزية للمتقدمين - القاموس اللغوي المسموع - دنيا اللغة - حلو الكلام - الفرنسية للمبتدئين - علوم اللسان وغيرها).
 - ٥- برامج ترتقي بالجانب المعرفي لدي الطلاب مثل (علامة استفهام - أطلس متخصص جداً - كتاب لك - كن معلماً - دنيا اللغة).
- هذا ومن الجوانب المهمة التي تهتم بها الاذاعة التعليمية أيضا الاستمرار في تقديم المادة العلمية في قالب دراسي مناسب خاصة فيما يتعلق بالقصص المقررة في المناهج الدراسية في المراحل التعليمية المختلفة والمستهدف في تطبيق هذا المنهج بالنسبة للقصص الأجنبية المقررة.
- كما تعمل الإذاعة علي ترسيخ الجوانب التنموية لدي شباب مصر وتأكيد المنهج الثقافي والعلمي والتغطية الفورية لكل الجوانب العلمية

كالمؤتمرات والندوات والمناسبات الثقافية المختلفة.

☒ ونظرا لمجهودها الرائع فقد فازت الاذاعة التعليمية بعدة جوائز منها :

- الجائزة الأولى درع شهادة تقدير عن برنامج (يوميات فتاة عصرية) في مسابقة الأعمال المتميزة عن قضايا المرأة التي نظمتها جمعية نهوض وتنمية المرأة.
- ميدالية وشهادة تقدير من منظمة اتحاد الكتاب الأفر وأسيوية في مسابقة عن حقوق الانسان والقضية الفلسطينية.

☒ ساعات إرسال شبكة الاذاعات المتخصصة :

خلال عام (٢٠٠٣/٢٠٠٤) قدمت شبكة الاذاعات المتخصصة ١٨٧٠٠ ساعة و ٣٧ دقيقة بمتوسط يومي ٥١ ساعة.
أما في عام ٢٠٠٥ قدمت شبكة الاذاعات المتخصصة ١٩٣٣٤ ساعة و ٣٥ دقيقة بمتوسط يومي ٥٢ ساعة و ٥٨ دقيقة بزيادة ٦٣٣ ساعة و ٥٨ دقيقة عن عام - ٢٠٠٣/٢٠٠٤ - وبمتوسط يومي ساعة و ٥٢ دقيقة موزعة كالاتي :-

توزيع ساعات الارسال بحسب الاذاعات

الاذاعات	ساعات الارسال		النسبة	المتوسط اليومي	
	س	ق		س	ق
إذاعة الأغاني	٥٥	٨٧٥٨	%٤٥,٣٠	٥٩	٢٣
الاذاعة التعليمية	٥٠	٤٣٧٨	%٢٢,٦٥	-	١٢
إذاعة الكبار	٥٨	٢٩١٩	%١٥,١٠	-	٨
إذاعة الأخبار والموسيقى	٥٢	٣٢٧٦	%١٦,٩٥	٥٩	٨

❖ ومن المخطط لك بالنسبة للإذاعات المتخصصة الأخرى التي ستبدأ قريبا إرسالها - ما يلي

- إذاعة الأسرة والطفل وتهتم بتوعية الأسرة بما يحق لأطفالنا التنشئة الصحيحة من حيث بناء الشخصية التي تسهم في تنمية المجتمع وتقدمه

في المستقبل.

- الاذاعة الضاحكة : وتهتم بتقديم كل ما يثير الضحك والبهجة وذلك للخفيف من هموم الانسان بعد أن أصبحت المشاكل التي تتعرض لها الشعوب تدخل كل بيت.
- الاذاعة الطائفة وتبث برامجها من خلال طائرة تحلق في سماء مصر لتعطي صورة واضحة عن حركة المرور وتقوم بتغطية أي أنشطة متحركة كسباق الدرجات أو السباحة الطويلة أو المارثون.

توزيع ساعات الارسال بحسب المجالات البرامجية

المتوسط اليومي	النسبة	ساعات الارسال		المجالات البرامجية
		س	ق	
٥	٣٦	٢٠٤١	٣٥	المجال السياسي
٢	٥٧	١٠٧٤	٨	المجال الديني
٢	٣٠	٩١٠	٩	المجال الثقافي
٥	٥٢	٢١٤٣	٣	المجال التعليمي
-	٦	٣٨	٤٦	المجال الرياضي
-	١٠	٦٤	٢٥	المجال الاقتصادي
٢	١٧	٨٣٢	٣١	الخدمات والتنمية
-	٥٥	٣٣٥	٤٤	المجال الصحي
٢	٧	٧٧٥	٤٠	المجال الاجتماعي
-	١٩	١١٤	٦	مجال التراث
-	١	٥	٤٨	التاريخي
٣٠	٨	١٠٩٩٨	٤٠	المجال السياحي
				مضامين ترفيهية

القرآن الكريم

[illegible]

القرآن الكريم والسنة النبوية الشريفة والإذاعة النوعية وفروع الإعلام النوعي

الفصل السابع

مهارات الإذاعي النوعي

أولاً: تعريف المهارات.

ثانياً: شروط اكتساب المهارة .

ثالثاً: خصائص المهارة .

رابعاً: أهمية المهارة .

خامساً: المهارات التي يجب توافرها.

- ١- مهارة المشاركة.
- ٢- مهارة التعاون.
- ٣- مهارة الكتابة.
- ٤- مهارة القراءة.
- ٥- مهارة السؤال.
- ٦- مهارة التسجيل.
- ٧- مهارة التقويم.
- ٨- مهارة الملاحظة.
- ٩- مهارة المناقشة الإعلامية.
- ١٠- مهارة السمر.
- ١١- مهارة الرحلات الإخبارية.

أولاً: تعريف للمهارة :

تعددت التعريفات للمهارة إلا أن هناك تعريفات هامة للمهارة ومنها . يعرفها (محمد عاطف غيث) : بأنها تنظيم معقد للسلوك تطور من خلال عملية التعليم واتجاه نحو هدف معين أو تركيز على نشاط محدد ويستخدم مصطلح مهارة في تقويم المواقف والتأثير في سلوك الآخرين .

ويذكر فؤاد أبو حطب أن المهارة لها عدة معان منها الإشارة إلى نشاط معقد معين يتطلب فترة من التدريب المقصود والممارسة المنظمة والخبرة المضبوطة بحيث تؤدي بطريقة ملائمة وعادة ما يكون لها وظيفة مفيدة .

ويعرفها نصيف فهمي منقريوس بأنها تشير إلى القدرات العقلية والنفسية والاجتماعية الفطرية والمكتسبة التي تميز بها شخص ما ويستخدمها في العلاقات الاجتماعية وتحقيق التكيف النفسي والاجتماعي .

وتعرفها ماجدة حامد بأنها قدرة الشخص على إحداث التأثيرات المرغوبة فيها وفي الآخرين والقدرة على إقامة تفاعل اجتماعي ناجح معهم ومواصلة هذا التفاعل.

تعريف الدكتور رفعت عارف الضبع للمهارة :
هو إنجاز العمل بأقل تكاليف ووقت ومجهود.

ثانياً : شروط اكتساب المهارة

- ١- أن يتمتع المتدرب بالنضج الجسمي والعصبي الذي يؤهلهم لاكتساب المهارة
- ٢- التوجيه والإرشاد المناسب في اكتساب المهارة.
- ٣- أن يكون لدى المتدربين رغبة شديدة لتعليم المهارة.
- ٤- التشجيع الدائم للمتدربين لإكسابهم المهارات والأداء السليم.
- ٥- توفير القدرة أو النموذج السليم.
- ٦- الاستعداد لتعليم المهارة ويتم التدريب عليه من خلال البعد عن التعقيد وتقديم النموذج.

ثالثاً: خصائص المهارة:

هناك ثلاث خصائص رئيسية للمهارة وهي:

- ١- تتابع الاستجابات.
 - ٢- التأزر الحسي والحركي.
 - ٣- أنماط الاستجابة.
- ١- تتابع الاستجابات : يتضمن الأداء الساهر سلسلة من الاستجابات وعادة ما تكون هذه الاستجابات من النوع الحركي وهي تختلف عن الاستجابات اللفظية في أنها حركات عضلية أي حركات أطراف والمهارة هي سلسلة من هذه الحركات تربط كل منها في تتابع معين حيث تقوم كل استجابة بدور المثير للاستجابة التالية.
- ٢- التأزر الحسي الحركي: يمكن القول التأزر هو استخدام لمعضلات الجسم معاً مع تتابع يشمل الأذرع – الأرجل – الأيدي – الأقدام – الأصابع.

٣- أنماط الاستجابة : يمكن اعتبار السلوك الماهر تنظيماً لسلاسل المثيرات والاستجابات في أنماط أكبر.

رابعاً : أهمية المهارة :

- ١- يساعد اكتساب المتدرب علي استماعهم بالأنشطة التي يمارسونها وتحقيق إشباع الحاجات النفسية لديهم.
- ٢- تكمن أهمية المهارات في أنها مجال هام للتواصل والتفاعل الاجتماعي.
- ٣- يساعد اكتساب المهارات على تحقيق قدر كبير من الاستقلال الذاتي والاعتماد على النفس والاستمتاع بأوقات الفراغ كما يساعدهم على تقنيهم بأنفسهم ومشاركة الآخرين في الأعمال التي تتفق مع قدراته وإمكاناتهم.
- ٤- تعتبر المهارات ضرورة لكل نشاط يقوم به الإنسان إذا أنها تسير سريان النشاط وتمكنه من القيام بتنفيذ الواجبات الصعبة والكبيرة والمركبة.
- ٥- تساعد على التفاعل مع الرفاق والابتكار والإبداع في حدود طاقتهم الذهنية والجسمية.

تعريف مهارة المشاركة :

تعريف الدكتور عبد الهادي جوهري " أنها أهداف الحياة الديمقراطية السليمة تركز على اشتراك المواطنين في مسئوليات التفكير والعمل من أجل مجتمعهم وهي وسيلة لأنه عن طريق مجالات المشاركة يتذوقون الناس أهميتها ويمارسون طرقها وأساليبها وتتأصل فيهم عاداتها ومسالكها وتصبح جزء من ثقافتهم وسلوكهم .

خصائص المشاركة :

- ١- المشاركة سلوكاً تطوعياً ونشاطاً إدارياً وليس تحت أي ضغط أو إكراه مادي أو معنوي.
- ٢- المشاركة سلوك مكتسب يتعلمه الشخص أثناء حياته.

٣- المشاركة عملية اجتماعية شاملة ومتكاملة.

٤- المشاركة سلوك إيجابي واقعي.

٥- المشاركة عملية مقصودة وليست عفوية.

٦- المشاركة هدف ووسيلة معاً.

أهمية المشاركة :

١- للمشاركة أهمية كبيرة على مستوى الأفراد المشاركين أنفسهم وعلى مستوى المجتمع ككل ذلك لأنها تعتبر شكلاً من أشكال التعليم حيث يتعلم المواطنون من خلال حقوقهم وواجباتهم، وهذا يؤدي بدوره إلى معرفة تامة وإدراك كبير لهذه الحقوق والواجبات وإلي مزيد من الواقعية والمرونة في مطالب هؤلاء المواطنين.

٢- تساعد المشاركة على أن تكون العلاقة بين الفرد ووطنه الصغير على أساس سليم فلا يسعى وراء حقوقه فقط ولكنه سيلتزم بأداء واجباته أيضاً وهو الأمر الذي سينعكس بالضرورة على الشعور بالانتماء للوطن الكبير.

٣- تعود المشاركة بالفائدة المباشرة من خلال المشاركة مع الآخرين في الأنشطة المختلفة فهي وسيلة فعالة لحل المشكلات.

٢- مهارة التعاون :

- تعريفها.

- شكلها.

تعرفها أسما عبد العال بأنه ذلك الموقف الذي يكون فيه الهدف متنوعاً بين الأفراد والذي يلزم الأفراد بالعمل معاً ويكون تحقيق الهدف مشتركاً من خلال مساعده الآخرين الذين لا يستطيعون تحقيق أهدافهم.

أشكال التعاون :

- التعاون اللفظي.
 - التعاون من أجل الإنجاز.
 - اللقب التعاوني .
- ١- التعاون اللفظي : ويقصد به أن يقبل الإنسان على التحدث مع الآخرين وعمل علاقات معهم من خلال الكلمة المنطوقة ويظهر هذا الشكل من أشكال التعاون بين الأفراد أثناء أداء الأدوار واللعب بمعنى يختار الطفل الدور الذي يرغب في أدائه .
- ٢- التعاون من أجل الإنجاز : ويقص به أن يتعاون الأفراد مع بعضهم البعض من أجل إنجاز مسئولية أو مهمة أو عمل أسند إليهم ويبدأ التعاون من أجل الإنجاز من الأسرة حيث تعود أبنائها بتحمل المسئولية فيتعودوا على التعاون ويكتسبونه كمهارة يتعاملون بها في مجتمعهم.
- ٣- الهويات التعاونية : فهي مرحلة يمر بها الأفراد حيث يسود بينهم وفيها التعاون بكل معاتية ويظهر الهويات في هؤلاء الأفراد بينهم البعض. ولقد حدثت السنة النبوية على أهمية التعاون بين الأفراد فقال رسول الله صلى الله عليه وسلم (مثل الأخوين مثل اليمين تغسل إحداهما الأخرى).

٣- مهارة القراءة :

- أ - تعريفها.
 - ب - أهميتها .
- أ - تعريفها يرى الكثير من الباحثين بأنها: أسلوب من أساليب النشاط الفكري في حل المشكلات يبدأ إحساس الإنسان بمشكلة ما ثم يأخذ في القراءة لحل هذه المشكلة ويقوم في أثناء ذلك بجمع الاستجابات التي يتطلبها حل المشكلة من تفكير والانفعال العقلي والفسولوجي للإنسان إضافة إلى حاسة البصر وأداة النطق والحالة النفسية .

أهمية القراءة :

- ١- أنها أهم وسائل التفاهم والانفعال من الناحيتين المادية والروحية.
- ٢- القراءة وسيلة الفرد لاكتساب المعلومات والمهارات والخبرات المختلفة.
- ٣- تعد القراءة وسيلة للترويح عن النفس وقضاء وقت الفراغ فيما ينفع ويغير.
- ٤- تعد وسيلة لاتصال الفرد بغيره مهما تباعدت المسافات.
- ٥- تساعد على تنمية الأفراد وتزويدهم بالمعارف البشرية لمسايرة التقدم العالي.
- ٦- تساهم في تنمية الذوق وتعميق العواطف الإنسانية.
- ٧- تساعد على إثراء رصيد القارئ اللغوي وتعوده السرعة في القراءة والفهم والنقد والتحليل للمادة المقروءة.

٤- مهارة الكتابة :

- تعريفها.
- أهميتها.

نظرًا لعدم الاتفاق على مفهوم موحد للكتاب قامت منظمة اليونسكو عام ١٩٦٤ بوضع تعريف خاص للكتاب أن الكتاب عبارة عن مطبوع غير دوري يشمل على ٤٩ صفحة فأكثر بدون صفحات الغلاف.

أهمية مهارة الكتابة :

- ١- تسمح الكتابة بالرجوع إلى المعلومات وقت الحاجة إليها.
- ٢- تعمل الكتابة على نقل المعلومة إلى عدد أكبر من الناس.
- ٣- تسمح بتوصيل جميع المعلومات المراد إيصالها سواء كانت تعليمات أو أوامر أم بيانات أم إحصاءات وتقديمها بصورة تفصيلية واضحة وبفاعلية إلى أفراد الجمهور المقصود.
- ٤- الكتابة أكثر أمانة على النص.

- ٥- الكتابة لا تمحي على مر الأيام والسنين لذلك فهي إلا قدر على ربط الأجيال المتعاقبة بتراثها.

مهارة السؤال :

- تعريفها _____.
- أهميتها بالنسبة لكل من (المحرر — المتحدث).

أولاً: بالنسبة للمحرر:

- ١- يساعد على بقاء الموضوعات المراد واضحة في ذهن المحرر دون أن ينسى جانباً مهماً من جوانبها.
- ٢- يحدد بدقة ما يريد المحرر طرحه ويجعله واضحاً حتى يمكن للمتحدث تقديم الإجابات الدقيقة.
- ٣- يساعد على تحديد عناصر الموضوع الرئيسي والأفكار التي تدور حولها المناقشة.

ثانياً : بالنسبة للمتحدث :

- ١- تحديد ما يراد الاستفسار عنه وطرحه ومناقشة وتقديم الإجابات المحددة
- ٢- تقسيم موضوع الحديث إلى نقاط وموضوعات متفرعة فتسهل من ثم الإجابة وتحديد جوانب الأهمية في موضوع الحديث.
- ٣- تحديد الأسئلة بدقة ووضوح نوعية الإجابات المطلوبة.
- ٤- تعطى للمتحدث فرصة التفكير والتوقف عند كل سؤال للبحث عن الإجابة الواقية.

وبصفة عامة يعتبر السؤال أساس عملية التفاوض ويستخدم لجذب الانتباه والحصول على المعلومات وأثاره التفكير والوصول إلى نتيجة.

٥- مهارة التسجيل :

١- التسجيل: هو تدوين المعلومات والحقائق المطلوب حفظها من النسيان

أنواع التسجيل :

- ١- التدوين "الكتابة"
- ٢- صوتي " أجهزة التسجيل "
- ٣- ضوئي "شرائح مصور"
- ٤- صوتي وضوئي " فيديو "

وسائل التسجيل :

- ١- الرسوم البيانية
 - ٢- المقياس الاجتماعية
 - ٣- التقارير
- الرسوم البيانية :

- ١- الأعمدة بسيطة أو مجزأة أو مركبة
- ٢- الدوائر
- ٣- الصور المجسمة
- ٤- المنحنيات

٦ - مهارة التقويم :

تعريف التقويم : وهو تقدير القيمة الفعلية للتغيرات التي تصاحب الجهود المبذولة لمعرفة مدى تحقيق الأهداف.

خطوات التقويم :

- ١- تحديد أهداف البرنامج.
- ٢- وضع مستويات للقياس.
- ٣- تحديد تصميم التقويم.
- ٤- جمع البيانات.
- ٥- تحليل البيانات.

أهداف التقويم :

- ١- يساعد على التعرف على مدى ما حققته المؤسسة أو الفرد من أهداف.
- ٢- التعرف على التغيرات التي طرأت على الأفراد.
- ٣- التعرف على مدى نمو العلاقات المهنية بين الزملاء.
- ٤- التعرف على التغيرات التي طرأت على المؤسسة.

- ٥- مدى إيجابية البرامج.
- ٦- يهدف لنمو اقتصادي.
- ٧- مدى ما حققه الاقتصاد من أهداف.
- ٨- يستخدم لاختيار الفروض والمبادئ والمداخل المتعلقة بالعمل داخل المؤسسة.

مجالات التقويم :

- ١- لتحديد النمو الأفراد.
- ٢- لتحديد الفاعلية "البرامج والإمكانيات".

وسائل التقويم :

هي متعددة ولكنها لا تخرج عن كونها وسائل بحث علمي تعتمد على التجريب والقياس.

٧ - مهارة الملاحظة :

تعريف الملاحظة : هي مراقبة مقصودة تهدف إلى رصد أي تفسيرات تحدث لأي ظاهرة إنسانية أو طبيعية أو مناخية.

أركان الملاحظة :

- ١- شخص ملاحظ.
- ٢- شئ ملاحظ.
- ٣- ناتج ملاحظ.

أساليب الملاحظة :

- ١- بسيطة ٢- مركبة

أ - بسيطة تنقسم إلى :

- ١- بدون مشاركة : وهي تتم بدون اشتراك أخصائي الإعلام التتموى في أي نشاط تقوم به الجماعة ومميزاته أنه يتيح له ملاحظة السلوك الفعلي للجماعة في صورته الطبيعية.

٢- المشاركة : وهي مشاركة الأعضاء وأخصائي الإعلام التتموى فى حياة الناس المطلوب ملاحظتهم لفترة محدودة وهي فترة الملاحظة وأن يمر بنفس الظروف التي يمرون بها ويخضع لجميع المؤثرات.

ب - مركبة تنقسم إلى :

- ١- المذكرات التفصيلية.
 - ٢- الصور الفوتوغرافية.
 - ٣- الخرائط.
 - ٤- نظام الفئات.
 - ٥- مقاييس التقرير.
 - ٦- المقاييس السومسترية.
- الملاحظ تعتمد على الحواس والعقل.

شروط الملاحظة الصحيحة :

- ١- سلامة الحواس.
- ٢- سلامة التقديرية.
- ٣- الخلو من المؤثرات الخارجية.
- ٤- الخلو من التحيزات.
- ٥- الإدراك العقلي الواسع "خبرة أخصائي الإعلام التتموى".
- ٦- اليقظة وسرعة البديهة وحسن اختيار الموقع.
- ٧- القدرة على استنباط فواصل الحدود بين الصفات المختلفة.
- ٨- التسجيل الدقيق فى أي فرصة.
- ٩- الخلو من الانفعال والتوتر أثناء الملاحظة.

٨ - مهارة المناقشة الإعلامية :

تعريف المناقشة :

هي حوار لفظي بين شخصين أو أكثر للتوصل لحقيقة موضوع المناقشة.

أهداف المناقشة وفوائدها :

- ١- تساعد الأخصائي الإعلام التتموى فى دراسة شخصية الأعضاء والعمل والتأثير فى عملية التفاعل لتنمية تلك الشخصيات.
- ٢- ملاحظة مشاعر الأعضاء لدراساتها.
- ٣- تساعد الأخصائي على تدعيم العلاقة الإخبارية.
- ٤- تساعد على التعرف على إمكانيات وقدرات الأعضاء.

أساليب إدارة المناقشة :

- ١- الطريقة العامة : وهي الطريقة التي يعبر أخصائي الإعلام التتموى عن الموضوع من خلال حديث قصير وبعض الأسئلة لاستشارة الآخرين.
- ٢- التنشيط الفكري : هي طريقة لزيادة فاعلية المناقشة وهي تدريب عملي للعقل على اتخاذ قرارات جماعية فى أقصر وقت.
- ٣- إدارة المناقشة عن طريق القصة : ويتم توزيع قصة مكتوبة فى صفتان على الأكثر تتضمن الهدف الذي ترغب إكسابه للأفراد .
- ٤- مجموعات تبادل الأفكار :

أ- يقسم المشتركون لمجموعات صغيرة يجتمعون لمدة قصيرة للمناقشة.

ب- عروض ما وصلت إليه المجموعات من أفكار.

ج- تختار كل مجموعة قائد يشرح موضوع المناقشة بوضوح وتدار مناقشة بين كل المجموعات.

٥- إدارة المناقشة عن طريق استخدام وسائل التعبير :

١- الأفلام والشرائح السينمائية : يعرض فيلم وشرائح سينمائية ويطلب من الأعضاء التركيز فى المشاهدة والتعبير عن الموضوع.

ب- استخدام الصورة : يعرض صورة من الملفات وتوزع على الأعضاء وبعد تقسيمهم للمجموعات وتختار كل مجموعة صورة وتوضح سبب اختيارها للصورة الواحدة.

ممارسة المناقشة :

- ١- يجب أن تبدأ في الميعاد المحدد.
- ٢- تحتاج أي مناقشة مفيدة لمقدمة الموضوع في صورة محاضرة.
- ٣- قائد المناقشة لا يحاضر ولكن يتصرف كقائد يشجع الأعضاء على عرض أفكارهم.
- ٤- يجب أن يبعد القائد بتسجيل كل ما يدور بالمناقشة.
- ٥- تلخيص أهم ما توصلت إليه الجماعة من المناقشة.
- ٦- ضرورة تقييم المناقشة عن طريق استخدام تقارير.

٩ - مهارة السمر :

تعريف السمر :

هو لون من النشاط الترويجي يبعث السرور والمرح لشغل وتنمية وقت الفراغ يتجرد فيها الأفراد والجماعات من الفروق "السن أو المركز".

أهداف السمر:

- ١- توثيق الصلات بين الأفراد.
- ٢- بث روح المرح.
- ٣- التدريب على روح التعاون والاعتماد على النفس.
- ٤- إظهار ذاتية الفرد وتنمية شخصية.
- ٥- إظهار المواهب وإعطائها فرصة للتدريب.

تنظيم السمر :

لجنة النظام :

- ١- إرشاد المدعوين للأماكن المخصصة.

- ٢- ملاحظة النظام فى المنطقة الخاصة بكل منهم.
- ١- لجنة الاستقبال: استقبال كبار المدعوين والترحيب بهم واصطحابهم لأماكن جلوسهم.
- ٢- لجنة المسرح: مختصة بالإشراف على عملية تجهيز المسرح.
- ٣- لجنة إعداد مكان الحفل: اختيار مكان الحفل من كراسي ولافتات إرشادية.
- ٤- لجنة المشتريات: لشراء إكسسوار مكياج وجوائز واستئجار ملابس وحصر طلبات مختلف اللجان للشراء مرة واحدة.
- ٥- لجنة البرامج: وضع البرنامج وترتيب وتنظيمه وتشجيع الأعضاء على التأليف والاستعانة بمؤلفاتهم بعد تقييمها.
- ٦- لجنة التنسيق: تتكون من مقرر أو رؤساء اللجان وهي المسئولة عن الحفل منذ كونه فكرة يخرج العمل متكاملًا.

أنواع السمر :

- ١- حلقة سمر.
 - ٢- حفلة السمر "حفلات المنوعات".
 - ٣- سمر الرحلات.
- أولاً : حلقة السمر:
- توضح الكراسي في شبة دائرة "حدوة الفرس" وتقدم الفقرات من فتحة الحدوة ولا تحتاج لميكروفون لقلة عدد الحاضرين.

برنامج حلقة السمر :

- ١- يحتوى على ألعاب تعارف ومسابقات وأغاني جماعية.
- ٢- يقوم البرنامج على أساس اشتراك كل الأعضاء.
- ٣- أن يكون البرامج مشوق وجذاباً.
- ٤- تتوع الفقرات فى التقديم.

- ٥- يراعي انتقاء مقدم البرنامج ويكون لبقاً في تصرفاته.
- ٦- الانطباع الأخير يدوم ينتهي البرنامج في أحسن فقراته.

ثانياً: حلقة السمر " حفلة المنوعات " :

هذا النوع يجد إقبالاً فهو يجمع بين التمثيل والموسيقى والمسابقات برنامج الحلقة:

- ١- تمثيليات قصيرة.
- ٢- تواجد العنصر الموسيقي.
- ٣- غناء فردي وجماعي.
- ٤- تفهم مقدم البرنامج.

ثالثاً: سمر الرحلات :

- لابد أن تكون الرحلة طويلة المدة في السفر ويتم عمل مسابقات أثناء السفر.
- إقامة حفل صغير في المكان الذي تصل إليه الرحلة.
- فقراته خفيفة ومسابقات سريعة.

١٠ - مهارة الرحلات الإعلامية

أهدافها وأغراضها :

تمثل وقت طيب للأعضاء وفرض لاكتساب خبرات ومعلومات والتعريف على مجتمعهم ووسيلة لتنمية العلاقات الاجتماعية.

أنواع الرحلات :

- ١- رحلات علمية : يهدف أعضاؤها لدراسة مباشرة مثل الآثار أو البيئات المختلفة.
- ٢- رحلات ثقافية : يهدف أعضاؤها للتزويد بالمعلومات المختلفة كزيارة المتاحف.

- ٣- رحلات رياضية : تحتاج لمجهود بدني كبير كرحلات المناطق الصحراوية أو مشاهدة المباريات.
- ٤- رحلات ترويحية : تعتمد على قضاء وقت مريح يسعد فيها الأعضاء كزيارة الحدائق والمصايف.
- ٥- رحلات بيئية : يقوم فيها الأعضاء لزيارة إحدى المؤسسات المحيطة بالبيئة.
- ٦- رحلات داخلية : تكون داخل الحدود الجغرافية بالمدينة وتهدف للتعرف على بلادهم وطبيعتها ومواردها.
- ٧- رحلات خارجية : وتكون خارج المدينة وتستغرق أكثر من يوم أو رحلات بعيدة.

دور الإذاعي النوعي :

- ١- يراعى رغبات الأعضاء فى اختيار الرحلة.
 - ٢- مساعدة الأعضاء على اختيار الرحلات الخاصة بالبيئة المحيطة.
 - ٣- يراعى التجانس فى النواحي العمرية والثقافية والفعلية.
 - ٤- لابد من وضوح الأهداف والأغراض.
 - ٥- مساعدة الأعضاء على معرفة مراحل الرحلة.
 - ٦- مساعدتهم على تحديد مكان قيام الرحلة وعودتها.
 - ٧- أخذ موافقة أولياء الأمور متابة خاصة الفتيات.
 - ٨- مساعدتهم على توزيع المسئوليات.
 - ٩- المساعدة على وضع وتنفيذ البرنامج.
- الإجراءات الأساسية بإعداد وتنفيذ الرحلة :

- ١- المرحلة التمهيديّة "الإعداد": لابد من مشاركة الأعضاء فى كافة الإجراءات بين تحديد للرحلة وتحديد الأدوات والإمكانيات وأخذ الموافقة من الجهات المسئولة وكذلك التصاريح اللازمة للزيادة و

تحديد البرنامج تحديد زمنيا واضحا وإعداد سجل خاص لبيانات كل عضو وتوزيع برنامج الرحلة وتعليماتها على جميع الأعضاء للمحافظة على النظام.

- ٢- المرحلة التنفيذية : وهي عملية هامة يتضح من خلالها نجاح أو فشل الرحلة ولابد من تأكيد الأخصائي في البداية على التعليمات الأساسية المتعلقة بالنظام والسلوك وبدأ الرحلة في ميعادها وتحديد لجنة للبرنامج وتنفيذ باقي الأعضاء.
 - ٣- المرحلة التقويمية : هي عملية هامة وتشمل تقديم الخطوات الأساسية التي سارت عليها الرحلة وتقديم البرنامج و محتوياته.
- وكذا:

- ١- إعداد البرامج لتحقيق الأهداف.
- ٢- المستفيدين من حيث العدد وشروط العضوية.
- ٣- تحديد المكان المناسب.
- ٤- اختيار الجهاز الوظيفي (فني - إداري - عمال).
- ٥- إعداد برنامج للمعسكر.

(أ) البرنامج العام :

- ١- لابد من أن يتفق مع أهداف المعسكر.
- ٢- يكسب الأفراد مهارات.
- ٣- مرن يمكن تعديله لتحقيق الأهداف.
- ٤- يدرّب الأعضاء على الاعتماد على النفس.
- ٥- يتيح الاندماج للأعضاء.

(ب) البرنامج اليومي :

- الاستعداد الشخصي تهوية أماكن النوم.
- طابور رياضي وخدمة عامة ونظافة المعسكر-تناول وجبة الإفطار.

- التفتيش على الخيام أو عنابر النوم.
- طابور العلم وتحيته وتعليمات المعسكر.
- برنامج النصف الأول من اليوم.
- تناول وجبه الغداء.
- راحة إجبارية ساعتين.
- برنامج النصف الثاني من اليوم.
- وجبة العشاء.
- نشاط ترويحي (السمر).

النوم :

٣- تحديد مكان المعسكر:

سواء ملك للهيئة أو مستأجر ويحدد طبقاً لنوعه وأهدافه سعته مناسبة وأرضه مستوية وبه مياه شرب صالحة ويكون هادئ.

أخلاقيات الإعلام التتموى تتطلق من التعاليم الدينية جميعها ثم من القوانين الإخبارية وأيضاً من موانيق الشرف الإخبارية وقد سبق أن تناولنا التأصيل الديني للإعلام التتموى ولم يتبقى إلا أن نعرض القوانين المنظمة للإعلام التتموى وموانيق الشرف أيضاً وخاصة القوانين أنت من إجماع برلمانياً وشعبياً وموانيق الشرف أنت من إجماع مهني والأخذ بالإجماع والقياس سنة عن النبي محمد صلى الله عليه وسلم.

الفصل الثامن

تدريب الإذاعي النوعي

- تدريب الإذاعي النوعي.
- تأهيل الإذاعي النوعي.
- البرامج الإذاعية النوعية.
- علاقة الإذاعيين النوعيين بالعلوم الإنسانية الأخرى.
- مجالات الإذاعيين النوعيين .

تعريف التدريب الإذاعي النوعي :

تعدد التعريفات لمفهوم التدريب ومنها تعريف الدكتور محمود علم الدين التدريب في مجال وسائل الاتصال الجماهيرية أو الاتصال بال جماهير بأنه تلك العملية المنظمة المخطط لها لاستثارة ونقل بعض الخبرات والمهارات والمعلومات والأفكار إلى العاملين في وسائل الاتصال الجماهيرية (جراند - مجلات - راديو - تليفزيون - سينما - إدارة العلاقات العامة - الإعلان) بفرض تنشيط خبراتهم وتجديد أفكارهم ومعلوماتهم.

يعرف الدكتور محمود علم الدين التدريب بأنه عملية مخططة لتعديل الاتجاهات أو المعارف أو المهارات أو السلوكيات وذلك بهدف تحقيق الأداء الفعال في إطار نشاط ما أو مجموعة من الأنشطة .

ويرى اتجاه آخر أن التدريب هو عملية تعديل إيجابي تناول سلوك الفرد من الناحية المهنية أو الوظيفة بهدف كسب المعارف والخبرات والمهارات التي يحتاج إليها الإنسان وتحصيل المعلومات التي تنقصه، والاتجاهات الصالحة للعمل من أجل رفع مستوى كفاية في الأداء وزيادة إنتاجيه بحيث تتحقق فيها الشروط المطلوبة لإتقان العمل وفاعليته مع السرعة والاقتصاد في التكلفة والجهود المبذولة وفي الوقت المستغرق.

ويحيل رأي آخر إلى تعريف التدريب بأنه :

نشاط مخطط يهدف إلى إحداث تغيرات في الفرد والجماعة من ناحية المعلومات والخبرات والمهارات ومعدلات الأداء وطرق العمل والسلوك والاتجاهات مما يجعل هذا الفرد أو تلك الجماعة صالحين لشغل وظائفهم بكفاءة وإنتاجية.

ويعرف التدريب بأنه: ضرورة أساسية لبناء كفاءة الأفراد عند الالتحاق بالعمل ومعالجة مشاكلهم أثناء الأداء وتطوير قدراتهم إلى مراكز وظيفة تفيد الأفراد من ناحية والمشروع من ناحية أخرى كما يرى الدكتور محمد جمال برعى.

وتعريف اسما حسين حافظ التدريب الصحفي الذي يتم في الأساس في أقسام وشعب الصحافة : مهمة ومسئولية أعضاء جهاز التدريس الصحفي أساسياً في إعداد وتأهيل طلبه التخصص على الوجه الذي يقتضيه تخريج أجيال الصحفيين الصاعدة بأعلى مستوى من الكفاءة والخبرة العملية بناء على الجهد المنظم والمخطط الهادف إلى تنمية القدرات واكتساب وصقل المهارات الفردية وذلك في إطار ما ينهي تحقيقه من تكامل بين الدراسة النظرية وجوانب الممارسة التطبيقية والمران بالاستعانة بصفة أساسية في المؤسسات الصحفية. كما يرى منصور فهمي.

تعريف المؤلف " رفعت الضبع " للتدريب الإذاعي النوعي: هو عملية لإكساب المعلومات والمهارات الإذاعية النوعية الجديدة التي تحقق التنمية وفقاً لبرنامج محدد .

أهمية التدريب الإذاعي وفقاً لرأى الدكتورة أسما حافظ

- ١- تنشيط العمل في المؤسسات الإذاعية وتعديل مسارها.
- ٢- يوفر فرصاً حقيقية لتحسين اتجاهات الإذاعيين وصقل مهاراتهم وتزويدهم بالمعارف اللازمة لتلبية احتياجات العمل الذي يقومون به.
- ٣- تنمية روح الانتماء للمؤسسة الإذاعية النوعية عن طريق تبادل الأداء والمشاركة في وضع السياسات.
- ٤- يساعد على توفير إتقان اللغة العربية وبعض اللغات الأجنبية المساعدة على فهم المصطلحات العلمية.
- ٥- اكتساب المهارات والمعارف اللازمة لتولي المناصب العليا.
- ٦- إتاحة فرصة التدريب على برامج الكمبيوتر والإنترنت.
- ٧- رفع كفاءة الإذاعيين القدامى وتحديث معارفهم وتنمية مهاراتهم وقدراتهم وتغيير اتجاهاتهم أو تعديلها أو التأكد على صحتها.
- ٨- تبادل الخبرات من خلال تبادل الزيارات بين المؤسسات الإذاعية في الداخل والخارج.
- ٩- اكتساب الخبرات الجديدة عن طريق المنح الدراسية.
- ١٠- تتبع أهمية التدريب العملي أثناء الدراسة النظامية أو الأكاديمية للطلاب داخل المؤسسات الإذاعية سواء في أثناء العام الدراسي أو في الإجازات الصحفية وفق التخصص المطلوب.
- ١١- التدريب التخصصي على أداء عمل معين مرتبط بالعمل الأصلي بهدف اكتساب مهارات جديدة لرفع مستوى الأداء من خلال التدريب العملي.

أهداف التدريب الإذاعي النوعي :

تشتمل على النقاط التي نذكر منها :

- ١- تغيير الاتجاهات وتطويرها.
- ٢- تقديم المعرفة.
- ٣- تنمية المهارات.
- ٤- مساعدة العاملين على أداء الأعمال والوظائف الحالية بأحسن مستوى ممكن.
- ٥- تزويد الفرد وإكساب معارف أو مهارات لازمة لممارسة العمل أو أداء المهام التي يعهد بها إليه والمقصود تدريبية ومرانه عليها.
- ٦- تنمية العاملين للقيام بالوظائف المستقبلية.

- ٧- تخريج الكفاءات المؤهلة لتحمل عبء العمل ومسئولية في شتى المجالات الإذاعية النوعية.
- ٨- تكوين قدرات مهارية على ممارسة جوانب العمل الذي يتم التدريب عليه وذلك عن طريق المران العملي والأنشطة التطبيقية وذلك حتى يتمكن من أداء العمل وحدة دون الاعتماد على غيره وتجديد تلك المهارة باستمرار.
- ٩- زيادة ثقة المتدرب بنفسه والارتقاء بمستواه التعليمي والثقافي وتدعيم اتجاهاته إلى التفكير والابتكار.
- ١٠- زيادة القدرة على الاطلاع والبحث والدراسة.
- ١١- تزويد الطلاب بالأسس المعرفية عن الأنساق الاجتماعية التي يعيش فيها الأفراد والأسر والجماعات ومنهم أشكال التفاعلات بين الإنسان وبينته التي يعيش فيها.
- ١٢- تعليم المتدربين الإدراك والفهم والتنوع للحاجات الإنسانية من خلال إدراك الفروق والتشابه في الخبرات والحاجات والمعتقدات بين الناس.

٦- وظائف التدريب الإذاعي النوعي

- ١- **ثقل المتدربين :**
يعمل التدريب على تزويد المتدربين بما يهمهم ويتصل بشئون عملهم من معلومات وحقائق عن الموضوعات الجديدة المختلفة.
- ٢- **التثقيف :** يعتبر التدريب أحد مصادر الإشباع الثقافي والحضاري حيث اتسع دورها وتأثيرها كأداة لتعليم وتنقيف وتنوير وتوعية المتدربين.
فالثقافة يتبع مفهومها ليمثل على إشباع الاحتياج الإنساني لمختلف جوانب المعرفة في شتى المجالات المختلفة.
- ٣- **المشاركة المجتمعية :**
تنمية الحس الأمني و الشعور بالمسئولية لدى الجماهير وذلك من خلال أسس عملية.
- ٤- **التنمية :**
إن التنمية والتطوير كمقصد هام وهدف أساسي مرتبط بكافة أهداف ووظائف التدريب حيث تؤدي إلى تحقيق الارتقاء والتطور الحضاري بالمجتمع والأخذ بيده نحو التقدم.
- ٥- **الإحساس بالمسئولية :**
نتيجة التدريب من غرس الشعور بالمسئولية الإنسانية والقانونية تجاه المؤسسة ومتابعة المتغيرات والمستحدثات في مجال المهنة .

٦ - التعارف والترفيه :

ينتج التدريب إلى التعارف الاجتماعي والثقافي و المهارى والفقرات الترويجية .

الفرق بين التعليم والتدريب في الإذاعة النوعية

من حيث	التعليم	التدريب
المفهوم	هو الدراسة النظامية في المدرسة أو الكلية أو الجامعة أو أي مؤسسة تهدف إلى بناء الإنسان	هو الأداة أو الوسيلة التي تكفل للفرد ممارسة أحد الأعمال بذاته واستغلال حصيلة التعليم من أجل أغراض الحياة العملية
الهدف	يهدف التعليم إلى تزويد الفرد بحصيلة معينة من العلم أو المعرفة النظرية في مجال ما	يهدف إلى تتحسس أداء العاملين ورفع كفاءتهم وذلك حتى يؤديوا أعمال بكفاءة مطلوبة
درجة الاهتمام	يهتم بالمعارف ويركز على الموضوع	يهتم بالفرد ويركز على الشخصية
الوظيفة	السببية في أداء مهمة محددة	لها بعد واحد وهو الكيفية
من حيث أهميته	التعليم هدف أساسي في حد ذاته	وسيلة لتحقيق هدف أو علي الأكثر

ويوجه عام...

فالتدريب والتعليم وجهان لعمله واحدة في إطار العملية التعليمية فالتعليم والتدريب المستمر هو الطريق الأمثل للوصول إلى الكوادر التلفزيون النوعية القادرة على البذل والعطاء .

الفرق بين التدريب والتأهيل في الإذاعة النوعية

من حيث	التأهيل	التدريب
التعريف	عملية مخططة لتعديل الاتجاهات والعارف والمهارات أو السلوكيات بهدف تحقيق الأداء الفعال في إطار نشاط أو مجموعة من الأنشطة	إكساب الفرد مجموعة من العارف والقدرات والمهارات والصفات العامة والخبرات والتدريب
شروط الحدث	يمثل متطلبا تجهيزيا عام ما يتم قبل أو بعد الالتحاق فعليا بالعمل على السواء	قد يكون التأهيل شرطا أساسيا للالتحاق ببعض الوظائف أو الأعمال يتم قبل المزاولة أو الممارسة

ملحوظة : التدريب أكثر شمولاً وأعمق متخصص من التأهيل .
الفرق بين التدريب والخبرة في الإذاعة النوعية

من حيث	الخبرة	التدريب
المفهوم	عملية لتعديل الاتجاهات السلوكيات في إطار مجموعة من الأنشطة	هي درجة عالية من المعرفة والدراسة تتم اكتسابها بالفعل نتيجة ممارسة عملية. وتعرض لعدد من المواقف والظروف أو المصائب
الفترة الزمنية	يحتاج إلى مدى زمني أقل من الخبرة	يحتاج إلى مدى زمني طويل
شروط اكتسابها	عام	خاص

وبوجه عام ..

- إن التدريب ← يؤدي إلى تحقيق الخبرة وقصر المدة اللازمة لإكساب الخبرة وبالتساؤل ← يؤدي إلى قلة الوقوع في الأخطاء .
 - الحصول على الخبرة ← يعتبر مؤشراً نجاح العمل التدريبي وارتفاع مستواه .
- الخطوات الواجب إتباعها للطلاب في شعبة التليفزيون النوعي لاكتساب المهارة التالية :
- ١- التفهم الواعي لاحتياجات التدريب حتى يمكن رسم سياسية على أسس عملية سليمة.
 - ٢- الحصر الشامل المتكاملة للبرامج التدريبية اللازمة والمواد التدريبية (النظرية - العملية).

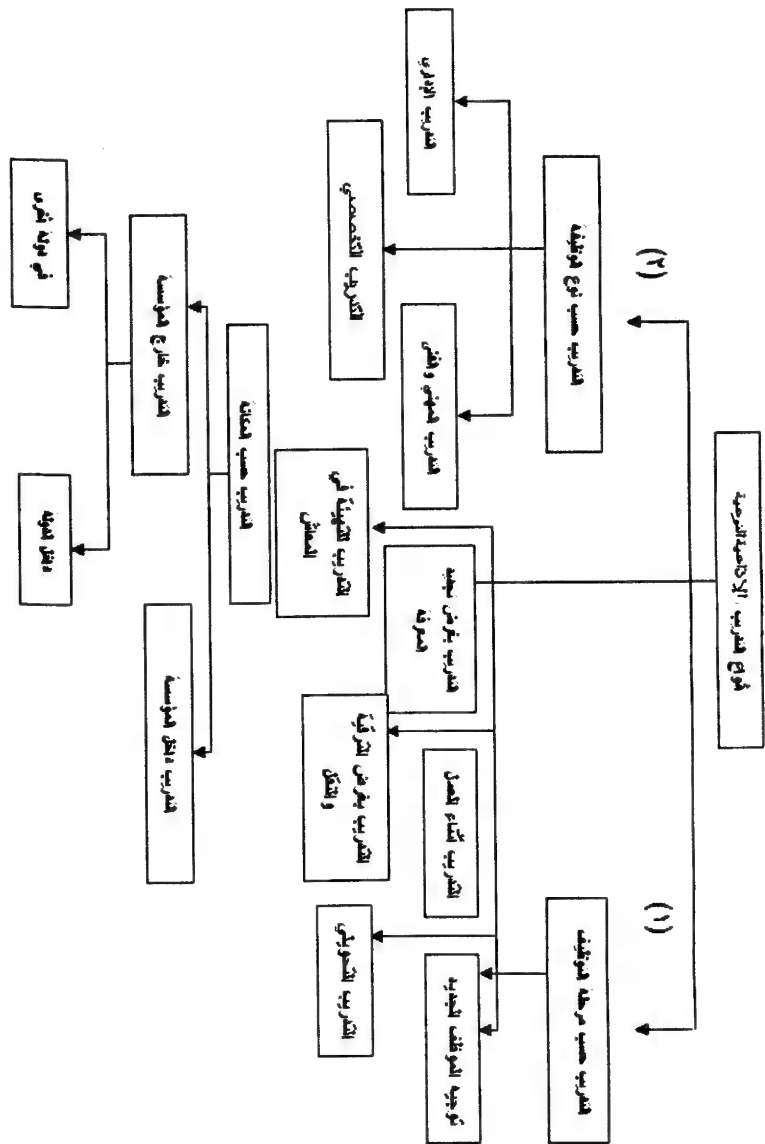
- ٣- الإلمام التام بجميع الأنشطة والجوانب التطبيقية المطلوب الممران عليها لاكتساب المهارة بطريقة جيدة.
- ٤- الابتعاد التام على الارتجال والعشوائية والاهتمام بالتخطيط التدريبي.
- ويوجه عام:**
- إذا كان التخطيط في غاية الأهمية فالأهم ولاشك هو ← التنفيذ وحسن التطبيق لأسس وعناصر الخطة المترسمة والالتزام بها .
- أسس التدريب الإذاعي النوعي

- ١- تحديد هدف التدريب : يجب أن يكون هدف التدريب يتسم بالوضوح والدقة والقابلية للقياس وأن تكون تلك الأهداف متكاملة غير متعارضة وبشكل قابل للقياس والتحقيق.
- ٢- حصر موضوعات أو محتويات المادة المنهجية والجوانب العملية للتدريب : نشير هنا إلى أن المادة التعليمية والجوانب العملية في التدريب يجب أن تكون موجهة أكثر لخدمة المتدرب بدلاً من تكون موجهة لخدمة المدرب أو الجهة القائمة بالتدريب. كما ترى الدكتورة فوزية فهم.
- ٣- اختيار أساليب التدريب بما يتناسب كل جانب من الجوانب التدريبية: تتنوع أساليب التدريب وأوجه ممارسة أنشطة المختلفة وتطبيقاته العملية وكذلك جوانب التدريب عديدة ومختلفة باختلاف المجال الذي يحدده التدريب.
- ٤- تحديد الفترة الزمنية اللازمة للتدريب : يجب مراعاة ساعات التدريب اللازمة والمدة الزمنية التي يتم خلالها التدريب دون إفراط أو تفريط وذلك لتحقيق أقصى فائدة ممكنة للتدريب وتجنب مضيعة الوقت والجهد والمال وذلك بالنسبة للمدرب أو جهة المتدرب. وفقاً لرأي الدكتور عماد السباعي.
- ٥- تحويل المنهج إلى برنامج تدريبي ووضع الجدول الزمني للتنفيذ ومراجعة البرنامج قبل تنفيذه : وذلك يعني تحويل النظري إلى تطبيق أو عملي والتأكد من مراجعة المنهج قبل تحويله إلى برنامج والتبصير من مدي ملائمة لمستوى المتدربين والتأكد من أنه يشمل على الموضوعات التدريبية اللازمة لتحقيق الهدف النهائي.

المعوقات التي تواجه التدريب الإذاعي النوعي

يرى الدكتور حسين محمد البدوي أن :

- ١- نقص واضح في الخبرة والمهارة لدى معظم مشرفي التدريب الذي يتم اختيار بناء على السمعة الشخصية دون مراعاة عنصر الكفاءة أو المهارة .
- ٢- أن المؤسسات التدريبية غير قادرة على استيعاب وتنفيذ خطط برامج التدريب العملي .
- ٣- عدم استخدام أساليب علمية مقننة تساعد على معرفة مردود العملية التدريبية وذلك لتقييم جهود وإنجازات الطلاب المتدربين أثناء العمل التدريبي .
- ٤- ندرة أو قلة الدور المهني للأخصائي الإذاعي النوعي في مختلف المؤسسات التدريبية وهامشية الدور الذي يقوم به ما يعقد فيه وفي خبراته وقدراته كمدرّب لهم .
- ٥- عدم تدريب الطلاب في المؤسسات الإذاعية النوعية والافتقار على تدريبهم في المؤسسات التدريبية العامة.
- ٦- قلة توفير الإشراف العلمي على التدريب من أساتذة في مجال التخصص.
- ٧- لا يوجد التحفيز المطلوب في العملية التدريبية للأساتذة والخبراء .
- ٨- عدم وضوح فلسفة وأهداف التدريب لبعض المدربين وغالبية المتدربين.
- ٩- التدريب الطلابي لا يشمل جميع مراحل الدراسة الجامعية .
- ١٠- عدم استثمار العطلة الصيفية في التدريب.
- ١١- افتقار خطة الدراسة إلى لائحة عملية حديثة للتدريب.
- ١٢- قلة الفترة الزمنية المناخ فيها التدريب.
- ١٣- ندرة تنظيم برامج تدريبية للقائمين على التدريب الإذاعي النوعي داخل المؤسسات الإذاعية النوعية وخارجها .



أنواع التدريب الإلزامي النومي

أولاً: التدريب حسب المرحلة الوظيفية :

تدريب الموظفين الجدد : هو التدريب الذي يقوم للموظفين الجدد بهدف خلق اتجاهات نفسية وإيجابية لديهم على العمل حتى تضمن فاعلية كبيرة في التدريب.

توجيه الموظف الجديد :

- ١- التدريب بغرض تجديد المعرفة والمهارة: هو التدريب الذي يقدم حينما تتقدم معارف ومهارات الأفراد وخاصة حينما يكون هناك أساليب تكنولوجية وأنظمة جديدة.
- ٢- التدريب بغرض تغيير المسمى الوظيفي : يقوم التدريب بسد الاختلافات والفروق في المهارات والمعارف وذلك نتيجة اختلاف المهارات والمعارف الحالية للفرد عن المهارات والمعارف المطلوبة في الوظيفة.
- ٣- التدريب للتهنية في المعاش : هو ذلك التدريب الذي يتم في المنظمات الراقية بهدف تهيئة كبر السن من العاملين إلى الخروج للمعاش.
- ٤- التدريب التحويلي : هو تدريب الموظفين على مهنة جديدة تختلف عن مهنة الأولى أو تختلف عن تخصصه .

ثانياً : أنواع التدريب حسب المسمى الوظيفي :

- ١- التدريب المهني والفني : يهتم هذا النوع من التدريب بالمهارات اليدوية والميكانيكية.
- ٢- التدريب التخصصي : يهتم هذا النوع من التدريب باكتساب المتدرب بمعارف ومهارات خاصة بوظائف أعلى.
- ٣- التدريب الإداري : يتضمن هذا التدريب المعارف والمهارات الإدارية والإشرافية لتقلد المناصب الإدارية.

ثالثاً: التدريب حسب مكانة :

- ١- التدريب داخل المؤسسة : هو ذلك التدريب الذي يعقد داخل المؤسسة سواء للمدربين من الداخل أو الخارج.
- ٢- التدريب خارج المؤسسة : هو ذلك التدريب الذي يتم خارج المؤسسة وقد يكمن داخل نفس الدولة أو خارجها .
- ٣- التدريب الإذاعي النوعي والصحف أثناء العمل :

كما يرى الدكتور ناهد أبو العيون

- أ- نظام التدريب الأكاديمي : هو ذلك النظام الذي يجمع بين الدراسة المنظمة المتخصصة في إحدى المدارس والمعاهد أو الكليات وبين ممارسة العمل الصحفي في مؤسسة إعلامية تربوية معينة وذلك لاكتساب الخبرات المهنية إلى جانب المعارف الأكاديمية.
- ب- المناقشة
- ج- التعاون الإقليمي في التدريب : وذلك من خلال تنظيم حلقات دراسية ودورات في مراكز تدريبية.
- د- عقد لقاءات مع خبراء الإعلام في الدول الرائدة.
- هـ- الاستعانة بالمتخصصين من غير العاملين في المؤسسات كمستشارين أو خبراء مساعدين.
- و- إيفاد العاملين في مؤسسة ما في زيارات أكبر في الدولة نفسها مثابة في دولة متقدمة أو لمؤسسة أكبر في الدولة نفسها للإطلاع على سير العمل أو للإطلاع على المستحدثات والتقنيات بها
- ز- المراكز التدريبية التي تنشئها بعض المؤسسات الإذاعية أو مؤسسات التدريب أو تشارك في تمويلها بالتدريب العاملين بالفعل أو الراغبين في الالتحاق بالعمل في تلك المحطات.

٣- التدريب الإعلامي النوعي وفقاً لمؤسسات التدريب :

- أ- التدريب أثناء العمل : يتم التدريب أثناء العمل عندما تقوم المؤسسة الإذاعية أو التليفزيونية النوعية بوضع جدول لبرنامج تدريبي حيث يصبح بإمكان المتدرب الاستفادة القصوى من التدريب لمعايشة الواقع الإذاعي.
- ب- الاستعانة بأحد المتخصصين : يتم الاستعانة ببعض المتخصصين في مجال التدريب الإذاعي النوعي ليقوم بتدريب الأفراد العاملين لديها.
- ج- التدريب بالخارج : هو التدريب الذي يتم من خلال استغلال الفرصة التدريبية التي تتاح للإذاعيين للمتدرب في الدول المتقدمة.

د- التدريب الأكاديمي: هو التدريب الذي يمنح للطلاب داخل الجامعة أو المعهد الأكاديمي.

التأهيل الإذاعي النوعي

- مفهوم التأهيل.
- مكونات التأهيل.
- أهداف التأهيل.

أولاً : مفهوم التأهيل الإذاعي النوعي :

يعرف التأهيل بأنه إكساب الفرد مجموعة من المعارف والقدرات والمهارات والصفات العامة والخبرات والتدريب الإذاعي.

تعريف المؤلف " رفعت الضبع " للتأهيل الإذاعي النوعي : هو عملية إكساب المهارات والمعلومات اللازمة لمهنة الإذاعيين النوعيين.

ثانياً : أهداف التأهيل الإذاعي النوعي :

- ١- تزويد الطلاب بالمعارف والقدرات والمهارات التي تمكنهم من الوفاء بنجاح باحتياجات المهنة الإذاعية النوعية.
- ٢- تنمية معارف المتدربين بدور الإذاعة النوعية في المجتمع.
- ٣- إعداد الخريجين بحيث يمكنهم خضوع الإذاعة النوعية للتحليل والنقد.
- ٤- تزويد الممارسين للمهن الإذاعية النوعية بمزيد من التعليم أثناء العمل.

مكونات عملية التأهيل الإذاعي النوعي :

- الأستاذ الإذاعي النوعي .
- المنهج الإذاعي النوعي .
- الطلاب .
- الكتاب .
- الإمكانيات والمعدات .
- الإدارة الجامعية .

وفيما يلي عرض موجز لهذه المكونات :

أولاً: المنهج

يعرف المنهج بأنه: مجموعة متنوعة من الخبرات التي يتم تشكيلها وإتاحة الفرصة للمتعلم المردود بها وهو ما يتم عبر عمليات التدريس التي تظهر نتائجها فيما يتعلمه الطلاب وقد يكون هذا من خلال المدرسة وغيرها من المؤسسات التعليمية أو مؤسسات اجتماعية أخرى ويشترط في هذه الخبرات أن تكون منطقية وقابلة للتطبيق والتأثير . وفقاً لفلسفة الإذاعة النوعية.

هناك عدة أمور ينبغي مراعاتها في المنهج :

- ١- أن يكون غالبية المواد المقررة متصلة بالإذاعة النوعية . اتصال وثيق ويضاف إليها مواد ومعارف عامة.
- ٢- أن تغطي المناهج الجوانب الاتصالية والإذاعية النوعية المتخصصة واللازمة للإذاعيين حتى يتسنى له ممارسة العمل المهني داخل المؤسسة الإذاعية النوعية.

- فقد بذلت جهود كبيرة لتوصيف المناهج الإذاعية النوعية في شُعب الخبر . فتنقسم المناهج التي يتم تدريسها إلى عدة مجموعات.
- مواد ثقافية تهدف إلى التكوين الثقافي من معارف سياسية - اقتصادية - اجتماعية .
 - مواد نظرية في مجال الإذاعة : نظريات إذاعية الدعاية الرأي العام - التشريعات الإذاعية النوعية وأخلاقياته أصول التربية وعلم النفس والصحة النفسية والتربية الاجتماعية والإحصاء.
 - مواد تطبيقية: التحرير الصحفي.
 - مواد عملية: الإخراج الصحفي والتسجيل.
 - مواد متخصصة في مجال الصحافة: إذاعة - تليفزيون - علاقات عامة.

ثانياً : الأساتذة وفقاً لمعجم المصطلحات

يعرف أستاذة الجامعة بأنه كل مشغل بالتدريس والبحث من الأساتذة والأستاذ المساعدين والمدرسين ويستخدم عدة مصطلحات للإشارة إلى الأستاذ الجامعي منها أستاذ Professor ومعلم Teacher ومحاضر Lecture وعضو هيئة التدريس Faculty Member.

وهناك عدة أدوار يقوم بها أستاذ الجامعة للدكتور أحمد حسين اللقاني :

- ١- الدور الأكاديمي: يشير إلى الأنشطة التي يضطلع عليها أستاذ الجامعة وتتعلق بالتدريس والبحث العلمي والخدمة العامة وتنقسم إلى (خدمة الجامعة - خدمة المجتمع).
- ٢- الدور الإداري : يقصد بها الأعمال الإدارية التي ترتبطت بأستاذ الجامعة كرئاسة القسم أو وكالة الكلية أو عمادتها.

ثالثاً : الطلاب :

يعد الطالب هو الأساس في العملية التدريسية حيث أنه المستهدف منها فطلاب الإذاعة النوعية يجب أن يكون لديه الآتي :

- ١- المقدرة على التعبير اللغوي السليم.
- ٢- أن يكون واسع الأفق.
- ٣- أن يكون لديه ثقافة واسعة.
- ٤- أن يجتاز الاختبارات التي تنظمها كليات التربية النوعية والإعلام والأدب .
- ٥- أن يكون لديه قدرة على الإبداع والابتكار.
- ٦- أن يكون خالياً من الأمراض النفسية والشهوات الخلقية والجسمية.

رابعاً : الكتاب :

توفير الكتاب الإذاعي النوعي المناسب في مختلف التخصصات من المشكلات الأساسية التي تواجه كل من أستاذة الإذاعة النوعية وطلاب الإذاعة النوعية . وتقف أمام تحصيله الدراسي ، فما زالت المكتبات تندر من المؤلفات الإذاعة النوعية التي تكفي للاحتياجات الإذاعة النوعية.

خامساً: الإمكانيات التدريبية :

- ١- لا بد من توافر الإمكانيات والمعدات من حيث الكم والكيف لتحقيق الأغراض الإذاعية النوعية.
- ٢- لا بد من توافر مكتبة إذاعية نوعية تحتوى على الكتب القيمة في التخصصات الإذاعية النوعية المختلفة.
- ٣- أن تكون خدمات هذه المكتبة متاحة لاستخدام الطلاب وأعضاء هيئة التدريس.

المشكلات التي تواجه الإذاعة النوعية

- أولاً : مشكلات تتعلق بغموض مصطلح الإذاعة النوعية.
- ثانياً : مشكلات تتعلق بتخطيط وتمويل الإذاعة النوعية.
- ثالثاً : مشكلات تتعلق بالأجهزة المسنولة عن الإذاعة النوعية.
- رابعاً : مشكلات خاصة بالإذاعة النوعية.
- خامساً : مشكلات تتعلق بالقوى البشرية المنفذة للإذاعة النوعية.
- سادساً : مشكلات تتعلق بوضع اللوائح وتصميم المباني.

أولاً: بالنسبة لمصطلح الإذاعة النوعية :

بالرغم من مرور سنوات على تأسيس الشعب والأقسام وتخريج الطلاب إلا أن مازال عند البعض عدم وضوح المفهوم الحقيقي للإذاعة النوعية ووصل الخلط على مستوى الأستاذة وصنّاع القرار.

ثانياً: مشكلات تتعلق بالتخطيط للإذاعة:

- أ- افتقار الإذاعة النوعية للتخطيط حيث أن التخطيط للإذاعة ينبغي أن يكون مرتبطاً بأهداف التربية السائدة والمرجوة ، فضلاً عن عدم وجود نظام متكامل يجمع كافة الأجهزة والجهات المعنية به في مؤسسة واحدة تخطط له وتتابع تنفيذه وتقوم بإدائه.
- ب- ضرورة أن يتم الربط بين الخطط الإذاعية النوعية والخطط التعليمية.
- ج- وضع الخطط الدراسية المقامة لتنفيذ هذه المنهج فالخطة الدراسية تحتاج إلى مراجعة فهي لا تحقق التكامل بين المناهج الدراسية المطلوبة وتقديم الدعم وتحديد أنمطه ووسائل التمويل اللازم.
- د- ضرورة توفير الموارد والإمكانيات المادية والبشرية ذات الخبرة التي يمكن أن تساهم في وضع الخطط الخاصة بالإذاعة النوعية وأن تبني الخطة الخاصة بالإذاعة النوعية بناء على دراسة واقعية لما هو مستهدف تحقيقه.

ثالثاً: مشكلات تتعلق بالأجهزة المسنولة عن الإذاعة النوعية :

- ١- عدم إيمان بعض المسؤولين بالوظيفة الإذاعية مما يعرقل توفير الإمكانيات والموارد المادية والبشرية.
- ٢- عدم انتشار الوعي باستخدام الأجهزة المختلفة كالشرائح والمعينات والوسائل التعليمية مما يستلزم معه تدريب كوادر مختلفة تساهم في تشغيل تلك الأجهزة.
- ٣- عدم توافر شبكة قومية للمعلومات الخاصة بالإذاعة النوعية وفي ظل التطور الهائل في أجهزة الاتصال يمكن تحقيق ذلك.

٤- عدم توفير الإمكانيات المادية والبشرية اللازمة لإنشاء محطات بث الإذاعة النوعية.

رابعاً: مشكلات خاصة بالإذاعة النوعية :

- ١- عدم وجود تنسيق بين تجربة الإذاعة النوعية في مصر والتجارب العربية والأجنبية المماثلة والرائدة .
- ٢- عدم وجود خطة متكاملة فعالة للبرامج التعليمية سواء في الإذاعة أو التلفزيون النوعي.
- ٣- البرامج التثقيفية تعتبر محدودة على الخريطة الإعلامية بالمقارنة بالبرامج الترفيهية والتجارية التي قد تتضارب وتتعارض أهداف كل منها لتتنصر البرامج الترفيهية في النهاية.
- ٤- أشارت الدراسات والبحوث إلى وجود تأثير سلبي للإذاعة على الطفل مما يستلزم معه ضرورة العمل على إعادة النظر في البرامج والمواد التي تعرض لتساهم في تحقيق الأهداف مع بقاء مؤسسات المجتمع وأن يقتصر في عرض برامج الأطفال على ما هو محلي وعربي والبعيد عن البرامج والمواد المستوردة وترشيد عرض الأفلام والمسلسلات ذات الطابع العنيف وأن تخضع هذه البرامج لإشراف علمي تربوي اجتماعي.
- ٥- العمل على الاستفادة من البرامج والمواد التي تعرض في الإذاعة النوعية لتساهم في تحسين مستوى تحصيل الأطفال والشباب.
- ٦- العمل على الاستفادة من المواد والبرامج في تنمية العادات القرائية ومهارات الإطلاع والبحث ومواجهة المشكلات التعليمية.
- ٧- ضرورة عرض المواد والبرامج التي تنمي لدى الأطفال حب التعاون والانتماء وتحمل المسؤولية والمحافظة على البيئة وغيرها.

خامساً: مشكلات تتعلق بالقوى البشرية المنفذة للإذاعة النوعية:

(١) التدريس

- أ- يوجد عجز كبير في أعضاء هيئة التدريس المعينون والخبراء والمختصين.
- ب- غالبية أعضاء هيئة التدريس المنتدبون والمعينون من المتخصصين في الإذاعة العامة. وبالتالي فإن المادة التدريسية المقدمة للطلاب تكون قريبة جداً للإعلام العام وبالطبع بعيدة عن الإذاعة النوعية وبالتالي لا تحقق الهدف من تدريس المادة وهو الإذاعة النوعية.
- ج- حتى الآن لا يتوافر منح دراسية أو مهمات علمية كافية في تخصص الإذاعة النوعية.

(٢) رؤساء الأقسام العلمية:

بعض الرؤساء الحاليين لأقسام الإعلام غير متخصصين في الإذاعة النوعية وبعدين جداً عن التخصص وهذا ينعكس بدوره على العملية الإشرافية والتدريسية في الأكثر من التسجيل للدراسات العليا والامتحانات والتقويم وذلك لندره توافر أستاذ أو أستاذه مساعدين في تخصص الإذاعة النوعية بسبب تعنت من بعض عمداء الكليات لغرض سطوتهم على هذه الأقسام الوليدة التي تحتاج إلى تشجيع ومساندة منهم.

(٣) عمداء الكليات :

وإنصافاً للحقيقة فإن بعض عمداء الكليات التي بها أقسام للإذاعة النوعية كان يدعم أقسام وشعب الإعلام والآخر من بعض عمداء الكليات بعيدين عنه وهذا ينعكس بالسلب على الإذاعة النوعية بل يصل بعضهم إلى عدم الاهتمام بالأقسام وشعب الإذاعة النوعية لعدم إيمانهم بالرسالة السامية التي يقوم بها ويؤديها كما أن بعض عمداء كليات التربية النوعية ليس لديهم خبرة كبيرة في الإدارة الجامعية الأمر الذي ينعكس بالسلب على أداء رسالة الإذاعة النوعية.

سادساً: مشكلات تتعلق بوضع اللوائح وتصميم المباني:

أولاً: اللوائح

تم إعداد لوائح لتنظيم العمل داخل أقسام وشعب الإذاعة النوعية ضمن لائحة الكلية التي أعدت منذ فترة زمنية طويلة وهذه اللائحة تحتاج لمراجعة لما بها من سلبيات كثيرة تعوق تحقيق أهداف هذه الشعب ولا تحقق الإعداد العلمي المطلوب للخريجين ولا تعمل على التكامل بين التربية والإعلام كما أنها لا تشجع الطلاب والمؤلفين على الإبداع والابتكار وتنمية مهاراتهم.

ثانياً: المباني

تفتقد شعب وأقسام الإذاعة النوعية إلى مباني إعلامية مثل مبني للاستوديوهات الإذاعة النوعية ومبني للمكتبة ومكان للطلاب لتنمية مهاراتهم في التصوير والتخيل كما لا توجد مقاعد تليق بأعضاء هيئة التدريس.

التكامل بين الإذاعة النوعية والمؤسسات الأخرى

أولاً: المؤسسات الدينية.

ثانياً: الأسرة.

ثالثاً: كيفية استفادة الأسرة من الإذاعة النوعية.

رابعاً: المؤسسات التعليمية.

خامساً: استراتيجية الاستفادة من المؤسسات لخدمة الإذاعة النوعية .

سادساً: المنظمات الدولية المتخصصة.

سابعاً: دور الإذاعة النوعية في التنمية.

أولاً: المؤسسات الدينية:

ونعني بالمؤسسات الدينية هي دور العبادة المساجد والكنائس والأديرة والمعابد والجمعيات والمؤسسات الخيرية ومنظمات المجتمع المدني الدولي التي تسعى إلى تحقيق القيم الدينية وهذه المؤسسات هي التي تضع البداية الحقيقية للإذاعة النوعية لأنها تهدف إلى غرس القيم والمعتقدات الدينية السليمة التي تساعد الشباب على أن يهتدي بهدى من الله سبحانه وتعالى ويسلك الطريق السليم ويحصن نفسه بالمفاهيم السماوية الراسخة التي صفتها الصدق والاستمرار والخلود كما أن الإنسان الذي يتمسك بها ويؤيدها يحظى برضا الله تعالى في الدنيا والآخرة وهذا الغرس الطيب يعمل على وقاية المتلقي من الغزو الثقافي الهدام فلا يتأثر المتلقي بما تدعيه القنوات الفضائية أو الإذاعات الأجنبية أو الصحافة الصفراء من قيم وتقاليد مرفوضة من قبل السماء فهؤلاء لا تؤثر على المتلقي مهما كانت إغرائتها.

(أ) دور الأسرة في الإذاعة النوعية :

يعتبر للأسرة دوراً كبيراً من دور المدارس والجامعات باعتبارها البيئة الأساسية التي ينشأ فيها الطفل ويشكل فيها، فالأسرة هي العامل الأول والأساسي في السيطرة على الأبناء وتعليمهم أسس التربية التليزيون النوعية الجيدة حيث أنها عملية مستمرة مدى الحياة. ومن هنا فعلى الوالدين توفير وسائل التنقيف المختلفة لأولادهم عن وسائل الإعلام والبرامج الهادفة.

ومن مبادئ التربية الإذاعية النوعية داخل الأسرة الآتي :

- ١- تشجيع المناقشات الأسرية عن وسائل الإعلام (مضامينها وتأثيرها).
- ٢- بناء نظام قيمي خاص بالأطفال باعتبارهم أساس العملية التعليمية.
- ٣- تشجيع المشاهدة النقدية والأنشطة الإذاعية والمواد الأخرى التي تقدمها وسائل الإعلام الأخرى.
- ٤- التعامل بكفاءة مع تحديات العصر ومتغيراته من العولمة المعلوماتية والإعلام المفتوح الذي قد يسبب التفكك الأسري.
- ٥- تشجيع الأبناء على مزاوله النشاط بالمدرسة بصفة عامة والأنشطة الإذاعية.
- ٦- إعطاء الأطفال والشباب فرصة لتحليل الرسائل الإذاعية النوعية لينتقي منها ما يتناسب معه ويرفض ما لا يتناسب معه ابتداء من الأمراض الجسمية والانحرافات ومشاهد العنف والجريمة أو تلوث بيئة الطفل وإكسابه عادات وتقاليد وأنماط سلوكية تتنافى مع ثقافة مجتمعة.

(ب) كيفية الاستفادة من الإذاعة النوعية :

- ١- تحديد وقت معين يقضيه الأطفال والشباب مع الإذاعة النوعية، حيث يقوم الوالدان بتحديد ساعة أو ساعتين فقط يومياً لتعرض الأطفال لوسائل الإعلام طبقاً لأولويات وقيم واهتمامات الأسرة.
- ٢- اختيار البرامج الجيدة سواء كانت أفلاماً تربوية أو عروضاً إذاعية تربوية أو مسجلات صوتية أو ألعاب كمبيوتر هادفة.
- ٣- ضرورة أن يكون الوالدين نماذج جيدة لاستخدام الإذاعة النوعية وأن يعدوا المنزل ليكون بيئة إعلامية جيدة.
- ٤- تشجيع المشاهدة الجماعية فالمشاهدة الجماعية مع الوالدين أو الأقارب أو الأصدقاء وتهدف المناقشة النقدية ليفهم الأطفال والشباب تغيرات الآخرين للأخلاقيات والأحداث المتضمنة في الرسائل الإعلامية.

رابعاً: دور المدرسة والمؤسسات التعليمية في الإذاعة النوعية :

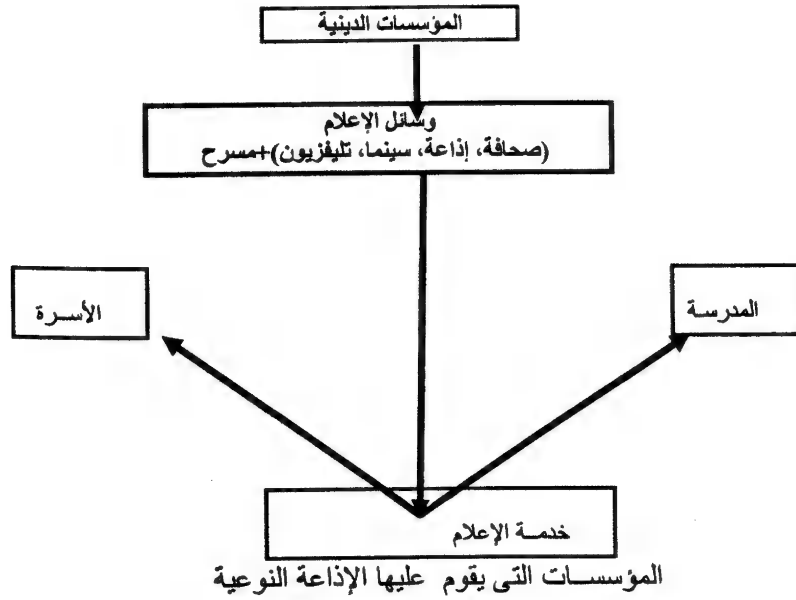
تشير العديد من الدراسات إلى أهمية المدرسة في التربية الإذاعية النوعية الجيدة وتبين الدراسات أهميتها حيث الرضا يمكن أن تمنحهم في تحسين المهارات النقدية لدى الأطفال والشباب فالتعليم المدرسي يعتبر من أهم وأكبر مصادر الوعي لدى الأفراد نظراً لوجود علاقة إيجابية بين التعليم والإذاعة النوعية حيث أنهما "يتقاربان في الأهداف، فكلاهما يعمل على ترسيخ نمط معين من السلوك الاجتماعي وكلاهما يضيف وعياً ورصيداً من المعلومات تمكن الأشخاص من الحكم على الأشياء واتخاذ موقف معين منها.

فالبرامج المناهج الدراسية التي يتلقها الأطفال والشباب ليس الهدف منها نقل أفكاراً أو معلومات لحفظها فقط بهدف اجتياز الاختبارات بل تسعى إلى خلق الإبداع وتمكينه من الاستفادة من الثورة المعلوماتية وتوظيفها بما يحقق لمجتمعنا تعليماً أفضل وأجود، مواكبة عادلة مع المجتمعات الأخرى وذلك عن طريق تمكينهم من الإطلاع على المعلومات وإعطائهم المهارات اللازمة لحسن استثمارها الاستثمار الأمثل.

وإذا كان بعض المعلمين ينظرون إلى الإذاعة النوعية على أنه قوة مفسدة تنتج تأثيرات سلبية على طلابهم لذا فإن توجيههم لا يزال قاصراً على تعليم ثقافة وسائل الإعلام المطبوعة في المدارس مع وسائل الإعلام المرئية والمسموعة واستخدامها في مجال التعليم.

خامساً : الاستفادة من المؤسسات التي تخدم الإذاعة النوعية

- ١- استخدام الإذاعة النوعية لممارسة مهارات الملاحظة العامة والتفكير النقدي والتحليلي للرسائل التي تعرضها المؤسسات.
- ٢- استخدام الإذاعة النوعية لبناء وممارسة بعض المهارات المنهجية.
- ٣- استثمار وسائل الإعلام كأداة منهجية الموضعات.
- ٤- تحليل تأثير الإذاعة النوعية على قضية معينة أو موضوع معين.
- ٥- الإسهام في تنشئة الأفراد عن طريق التسليّة الهادفة والبعد عن الإسفاف.
- ٦- عمل منظومة إعلامية تستهدف بالتكامل والاتساق وعدم تناقض موادها.
- ٧- بناء الفكر الاتصالي لدى الشباب بالشكل الذي يجعله مدركاً بجوانب العملية الاتصالية وأبعادها وتنمية المهارات الاتصالية ومنها (مهارات القراءة والاستماع والكتابة ثم الحوار).



سادساً : المنظمات الدولية :

ونعني بها المؤسسات التي تقدم خدمات لصالح الإذاعة النوعية بصفة عالمية مثل المنظمات التابعة لجامعة الدول العربية ومنظمات المجتمع المدني التي لها أفرع دولية على مستوى العالم بآثره وهي منظمات دولية مشهود لها بالكفاءة وواسعة الانتشار ولها أهداف إنشائية سامية لتحسين فكر الإذاعة النوعية.

سابعاً : دور الإذاعة النوعية في التنمية :

يمكن أن يسهم الإذاعة النوعية من خلال منهج محدد للإذاعة النوعية باعتبار أنه عنصر هام ومكمل للمناهج الدراسية ويسهم بجزء كبير في تحقيق الأهداف التعليمية والإعلامية وذلك لما له من مكانة في تنمية الخبرات التعليمية لدى المشاهدين. يتيح هذا المنهج المقترح في الإذاعة النوعية من تعليم الصغار ماهية الإذاعة النوعية ووظائفه وأهميته واعتباره أداة هامة في بناء المجتمعات وتطورها وليس لمجرد التسلية والترفيه.

وتسهم الإذاعة النوعية في :

- * التعليم الصحيح والجيد لقراءة الجريدة قراء صحيحة.
- * قراءة القصص والاستفادة منها.
- * مشاهدة الأفلام الهادفة.
- * تكوين المناعة والتحصين ضد الدعاية الهدامة التي تنبثها القنوات الفضائية.

* غرس الإحساس بحب الوطن وتفعيل منجزاته وهذه المشاعر تتولد مما يكسبه أو يغيره من تلقاء نفسه.
* التعرف على أصحاب الملكات الإبداعية ومن ثم صقلها وتنميتها.

ثالثاً: المناظرات:

أولاً: تعريف المناظرة

ثانياً: أهمية المناظرة

أولاً: تعريف المناظرة (الدكتور السيد أحمد الصرري)

هي فن قديم وجد منذ وجود الإنسان ومن الأمور الطبيعية عند الإنسان المفكر اختلافه عن الآخرين وقد يكون هذا الخلاف مصدراً للخير أو للشر، والمناقشة والتباحث أمران يعني بهما الإنسان أي الإنسان ينلي برأيه ويثبت بالحجج والبراهين والأدلة. وكما يذكر أرجار جونسون أنها نشاط جماعي يتكون من مبادرة أو حجاجه شفوية مباشرة عن اقتراح معين أو مسألة من المسائل المطروحة للبحث بين متحدث أو أكثر من كل جانب.

ثانياً: أهمية المناظرة

- ١- تعد المناظرة وسيلة من وسائل تثقيف الجماهير.
- ٢- تتيح المناظرة الفرصة لكل طرف لتوضيح رأيه أو وجهه نظره وأفكاره واتجاهاته الأساسية نحو العديد من القضايا والأحداث المطروحة على الساحة المدرسية أو المجتمعية.
- ٣- تكسب المستمع مبادئ التعليم الذاتي.
- ٤- تساعد المناظرة على التعود على أسلوب المناقشة والالتزام بأداب الحوار.
- ٥- تكسب الطلاب القدرة على الحوار المبني على التحليل والاستنباط.
- ٦- يؤدي المناظرة إلى تحميل المسؤولية وقوة الشخصية والقدرة على التعامل مع الآخرين وبحث المشكلات القومية والمحلية وتبادل وجهات النظر.
- ٧- تقدير المناظرات على غرس مبادئ الديمقراطية والممارسة الصحيحة لها.
- ٨- إتاحة الفرص للطلاب للتعبير عن آرائهم واحترام أداء الآخرين في إطار تربوي موجه.
- ٩- تعود الطلاب على بحث الموضوع قبل مناقشته.

ثانياً: دور الإذاعة:

يتضح الدور للإذاعة وذلك من خلال البرامج الصوتية المسجلة والمواد التي يتم بثها بمعرفة المحطات الإذاعية النوعية على الدوائر المفتوحة والتي يتم نقلها بواسطة المحطات والأجهزة الصغيرة على الدوائر لكل من المدارس والجامعات والمعاهد وغيرها من المؤسسات التعليمية.

بالنسبة للبرامج التعليمية الإذاعية النوعية فإن أسلوب تخطيطها وتنظيمها يمكن إيضاحه فيما يلي:

- ١- اختيار المحتوى العلمي البرنامج بواسطة لجنة إعداد العلمية المتخصصة والمكونة من مستشار المادة ومقدم البرنامج ومخرجه.
- ٢- كتابة المادة العلمية.
- ٣- كتابة النص الإذاعي النوعي.

- ٤- إعداد البرنامج وإخراجه.
 - ٥- اجتماع لجنة الإعداد العلمية لاعتماد البرنامج أو تعديله.
 - ٦- اختيار مقدم للبرنامج.
 - ٧- تسجيل البرنامج.
 - ٨- مشاهدة البرنامج بعد التسجيل.
 - ٩- تصنيف البرامج وترقيمها وتحديد مواعيد إذاعتها.
 - ١٠- أن يعوض النقص في الأبنية المدرسية.
 - ١١- يعوض النقص في أعداد المعلمين.
 - ١٢- حل مشكلة الأعداد المتزايدة من الطلاب.
- (ب) التعليم غير النظامي :
- للإذاعة دور هام في هذا المجال حيث يعمل على زيادة المعلومات للكبار وتشابه السينما في هذا الدور الهام ولكن تكلفتها كثيرة وانشرها أقل بكثير من الإذاعة النوعية.

ومن فوائد الإذاعة النوعية التعليمية :

- ١- يفيد في الدول التي تعاني من قلة المدارس حيث يعتبر عامل مساعد في الفصل الدراسي ومن خلاله يسهم المدرس في إيضاح ما يريده بفاعلية أكبر.
- ٢- يوضح للطالب المسائل المعقدة التي يصعب شرحها.
- ٣- التجديد المستمر للمعارف والمعلومات المواكبة للتطورات العلمية.

ويمكن للإذاعة النوعية الاستفادة من هذه الوسيلة عن طريق :

- ١- معاملة المتلقي للمادة التعليمية كصديق.
- ٢- أن تحتوي المادة التعليمية على الحفاظ وتعابير مقتبسة من ظروف العمل وأجهزة.
- ٣- أن تقدم الإذاعة النوعية صوراً ورسوماً مأخوذة من خبرات الدارسين.
- ٤- اختيار الوقت المناسب لمتلقي المادة التعليمية.
- ٥- أن تكون مدة التعرض ليست طويلة مملة أو قصيرة مُمخلة ولا تحقق الهدف التعليمي.

الإشارة في الإذاعة النوعية :

مقدمة :

لم تغفل الإذاعة النوعية حق أصحاب المجالات الخاصة بالمعوقين وخاصة الذين فقدوا حاسة السمع لذلك تری الإذاعة النوعية استثمار لغة الإشارة في التعليم والتقنين والتدريب. تعتبر لغة الإشارة واحدة من أعظم اللغات العالمية المتكاملة والشيقة التي جعلت العاجزين على التحدث باستعمالها والاستفادة منها وتعيضهم جوانب النقص التي يعانون منها فقد استفادة الإذاعة النوعية من لغة الإشارة في استعمالها لإتاحة الفرصة للتعليم فقد عوضت الطفل أو الشباب الذي حرم من حاسة السمع منذ ولادته أو الذي فقد القدرة السمعية قبل تعليم الكلام أو هو الذي فقدتها بمجرد أن تعلم الكلام ف لغة الإشارة لابد عند عرضها أن تكون مزودة بالصور التي تدل على كل مفردة من المفردات الأساسية فهي لغة نظرية بصرية وذلك لكي تتحقق التعلم والتواصل مع الآخرين وللدلالة على أهمية لغة الإشارة فقد تم ذكرها في القرآن الكريم والسنة النبوية.

أولاً: استخدام الإشارة وذكرها في القرآن الكريم :

(وهزّي إليك بجذع الشجرة تساقط عليك رطباً جنياً) (مريم - ٢٥)
صدق الله العظيم

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

(واضمنم يدك إلى جناحك تخرج بيضاء من غير سوء) (طه - ٢٢)
صدق الله العظيم

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

(وانخل يدك في جيبك تخرج بيضاء من غير سوء في تسع آيات إلى فرعون وقومه
إنهم كانوا قوماً فاسقين) (النمل - ١٢)
صدق الله العظيم

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

(يا أيها الذين آمنوا اذكروا نعمة الله عليكم إذ هم قومٌ أن ينسطوا إليكم أيديهم فكف
أيديهم عنكم واثقوا الله وعلى الله فليتوكل المؤمنون) (المائدة - ١١)
صدق الله العظيم

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

(اسلك يدك في جيبك تخرج بيضاء من غير سوء واضمم إليك جناحك من الرهب
فذلك برهانان من ربك إلى فرعون وملئه إنهم كانوا قوماً فاسقين) (التقصص - ٣٢)
صدق الله العظيم

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

(مستقيماً فاتبعوه ولا تتبعوا السبل فتفرق بكم عن سبيله ولكم وصاكم به لعلكم تتقون)
(الأنعام - ١٥٣)
صدق الله العظيم

ثانياً: استخدام الإشارة في الأحاديث النبوية :

لقد تعددت الأحاديث والمواقف التي استخدم فيها الرسول (ﷺ) الإشارة ومن بين تلك
الأحاديث والمواقف :

- ١- أشار الرسول (ﷺ) إلى قلبه وقال: التقوى ها هنا ، التقوى ها هنا، التقوى ها هنا .
- ٢- قال الرسول (ﷺ) (أنا وكافل اليتيم كهاتين في الجنة وأشار بإصبعيه السبابة والوسطى .
- ٣- أشار الرسول (ﷺ) إلى أماكن دفن اليهود الموتى في غزو بدر وقال لأصحابه أنني
أجد مصرعهم هذا .
- ٤- عن أنس رضي الله عنه أن رسول الله أخذ سيفاً يوم أحد فقال (ما يأخذ هذا مني) "
فيسطو أيديهم كل إنسان منهم يقول " أنا.. أنا "
- فقال "فمن يأخذ بحق" فأحجم القوم فأشاد أبو رجاته رضي الله عنه إلى نفسه وقال: " أنا
أخذه بحق " فأخذه فعلق به هام المشركين .

علاقة الإذاعة النوعية بالعلوم الإنسانية الأخرى :

يوجد تكامل بين علم الإذاعة النوعية وغيره من العلوم الأخرى حيث أنه علم مستقل بذاته
يوجد ترابط بين علم التليفزيون النوعي والعلوم الأخرى ومنها.

- ١- علاقة بالاعلام العام.
- ٢- علاقة بالتربية والتعليم.
- ٣- علاقة بعلم النفس .

٤- علاقة بعلم الاجتماع.

٥- علاقة بالخدمة الاجتماعية.

٦- علاقة بالأديان السماوية.

أولاً : علاقة الإذاعة النوعية بالاعلام العام :

تعرف الإذاعة النوعية بأنها (النقل الحر والموضوعي للأخبار والمعلومات بإحدى وسائل الإذاعة النوعية. أو أنه نقل الأخبار والوقائع بصورة صحيحة وتعد الإذاعة النوعية بصفة عامة منهج وعملية تقوم على هدف التنوير والتثقيف والتعليم والإحاطة بالمعلومات الصادقة التي تخاطب عقول الأفراد لترفع من مستواهم وتدفعهم إلى العمل من أجل المصلحة العامة ويرى إبراهيم إمام أن الإعلام هو نشر الأخبار والمعلومات والأداء على الجماهير فالاعلام العام يسهم في خدمة الإذاعة النوعية بما يقدمه من معلومات وأخبار عن الحقائق والوقائع وبذلك تساهم هذه المعلومات الصادقة في تثقيف وتنوير عقول الشباب. كما استفاد الإذاعة النوعية من نظريات ومفاهيم وخصائص ونتاجات وتوصيات بحوث الإعلام.

ثانياً : علاقة الإذاعة النوعية والتربية والتعليم :

تبرز أهمية الإذاعة النوعية في مجال تعليم الكبار من الحاجة المستمرة لتحديد المعارف المهنية لمواكبة التطورات العلمية التي تزداد كل يوم في كل التخصصات وحاجة الكبار لمتابعة هذه التطورات. كما أن تعليم الكبار له دور هام في مساعدة الأطفال الذين تركوا الدراسة إذا رغبوا في العودة في مرحلة تالية.

ثالثاً : علاقة الإذاعة النوعية وعلم النفس :

هناك علاقة وثيقة بين كلا من العلمين حيث يسهم علم النفس وخاصة علم نفس النمو في معرفة مطالب النمو ومعايرة التي يرجع إليها في تقييم نمو الطالب. حيث يهتم علم النفس بالدافعية وموضوعات مثل الذكاء والقدرات وهذا يفيد كثيراً الإذاعة النوعية باعتبارها تركز على الجوانب المرتبطة بالذكاء والقدرات لدى الطلاب. فكل من الإذاعة النوعية وعلم النفس يهدف إلى هدف أساسي هو التعليم.

رابعاً : علاقة الإذاعة النوعية بعلم الاجتماع :

يعتبر علم الاجتماع أحد العلوم الأساسية فيما يتعلق بالقيم والتقاليد والمعايير الاجتماعية والتنشئة الاجتماعية فعلم الاجتماع يجتمع فروعه المختلفة في (ثقافي - ديني - جنائي....) ليتمكن أن تستفيد منها الإذاعة النوعية وذلك من خلال التعرف على السلوك الاجتماعي للطلاب والتعرف على الجماعة وديناميتها وبنائها. (٣) التعرف على العلاقات الاجتماعية بين أفرادها. (٤) طبيعة التفاعل الاجتماعي ودمج الطلاب في خبرة الحياة الواقعية. (٥) تنمية المهارات الفنية المختلفة لدى أعضاء الجماعة سواء كانت جماعة (إذاعة - صحافة - مكتبة).

خامساً : علاقة الإذاعة النوعية بالخدمة الاجتماعية :

يمكن أن تسهم الخدمة الاجتماعية في خدمة التلفزيون النوعي وذلك من خلال:

- ١- التعرف على مداخل التدخل المهني مع الأفراد أو الجماعات أو المجتمعات التي يتعاملون معها.
- ٢- إجراء البحوث التقييمية.
- ٣- تصميم برامج الدعاية الاجتماعية.
- ٤- دراسة المشكلات التي يعاني منها المجتمع.
- ٥- توفير الخدمات التي تساعد أفراد المجتمع ليصبحوا أكثر قدرة على التحكم في شئونهم الذاتية والاجتماعية فكل من العلمين يهدف إلى خدمة الإنسان والسعي إلى مواجهة مشكلاته وذلك من تكامل الإذاعة النوعية مع الخدمة الاجتماعية في تقديم النماذج الملائمة للمستوى الاجتماعي والاقتصادي لأفراد المجتمع والتعرف على أسباب هذه المشكلات ووضع الخطط الملائمة التي تؤدي في النهاية إلى حل هذه المشكلات والمواجهة الفعالية لها فالإذاعة النوعية بكل ما لديها من أدوات ووسائل سمعية - بصرية - السمعية البصرية يمكن أن يكون أداة فعالة لمواجهة المشكلات التي يعاني منها المجتمع.

رؤية مستقبلية لخريجي شعب الإذاعة النوعية

الفرصة متاحة أمام خريجي شعب الإذاعة النوعية في العديد من المجالات نذكر منها التالي :

- ١- العمل منيع أو معد أو مخرج بالإذاعة النوعية بالبرامج بأجهزة الإذاعة النوعية مثل البرامج الدينية والصحية والرياضية والتعليمية وبرامج محو الأمية وبرامج الأطفال وبرامج التأهيل المهني والبرامج الثقافية وبرامج المراهقين والطلّاع وبرامج المرأة وبرامج المُسنّين وبرامج ذو الحاجات الخاصة كُمُذيعين ومُعدّين .
- ٢- العمل مخرج أو معد أو منيع بالقنوات المتخصصة (التعليم العالي، البحث العلمي، الطفل، المرأة) العمل في الأبواب (التعليمية، الثقافية، الطفل، المرأة والمُسن). بالصحف العامة .
- ٣- العمل في إعداد الأفلام التعليمية والتنثيفية والتدريس المعروض في دور السينما ومن خلال الفيديو) وأجهزة العرض الأخرى .
- ٤- العمل في وكالات الأنباء العالمية والمحلية كمراسلين.
- ٥- إدارات العلاقات العامة بالمؤسسات المختلفة.
- ٦- برامج التعليم المفتوح بالجامعات المختلفة.
- ٧- باحثين داخل كليات الإعلام النوعي.
- ٨- مؤسسات التعليم عن بُعد والتعليم اللاجدراي وجامعة الهواء.
- ٩- إعداد البرامج التعليمية والتنثيفية من خلال الأشرطة المضغوطة.
- ١٠- مجال التسويق والدعاية .
- ١١- مراكز المعلومات بالمؤسسات الحكومية والخاصة.

- ١٢- دور النشر الحكومي والخادس.
- ١٣- بالمكاتب الخيرية بالوزارات والمحافظات (وزارة الشباب والتعليم والتربية والتعليم) .
- رؤية مستقبلية لأهم الاتجاهات الحديثة التي يجب أن تتبناها الإذاعة النوعية في النقاط الآتية :

- ١- إعداد خطة قومية للإذاعة وإيجاد منظومة متكاملة بين كافة الأجهزة والهيئات المعنية بالإذاعة النوعية للتنسيق والتكامل بينهم.
- ٢- ربط الإذاعة النوعية بالحياة المجتمعية من خلال برامج تحقق ذلك.
- ٣- الاستثمار الأمثل للمحطات الإذاعية والتي تبث من خلال الأقمار الصناعية وخاصة في مجالات الثقافة والتربية والتعليم والتدريب وأيضا استثمار الربط الدولي بين شبكات المعلومات العالمية.
- ٤- تدعيم التعاون العلمي في مجالات الإذاعة النوعية مع الدول والمنظمات والهيئات العالمية الرائدة في هذا المجال .
- ٥- تعميم وسائل البث الإذاعة النوعية عبر الأقمار الصناعية وشبكات الإنترنت والمعلومات داخل المدارس والمعاهد والكليات ومراكز البحوث العلمية وكل المؤسسات التي تخدم الإذاعة النوعية بتكلفة منخفضة مع تمتع كل احتياجات الإذاعة النوعية من استوديوهات وأجهزة عرض واستقبال وطباعة بالإعفاء الضريبي .

الفصل التاسع

إنتاج البرامج الإذاعية النوعية

إنتاج البرامج الإذاعية النوعية

البرامج الإذاعية النوعية

عناصر إنتاج البرنامج الإذاعي:

يتكون البرنامج الإذاعي النوعي من عناصر أهمها سنذكره في العناصر التالية :

أولاً : عنوان البرنامج :

يجب أن يتوفر في عنوان البرنامج الشروط التالية :

- ١- أن يكون العنوان واضحاً.
- ٢- أن يكون العنوان موجزاً.
- ٣- أن يكون العنوان معبراً عن محتوى البرنامج.
- ٤- أن يكون العنوان جامعاً مانعاً.
- ٥- أن يكون العنوان خالي من المترادفات وأحرف الجر أو العطف.
- ٦- أن يكون العنوان سهل الفهم للجمهور المتلقي.
- ٧- أن يكون العنوان جذاباً ويوحى بالتفاؤل.

ثانياً : الهدف من البرنامج :

- ١- يجب أن يكون الهدف من البرنامج واضحاً.
- ٢- يجب أن يحقق البرنامج التثقيف والترفيه والتسلية للمتلقي.
- ٣- يجب أن يعالج البرنامج قضايا تهم المتلقي.
- ٤- يجب أن يتناسب البرنامج وظروف الزمان والمكان.
- ٥- يجب أن يراعى البرنامج عادات وتقاليد وطموحات المتلقي.

ثالثاً : فكرة البرنامج :

- ١- يجب أن تعتمد فكرة البرنامج على تقديم الجديد والحديث من الدراما الهادفة والترفيهية وخاصة في مجال الموضوع.
- ٢- يجب أن تحقق الفكرة التكامل والتنسيق مع بقية أفكار البرنامج ولا تكون مقلدة أو مكررة للبرامج الأخرى.
- ٣- يجب أن تتناسب الفكرة مع المستوى الثقافي والعمرى والتوقيت الذي سوف يذاع فيه.
- ٤- يجب أن تتناسب الفكرة مع اهتمام الجمهور المتلقي.
- ٥- يجب أن تنطلق من السياسة الإعلامية بالمجتمع.

رابعاً : أسئلة الحلقات (الحوار):

- ١- يفضل أن تُعبر الأسئلة عن رغبات الجمهور المتلقي.
- ٢- أن تكون صياغة الأسئلة واضحة سهلة الفهم وموجزة.
- ٣- أن تقدم إلى كتاب السيناريو والمتخصصين قبل موعد تسجيل الحلقة.

- ٤- أن تعالج الأسئلة موضوعات هامة على المستوى القومي.
- ٥- أن تكون الأسئلة والمداخلات في صميم تخصص الضيوف.
- ٦- يفضل تجنب الأسئلة التي تمثل خصومة للضيف والأسئلة العامة والمزدوجة.

خامساً : التسجيل :

يجب عقد اجتماع لأسرة البرنامج (المشرف العلمي والمعد والمخرج والمذيع والمنتج والكهربائي ومساعد الصوت) والتوجه إلى المكان المقترح لتسجيل حلقات البرنامج فيها ومعاينة المكان وأن يتم الاتفاق على أرض الموقع وأماكن التسجيل ويجب مراعاة :

- ١- استخراج تصاريح الدولة لهذه الأماكن من الجهات المسؤولة عنها.
 - ٢- التأكد من وجود مصادر كهرباء مناسبة للتسجيل.
 - ٣- التعرف على اتجاه أشعة الشمس في مواقع التسجيل.
 - ٤- مراعاة مصادر الإزعاج إن وجدت لتجنبها.
 - ٥- تجهيز جميع الإمكانيات اللازمة لعملية التسجيل.
 - ٦- تحديد موعد التسجيل في أثناء اجتماع أسرة البرنامج.
- وإقرار خطة تنفيذ التسجيل وتوزيع المهام وفقاً للزمن والإمكانيات المتاحة ويفضل التركيز على ضيوف الحلقات دون التركيز على مذيع البرنامج، وخاصة عندما يفصح الضيف بمعلومة هامة أو الإجابة على أسئلة محررة.

سائساً : أثناء التسجيل الفعلي للحلقات :

- ١- يراعى التقليل من حركة المايكروفون أثناء تحدث الضيف.
- ٢- يفضل استخدام أكثر من مايكروفون للتسجيل.
- ٣- وفي حالة استطلاع رأى الجمهور نحو سؤال محدد يفضل أن يكون رأى الضيف الواحدة لفترة زمنية لا تزيد عن دقيقة واحدة

أسس تصميم البرامج :

- ١- تفصيل الخطة تفصيلاً دقيقاً بحيث يجعلها معدة للتنفيذ.
- ٢- اختيار الموضوعات التي تدور حولها أهداف المحطة.
- ٣- تنظيم جميع التسهيلات اللازمة لتنفيذ البرامج.
- ٤- إعداد البرنامج في ضوء الميزانية والموارد المتاحة.
- ٥- تحديد أعداد الموظفين اللازمين لتنفيذ البرامج واجبات كل منهم بدقة ووضوح.
- ٦- مراجعة البرامج أثناء تنفيذه.

ما يجب مراعاته عند وضع البرامج:

- ١- **التنوع في البرامج:** ومن هنا يجب أن يتوافر عنصر الشبوع والتباين حتى لا تتسم بالتقليدية وحتى لا يمل المشاهد أو المستمع فتكون مآثر ترفيهية - تثقيفية - اجتماعية - تاريخية.
- ٢- **التجديد:** يجب على البرامج أن تحتوى على عنصر جديد حتى لا يمل الجمهور.
- ٣- **مراعاة عنصر الوقت:** فترات الراحة القصيرة التي تتخلل البرامج ويحتاجها المستقبل ليتمكن من استيعاب أكبر لمحتواها. ففي الإذاعة من (عشرة دقائق - ربع ساعة - نصف ساعة).

ما يجب مراعاته عند وضع البرامج الإذاعية النوعية:

- ١- يجب تنوع البرامج ويشغل لكل الوقت حتى تحقق أكبر قدر من الاستفادة لدى الجميع.
 - ٢- تعد البرامج الإذاعية النوعية بطريقة جذابة ومشوقة تثير اهتمامات الشباب.
 - ٣- ضرورة تأكيد البرامج على القيم الأخلاقية والروحية وأن تبعد عن الرذيلة.
 - ٤- تتبع البرامج الإذاعية النوعية من الواقع المجتمعي الذي يعيشه الجمهور.
 - ٥- أن تعالج البرامج الإذاعية النوعية المشكلات التي يتعرض لها الجمهور وأن تقدم الحقائق أول بأول لأفراد المجتمع .
 - ٦- استطلاع أداء واتجاهات الشباب بكافة فئاته وقطاعاته.
 - ٧- توضع الخطط والبرامج العاجلة والأجلة على ضوء مفاهيم رعاية الشباب في المجتمع .
- الاستفادة من الخبراء المحليين والأجانب وتعريفهم بأهم التطورات الخاصة بمراكز الشباب لتحقيق رأي عام مستند على أساس العلم والخبرة .

محتوى البرنامج (الإسكربت):

- يقسم البرنامج الإذاعي إلى حلقات منفصلة ومتسلسلة وتكون لكل حلقة إسكربت مستقل عن غيرها ويتكون هذا الإسكربت من :
- ١- وصف تفصيلي لكل ما يدور بحلقة البرنامج من أحاديث من جانب مذيع الحلقة مثل مقدمة البرنامج ومقدمة الضيف الإحصاءات المرتبطة بالموضوع.
 - ٢- أسئلة الحلقة الموجهة للضيف وأيضاً الأسئلة الموجهة للجمهور إذا لزم الأمر.
 - ٣- الموسيقى التسجيلية المصاحبة لبعض فقرات البرنامج.

٤- وصف تخيلي لحركات وسكنات المذيع وجميع المشتركين في حلقة البرنامج إذا استدعى العمل اشتراك ممثلين أو موسيقيين أو مطربين في الحلقة.

الإجراءات الإدارية لإنتاج برنامج إذاعي :

- ١- يقدم المعد فكرة البرنامج إلى الإدارة المختصة بهذه النوعية، ثم يناقش فكرة عرض البرنامج مع مدير الإدارة المتخصصة والأسماء المقترحة للعمل في إنتاج هذا البرنامج.
- ٢- يتم عرض الفكرة من مدير إدارة البرامج المتخصصة إلى نائب رئيس المحطة المقدم إليها البرنامج.
- ٣- يتم مناقشة الفكرة المقدمة ويتم الموافقة المبدئية في بعض الحالات على تسجيل حلقة واحدة فقط من حلقات البرنامج.
- ٤- يتم عرض الحلقة بعد تسجيلها على لجنة الاستماع والبرامج المشكلة خصيصاً لتقييم هذه البرامج والتي تشتمل على مجموعة من المتخصصين وكتاب السيناريو والمعينين بجهاز الإذاعة، وفي حالة الموافقة على الحلقة يتم كتابة مجموعة حلقات ومرفق بها فكرة وأهداف وأسماء بيانات أسرة البرنامج وخطة البرنامج ويعرض على لجنة البرامج بالإذاعة.
- ٥- يتم الموافقة على هذا البرنامج بعد إدخال التعديلات إذا لزم الأمر.
- ٦- تحال الموافقة إلى لجنة الميزانية لمناقشة الميزانية المقامة من أسرة البرنامج ويتم الاتفاق على الميزانية المسموح بها.
- ٧- تخطر إدارة تنسيق البرامج بالمحطة المحددة لتحديد الموعد الذي يناسب وقت وظروف البرنامج لإذاعته ضمن خطة المحطة.
- ٨- يتم التنويه عن البرامج الجديدة داخل نفس المحطة الإذاعية التي سوف تذاع عليها حلقات البرنامج.
- ٩- يتم التعاقد مع المشتركين في إنتاج البرنامج من غير العاملين باتحاد الإذاعة والتلفزيون.
- ١٠- تتابع لجنة تقييم البرامج كل حلقة من حلقات البرنامج وتكتب تقريراً عنها يسمى بتقرير الرقابة الإذاعية، يرفع إلى المسؤولين بالمحطة لإبداء الرأي في أي ملاحظة قد تحدث.

السيناريو في الإذاعة:

الموقف الدرامي في الإذاعة :

الموقف الدرامي في الإذاعة يتوقف على اعتماد جمهور الإذاعة على حاسة التخيل التي تمثل العنصر المشترك بين الجمهور والإذاعة، فنجد أنه لكي تؤدي حاسة التخيل وظيفتها بشكل دقيق أن يقوم الممثل باستخدام الأصوات التي تدل على الحدث، وما يصاحبه من ظواهر وأشياء مكمل للحدث من مكان وإكسسوارات والفصل الذي وقع فيه الحدث صيفاً شتاءً وهكذا ففي الإذاعة ينبغي أن يرسم الكاتب أبعاد الموقف

الدرامي بكل دقة مظهراً كل ما يتعلق بهذا الموقف حتى تكتمل الصورة لدى المستمعين، وإذا شاب الموقف الدرامي في الإذاعة بعض الغموض فإن هذا سيؤثر بالسلب على فهمه لدى المستمعين ولن تكتمل حاسة التخيل لديهم فيصيب المستمع بالتشتت وعدم التركيز وبالتالي الانصراف عن هذا المسلسل أو البرنامج الإذاعي إلى شئ آخر.

طبيعة الدراما :

الدراما في اللغة اليونانية القديمة تعنى "الفعل" فهي ليست تصويراً خيالياً للفعل أو الحدث الدرامي، وإنما هي الفعل نفسه، ونستطيع أن نلتصم هذا من خلال المؤلفات الدرامية التي ظهرت منذ أقدم العصور أن الدراما تجسيد للأحداث الجارية على مسرح الحياة لكونها تحاكي الحياة اليومية، ولذا حينما نسمع كلمة دراما يتبادر إلى أذهاننا أنها كل الأشياء والأحداث والانفعالات والأساليب والأنماط المنظورة على منصة المسرح والسينما والتلفزيون وغير المنظورة وهي التي نسمعها في الراديو.

كما تعتبر الدراما واحدة من أهم الأدوات والتقنيات الفنية والإبداعية التي يمكن الاعتماد عليها والاستفادة مما لديها من شعبية جماهيرية كبيرة في خدمة قضايا المجتمع، وقد كثر القول حول البدايات الدرامية الأولى وحاولت كل دولة أن تثبت لنفسها فضل السبق في هذا الصدد، لكن المسرح اليوناني القديم يعتبر بوجه عام هو أصل الفكر الدرامي في العالم كله.

والدراما كما يراها الفيلسوف اليوناني القديم أرسطو (٣٨٤-٣٢٢ ق.م) هي عبارة عن محاكاة لفعل بشري بل أن كلمة دراما الشائعة في لغة المهتمين بهذا العمل في الوطن العربي، وفي لغات معظم الأقطار الأوروبية الحديثة مشتقة من كلمة يونانية قديمة تعنى (يفعل) أو (عملاً يؤدي)، والحقيقة أن الدراما في وجهها المتكامل لا بد أن تتضمن الفعل والمشاهدة وهذا ما يعبر عنه بكلمات اصطلاحية متزاوجة مثل المسرحية والعرض، أو النص والإخراج، أو الكلمة والتجسيد، أو المؤلف والممثل.. الخ ومعنى هذا أن الدراما تتألف من شقين هما:

١- عمل المؤلف.

٢- الشق الثاني عملية التجسيد.

فالدراما بمفهومها العام تحوى عنصرى الفعل والمشاهد، وتعنى كذلك سلسلة من الحوادث التي توحدت في نبل وجلال، وتعتمد على قوة الصورة وصدقها أكثر من اعتمادها على فن يقوم بتمثيلها، وكلمة دراما بأنواعها المختلفة تثير إعجابنا، حينما تحدث عند الجمهور شعوراً بتوقع الحدث الدرامي قبل حدوثه، على منصة العرض، من خلال شغفه الفطرى بعناصر اللون، والأداء والحركة، والحيوية والتغذية المرتجعة، وكذلك غبطة الممثل وشعوره بتحقيق ذاته الفنية عند أدائه الأدوار المسندة إليه.

والحقيقة أن الدراما ليست كالفنون الأدبية الأخرى تكتب أساساً لكي يقرأها الناس وهم جلوس في مقاعدهم، كما يقرأون الروايات والمقالات والسير الذاتية مثلاً، وإنما تكتب طبقاً لأصول وقواعد خاصة بها لكي يعرضها الممثلون بوسائلهم الخاصة

لجمهور المتلقين سواء في المسرح أو في التلفزيون أو السينما أو الراديو، ولا بد أن نؤكد على أن نشأة الدراما في الأصل كانت في المسرح وليست في أي وسيلة أخرى.

ومعيار نجاح الدراما، يتوقف على ذلك الفعل الحيوي الذي ينبض بالحياة، ويتولد عن عقل الإنسان وعاطفته وخياله، وبالتالي يكون المسرح حياً يستطيع أن يعبر، وأن يمثل أنماط الدراما وأنواعها من خلال حرفة الكاتب المسرحي وإبداعاته الفنية، وعلى النقيض أو العكس فإن الكاتب الذي يحاول فرض أسلوبه على دراما مستقلة بذاتها خالية من الروح المسرحية والتي يغلب عليها الأساليب السوقية أو الألفاظ المبتذلة، والتي تثير الجدل حول مضمونها، فالدراما نبتت من واقع الحياة بصفة عامة، وأصلها يكمن في حيوية الأداء.

أهداف الدراما بوجه عام :

نجد أنه من الطبيعي أن تختلف أهداف الدراما، تبعاً لتنوع مضامينها وأشكالها المتعددة (تراجيديا، كوميديا، مهزلة ..) وانطلاقاً من رؤية كل من المخرج والمؤلف، والممثلين، فنجد أنه يوجد شبه اتفاق على أن أهداف الدراما تتلخص في الآتي :

١- الترفيه والتسلية والإقناع :

ونجد أن المقصود بعملية الترفيه والتسلية والإقناع هو عملية الإرضاء النفسي لدى المشاهد على ما يقدم من عمل فني، حينما تنساب لديه الانفعالات المكبوتة، التي ترتبط بحوادث أليمة منسية، فيتوهم من خلال اللاشعور على أنها قصته، وتدل ضحكات الجمهور على ما يقدم لهم من أعمال فنية على الاستمتاع والترفيه والرضا عما يقدم لهم، ويختلف الترفيه في المجتمعات الإسلامية عن المجتمعات الغير إسلامية في أن الترفيه والإمتاع في المجتمعات الإسلامية معياره التسلية والإمتاع الحلال المباح الذي يؤدي إلى تنمية الشخصية السوية وخلق الشعور النبيل، والاستمتاع الذكي، الذي يزكي النفس، ويبعث فيها الراحة والأطمئنان الخالية من المجون والهوى والأفعال التي تخدش الحياء.

٢- الإعلام والمعرفة :

ويقصد بالإعلام هنا أن يتعرف المستمع على نماذج من العلاقات الإنسانية الظاهرة أو الخفية، والتراث الشعبي التاريخي وقصص الأبطال والعظماء وتسلية العقل الواعي والاستفادة من ألوان الصراع الدرامي في تجربة الحياة الذاتية، ويتميز الإعلام في الدراما العربية الإسلامية بخلوه من أساليب الفتنة والإثارة أو محاكاة الغرائز الدنيا أو الجنوح إلى الجريمة والسلوكيات الدنيا

٣- اجتذاب الدراما للجماهير:

تلعب الدراما دوراً هاماً وحيوياً في اجتذاب الجمهور من خلال نظرية اللاشعور التي تؤثر في حياتنا بدرجة كبيرة ومن هنا فلا بد من إشباع نزعات القوى اللاشعورية حتى لا تظل عبئاً مستمراً مكبوتاً، حيث تتراكم الانفعالات، وتؤدي بالتالي إلى ضغط هائل يؤثر في حياة الإنسان لذلك يتضح أهمية ظاهرة اجتذاب الدراما

لجماهيرها في إطار مجموعة من الأسباب نذكر أهمها فيما يلي:

١- التخيل :

ويتمثل التخيل في أحد الطرق التي يحاول الفرد بها إخماد الاحباطات، وإطلاق ألوان الضغط الداخلي من عقاليها، ولأن معظم الأعمال الإبداعية الخلاقة، لا تعدو أن تكون ترجمة ذاتية تؤدي بالإنسان إلى أن يرى ما يدور في نفسه في صورة مجسدة والقدرة الذاتية على إدخال البهجة والسرور أو الألم النفسي على نفوس المشاهدين عاطفياً أو ذهنياً.

٢- إثارة الانفعالات على المستويين العاطفي والذهني :

الدراما لها القدرة البارعة على تحريك انفعالات الإنسان وشعوره في صورة إنسانية بناءة أو صورة انفعالية هدامة، ولذلك ينبغي أن تكون الانفعالات العاطفية أو الذهنية التي تتبعها الدراما، هادفة بناءة تبعث روح الخير وتنزع نوازع الشر من النفس البشرية.

٣- التوجيه والتثقيف والتعذيب :

حيث تساعد الدراما الجمهور على التعرف على أنماط السلوك الإنساني داخل البيئة المحلية وخارجها والوقوف على طبيعة المشكلات المعاصرة وطرق معالجتها، وكذلك التعرف على أنماط القيم والعادات والتقاليد والأعراف الاجتماعية والدينية السائدة في البيئات الإنسانية، ولذا ينبغي أن تركز الدراما من خلال عناصرها المتعددة على الأنماط الإيجابية التي تساعد على تهذيب المشاعر الإنسانية وخلق روح التعاون والمحبة بين أفراد المجتمع.

٤- اكتساب السلوكيات والسيناريوهات الجديدة :

تعد الدراما مصدراً خصباً لاكتساب الإنسان سلوكيات معينة عن طريق عرضها لنماذج مهنية وعملية وإدارية وصناعية وطبية، بشكل إيجابي منظم يساعد على اكتساب المهارات والسيناريوهات الجديدة المفيدة، وكيفية توجيه رغبات الإنسان الداخلية إلى أهداف مثيرة نحو الإبداع والاختراع لأنماط نافعة من المستحدثات العصرية الحديثة.

فنيات الكتابة للراديو:

يستعمل الراديو معظم أشكال الكتابة مع إعدادها بحيث تناسب الاحتياجات العديدة للاتصال بالجماهير، ونحن نجد أن الكتابة الإعلامية بوجه عام لا تلائم فقط المجال الذي تكتب من أجله كخشبة المسرح أو الميكروفون أو الكاميرا أو الصفحة المطبوعة بل الجمهور والغرض الذي تكتب من أجله (كالتوجيه والترفيه والإعلام والتثقيف والإمتاع الخ) ويؤثر الهدف من كتابة النص والجمهور الذي يكتب من أجله في طريقة الكتابة بمثل ما تفعل مقتضيات الكتابة للمجال نفسه أو الوسيلة ذاتها وبناءً على هذا فإننا نجد أن طبيعة الكتابة للتلفزيون تختلف عن طبيعة الكتابة للراديو وذلك لأن لكل من الراديو والتلفزيون طبيعة خاصة منفردة أو محددة وتقنية منفصلة وخصائص للتعرض مستقلة ومقتضيات خاصة تسعى في مجموعها إلى تحديد قواعد

الاتصال بالجمهور التي تتفق والذوق الحسن، ومع هذا نود أن نؤكد أن هذا الاختلاف ليس كبيراً كالاختلاف بين كتابة مسرحية وكتابة نشرة إخبارية، ومهما كان الأمر فإن لكل من الراديو الأسلوب الخاص به والطبيعة المميزة له في التأليف، كما أن لكل منهما كتابه المتخصصون في هذا المجال أو ذاك، وإن تشابهت إلى حد كبير الأشكال والقوالب الفنية التي يصيغ في إطارها كلا الجهازين الرسالة الإعلامية المراد نقلها أم الجمهور (كالحديث المباشر والندوة والتحقيق والحوار والمجلة والتمثيلية الدرامية ... الخ) وإن تشابهت كذلك أهداف الرسالة الإعلامية في كل من الجهازين، وفي هذا الفصل سنقوم بإلقاء الضوء على أسس ومقومات التأليف أو الكتابة الجيدة والسليمة في ضوء القوالب والأشكال الفنية التي تقدم في إطارها برامج كلا الجهازين وليس في ضوء الأهداف أو الأغراض التي تسعى إلى تحقيقها مضامين هذه البرامج، ذلك أن الشكل أو القالب الإذاعي الواحد يمكن أن يصلح لتقديم أكثر من مضمون واحد من هذه المضامين، كما يمكن من خلاله تحقيق أكثر من غرض أو هدف إعلامي فمثلاً قالب الحديث المباشر يمكن أن يحتوى مضموناً دينياً أو ثقافياً أو إعلامياً أو ترفيهياً ... الخ.

وفي النهاية نستطيع القول بأن القوالب والأشكال الفنية التي تصاغ في إطارها الرسالة الإذاعية بشكل عام هي :

١- برامج الأحاديث وتشمل :

- ١ - قالب الحديث المباشر.
- ٢ - قالب الحوار.
- ٣ - قالب التحقيق.
- ٤ - المجلة الإذاعية.
- ٥ - جوامع المناقشات.

٢- البرامج الإخبارية وتشمل :

- ١ - النشرة الإخبارية ومواجز الأنباء.
- ٢ - التعليق الإخباري.
- ٣ - التحليل الإخباري.
- ٤ - التقارير والأشكال الإخبارية الأخرى.
- ٣- التمثيلية الإذاعية.
- ٤- الإعلان الإذاعي.

أولاً : أصول الكتابة لبرامج الأحاديث الإذاعية :

نجد أن برامج الأحاديث هي أبسط أشكال الكلمة المذاعة بالراديو وأكثر انتشاراً وهي تعتبر بمثابة عصب الرسالة الإذاعية في العصر الحالي وتأتي أهمية هذه البرامج في الراديو من كونها تجمع بين العمق الذي تحققه الكلمة المطبوعة وبين دفء الاتصال المباشر الذي يحققه نمط الأحاديث ، وبالنظر إلى مصطلح برامج الأحاديث نجد أنه مصطلح يطلق ليغطي عدة نوعيات من أشكال البرامج المختلفة بداية من الحديث المباشر والمقابلة والتحقيق الإذاعي إضافة إلى برامج المناقشات ويمتد إلى البرامج الوثائقية وبرامج المجالات المختلفة، وزمن هذه البرامج يتفاوت من

برنامج آخر، فمثلاً يتراوح زمن المحادثة من دقيقة واحدة أو أقل كما في برامج المجلات ويمتد إلى نحو ساعة كاملة أو أكثر من ذلك كما في برامج الندوات والمناقشات والبرامج الوثائقية وقد تكون وظائف الأحاديث الإذاعية هي (الإعلام والتعليم والترفيه والتسلية والإمتاع ... الخ) ومقدم برامج الأحاديث له أهميته الكبرى في نجاح البرنامج، فالشخصية الجافة أو المركبة نادراً ما تستحوذ على اهتمامات المشاهدين والمستمعين حتى وإن كان الموضوع المتناول شديد الأهمية، فلذلك ينبغي انتقاء الشخصيات الجذابة الحسنة المظهر والتي يتسم أدائها بالوضوح والبساطة.

١- الحديث المباشر :

بالنظر إلى الحديث المباشر نجده أبسط أشكال البرامج الإذاعية، إذ لا يحتاج هذا النوع من البرامج إلا إلى شخص متحدث واحد فقط يقوم بأدائه من خلال أي من وسيلتي الراديو، فالمتحدث يتحدث إلى المستمعين مباشرة كما يحدث في التحليل أو التعليق وموضوع الحديث قد يكون سياسياً أو اقتصادياً أو اجتماعياً أو دينياً أو أدبياً ... الخ، أي أن موضوعات الأحاديث متعددة ومتنوعة وكذلك أوقات إذاعتها مختلفة فمنها ما يقدم في الصباح ومنها ما يقدم في المساء وهكذا، ويقوم الحديث المباشر على الكلمة المنطوقة بكل خصائصها والتي تختلف عن الكلام المكتوب فالكلام المكتوب يمكن الرجوع إليه وإعادة قراءته إذا كان فهمه صعباً وإذا احتوى على إحصاءات واصطلاحات وبيانات وأرقام وعلى ذلك فمن عيوب الأسلوب هنا تكون مثل الغموض وكثرة الجمل الاعترافية والاستطراد والإطالة وما إلى ذلك من العيوب التي تتفاوت أثارها من الكلام المكتوب عنها في الحديث المباشر، فالحديث المباشر لا يحتمل من قريب أو بعيد مثل هذه العيوب مهما كان موضوعه شيقاً وجذاباً أو مهما كان من الأهمية بمكان.

عوامل نجاح الحديث المباشر :

يتوقف نجاح الحديث المباشر على عنصرين أساسيين هما: شخصية المتحدث والموضوع الذي يتحدث فيه وسنأخذ هذين العنصرين ونوضحهما فيما يلي:

١- شخصية المتحدث :

الأساس الرئيسي لنجاح الحديث المباشر يعتمد على شخصية المتحدث، فيجب اختيار شخصية تتمتع بصفات منها :

١- أن تكون الشخصية معروفة ولها جماهيرتها ولها ثقلها ولها قبولها لدى الجماهير.

٢- أن تكون الشخصية ذات اسم رنان حتى يتابع الجمهور هذا البرنامج.

٣- أن تكون الشخصية متخصصة في موضوع الحديث ولديها دراية كاملة بالموضوع وأبعاده وجوانبه.

وبالنظر إلى الإذاعات العربية نجد أنها كانت لها في الماضي باع كبير وخبرة طويلة في مجال الأحاديث المباشرة التي تعددت وتنوعت آنذاك وكان على متحدثيها

شخصيات استطاعت الإذاعة من خلالها استمالة عامة الناس وجذب اهتمامهم لها مثل علماء الأديان والثقافة والأدب والاقتصاد والرياضة والكثير من الشخصيات البارزة في المجتمع، أما الآن فتتهم الإذاعة بتقديم مثل هذه الأحاديث المباشر ولكنها تميل إلى تقديم أغليها أو معظمها بأسلوب خفيف على خلاف الأسلوب الجاد القديم والسبب في ذلك يرجع إلى ظهور أنواع أخرى جديدة من القوالب البرمجية التي قد تكون أكثر ملاءمة لتقديم مثل هذا المضمون البرمجي الجاد الذي لم يجد أمامه في بداية ظهور الإذاعات العربية سوى هذه النوعية من الأحاديث المباشرة، أما الآن فقد تغيرت الأشكال واستحدثت أنواع أخرى.

٢- مضمون المادة :

المضمون الجيد في أي مجال من المجالات الاقتصادية أو العلمية أو الاجتماعية أو السياسية أو الدينية أو الثقافية ... الخ يضمن نجاح الحديث فالمضمون الجيد يتميز بإقبال الجمهور عليه وعدم الانصراف عنه لأي سبب من الأسباب وهنا نؤكد على أنه لا بد من أن تكون المادة المقدمة من خلال الحديث المباشر في الراديو قريب من الواقع وتمس قضايا ومشكلات المجتمع التي يعيشها الناس عن قرب فإتباعاً ما تجد لها جماهير كثيرة.

طريقة إعداد المادة في الحديث المباشر :

المادة المقدمة قد تكون من إعداد المتحدث نفسه الإذاعي نفسه أو شخص آخر له جماهيرية وقبول لدى المشاهدين والمستمعين أو مادة يكتبها كاتب متخصص غير المتحدث، مع التوضيح أنه في قليل من الأحيان قد يتم إلقاء المادة بطريقة مرتجلة دون الالتزام بنصها المكتوب.

وهناك اختلاف بين الحديث المباشر المقدم في الراديو عن المقدم في التلفزيون، فنجد أن الحديث المباشر المقدم في الراديو لا يحتاج إلى مؤثرات صوتية أو حوار مع شخصية أخرى ولكن كل ما يعتمد عليه هو مقدمة موسيقية إلى جانب صوت المتحدث الذي يقدم الحديث، أما في التلفزيون فنجد أن هناك تغييرات في شكل الإطار الذي يقدم من خلاله الحديث المباشر، فيلاحظ أن اعتماد التلفزيون على الصورة يتطلب خلفية في الشاشة تكون صورة أو رسم مكمل لما يتحدث عنه الشخص أو يناقشه المتحدث، وهناك بالتلفزيون العديد من البرامج التي تمثل الأحاديث المباشرة فنجد أن المتحدث هنا يتناول فكرة معينة ويتحدث عنها ومن خلال شاشة التلفزيون يقوم بالاستعانة بفيلم تسجيلي يشرح فكرته ويوضحها للمشاهدين وهذه ميزة يتميز بها الحديث المباشر في التلفزيون عن الراديو.

أنواع الأحاديث المباشرة :

١- الحديث التثقيفي :

وهذا النوع من الأحاديث هو ما يتعلق بالثقافة العامة لأفراد المجتمع وتقديرهم لهم في شكل فنّي جذاب وهذا النوع من الأحاديث نجده يتمثل في الموضوعات الأدبية

والعلمية والفنية إضافة إلى الموضوعات التاريخية والاجتماعية والدينية والتنموية فكلها تتضمن معلومات وأفكار وآراء تغذى العقل وتضيف إليه شيئاً جديداً.

٢- الحديث الإخباري :

والحديث الإخباري يهدف إلى إعلام المتلقى المشاهد والمستمع علماً بكل ما يحيط به من أحداث وأخبار وشنون جارية إلى جانب عملية التحليل والتفسير المرتبطة بهذه الأحداث وتلك الشنونات الجارية، ومن اسم هذا النوع من الأحاديث يفهم أن مضمون هذا النوع من الأحاديث هو مضمون إخباري في المقام الأول كما هو الحال في نشرات الأخبار والتحليلات والتعليقات الإخبارية التي تعتبر بمثابة أحاديث مباشرة تستهدف إعلام المتلقى وإخباره بكل ما هو جديد من أخبار.

٣- الحديث الترفيهي :

وهذا النوع من الأحاديث المباشرة يغلب على مادته ومضمونه الجانب الترفيهي إضافة إلى الهدف الاجتماعي كما هو الحال في أحاديث النقد الاجتماعي وغيرها من الأحاديث الترفيهية التي يقدمها شخصيات معروفة في مجالات مختلفة كالفن والرياضة وغيرها من المجالات.

خصائص الحديث المباشر :

الحديث المباشر الذي يتم تقديمه من خلال الراديو أو التلفزيون يتميز بعدة خصائص معينة وهي :

- ١- الحديث المباشر الجيد هو الذي يستهله المتحدث بما يسمى براعة الاستهلال أى أن تكون البداية مشوقة وجذابة وكذلك تكون النهاية.
- ٢- أن يكون الحديث خالي من الأخطاء سواء أكان الخطأ علمياً أم خطأ يتعلق باللغة كأخطاء النحو والصرف وأخطاء النطق والإلقاء.
- ٣- الحديث المباشر الجيد هو الذي يكتسب حيويته من التلوين في القراءة والتغيير في الإيقاع.
- ٤- من خصائص الحديث المباشر أن يتسم الحديث بالجمل القصيرة والكلمات البسيطة.
- ٥- أن يتجنب المتحدث الإفراط في استخدام حروف الجر.
- ٦- أن يتخيل المتحدث جماهيره فيه وأن يكتب بأسلوب يتسم بالحيوية والإشراق.
- ٧- الابتعاد عن استخدام الأرقام والإحصائيات.
- ٨- أن يكون الحديث ملئاً بالصور الذهنية التي تثير خيال المستمع والمشاهد.
- ٩- أن يعتمد الحديث على صدق الكلمة المعبرة عن مضمون الأفكار المقدمة.

١٠- أن تشتمل خاتمة الحديث على استعراض مختصر لما تضمنه الحديث واستهدفه هذا الحديث من معلومات.

أسلوب كتابة الحديث المباشر :

أسلوب الحديث المباشر يحتاج دائماً إلى الوضوح والدقة والبساطة في اختيار الجمل والعبارات اللغوية التي تقدم به، حيث ينبغي أن تتمشى هذه الجمل والعبارات وتلك التراكيب اللغوية مع درجة إدراك وفهم المتلقى لمعناها بسهولة ويسر، وعلى هذا الأساس ينبغي على الكاتب الإذاعي أو التلفزيوني أن يحرص في كتابته للحديث المباشر أن يجعله يقترب من لغة الخطاب والحوار العادية أي التي يتعامل بها الناس فيما بينهم وذلك عن طريق إزالة الكلفة بين المتحدث والمتلقى إلى جانب الابتعاد عن الكلمات المستوحشة والغامضة والتراكيب اللغوية الجافة وكذلك تجنب استعمال الضمائر الشخصية والتكرارات المملة، مع الأخذ في الاعتبار أن المبالغة في لغة التودد مع الشخص المتلقى والمبالغة في بساطة الأسلوب بطريقة واضحة قد تؤدي إلى نتيجة عكسية حيث من الممكن أن يؤدي هذا الأمر إلى استخفاف الشخص المتلقى بالبرنامج وعدم الاهتمام به.

مدة الحديث المباشر :

تختلف مدة الحديث المباشر عن الراديو للتلفزيون فنجده في الراديو تتراوح مدته بين خمس دقائق وربع ساعة وقد تزيد هذه المدة بالنسبة لجمهور البرنامج الثاني، وهناك رأي يقول بأن الحديث المباشر الموجه للجمهور العام إذا زاد على خمس دقائق مله المستمعين، وبالنسبة للتلفزيون ونظراً لوجود الصوت والصورة معاً فمدة البرنامج هنا تكون أطول فهي هنا تتراوح ما بين الربع ساعة و ٣٠ دقيقة والساعة كاملة أو الساعة ونصف في الأحاديث التي تعرض أفلام تسجيلية.

٢- برامج المناقشات والندوات :

يقصد ببرامج المناقشات والندوات البرامج التي يلتقى فيها أكثر من صوتين في وقت واحد لبحث موضوع معين، أما من وجهات نظر مختلفة وإما من وجهات نظر متعددة وعلى ذلك فالموضوع الذي يدور حوله النقاش إما أن يكون موضوعاً تتقاربه آراء عدة مختلفة وعلى ذلك تتقابل وجهات لوجه يحاول كل شخص أن يقنع الآخر بوجهة نظره.

وإما أن يكون الموضوع ذا جوانب متعددة وعلى ذلك يعرض كل مشترك في الندوة الجانب الذي يمثله دون اختلاف في وجهات النظر.

كما يمكن تعريف المناقشة بأنها شكل إذاعي أو تلفزيوني يهدف بوجه عام إلى تبادل ونشر الآراء بين جمهور المستقبلين حول قضية أو مشكلة بعينها سواء كانت تلك الآراء هامة كما في المناقشات الجادة أو من أجل التسلية كما

هو الحال في المناقشات الخفيفة.

أهداف برامج المناقشات والندوات :

برامج المناقشات والندوات تسعى إلى تحقيق مجموعة من الأهداف وهي :

- ١- إطلاع الجماهير على القضايا التي تعيشها الأمة وتتفاعل معها الجماهير وتزويد الجماهير بالمعلومات والآراء والتصورات المتعددة بشأنها.
- ٢- دفع الفرد المتلقى إلى مزيد من التفكير في الموضوع الذي تعالجه المناقشة في محاولة لتحقيق التفاعل الاجتماعي بشأن ما يثيره الموضوع من أفكار ومقترحات وآراء.
- ٣- إلقاء الضوء أمام الجماهير على المشكلات التي تتعلق بحياتهم أو بحياة غيرهم من أبناء المجتمع وعرضها من وجهات نظر مختلفة.
- ٤- إيصال الحقائق والمعلومات إلى الناس بطريقة طبيعية سهلة وقريبة إلى نفوسهم مما قد يخرجهم من التوتر الذي قد يتأهبهم بشأن العديد من القضايا المختلف عليها والتي قد لا تستطيع أشكال البرامج الأخرى عرضها بتلقائية مناسبة.
- ٥- محاولة الوصول إلى حلول منطقية وعملية إزاء الموضوعات أو المشكلات أو القضايا التي تثار بشأنها تلك النوعية من البرامج.

كيفية عمل برامج المناقشات :

يتوقف نجاح أى برنامج من برامج المناقشات على محاولتنا الوصول إلى اختيار الموضوعات الصالحة للمناقشة واختيار المشتركين فيها واختيار مدير المناقشة، التكامل بين هذه العناصر الثلاثة والترابط بينها هو أساس نجاح أو فشل برامج المناقشات وسنوضح فيما يلي هذه العناصر الثلاثة وهي:

١- اختيار موضوع المناقشة :

نجد أن هناك العديد من الموضوعات والقضايا الاجتماعية والاقتصادية والسياسية والفكرية التي يصلح عرضها من خلال هذا اللون من البرامج وبالذات القضايا والموضوعات التي تكون موضع جدل واختلاف في وجهات النظر ومجمل القول في هذا الصدد أن يكون موضوع المناقشة يثير اهتمام أكبر قدر ممكن من الجماهير (مستمعين - مشاهدين) حتى تقبل الجماهير عليه وأن يكون مرتبطاً بظروف وقضايا المجتمع المعاصرة.

كما ينبغي أن يكون موضوع المناقشة يتسع ليشمل العديد من وجهات النظر المختلفة بشأنه، على أنه في النهاية ليس شرطاً أن ينتهي موضوع المناقشة إلى حل واحد أو رأى أخير بخصوص ما يثيره من قضايا أو مشكلات، فقد يترك مفتوحاً أمام المستمعين أو المشاهدين لكي ينتهوا إلى آرائهم الخاصة التي يمكن استخلاصها من المناقشة.

٢ - اختيار المشتركين في المناقشة :

يجب أن يشترك في برامج المناقشات أو الندوات إثنان على الأقل إلى جانب مدير المناقشة، كل منهما يدافع عن وجهة نظر معينة أو يتناول الموضوع من زاوية خاصة على أنه قد يزيد عددهم في بعض الأحيان حتى يصل إلى ثلاثة أو أربعة ولكن يجب ألا يتجاوز المشتركون هذا العدد حتى تتاح لهم الفرصة للتعبير عن وجهة نظرهم وحتى لا يرتبك المستمع أو المشاهد بين عدد كبير من الأصوات والآراء المتباينة، وليس هذا في الواقع موضوع خلاف لكن موضوع الخلاف الحقيقي هنا هو الأساس الذي يتبع في اختياره هؤلاء المشتركين فبعض الكتاب والمخرجين يفضل أن يختارهم على أساس السيناريوية بصرف النظر عن الرنين الذي تحدثه أسماؤهم أي بصرف النظر عن شهرتهم في الميدان العام وجاذبيتهم لدى الجمهور، أما البعض الآخر من الكتاب فيفضل أن يكون المشتركون في المناقشة من المتحدثين ذوي الشهرة والجاذبية الخاصة لدى المستمعين أو المشاهدين بصرف النظر عن مدى خبرتهم في الموضوع الذي تثار بشأنه المناقشة وكلا الرأيين له ما يؤيده من المنطق فالأول يريد البحث عن الحقيقة بغض النظر عن الوسيلة والثاني يريد جذب أكبر قطاع من المستمعين أو المشاهدين لضمان نجاح البرنامج وإثارة الاهتمام العام بموضوعه.

٣ - اختيار مدير المناقشة.

يتوقف نجاح برامج المناقشات على حسن إدارتها من جانب القائم بإدارتها ويرى بعض كتاب السيناريو الإذاعيين ضرورة أن يكون مدير المناقشة وليس خبيراً فحسب في الموضوع المشار خلالها، حتى يستطيع أن يديرها بأقصى درجة من الكفاءة والوعي بأصولها، ذلك أن هناك بعض الأمور التي لا بد من مراعاتها بدقة عند إدارة مثل هذه النوعية من البرامج لضمان نجاحها هذا إلى جانب أننا لا نضمن إطلاقاً أن يقف الخبير بالموضوع (من هؤلاء الذين تستعين بهم الإذاعة أو التلفزيون من غير الإذاعيين) موقفاً محايداً أثناء إدارته أو قيادته للمناقشة لأنه بالضرورة صاحب وجهة نظر وبالتالي سوف يجد نفسه مضطراً بطريق مباشر أو غير مباشر إلى التدخل في موضوع المناقشة، وهذا الأمر مرفوض بطبيعة الحال، يضاف إلى ذلك أنه مادام هو خبيراً بالموضوع فلن يخطر بباله أن يوقف المناقشة لحظات معينة لكي يسأل عن نقطة عابرة أو كلمة القيت أثناء المناقشة باعتبارها من الأمور البديهية بالنسبة له تكون غامضة بالنسبة للجمهور، وبذلك قد يضيع الموضوع كله من وجهة نظر المتلقى العادي إذ قد يعجز عن متابعته، بل أن المناقشة ككل قد تنتهي إلى أن تصبح مناقشة أكاديمية لا علاقة لها بالجمهور العام، ونود القول بأن الشروط المطلوبة في مدير المناقشة يجب أن تتمثل أولاً في السيناريوية الإذاعية ثم تأتي بعد ذلك بقية الشروط الأخرى، وأحب أن أوضح بعض سمات وخصائص ينبغي أن يتحلى بها مقدم برامج المناقشات والندوات وهي :

- ١ - أن يلتزم بالحياد التام ولا يتدخل في المناقشة إلا إذا اشتد الخلاف بين أعضاء المناقشة وهنا يكون تدخله بهدف تهدئة العوددة بالمناقشة إلى موضوعها الأساسي.

- ٢- أن يكون أقل الحاضرين كلاماً بحيث يترك الفرصة شبه كاملة لأعضاء المناقشة للإفضاء بما لديهم من آراء وتصورات حول موضوع المناقشة.
- ٣- ألا يسخر من أحد المشتركين في المناقشة بالإشارة إلى جنسه أو لونه أو مستوى تفكيره أو درجة تعليمه أو ثقافته.
- ٤- ألا ينحاز لطرف من أطراف المناقشة دون الآخر.
- ٥- أن يكون قادراً على تنظيم عملية المناقشة وقيادتها بما يؤدي إلى نجاحها في تحقيق الهدف منها، وبما يؤدي كذلك إلى إبراز جوانب الموضوع المثار فيها بكفاءة عالية.
- ٦- أن يكون مطلعاً إطلاعاً كافياً على كل ما يتعلق بموضوع المناقشة.
- ٧- أن يكون قادراً على طمأنة المشتركين في المناقشة وتأكيد ثقتهم في نفوسهم وتشجيعهم على الاشتراك في موضوع المناقشة.
- ٨- أن يستطيع الانتقال من سؤال إلى آخر داخل المناقشة بطريقة طبيعية يسيرة وبأساليب تلقائية غير مفتعلة لا يشعر بها الجمهور.
- ٩- أن يكون نشطاً راغباً في السؤال والمعرفة الجادة.
- ١٠- أن يكون لطيفاً ومهذباً في علاقته بكافة المشتركين في المناقشة.
- ١١- أن يكون قادراً على ضمان اشتراك كل المتحدثين في المناقشة على قدم المساواة فإذا صادف متحدثاً خجولاً كان عليه أن يدفعه للكلام بتوجيه أسئلة مباشرة إليه، وإذا صادف متحدثاً يميل إلى احتكار الكلام فعليه أن يتدخل بطريقة لبقية لتحويل الكلام منه إلى غيره من المتحدثين.

أنواع برامج المناقشات:

١- المناقشة الجماعية :

المناقشة الجماعية عبارة عن شكل إذاعي يستخدم بفاعلية في حل المشكلات التي تتعلق في أغلبها بالقطاعات الصناعية والتجارية والزراعية والصحية والتعليمية في المجتمع، وهي تتضمن في طياتها معلومات موضوعية تستخدم لأغراض محددة تهم فئات معينة من الجمهور ويختلف هذا الشكل عن أشكال المناقشات الأخرى لأنه يسعى إلى حل المشكلة باستخدام أسلوب التفكير الجماعي والمناقشات الحرة من جانب المشتركين في المناقشة (الذين قد يكون من بينهم ممثلون على الجمهور) وهو بهذا المعنى يهدف ضمناً إلى تطوير مفهوم واضح ومحدد للمشكلة إلى جانب تشخيص أسبابها عن طريق البحث الموضوعي وإيجاد حلول لها مبنية على ضرورة إزالة مسبباتها.

والمشاركون في هذا النوع من المناقشات لا يسعون لعرض وجهات نظرهم على الجماهير، وليس شرطاً أن تتعارض آرائهم، وإنما يحاول كل منهم شرح مظاهر المشكلة المطروحة وبيان أسبابها بأسلوب موضوعي مع الاستعانة في ذلك بنتائج

البحوث العلمية الموضوعية التي تقدم بعض الحلول القابلة للتنفيذ وتتميز الأسئلة التي يطرحها مدير المناقشة بكونها أسئلة مفتوحة مثل : ما هي الإجراءات الكفيلة بحل مشكلة الصراع العربي الإسرائيلي ؟

وبشكل عام لا تتعدى نصوص المناقشة الجماعية احتواءها على مقدمة حول أهمية الموضوع المثار وخلفية عن المشاركين في المناقشة إلى جانب بعض المعلومات (المرتبة حسب نقاط عرض المشكلة) التي توضح طبيعة المشكلة وصولاً إلى حل المشكلة حلاً يتقبله الجميع.

١- مناقشة المادة المستديرة :

وهذا النوع من المناقشات يطلق عليه أحياناً اسم ندوة الحوار الهادئ وهو من أبرز أنواع برامج المناقشات وأكثرها شيوعاً في الإذاعة والتلفزيون وتقوم هذه المناقشة عادة على تقديم عدد من الضيوف حول منضدة مستديرة في موقف يتبادلون فيه الأفكار والآراء حول موضوع الزكاة عن الزروع أو الأموال لا نظن أن هناك خلاف بشأن أهمية الزكاة الدينية والروحية والاجتماعية، وبالتالي فإن تناولها في إطار هذا النوع من المناقشات يمكن أن يتم من خلال الأتيان بعالم دين وأحد رجال الاقتصاد للتحدث عن الحكمة من وجود فريضة الزكاة وإبراز أحكام هذه الفريضة دينياً على الوجه الصحيح فضلاً عن أحد علماء النفس الذي قد يتولى توضيح أهمية هذه الفريضة على خلق نوع من الرضا بين الناس وعدم خلق الأمراض النفسية وجعل المجتمع تسوده روح المحبة والوفاق والوئام، وعموماً تعتمد هذه المناقشة على تلقائية المشتركين فيها عند طرح آرائهم ولا يوجد وقت محدد لكل مشترك، وأحياناً لا يكون هناك تحديد للموضوعات الفرعية التي يتطرق إليها النقاش، وبطبيعة الحال لا بد أن يكون المشتركون في هذه المناقشة من كتاب السيناريو المتخصصين في القضية أو الموضوع المطروح وعادة يعرض كل مشترك ما يرد إلى ذهنه من أفكار ومعلومات بخصوص هذا الموضوع أو تلك القضية، وفي أغلب الأحيان لا يشارك مدير المناقشة فيما يدور من مناقشات بخصوص الموضوع المثار وإنما يقتصر دوره على توجيه وتنظيم المناقشة حتى لا يحدث خروج عن الموضوع المطروح وكذلك توزيع زمن البرنامج بين المتناقشين بقدر من التوازن، ويمكن لمثل هذه المناقشات أن تتحول إلى حوار ساخن نتيجة اختلاف في وجهات النظر أو حماس بعض الأطراف بحيث يهدد هذا بالخروج عن الطبيعة الهادئة لها بل والخروج عن موضوعها الأساسي، وهنا ينبغي على مدير المناقشة أن يتدخل إلى إعادة المناقشة إلى مسارها الصحيح هذا ويشتمل النص المكتوب لهذا النوع من المناقشات على مدخل لتوضيح أهمية الموضوع الرئيسي ورؤوس الموضوعات الفرعية، وخلفية من أعضاء المناقشة وتلخيص للآراء والأفكار التي تسفر عنها المناقشة الأولية التي ينبغي أن يجريها قائد المناقشة مع المشتركين فيها قبل تسجيل البرنامج أو إذاعته على الهواء إلى جانب خاتمة البرنامج.

٣- المناقشة الأفقية المواجهة :

يستضيف هذا النوع من المناقشات عدداً من الشخصيات التي لديها حلول

شخصية واقعية للتطبيق على مشكلة أو قضية بعينها تهم الجماهير على أن يتم منح كل شخص من هؤلاء المشتركين في مناقشة هذه المشكلة أو تلك القضية وقتاً محدداً ومتعادلاً لعرض أفكاره وأرائه وفي مثل هذا النمط من المناقشات لا بد أن يكون الموضوع المطروح للمناقشة على الأقل جانبان واضحان وغالباً ما يشترك فيه ثلاثة أشخاص منهم خبيران يعالجان من وجهة نظر مشتركة والثالث شخص عادي يتميز بالذكاء وبشغفه للمعرفة ليقوم بسؤال الخبيرين لتكملة الموضوع أو لتوضيحه أمام الجمهور، ويكون السؤال في هذه النوعية من المناقشات موحداً لكل المشتركين فيها من جانب قائد المناقشة، وبعد الانتهاء من الرد على جميع الأسئلة يمكن السماح لبعض أفراد من الجمهور العادي الذي يمكن وجوده داخل الاستوديو أثناء المناقشة طرح بعض الأسئلة على جميع أعضاء المناقشة أو على بعضهم لمناقشتها وتبادل الرأي بشأنها (أو يقوم مدير المناقشة نفسه بتوجيه هذه الأسئلة إذا كانت هذه الأسئلة قد بعث بها الجمهور عن طريق الهاتف مثلاً) وبعد انتهاء الوقت المحدد للرد على أسئلة الجماهير يعطى لأعضاء المناقشة مرة أخرى وقت محدد ومتساوٍ لتلخيص آرائهم وعرض مجمل أفكارهم وتصوراتهم عن الموضوع أو القضية المثارة وتحتوى في الغالب نصوص هذا النوع من المناقشات على إعطاء خلفية عامة عن موضوع المناقشة وتقديم المشتركين فيه وتحديد الأوقات المخصصة لكل منهم لعرض وجهة نظره في الموضوع أو المشكلة ثم خاتمة البرنامج التي ينبغي أن تشمل على تلخيص لجميع آراء المشتركين فيه.

٤- المناظرة :

تعتبر المناظرة نوعاً من برامج المناقشات التي يندر وجودها في مجتمعات العالم الثالث والتي يكثر ظهورها في الدول المتقدمة وإن كانت هذه الدول لا تلجأ جميعها إلى هذه النوعية من البرامج، كذلك يندر استخدام هذا الشكل من برامج المناقشات في الراديو حيث يكاد يقتصر وجوده على التلفزيون وهذا الشكل يعتمد باختصار شديد على وجود طرفي نقيض بداخله كان يستوعب مرشحين في الانتخابات أحدهما للحزب الحاكم والآخر للحزب المعارض، وفي هذا الإطار يستخدم كل طرف في المناظرة إمكانياته ومهاراته وقدراته من أجل تدعيم آرائه وأفكاره وشرح الحجج المؤيدة لوجهة نظره. وفي نفس الوقت يحض وتقنيد آراء وأفكار الطرف الآخر ويكثر استخدام هذا النوع من البرامج بصورة واضحة في الولايات المتحدة الأمريكية وبالذات أثناء الحملات الانتخابية التي يتنافس عليها في الغالب حزبان هما الحزب الديمقراطي والحزب الجمهوري لتولي سلطة رئاسة الدولة، كما يستخدم مثل هذا النوع من البرامج في دول غرب أوروبا مثل فرنسا وفي هاتين الدولتين يتم تقديم هذه المناظرة من خلال شاشات التلفزيون حتى يستطيع الشعب الحكم على أي المرشحين أقدر على تولى سلطة رئاسة الدولة، وعادة ما يقتصر الإعداد للمناظرة على كتابة المقدمة وتقديم طرفيها إلى جانب عرض مجموعة من الأسئلة بالتساوى مع كل طرف مع إعطاء كل منهما أوقاتاً متساوية للرد على هذه الأسئلة، كما يتم كذلك تحديد موعد بداية ونهاية المناظرة أما النهاية

الخاصة بها فتترك مفتوحة لحكم الجماهير.

كيفية كتابة وإعداد برامج المناقشات والندوات :

تتخذ المناقشة في الغالب ثلاثة أوضاع، الأول أن تكون تلقائية بغير الاعتماد على نص مكتوب، والثاني أن تكون مكونة من نص مكتوب، أما الثالث فيجمع بين النوعين السابقين، بمعنى أن يكون جزء منها من نص مكتوب والجزء المتبقى يتم بطريقة تلقائية فيكتب كل مشترك في المناقشة البيان الرئيسي الذي يعبر عن وجهة نظره في الموضوع ثم تدور بعد ذلك مناقشة تلقائية فيما ورد من بيانات وبشكل عام يبدأ الإعداد للمناقشة أياً كان نوعها بإجراء أبحاث مستفيضة حول موضوعها للتأكد من صلاحيتها وأهميته ومدى احتوائه على عنصر التعارض والتشويق، ويتوقف اختيار المتناقشين على نوع الموضوع الصالح للتناول داخل هذا النوع من البرامج وعلى القائم بإعداد برنامج المناقشة أو الندوة أن يتحدث مع الأشخاص المزمع اشتراكهم فيها ومعرفة آرائهم قبل البدء في كتابة النص الخاص به وإمداد مدير المناقشة أو الندوة بهذه الآراء في صورة مكتوبة للتعرف على المشتركين فيها والوقوف على وجهة نظر كل منهم وإمكانية قيامه بإضافة شيء جديد لموضوعها، كما ينبغي على كاتب نص المناقشة أن يدون على هذا النص الزمن الذي تستغرقه أو سوف تتطلبه كل مرحلة في هذه المناقشة حتى يلتزم به مقدم المناقشة عندما يحين تنفيذها (تسجيلها أو إذاعتها على الهواء) أو إذاعة المراحل المختلفة منها وعند إعداد نص المناقشة ينبغي أن يوضح به ترتيب حديث المشتركين فيها وتوزيعهم على أماكنهم داخل الاستوديو وكذلك التوجيهات الخاصة لهم فيما يتعلق باستخدام الميكروفونات ومعرفة اتجاهات حركة الكاميرا في التلفزيون وتبادل الإشارات أثناء عملية التنفيذ إلى غير ذلك، وعموماً تتخذ المناقشة عند إعدادها قالباً محدداً يتسم بالتوازن ويحتوى على :

١- مقدمة يعرض فيها مدير المناقشة موضوعها على المستقبلين بوضوح ويذكر فيها أسماء المشتركين عند تقديمهم حتى يتعرف المستقبل على أصواتهم وصورهم ويتعود عليها جيداً.

٢- جسم المناقشة ويشمل على عرض السمات الرئيسية لموضوعها.

٣- نهاية المناقشة وتتكون من ملخص لكل ما دار في موضوع المناقشة من آراء ونتائج وتوصيات ولا بد من الاختصار في عرض الملخص حتى لا يأخذ شكل الحديث المباشر الذي يبيث فيه مدير المناقشة صوته وأسئلته الجديدة.

عوامل نجاح المناقشة :

- ١- اختيار موضوع المناقشة على أساس درجة اهتمام المواطنين به.
- ٢- استخدام اللغة المتداولة البسيطة والمفهومة لدى الجميع مع الاهتمام بشرح الاصطلاحات العلمية الصعبة.
- ٣- التحدث بصوت عالى واضح وعدم خفض الصوت.

- ٤- ضرورة إضفاء الحيوية على المناقشة باستخدام أسلوب المحادثة وعدم التردد في إلقاء بعض الفكاهات اللفظية لإضفاء الاسترخاء النفسي على جو المناقشة.
- ٥- معرفة قائد المناقشة لأسماء ومهن وألقاب واتجاهات المشتركين فيها حتى يتمكن من تقديمهم وإجراء توازن بين وجهات نظرهم.
- ٦- الاختصار في المناقشة والتركيز على النقاط المرتبطة بالموضوع.
- ٧- مراعاة سلاسة وسهولة المناقشة.
- ٨- مقاطعة المتناقشين عند استرسالهم في الحديث أو خروجهم عن الموضوع.

٣- اللقاء الإذاعي:

تحتل برامج الحوار أو المقابلة أو اللقاءات نسبة كبيرة وملفتة للنظر من وقت الإرسال اليومي في كل من الراديو وبعض هذه الأحاديث يكون قصيراً جداً على غرار الأحاديث التي تذاع ضمن الأخبار ولا تتجاوز مدتها في بعض الأحيان عشر ثوان فقط، غير أن هناك أحاديث مع المسؤولين بالنسبة لحدث معين أو واقعة هامة تستغرق وقتاً طويلاً.

تعريف اللقاء الإذاعي:

هو عبارة عن قصة مبنية على أسئلة وإجابات عليها، وهي غالباً ما تسجل قبل إذاعتها ونادراً ما يتم إذاعتها على الهواء مباشرة، وفي حين تعرف الأولى بالقصة الحوارية المسجلة، تعرف الأخيرة بالقصة الحوارية الحية.

ومن خلال التعريف السابق يمكن القول بأن المقابلة الإذاعية إنما يطلق على ذلك النوع من البرامج الذي يلتقي فيه مذيع مع شخص آخر ليجري معه حواراً حول موضوع من الموضوعات التي تهم المستمعين أو المشاهدين فيقوم بتوجيه الأسئلة التي تتصل بهذا الموضوع ويتلقى الإجابة عليها.

التمثيلية الإذاعية :

مما لا شك فيه أن الفن الإذاعي المسموع له سماته وشخصيته المميزة فهو فن يقوم على حاسة السمع وحدها، ومن هنا كانت حساسيته الشديدة وإحساسه الثرية، وإذا نظرنا إلى فن المسرح أو السينما أو التلفزيون نجد أنه موجه إلى حاستي البصر والسمع في حين نجد أن الفن الإذاعي في الراديو يتجه إلى حاسة السمع، وهنا يأتي دور الخيال الذي لا حدود له في الراديو، ولما كان الفن الإذاعي في الراديو موجهاً إلى حاسة السمع فهو يعتمد على الصوت أساساً سواء أكان هذا الصوت أدمياً أم موسيقياً أم مؤثرات صوتية، في حين تدخل العناصر المرئية كأساس للفن المسرحي والسينمائي والتلفزيوني وعندما نقارن بين الفن المسرحي والفن الإذاعي في الراديو نجد أن الفن المسرحي موجه إلى حاستي هما حاسة السمع وحاسة البصر، كما أنه فن جمعي أي يجتمع فيه جمهور للمشاهدة، كذلك فهو يتطلب شيئاً من المبالغة في الأداء والتضخيم في الصوت والعلو في النبرة كما أنه فن الفرحة والاستعراض بالمناظر

والديكورات والأضواء والملابس.

وإذا انتقلت إلى الفن الإذاعي في الراديو نجده موجه أساساً إلى حاسة السمع، لذا فهو فن صوتي لا علاقة له بالرؤية ويمتاز بحساسيته الشديدة وإيحائه الثرية واتخاذ من الخيال خشبة لمسرحه لا حدود لها ولا قيود، كما نجد أن أهم خصائصه هي :

١- الحالية أو الآنية إذ كل شئ يجري حال وقوعه وأثناء حدوثه ومن هنا جاءت قوته الدرامية.

٢- فن الراديو يعتبر فن مصاحب للأنشطة الأخرى فالعامل يسمع إلى الراديو وهو يعمل وقد يستمع الطالب إلى الموسيقى وهو يستذكر دروسه.

عناصر التمثيلية الإذاعية (في الراديو):

تقوم التمثيلية الإذاعية في الراديو على ثلاثة عناصر رئيسية وهي :

١- الحوار.

٢- المؤثرات الصوتية.

٣- الموسيقى.

وسنقوم بشرح هذه العناصر بشئ من التفصيل في السطور القادمة :

أولاً : الحوار في التمثيلية الإذاعية :

يتميز الإلقاء الإذاعي المسموع بأنه إفشاء حديث صديق إلى صديقه، لذا فهو يتسم بالسهولة والبساطة والبعد عن التعقيدات، كما يبعد عن الأسلوب الخطابي والألفاظ الخارجة والنايبة ويخلو من الجمل الاعتراضية والمحسنات اللفظية.

وعن طريق الحوار يصور المؤلف الشخصية ويوحى بالزمان والمكان ويبين طبيعة الصراع، ويختلف الحوار الإذاعي المسموع عنه في المسرح عنه في السينما والتلفزيون وبمنظرة فاحصة إلى الحوار الإذاعي المسموع نجد أنه أقرب ما يكون إلى فن التخاطب العادي، أما الحوار المسرحي فهو حوار يقوم على الانفعال ويتسم بالتكلف المقبول والمبالغة الفنية، أما النوع الثالث وهو حوار السينما والتلفزيون فيعتمد على الصورة والحركة، والكلمة مصاحبة للصورة، فالصوت في الراديو هو الصورة في التلفزيون، كما أن الحوار الإذاعي المسموع بعيد عن الصنعة والتكلف لأنه يقوم على سلامة العبارة ووضوح الألفاظ والإيجاز وخفة النطق وانسياب الكلمات وتدفعها، فضلاً عن طبيعة الإلقاء وقوة التأثير من خلال ذلك كله.

ثانياً : المؤثرات الصوتية في التمثيلية الإذاعية :

والمؤثرات الصوتية عنصراً أساسياً في بناء التمثيلية الإذاعية وتنقسم المؤثرات الصوتية إلى نوعين هما :

١- مؤثرات طبيعية حية ٢- مؤثرات مصطنعة (صناعية)

أولاً : المؤثرات الطبيعية :

المؤثرات الطبيعية هي المؤثرات التي تحدثها كائنات حية مثل صياح الديكة أو صهيل الخيل أو نباح الكلب أو زئير الأسد أو صوت خرير الماء أو زقزقة العصافير، فهذه كلها مؤثرات طبيعية من كائنات تحدث هذه الأصوات بالفعل.

ثانياً : المؤثرات الصناعية أو المصطنعة :

هي تلك المؤثرات التي تنتج من غير مصادرها الطبيعية فتحريك ورقة سلوفان أمام الميكروفون يوحى باندلاع حريق لنيران، وتلعب المؤثرات الصوتية دوراً في التعبير عن الزمان كصياح الديكة عند الفجر مثلاً وأذان المؤذن، وصوت الخفير ليلاً، كما أنها تلعب دوراً في تحديد المكان أيضاً فالاستماع إلى الدقات التقليدية لساعة الجامعة يوحى بجو الجامعة، كما أن المؤثرات الصوتية يمكن أن تضيف خلفية اجتماعية ونفسية، فصوت البلبل يعبر عن حالة نفسية يريد المخرج إبرازها، ورنين الجرس الكهربى المكتوم يعطينا جو المكاتب ورجال الأعمال، ويمكن استغلال المؤثرات الصوتية للانتقال من مسمع إلى مسمع، ومن مقطع إلى مقطع آخر.

ثالثاً : الموسيقى في التمثيلية الإذاعية :

تستخدم الموسيقى في التمثيلية الإذاعية كتنويع وتوحي بالجو العام، وتستخدم كتنقلات بين السامع، كما تستخدم لتعزيز الحوار، وتلعب دوراً هاماً في تصوير الحالة النفسية والصعود إلى القمم الدرامية، وخلاصة القول أن الموسيقى تستخدم لتغيير المسامع ولتحديد جو التمثيلية ويشبه استخدامها الدرامي وضع علامات الترقيم كالوقفات والفصلات عند مقاطع الكلام، وعلى سبيل المثال فإن صوتاً واحداً صادراً من آلة وترية كالكمّان مثلاً يؤكد ذروة الموقف في السمع، والموسيقى تستعمل لإعداد جو السمع مثال ذلك أن موسيقى الجاز الصاخبة تقدم ملهى ليلياً، وموسيقى الرابطة قد تقدم مقهى شعبياً، بينما تتم الموسيقى النحاسية عن موكب شعبي في حفلة زواج أو نجاح أو إطلاق سراح سجين أو حكم بالبراءة، فهنا نجد أن نوع الآلة الموسيقية يعطى الإيحاء بالجو العام المراد إيصاله للجماهير من خلال الراديو.

يستخدم هذا التعبير للإشارة إلى عمل إذاعي لا يبث حياً على الهواء ، في أغلب الحالات لبث المادة الإذاعية على الهواء في وقت لاحق .

ويوجد فرق بين الإنتاج المسجل والمباشر وهو أن الإنتاج الإذاعي الذي يبث حياً على الهواء يعتبر عملية من مرحله واحده، هناك فرصه واحده فقط لتنفيذ العمل بطريقه صحيحة . أما في العمل المسجل فالمنتج لديه الحرية في إعادة استخدام عناصر البرنامج لعدة مرات وتجربة عدة خيارات وصولاً إلى البناء والخطه الأفضل .

بسبب تلك الفرص في الإعدادات فإن أكثر الإنتاجات تعقيداً تصاغ بواسطة تسجيل البرنامج لعدة مرات ، حيث أن مزج تعليق المذيع مع استخدام عدة مؤثرات وصوت الموسيقى في الخلفية يكون مستحيل تقريباً في عملية من مرحله واحده . لكنها ستصبح أمراً بسيطاً باستخدام التسجيل . و المهمات يمكن أن تجرى لعدة مرات فإن الشكل النهائي للمادة الإذاعية يخضع للتنقيح . حتى يقرر منتج ما إذا كان الإنتاج سيكون حياً أو يسجل لبث لاحقاً هناك ثلاثة عناصر تؤخذ بنظر الاعتبار : صعوبة البرنامج ، موعد البث ، عادات وتقاليده الجمهور .

فإن البرنامج الذي يحتوى على عناصر كثيرة يجب أن يسجل مقدماً . وبعض الإعلانات التجارية تقرأ حيه على الهواء، لكن هذا النوع من الدعايات تؤدي بصوت واحد ، حيث يقرأ المذيع النص المكتوب أو القراءة ارتجالياً من صحيفة تحتوى على المفاصل الرئيسية لما يجب أن يقال حول الدعاية .

مواعيد البث

إن بث برنامج حوارى سوف يكون قد سجل سابقا في الاستوديو خلال ساعات العمل العادية خلال الأسبوع . فليس من المعقول أن تدعوا الضيوف كي يحضر إلى الاستوديو إلا بعد التنسيق معهم في وقت لاحق.

ويجب أن يوضع أستوديو الإنتاج في مكان مناسباً وغالباً قرب مكتبه الأشرطة أو في الدائرة الهندسية أو حتى في إحدى زوايا المكتب الإداري ، وفي بعض المحطات الأكبر فإن أستوديو الإنتاج الأساسي غالباً ما يبدو على قمة سلسلة الاستوديوهات يكون أستوديو الإنتاج عالي التقنية.

نوع آخر من الاستوديوهات يتمتع بقدرات مسح متعدد المسارات للتسجيل وإعادة مزج الموسيقى الأساسية.

تتكون الاستوديوهات الكبيرة من مقطعين (مكائين) يفصل بينهما نافذة زجاجية كبيرة تفصل بين غرفة التحكم والأستوديو الذي يجرى فيه البث أو التسجيل كما هو الحال مع استوديوهات تسجيل الموسيقى .

بعزل الزجاج منطقة التمثيل في الأستوديو عن منطقة التحكم . ويكون الزجاج من الناحية النموذجية ذو طبقة مزدوجة ولا تركب بصورة متوازية لكل منها أو نسبه لجدار الأستوديو وذلك لمنع انعكاسات الصوت الداخلية والخارجية . ومن أكثر التصميمات شيوعاً والخاصة بأستوديو الإنتاج لمحطة مذياع نموذجية هو أن ينشأ في غرفه واحده تجهزه بمعدات تستخدم لتسجيل عروض الفرق الموسيقية الصغيرة . بالرغم من هذا النوع من الاستوديوهات مخصص للتسجيل وليس للبث المباشر ، لكن سيكون هناك حتماً تأسيسات كهربائية لأسلاك والكبلات تربطهم بغرف التحكم الرئيسية لكي يكون بالإمكان بث إنتاج الأستوديو مباشرة على الهواء .

هذا الترتيب يصبح يدويا عندما غرفة التحكم الرئيسية يكون بدون (مهمة) عمل أثناء التصليح أو أية ضروريات ملحه أخرى . كما يمكن لهذا الاستوديو أن يوسع كمقصورة بث للأحاديث أو الإعلانات وتستخدم خصوصا من قبل قسم الأخبار ، ويمكن لقسم الأخبار أن يمتلك مساحه لإنتاج البرنامج الخاص به وأجهزة استوديو الإنتاج تقوم من الناحية الواقعية بنسخ ما يبث على الهواء من قبل استوديو البث. وفي بعض المحطات فإن أجهزة الإنتاج قد تكون جاهزة للاستخدام والتحكم من غرفة السيطرة على البث . الحد الأدنى من تلك الأجهزة تتضمن جهاز تحكم (Mixer) ، ميكروفون ، جهازان لأشرطة الكارتج . جهازان لتشغيل الأقراص الكبيرة (الاسطوانات السوداء) مع جهاز تشغيل الأقراص، وقد يكون جهاز (Mixer) من النوع المتنقل الذي تستخدمه المحطات الإذاعية في عمليات النقل الخارجي .

لوحة التوصيلات تكاد تكون جزءاً ثابتاً من استوديو الإنتاج وفي اغلب الأحيان تمنح هذه اللوحة القدرة على التوصيل بين استوديو الإنتاج وباقي استوديوهات المحطة من جهة ومع الشبكة وربما مباشرة مع المرسله من جهة أخرى وغالبا ما يكون هناك نظام داخلي للاتصالات بين الاستوديوهات وحتى نحافظ على نقاء الصوت يوجد ماده عازله متوفرة تجاريا تستخدم عموما لإخماد انعكاس الصوت في استوديو الإنتاج . أحيانا تستخدم في صناديق الكرتون بعد أن تقطع وتلصق على الجدار، وربما يكون لها نفس التأثير ، والبساط مساعد لتخفيف انعكاسات الصوت في بعض الأحيان ، يلصق البساط على الجدران ليساعد في تكوين محيط كاتم للصوت .

والاستوديوهات المصممة لتسجيل الموسيقى غالبا ما تحتوى على الستائر التي يمكن أن تنشر لتخفيف الصوت أو يرجع سحبها لعرض الجدران المجردة

عندما يطلب صوت قوى (مثير) . وأستوديو البث في محطة صغيرة قد يخدم مهمة مزدوجة، ومكتبة اسطوانات مجوده وأستوديو للبث كشيء عام في الحقيقة، الصفوف المتراسة للأسطوانات في المكتبة تحمل عملا جيدا كوسيلة لمنع موجات الصوت من التداخل مع بعضها البعض.

مدير الإنتاج:

من يعمل في بيئة أستوديو الإنتاج في بعض المحطات مدير الإنتاج يكون مسؤولا عن الأستوديو وتقع عليه مسئولية مراقبة إنتاج المحطة الذي لا يبت مباشرة على الهواء . هيئة المذيعين تستخدم معدات أستوديو افن تاج لتنفيذ الإعلانات التجارية. في المحطات الأصغر. يستخدم الأستوديو أساسا من قبل الأشخاص الفنانين الذين يصممون ويسجلون المواد الإذاعية كي تبث على الهواء مثل هذا المعنى فإن جميع العاملين في المحطة الذين يكلفون بمهمة تنفيذ برامج أو مواد إذاعية هم منتجون مثل أي شخص يتولى مهمات المنتج يكون مسؤولا عن معرفة المزيد حول عملية الإنتاج الإذاعي كاملة أكثر من مشغلي الأجهزة أو الشخص المعلن : المذيع .

فالمنتج ينبغي أن يكون ملما حول كيفية بناء البرنامج أو المسمع الإذاعي. فمن المناسب مثلا أن يقوم بتجزئة عملية الإنتاج إلى مهمات منفصلة ينجزها بالتتابع ، مثل تسجيل الموسيقى كلمه ثم تعليق المذيع وبعد ذلك يقوم بأجراء عملية تسلسل البرنامج كي يبت لاحقا على الهواء .

وبما أن الوقت في الأستوديو يتطلب الحجز المسبق لكثرة الأعمال المنفذة فيه فسيكون بإمكانك أن تدخل وتخرج من الأستوديو بسرعة اكبر إذا تعلمت التخطيط للعمل وفق أولويات إنتاجيه لانجاز العمل. على سبيل المثال إذا كان لديك ثلاثة إعلانات تجاريه متشابه فقد يكون من الأجدي تسجيل تعليق

الإعلانات الثلاثة مجتمعة أو لا ثم تضيف الموسيقى تحت مجمل التعليق الذي سجل .

إن العمل وفق هذه الطريقة سيصبح جزءاً من تلقائية التنفيذ وإعداد خطط لتنفيذ البرنامج وفقاً للطريقة الأكثر ملائمة وأكثر فعالية لأفضل استخدام متاح في أستوديو الإنتاج . إن فهم هذا المبدأ هو الذي يميز المنتج من الشخص الذي يقوم بتسجيل الصوت على الشريط فقط .

عمل آخر سوف يساعدك في تطوير المهارة والتميز لعمل المنتج وفهم القواعد البنائية الأساسية لأي مادي إذاعية وعلاقة تلك القواعد ببعضها البعض من جهة ومع أستوديو الإنتاج من جهة أخرى.

والعنصر الرئيسي الثاني في افتتاد هو الصوت والذي يمكن أن يسجل من قبل المذيع الذي يدير لوح التحكم (Combo) إحدى الإنتاجات الشائعة في الأستوديو هو تسجيل حوار لمجموعة من المتحدثين في مناقشة طاولة مستديرة ، حيث تبدأ هنا تقنيات استخدام الميكروفون.

وأهمية تسجيل الصوت داخل الأستوديو هو الحصول على تسجيل نظيف يبرز صوت المذيع وأداؤه . إنجاز هذا الهدف يتطلب الاعتبارات التالية :

- * استبدال الميكروفون القادر على احتواء بعض ميزات كلام المؤدى.
- * استبدال الميكروفون شديد الحساسية بطراز آخر أقل حساسية لخفيف التشويش من مكيف الهواء أو من نقر مجموعة أسنان المتكلم .
- * إنهاء أو تقليل ضجيج المنضدة ويفضل في هذه الحالة تعليق الميكروفون في نراع أفضل من تركيبه بمسند يوضع على المنضدة .
- * توجيه المتحدثين سواء أكانوا محترفين أم لا في استخدام الميكروفون المتكلمون غير المحترفين يجب أن يعتادوا على التكلم بصورة قريبة جداً من

الميكروفون وبصورة متكررة بحيث يبعد الفم عن الميكروفون بمسافة لا تقل عن ٢٠ سم.

توجيهات من هذا النوع شائعة في كل أنواع الإنتاج ، وبينما يكون تسجيل الصوت في استوديو البث أمر بسيط ، لكن بعض المواقف الأخرى معقدة. أثبتت من أغلب الصعوبات شيوعاً والتي تقابلها في العمل إذاعي هي التقاط أصوات أكثر من متحدث والتحدث معهم حين تكون الميكروفونات مفتوحة .

الإنتاج المباشر

واحدة من أكثر اختبارات الإنتاج ثباتاً هي أن تثبت أكثر من مصدر صوتي وبطريقة لائقة على الهواء. النقل المباشر عادة يتطلب إذاعة لائقة. هذه هي النقطة التي تشغل بها كل تقنيات الإنتاج الأخرى ، أثناء النقل على الهواء ، ستكون مستخدماً كل مهاراتك لتنتج الصوت بانسيابية والذي يحدد الصفة المميزة لمحطتك وأنت بالتأكيد ، سوف تستخدم جميع المهارات اللازمة لذلك. الفاعلية الأولى في موقف البث على الهواء هو مزج مصادر الصوت المتعددة من خلال لوح التحكم تلك المصادر بالطبع تذهب إلى المرسلات وعلى الهواء بدلاً من الشريط أنها تمضي دون توفر الفرصة لإصلاح الأخطاء. إن عدم وجود لفرصة إعادة التسجيل أو خطأ ما مثل عدم بث إعلان تجاري في وقته المحدد بسبب عدم وجود تهيئه بداية الإعلان على الشريط لن يكون مجرد إزعاج في أستوديو البث ، بل هناك مشكلة بثه على الهواء لشيء واحد هو أن الصمت المطبق للمحطة خلال البث الحي دلالة على عدم الإتقان وبشكل واضح.

بشكل عام فإن اعتبارات الإنتاج المباشر على الهواء تقتضي الانتقالات السريعة والمتضمنة من مصدر لآخر . وتعتبر هذه النقطة جوهرية في الأداء المباشر الحي .

ونعنى بذلك عدم وجود أي فجوة بين مصادر الصوت. منتج البرامج الحية من ذوى الخبرة يمتلكون الإحساس بالإيقاع ، أو الحاسة السادسة بالتوقيت . تطوير ذلك الإحساس يتبلور من خلال ممارسة المعرفة الشاملة لطبيعة العمل والتي ستساعد كثيراً

والبث المباشر ينفذ من قبل نوعين من العاملين في المحطة الإذاعية : المعلن او المذيع الذي يتحكم بالمادة التي تبث والمهندس الذي ينظم عملية التحكم والسيطرة على الأجهزة المستخدمة في البث .

أن تنظيم طبيعة البث في المحطة التي تعمل بها يحدد بنوعين متحدين من العوامل هما سياسة المحطة وسياسة الدولة وتقاليده المجتمع عموماً فإن المحطات الإذاعية واسعة الانتشار فقط هي التي تمتلك مهندس سيطرة خلال البث وغالباً يؤدي عدة مهمات تفوق العدد المكون من المهندس والمذيع ومن المحتمل أن تقوم بإدارة هذا الجهاز خلال المهمة الأساسية لك في المحطة .

مهام منتج البث المباشر:

التحكم بجهاز المزج هو بالطبع من مهمة المنتج : المعلن أو الفني الذي يدير تشغيل القطع الموسيقية مع التعليق عليها بين الفواصل الموسيقية . هذا النوع من الإنتاج معقد ويولد الكثير من الضغوط النفسية وغالباً ما يتضمن المهمات التالية * تشغيل المازج . * تحديد نقاط بدء القطع الموسيقية على الأقراص والأشرطة.

* السيطرة والتحكم بمستويات الصوت خلال البث * اختيار الموسيقى * الإعلان عن القطع الموسيقية ، قراءة نسخ من الإعلانات التجارية ، وفي بعض الأحيان قراءة نشرة الأخبار * اختيار المواد الإذاعية المستلمة من الشبكات لبثها لاحقاً

* الرد على مكالمات الجمهور * مراقبة نظام الانتظار لحالات الطوارئ

* اقتطاع الرسائل الإخبارية من جهاز الاستلام الآلي واختيار المهم فقط ،
ومراقبة طبع الأخبار
من خلال جهاز الكمبيوتر والاحتفاظ بالمناسب منها للعاملين المختصين بهذا
الجانب في المحطة الإذاعية
* القيام بأعمال الصيانة كتغيير ورق جهاز استلام الأخبار . تنظيف رؤوس
التسجيل والبث ، وفي بعض الأحيان (في المحطات الإذاعية الصغيرة)
الإشراف على نظافة الاستوديو . * تسجيل عدادات دوران الأجهزة
* المحافظة على استمرارية البث * تغيير الأشرطة والأقراص في أجهزة
التشغيل
* بث الأخبار التي تحدث فوراً * القيام بإنتاج البرامج التي ستبث لاحقاً
* تجميع وتلخيص وصياغة وقراءة الأخبار المحلية في بعض الأحيان .
فإن القيام بدور منتج البرامج التي تبث مباشره يتطلب إشراك الكثير من المهام
الصعبة والحيوية أما في حالات الطوارئ مثل الشخص الذي يقوم بإيصال
معلومات مهمة إلى الجمهور سواء في حالات الطوارئ تستوجب من المعلن
المباشر بأن يعتمد على استلام المعلومات من السلطات المحلية المخولة .
عندما صمم جهاز (EAS) قرر المسئولين الرسميين الاستفادة من الإمكانيات
المحلية والسماح لمحطات الإذاعة بإجراء تعديلات على مداخلات الطوارئ
حالياً يمكن لجهاز (EAS) من أن يطلق مصادر مختلفة متعددة وأن مشغل
الإذاعة يستطيع استلام وبث تقارير ذات سمه محليه صرفه . أما جهاز مراقبة
نظام (EAS) مونيتر الموجود في غرفة التحكم فيمكن أن ينشط بواسطة
مؤشر البيانات المفاجئ الذي يرسل رسائل يمكن تخزينها رقمياً وإعادة
عرضها بعد لحظات من الاستلام وأصبح لزاماً على المحطات الإذاعية أن
تستلم في سجل الأداء ثلاثة إنذارات من (EAS)

خلال الشهر الواحد .ويرسلها أيضا خلال نفس الشهر إضافة لذلك تجرى عملية اختبار كاملة للنظام شهريا . مراقبه جهاز (EAS) هي مهمة صعبه لمنتج البرامج التي تنفذ على الهواء . تختلف أجهزة المحطات اختلافا طفيفا وسيتم معرفتك بتلك النظام من إدارة المحطة . يجب أن نتذكر أن مهمات منتج البرامج الحية قد تكون ممتعه إلا أن المهمات الملقة على عاتقه تستوجب مسئوليه كبيره من قبله لأداء المهمة بنجاح .

تجرى عملية إعداد خريطة البرامج خلال يوم عمل كامل . لقد وجدنا عدة قطع وتم جمعها سويه من خلال التجربة ثم تحديد المواعيد القياسية لمذيعي الصباح والمساء في محطة الإذاعة ذات حجم متوسط

إن الفترتين الصباحية والمسائية تعكسان تغيير نموذجي في طبيعة البرامج ولهذا يمكن أن يكون هناك تغيرات واسعة تخص طبيعة المواضيع التي تبث . كما يجدر بك أن تتذكر بأن المذيع مسئول أيضا عن تقديم عناوين وأسماء الأسطوانات والشرطة كما يفترض به أن يكون ذو معلومات واسعة إضافة لصفة سرعة البديهة ويمتاز بأسلوب ممتع في هذه الصفقة مع المستمعين .

مسئولية المنفذ على الهواء الأولى هي تجهيز البرامج التي تقوى وتدعم هيئه وهدف المحطة فخصائص وسمات المحطة الإذاعية يعبر عنها بما هو متعارف عليه من خلال هيئه برامجها وأدائها فعناصر الصوت هي ليست أنواع الموسيقى التي تبث فقط بل طرق تقديمه للمضمون وأسلوب التقديم وخلق مصادر بنية البرامج .

مضمون المحطة هو ما يقال وما يثبت . قد يبدو واضحا لكن المحافظة على مواصلة المضمون ليست سهله بالشكل الذي يمكن أن تظهر به .بالنسبة للمنتج فإن استمرارية المضمون تتواصل

فن الإلقاء:

بالرغم من أن التركيز هنا على الإنتاج إلا أن عمليات البث على الهواء تتطلب مناقشة وشرح موجز عن طريقة التقديم والمتضمنة التحكم بالمازج والتحدث إلى المستمعين على الهواء مباشرة فالمذيع هو المنتج والعكس صحيح .

صوت المذيع في هذه الأيام بعيد كل البعد عن الخصائص التي كانت مطلوبة منه عندما كان الشرط الأساسي توفر الحنجرة الذهبية التي تسمع على الهواء خلال ما يعرف بالعصر الذهبي للمذيع فالمذيع في تلك الفترة كان يتوقع منه أن يتكلم بطريقة وأسلوب أكثر إثارة دراماتيكية عن مذيع اليوم فكان صوت الرجل الذكوري عميق هو المقياس لنجاح المذيع إضافة إلى الإلقاء المتقن وكان أداء الأسلوب رسميا مع تغيرات مصطنعة في طبقة الصوت التي تبدوا مبالغيا فيها إذا ما استخدمت في المحادثة العادية .

أما الآن فقد اختفى ذلك الصوت العميق أو الجهير وأصبح بإمكان المذيعين والمذيعات التحدث بطريقة غير مصطنعة مع جمهور المستمعين فالحديث الآن عبر الهواء يشابه إلى حد كبير المحادثة العادية بين طرفين ذلك بفاعليه فإن شخصيات المذيع يجب أن تكون متمكنة جدا في محاكاة ذوق واهتمامات وأسلوب حياة المستمع الذي ترغب المحطة بجذبه وأن تحقيق الأسلوب المناسب في الأداء متعلق بأسلوب توجه المحطة .

محطة موسيقى الريف ومحطة موسيقى كلاسيكية تتطلبان أسلوبين مختلفين في الاتصال فالقاء نكته والموسيقى في الخلفية عند بداية تلك المقطوعة يعتبر من الأشياء المألوفة وكذلك التحدث عن الفنانين الذي يؤدون العزف . بينما المذيع الكلاسيكي الذي يعمل في محطة من هذا النوع سوف يستخدم أسلوبا أكثر رسميا في الأداء تاركا فجوة بين مقدمات الحديث وبداية التسجيلات التي تبث على الهواء ويقدم معلومات عن المؤلف الموسيقي أكثر من حديثه عن

المطربين أنفسهم ولتطوير المهارات التي تؤهلك للعمل كمذيع حاول القيام
بأكبر قدر ممكن من التمارين والانضمام إلى كورس لمادة
التدريب على مهارات العمل الإذاعي:

دائما من أجل التعود على أسلوب المحادثة مع أكثر من طرف وهي ليست
عملية سهلة على الإطلاق أحد المذيعين يقول انه طور مهارات الحديث
ارتجالي بواسطة وصف المنظر الجميل الذي كان يمر به خلال قيادته لسيارته
في طريقه للعمل ضع في ذهنك أنك كلما تستمع إلى أناس مذيعين يتحدثون
بشكل طبيعي جدا في المذيع وتذكر أيضا أن العمل المهني والتدريب
المتواصل هما ضروريان لمن يعنيه الأمر .

وينبغي التأكد من أن قيم وتقنيات الإنتاج تتسجم مع إستراتيجية المحطة الذي
يعتبر أحد مفاتيح نحو إنتاج إذاعي ناجح وهناك بعض المقترحات ربما تثبت
فاعليتها.

فعندما يتم تغذية إشارة فإنها ستصدر صوتا شبيه بالصدمة بالنسبة للشخص
الذي ترك الخط مفتوحا على الهواء.

الطريقة التي تتبعها لتشغيل جهاز لوحة التحكم ينبغي أن تتبع أسلوبا ثابتا لعمالك
مثلا التأكد من عدم فتح الميكروفونات قبل أن تقول أي شيء على الهواء إذا
جعلت ذلك قاعدة شخصيه سوف لن تسمح لأية ذلة صغيرة أن تثبت على الهواء
فالميكروفونات يمكن أن تنقل الأصوات الغير مرغوبة .

إذا ما فتحت قبل الأوان ، إحدى سياقات العمل المفيدة الأخرى هي التأكد دائما
أن جهاز تشغيل الأسطوانات قد ثبت وفق السرعة الصحيحة . فإذا رغبت
بمزج تسجيل ذو سرعه دوره بالدقيقة مع آخر ذو سرعه ٥٠ فيفترض بك
التأكد من المتحكمات الخاصة بالسرعات كجزء من عمل روتيني يوفر عليك
الكثير من الإحراج.

استخدام التقنيات الحديثة في الإنتاج الإذاعي النوعي:

تطبيقات الحاسب الآلي مجال المنتجات ، البث على الهواء ، التسجيل الآلي ، البرمجة ، أخيراً البث الإذاعي الرقمي .

يستثمر مخرج البرنامج استخدام الحاسب الآلي جهاز متعدد الاستخدامات يعرف بجهاز مزامنة مصادر الصوت رقمياً (MIDI) ويلفظ - ميدي - وهو جهاز رقمي يسمح للمنتج بمزامنة أي عدد من الآلات الموسيقية الإلكترونية وأي أصوات تتم أنتاجها في الاستوديو بواسطة أجهزة التسجيل القياسية التي يسمح بمزامنتها مع الكمبيوتر .

ويمكنك أن تفكر بـ (MIDI) ، إذا كوسيلة اتصال بين الآلات الموسيقية الإلكترونية ووحدات السيطرة والمعالجة الإلكترونية مثل أجهزة التزامن والحاسبات في الإمكان إنتاج الموسيقى والمؤثرات الخاصة كما هو الحال مع أصوات أشعة الليزر المستخدمة في عروض مشاهدة الخيال العلمي .

إن أي منتج يتمتع بالمهارات الموسيقية يمكن أيضاً أن يستخدم (MIDI) في الربط مع جهاز توليف الموسيقى (Synthesizer) انظر الصور ٩-٢ وهي آلة تشبه الأورغن بإمكانها إنتاج مجموعة متنوعة ومختلفة من الأصوات . بعض أجهزة (Synthesizer) على سبيل المثال يمكنها إنتاج أصوات واقعية بواسطة توحيد العديد من النغمات المختلفة مع مولدات التردد معا وكل مولد يمثل نغمة موسيقية وبناءاً على ذلك فالعديد من أجهزة (Synthesizer) يمكن أن تستخدم لإنتاج الأصوات الكاملة للبيانو هات الكبيرة ، الأبواق ، الطبول ، السيارات ، ... وهكذا ،

والبعض يمكن أن ينتج العديد من الأصوات في آن واحد .

عندما يكون جهاز المؤلف (Synthesizer) قادراً في آن واحد على أداء عدة أصوات ونغمات تبدو وكأنها أصوات آلات موسيقية (جيتار ، بيانو عميق

النغمة) تسمح لك أن تتحكم بهذه الصوات بصورة منفصلة وتدعي " ألواح النغمات المتعددة Multitimbral .

إن استخدام المؤلف ذي الألواح المتعددة وجهاز (ميدي) جهاز مزامنة مصادر الصوت ، مع جهاز نغمات موسيقية متعاقبة (Sequencer) وآلة صوت الطبله وجهاز تسجيل الأشرطة الشريط يتيح لك الحصول علي صوت فرقة موسيقية صغيرة.

إن مولد النغمات الموسيقية المتعاقبة (Sequencer) هو عبارة عن آلة تمنحك المرونة لتسجيل قنوات متعددة من جهاز ميدي وخزنها في ذاكرة الجهاز كجهاز (Sequencer) وتسمح لك بإمكانية التسجيل إلي حد ١٦ قناة من المعلومات . ويؤدي جهاز الميدي العديد من الوظائف التي لا يمكن أن تغطي هناك .

باستخدام جهاز النغمات الموسيقية المتعاقبة يمكنك أن تتحكم بالمؤلف المتعدد الألواح أو عدة مؤلفات في آن واحد ويؤدي خلال جهاز النغمات الموسيقية المتعاقبة (Sequencer) ما يوحي به الاسم فهو يرسل سلسلة من البيانات المتعاقبة إلي عقل الجهاز والإيعاز يجعلها تبدو كتسجيل مثالي لآلة موسيقية محددة . وإلي حد ما فإن جهاز (Sequencer) يعمل كجهاز تسجيل ، لأنك غالبا ما تقوم بتسجيل موسيقاك عن طريق تشغيل جهاز مؤلف الموسيقى مع ربطها بجهاز ميدي و (Sequencer) حيث يقوم الأخير بدورة باستدكار النوتة الموسيقية مع كافة خصائصها اللونية واللحنية . دعنا نعود إلي مثال فرقة الموسيقى الصغيرة المبتكرة إلكترونيا ، وافترض أنك رغبت بتسجيل إيقاعات موسيقية أصلية لأحد الزبائن فيتوجب عليك أن تقوم بالخطوات :

١ - برمج آلة عزف الطبله لتوفر إيقاعات تتناسب مع السرعة المطلوبة لتلك الآلة حيث تسجل هذه المعلومات بواسطة (Sequencer) (تذكر أن الحاسبة

تسجل البيانات بطريقة رقمية وليس كما تعتقد من أن العملية تسجل علي شريط يؤدي العزف فيه بواسطة آلة الطبلة التقليدية).

٢- برمج المؤلف لإعادة إنتاج صوت بيانو إلكتروني ، الجزئية المتعلقة بالبيانو يتم عزفها عن طريق لوحة المفاتيح وتسجل بواسطة الـ (Sequencer).

٣- ببرمج المؤلف إعادة إنتاج صوت جيتار جهير bass يكون الصوت الأساسي للقطعة الموسيقية المطلوبة . وتسمح لك أغلب أجهزة الـ (Sequencer) عن طريق المؤشر الخاص بها من رصف كافة المسارات الصوتية بطريقة صحيحة.

٤- أعد الاستعمال لكافة القنوات المسجلة بواسطة الـ (Sequencer) والتي تتحكم بالآلة الطبلة وبقية الأصوات الأخرى ، فإذا اقتنعت بما سمعت بإمكانك أن تخزن الناتج من الشريط السمعي والتي تمثل الإيقاعات المطلوبة للإعلان التجاري المطلوب .

أما إذا أردت ابتكار مقطوعة موسيقية أكثر تعقيدا وحتى مقطوعة لفرقة سيمفونية ، فبإمكانك استخدام جهاز مولد شفرة التوقيت ، جهاز تزامن ، جهاز ميدي ذو نغمات الموسيقية المتعاقبة للتحكم بعدة أجهزة من المؤلفات المتعددة الألواح وتوصيل مخرجاتها إلي جهاز تسجيل متعدد المسارات . إليك اختصار وبساطة تفصيل العملية :

١- يستخدم جهاز مولد شفرة التوقيت لتنبيهات الوقت (إعداد للوقت يسجل علي الشريط) علي مسار واحد من شريط التسجيل . سيكون خيارنا هو المسار رقم ٨ .

٢- تقوم شفرة التوقيت بتفسير التزامن وهو الجهاز الذي يقوم بتحويل شفرة التوقيت إلي معلومات مفهومه من قبل جهاز ميدي ذو النغمات المتعاقبة . ثم

تقوم بتسجيل مؤلفاتك الموسيقية في مسارات منفصلة – ونقل المسارات ١ ، ٢ ، ٣ ، ٤ من خلال جهاز تسجيل متعدد المسارات .

٣- الخطوة الأخرى هي أن تقوم ببرمجة أجهزة المؤلفات (Sequencer) إلى أصوات ونغمات واستخدم مرة أخرى مسار شفرة التوقيت لتسير أجهزة التزامن ومن ثم تقوم هذه الأجهزة لتسير جهاز النغمات المتعاقبة (Sequencer) لإعادة إنتاج الأصوات الجديدة في المسارات من ٥ إلى ٧ في جهاز التسجيل المتعدد .

٤- للمرة الثالثة يتوجب عليك استخدام مسار شفرة التوقيت كمرجع لتسير جهاز التزامن وجهاز النغمات المتعاقب . وبإمكانك برمجة آلة صوت الطبل وتسجيلها في نفس الوقت الذي تقوم بعملية مزج المسارات السابعة التي تم تسجيلها مسبقا ٥- إذا كنت بحاجة إلى إنتاج معقد نوعا ما ، فبالإمكان استخدام جهاز ميدي المتعاقب النغمات للتحكم بالإشارات الخارجة من جهاز المعالجة مثل المدخلات الرقمية ووحدات الارتداد خلال عملية التسجيل أو إعادة الاستماع للشريط . بعد استعراضنا تفاصيل عمل هذه المعدات ضع في اعتبارك أن مثل هذه المعدات تكتسب قبولها ببطء في عالم الإذاعة ، خاصة في المحطات الإذاعية الصغيرة لكنها تستخدم بشكل واسع في صناعة الموسيقى والتسجيلات الموسيقية خصوصا بالنسبة لجهاز ميدي لكن الاحتمال الأرجح هو أن تحظى بقبول واسع متزايد في الإنتاج الإذاعي في المستقبل القريب .

لا يفترض بك أن تكون موسيقيا كي تستثمر جهاز ميدي فبالإمكان إنجاز الكثير من المؤثرات الصوتية بدءا من المؤثر الصوتي البسيط إلى الأصوات والمؤثرات المعقدة والمستخدم في المواقف الكوميدية هل أنت بحاجة إلى مؤثر منبه ساعة ؟ يمكن الحصول على ذلك المؤثر من البرامج الملاحقة

بالقرص الصلب ويتم ربطها ببعض أجهزة ميدي معالجة ذلك المؤثر وجعله يبدو صوت منبه ساعة صغيرة أو كبيرة قبل ساعة يج بن .
العديد من الشركات تختص بتجهيزات برمجيات المؤثرات الصوتية لمستخدمي أجهزة الميدي وقد طرحت إحدى الشركات مؤخرا ٣٠٠ مؤثر مسجلة في عشرة أقراص وتباع تقريبا بما يعادل ٦٠ دولار . هذه البطاقة من الأصوات إذا ما صاحبها جهاز كمبيوتر قادر علي معالجة كل مؤثر صوتي وموسيقي بمفرده ، يجعل من جهاز ميدي خيار عملي وجذاب للمؤثرات الصوتية والجمل الموسيقية ذات السمات اللحنية ، خصوصا إذا ما سجلت في أقراص بطريقة الألبومات والاحتفاظ بها في المكتبات الصوتية .

المونتاج بواسطة الحاسب الآلي Computer-Assisted Editing

كما لاحظنا في الفصول السابقة ، فإن التقنية الرقمية تحقق تقدما مضطربا قد تؤدي إلي زوال استخدام شفرة تقطيع الشرطة ولصقها حيث تتوفر حاليا التقنيات الرقمية السمعية تجعل بالإمكان عمل مونتاج الصوت بطريقة سريعة ودقيقة لا يمكن مقارنتها بالأساليب التقليدية وكما أوضحنا سابقا فإن استخدام القرص السمعي الصلب (Hard Disk) ضمن الاستوديوهات السمعية الرقمية سيلغي الحاجة لاستخدام الشريط لخزن كافة المعلومات الصوتية التي تحتاجها في عملية المونتاج ..

ويكون من المناسب تمام إنجاز عملية مونتاج نموذجية عند استخدام تقنيات تلك الأجهزة التي تقدم كافة المعلومات مخزنة رقميا في ذاكرة الحاسب اللي علاي القرص الصلب مثل الموسيقي ، الحوار والمؤثرات الصوتية باستخدام شاشة الحاسب لاستعراض تفاصيل تلك الأصوات علي شكل جداول ومن ثم معالجتها فقد حلت هذه التقنية محل الطريقة اليدوية في المونتاج التي تستخدم طريقة اللصق والقطع وإعادة تسجيل المادة .

وتمتاز هذه التقنية السريعة بالاستغناء عن العمليات الغير ضرورية لربط الكمبيوتر بأجهزة تسجيل الأشرطة التشابهية (الالرقمية) فكما هو الحال مع الأجهزة والمعدات المتشابهة التي كانت سائدة قبل هيمنة الأنظمة الرقمية في الإنتاج الإذاعي فإن الفني الذي يعمل وفقا لنظام الكمبيوتر يستخدم واحدة من الطرق المتعددة لتحديد مواقع المصادر الصوتية المتنوعة واستدعائها وتقطيعها ومعالجتها بمعونة شاشة الكمبيوتر للحصول علي النتائج المطلوبة يمكن إنجاز المونتاج ومشاهدة تفاصيله علي الشاشة فإن حصل قطع غير سليم أو أن بعض عناصره الصوتية الأخرى غير مقنعه فيمكن عندئذ عرضها وإعادة المونتاج مرة أخرى .

هذه السلسلة من العمليات مهما تعددت لا تسبب علي الإطلاق أي تلف أو ضرر لمصدر الصوت الأصلي ، لأن عملية المونتاج تجري من علي شاشة الكمبيوتر وإعادتها مرة أخرى لحين الحصول إلي نتيجة مونتاجية مقنعه . فإلي جانب عملية المونتاج فإن المصادر الصوتية المستخدمة فيها تكون مخزونة رقميا في ذاكرة الحاسب ولا علاقة لها بما يجري من تفاصيل خلال المونتاج ، وعليه فلن تكون هناك أي مجازفة لتلف المصدر الصوتي خلال أي استخدام غير سليم لذلك المصدر . ما أن يتم إنجاز المونتاج بصورة مرضية فإن المادة الجديدة بعد عملية المونتاج يمكن أن تخزن في الذاكرة للاستعمال النهائي بأي طريقة مطلوبة ، سؤال واحد يبرز هنا ، كيف يمكن للصوت أن يظهر علي الشاشة الحاسبة ؟

تستخدم الأجهزة الرقمية الحديثة طرقا متنوعة تتيح لك استعمال ومشاهدة ما تقوم بمونتاجه بعض الأجهزة تستخدم نظام شاشة اللمس وتعرض بيانيا علي الشاشة مصادر الصوت المصنفة التي ستعمل معها (عندما تخزن المصادر السمعية بداية في الذاكرة فإنها تصنف وتعطي عنوانا محددا حيث يقوم المونتير

باستدعاء تلك المقاطع الصوتية عند لمس الشاشة بالأصبع ويمكن بإمكانها تحريك قطع صغيرة من الصوت ووضعها بتسلسل مناسب لصياغة المقاطع المونتاجية غالبا ما يتم استخدام طريقة العرض المرئية لقطعة من الشريط الصوتي علي الشاشة ، ويقوم المونتير عند إذن بترتيب العناصر السمعة بالتعاقب المطلوب ، هذه المرحلة تدعي الشريط التقديري وهذا يعني أن الكمبيوتر يقوم بعملية عرض تحاكي المادة الفعلية علي الشريط الصوتي ومعالجته ووضعها في المكان المناسب لصياغة المونتاج مرئيا وإذا كان المونتاج غير مردي عندما يستمع إليه المونتير فإنه يقوم بإعادة معالجة إلا أنه يصبح صحيحا وبعد ذلك يمكن خزنه كمعلومة .

طريقة أخرى للعمل مع العناصر السمعية المختلفة هي بأن يقوم المونتير بإعادة الاستماع إلي الربط عدة مرات بطريقة يحاكي بها أسلوب العمل مع الشريط علي جهاز (Reel – to – Reel) عندما يقوم المونتير بالعمليات التقليدية بالقطع واللصق والنسخ ، حيث يختار المونتير نقطة القطع المناسبة عن طريق الإصغاء بالأذن لكن المونتاج يحصل هنا باستخدام إعادة الإنتاج رقميا إلا أن جوهر العملية هو واحد ، وكأن المونتير يتعامل فعلا مع بكرات الشريط (Reel – to – Reel) يدويا الفرق هنا أن جميع المعلومات تبقى مرمزة رقميا ، فيما أن يتم تحديد مكان القطع فإن المادة الغير مرغوبة تستبعد تقطع وتضاف المادة المرغوبة في الوضع الصحيح .

نظام آخر يبتكر ويستخدم النظام الموجي علي الشاشة ويشابه الطريقة باستخدام الأنظمة التشابيهية (analog) التي تستعين بالحاسب الآلي حيث ينفذ المونتاج علي الشاشة لتخزن المادة الناتجة في الشريط السمعي بهيئة تناظرية تتم محاكاة الشكل الموجي في جميع الأنظمة الرقمية ، وعندما يحدد المونتير الشكل المنوجي الذي يمثل المادة التي يرغب لشطبها فإنه يستخدم الفارة (الموس) في

الحاسبة لشطب ذلك الجزء من الشكل الموجي ومرة أخرى إذا حصل خطأ ما فيتم إعادة عرض المعلومات وتكرار العملية إلى أن ينجز المونتاج وفقاً ما هو مطلوب ومرغوب ويخزن بعد ذلك رقمياً في ذاكرة الحاسبة .

تقنية الحاسبة مناسبة جداً للتخلص من التشويش الذي قد يحصل في التسجيل فبالقاء نظرة على شكل الصوت المعروف على الشاشة يمكنك بسهولة تعيين التشويش والذي يظهر بوضوح فوق خط المركز ، في العديد من الحالات فإن التشويش يعبر عنه أما بشكل موجة سلبية أو إيجابية ولأسباب خارجة عن مدى هذا الموضوع فإن النموذج غالباً ما ينحرف نحو أحد جانبي خط المركز ولغرض قطع أي تشويش فإن بإمكان المونتير أن يختار بسهولة قطعة الصوت التي تمثل هيئة التشويش ويوعز للحاسبة تذكر تلك الهيئة وشطبها أينما ظهرت في التسجيل .

تدعي هذه الطريقة في العرض بالغلاف الصوتي وهي طريقة أسهل بكثير عند العمل والتعامل مع تفاصيل ما كنت تتخيله في البداية على سبيل المثال ولنفترض عند إنتاج إعلان ترويجي للمحطة فإنك ستبدأ بإعادة الاستماع إلى تسجيل تعليق المذيع دعنا نفترض أن المذيع قام بتسجيل كلمة معينة وبينما تعيد الاستماع إلى الكلمات ستري النماذج المتنوعة المعروضة عندما يتم سماع الكلمات المنطوقة ولأنك تستطيع التوقف والبدء أو سماع الكلمات بطريقة عكسية سيكون بإمكانك مراقبة الطريقة التي يتم تغير بها الشكل الموجي مع الكلمات المنطوقة .

استخدام شاشة اللمس الآلية في إنتاج البرامج:

العديد من المحطات الإذاعية بدأت استخدام أنظمة شاشة اللمس الآلية، التي تسمح للمذيع أو المقدم باختيار عدد من مصادر الصوت بواسطة لمس الفقرة المناسبة في شاشة الحاسبة.

والتي تسمح للمعلن الإذاعي على الهواء بتنفيذ وظائف مختلفة بسهولة كبيرة ، بعض هذه الوظائف مدرجة على الشاشة ، فان مذييع الأخبار يمكنه استدعاء فقرة سريعة وقرأتها مباشرة عن طريق ملامسة الجزء المناسب على الشاشة . لقد أصبحت بعض ألواح التحكم الإذاعية التقليدية (المازج) أكثر تطوراً بفضل تقنية الشرائح الرقمية الدقيقة . بعض الألواح الرقمية الحديثة تستخدم برمجيات الحاسبة لتنفيذ بعض العمليات المحددة ، مثلاً قد يكون لديك مقدمة معينة قبل الأخبار فترغب بتشغيل شريط " كارتريج " لموسيقى " باستخدام أسلوب التوقيات العكسي " قبل الأخبار ، ثم ترفع الموسيقى وبعدها تتلاشى بشكل متقاطع مع صوت المطرب ثم ينهي المطرب الأغنية ثم تفتح القناة الخاصة بشبكة الكمبيوتر . أن كل ذلك يمكن ان يبرمج في ذاكرة اللوحة مع مستويات صوت سليمة مع كل تغيير .

وبالتبع فان ألواح التحكم المتطورة تمتلك الكثير من التطبيقات في الإنتاج الإذاعي على الهواء أيضاً . كما يمكن تجريب عدة أشكال مونتاجية ولعدة مرات وتصحيح بعض الوصلات لحين الحصول على النتيجة المطلوبة وتدعو العديد من المحطات الإذاعية الآن خصوصاً تلك التي تمتاز بالإيقاع السريع لاستخدام أنظمة التخزين الرقمية مع أجهزة (MIDI) لخزن واستدعاء مصادر الأصوات . شريط رقمي أو حتى القرص المدمج فعلياً بشكل فوري بإيجاز من الحاسبة . وعندما تفكر لبرهة من الزمن حول الإيقاع الإذاعي السريع حيث أن الشريط قد يتضمن أكثر من 300 نقلة شريط على الهواء خلال يوم بث واحد فان فكرة استدعاء كل تلك المصادر من موقع مركزي واحد تصبح جذابة جداً .

إدارة البرامج بالتقنيات الحديثة:

إن أغلب التطبيقات المرئية الفورية لتنقية الحاسبة في المذياع تكن على الأرجح في مجال التشغيل الآلي وآلية تعزيز البث المباشر الاتوماتيكية

(الحركة الذاتية) تعنى بالأساس إدارة البرامج بأقل أو بغياب فعل الكادر البشرى . الإسناد المباشر للبث على الهواء يشير إلى الإعازات المتعاقبة الاتوماتيكية وهى مصممة لمساعدة الشخص الذي يدير لوح التحكم لتنفيذ سلسلة من الاعازات

وعندما أشرفت الاتوماتيكية على مرحلة أفلوها وإعادتها تقنية الحاسب الآلي ثانية لتكون في واجهة الإذاعة . تستخدم الآلية الحديثة تقنية الحاسوب لإنجاز المهمات الصعبة والمستحيلة لتدعم الأجهزة من الأجيال القديمة مستعينة بالحاسوب المتطور ومرحلات ميكانيكية .

يمكن للبث المباشر على الهواء أن تستخدم برامج حاسبه معقدة لتشكيل سطحا ذو حدود مشتركة مع البرامج المستلمة من القمر الصناعي . مثل هذه البرامج تستخدم حاسبه صغيرة مزودة بمجموعة من البرمجيات التي تتحكم ببرمجة المحطة. ففي المحطات التي تستلم البرامج من القمر الصناعي يقوم جهاز الحاسبة بتحسس نغمات إشارة البدء التي تم تغذيتها بموازة مادة البرنامج ، حيث تفصل هذه النغمة عن إشارة البرنامج وتلقم آلي جهاز الحاسبة المرتبط مع القمر الصناعي ثم تقوم هذه النغمات بتنشيط عناصر البرنامج المحلى التي وجدت مع البرنامج المستلم من القمر .

وهناك بعض الأمثلة على ما تؤديه التقنية الأتوماتيكية لتوليف المقاطع الإذاعية * وما يحدث أن جهاز آلية البث قد وظفت الخدمة الإذاعية المستلمة من القمر بطريقه تؤكد أن الآلية لا تعني إطلاقا بث برامج معلبه بحيث تستخدم عدة أجهزة له طريقه محدده تتيح لمذيع لأنواء الجوية المحلية إعلان حالة الطقس لرواد الإذاعة المحليين ، فتسجل النشرة وتسترد بواسطة الجهاز التوماتيكي في الوقت المناسب .

* يتمركز في غرفة الأخبار حاسبه مركزيه بعدة نهايات للربط حيث يتم ربط المراسلين الصحفيين وفنيو المونتاج بنظام اتصال مفرد ليتبادلوا المعلومات فيما بينهم بالإضافة إلى مدخل للوصول إلى الشبكة وأسلاك تغذية الخدمات الإخبارية السلكية ، ولن يكون هناك أشخاص يرهقون أنفسهم في البحث عن إحدى النسخ لتوفر إمكانية الوصول إليها بشكل فوري بالإضافة إلى ذلك فإن المراسلين الصحفيين يحملون حاسبات يمكن أن ترسل صفحات من التقارير الإخبارية إلى غرفة الأخبار في المحطة

* يتيح النظام الذي يخزن المعلومات في شريط رقمي من مواصلة البرمجة المستمرة لمدة أسبوع دون أي تدخل بشري أسوة ببقية تقنيات العمل الإذاعي ، وفي الجانب الآلي كذلك فإن صناعة التقنية الرقمية تتجدد بشكل مقاطع متسارعة وعندما كانت الآلية التقليدية مستخدمة في المحطات الإذاعية والتي اعتمدت بشكل متزايد على عناصر وتفاصيل البرامج مسجلة على أشرطة الكارتج ويتم بثها بناء على التعليمات المستلمة من الأقمار الصناعية أو أجهزة الكمبيوتر ، وبرزت في تلك الفترة أنظمة جديدة تخلصت من أشرطة الكارتج لكن أنظمه مثل النظام الرقمي للإعلانات التجارية يسمح باستخدام غير محدد لما يسمى بالمقاطع المتنوعة وهي مسامع إذاعية مخزنه رقميا وبأطوال مختلفة على أشرطة الكارتج وتبث لاحقا .

كان ذلك ممكنا لأن النظام استخدم خزن المسار السمعي رقميا في القرص الصلب وإلى جانب استخدام عناصر المسار السمعي المخزونة رقميا لأغراض البث فإن مصادر صوتيه أخرى مثل الأقراص والكاست الرقمي DAT يمكن أن تستخدم لغرض البث . هذه النظم الرقمية تتحكم أيضا بتسلسل وتعاقب تفاصيل البرنامج الإذاعي اليومي مما يسمح بتناغم وتشابك عناصر البرنامج

بين ما يغذيه القمر الصناعي من مصادر وبين ما ينتج محليا من قبل المحطات الإذاعية بطريقه لا يمكن للمستمع يكتشف الانتقالات بين المصادر المتنوعة . لكن هناك مشكله تتعلق أنظمة القمار الصناعية وهي صعوبة التوقيت لكافة عناصر البرنامج لتتناسب مع التوقيّات المحلية لبعض المقاطع كالدعايات التجارية مثلا هناك أجهزة تقوم على حل هذه المشاكل عن طريق استخدام برامج الضغط والتمديد تمد عناصر البرنامج أن كانت قصيرة وتفعّل العكس أن كانت طويلة مما ينعكس على الفترات الإعلانية المحلية التي تتناسب مع البرمجة الخاصة بالقمر الصناعي . وفي حالة عدم بث إحدى عناصر البرنامج بسبب خطأ ما فغن إعلانات احتياطيه ذات توقيت متساوي يمثل تلك الفجوة وبشكل أوتوماتيكي وتتشكل في القدرة على بث مادتين إذاعيتين بشكل مواز تعزيز الشعور بالبث الحي إزاء النظم الآلية بمعنى نهاية إعلان لإحدى الشركات التجارية يبدأ في نفس اللحظة إعلان آخر قبل انتهاء الدعاية الأولى إن مثل هذه الأنظمة الرقمية التي يتحكم بها الكمبيوتر يمكن ربطها مع تقارير حركة المرور المجدولة إضافة إلى بعض التغذيات المباشرة من الحاسوب تقضى إلى بث كافة العناصر المخطط لها .

أما فيما يتعلق بالمحطات الإذاعية التي تستخدم البرمجة الموسيقية التقليدية فإن بإمكان الأنظمة الرقمية تزويد المعنيين بقائمه تضم الأغاني والمقاطع الموسيقية لمختلف الفترات ليوم أو لفترة شهر وتصنف الموسيقى وفق اسم الفنان ونوع الموسيقى ومن ثم جدولة تلك المقطوعات أوتوماتيكيا كي تبث خلال الفترات اليومية وبشكل يلاءم بين وقت البث ونوع الأغنية .

على الرغم من أن البعض قد يحتاج بان الآلة هي ليست أفضل الحلول بما يخص الصناعة الإذاعية ككل ولكن واقع الأمر يوضح أن اتساع التقنيات قد يؤدي إلى فقدان الكثير من الفنانين الإذاعيين لعملهم .إلا أن تلك الآلة قدمت

مزايا للعاملين في الإذاعة وللجمهور على حد سواء فيالنسبة للكوادر الإذاعية فإن الآلة المستخدمة لتغذية البث الإذاعي بإمكانه الآن أن يضغط زر واحد كي يسمح بسلسلة متعاقبة مؤلفه من خمسة أو ست مقاطع إذاعية من الوصول إلى المستمع

وأصبح من الممكن عن طريق استخدام الأنظمة المدعمة بالحاسوب لتنفيذ عدة آليات ولعدة مرات بلمسه واحدة فقط لأحد المفاتيح . كما هو الحال مع شاشة اللمس بلمس الجزء المطلوب المعروف على الشاشة .

وأصبح لزاما على العاملين في المحطات الإذاعية أن يتألفوا مع الحاسوب ليصبحوا أكثر قدره على استخدام التقنيات الحديثة كما هناك ميل واضح ومتزايد نحو قيام المعلنين أو المقدمين الإذاعيين لإدارة ألواح التحكم وحتى في المحطات الضخمة مثل CBS وكإجراء لتقليص النفقات المادية فقد آلت تلك المحطات على تعيين المذيعين القادرين على إدارة دفعة أجهزة التحكم دون غيرهم .

الشق الأخير من تلك الموضوع يتعلق بالفوائد التي تقدمها الآلية للمستمع من الممكن تمام طرح عدد من النقاط في هذا الجانب لكن من المعقول القول إن العديد من المستمعين يستمعون كثيرا بالبرمجة عالية الجودة المجهزة من قبل الأقمار الصناعي هو الفضل يرجع للحاسوب وإلى المقاطع الإذاعية المحلية التي تدخل في الفترات المجددة لكن المحطات الصغيرة يمكن أن تقدم أيضا بنية برمجية موسيقية ذات جوده عاليه مع دور المعلن في تقديم الفقرات المبتكرة محليا فيجب ألا نفضل بين الخيارين مبكراً لكن على ما يبدو أن بعض المحطات الإذاعية الصغيرة قد عيّنت في الأساس الأفراد العاملين لديها لتشغيل وتدوير الأسطوانات ثم تغيرت مهنتهم نحو قراءة الأخبار المحلية أو الإعلانات الخدمية الخاصة بالجمهور حينما تغير السياق وارتبطت المحطات بنظام

الخدمات المستلم من الأقمار الصناعية وفي محطات أخرى فإن وظيفة المعلن أو المقدم قد حجمت . وعامة فإن البرمجة الخاصة بالخدمات الإعلانية يمكن أن تستثمر تقنيات الحاسوب إذاعة KCBS في سان فرانسيسكو هي مثال لذلك فهذه المحطة مجهزه بأكثر من ١٢ خط وبرمجيات أخبار خاصة تعرف New star وبالرغم من أنها لا تمثل شكلا مقتصرا على الآلية إلا أن النظام يزود المحطة بالآلية تسريع عمليات التشغيل بواسطة الحاسوب إن برمجيات New star أتاحت لنا الحصول على الأخبار على الهواء أسرع بكثير مما عاهدناه سابقا وأضاف أن الأخبار العاجلة في الراديو هي المكان الملائم فنحن نعمل في مهنة لتزويد الجمهور بالمعلومات وليس إدخالهم في برنامج مسابقات للحصول على ثروة هائلة

قائمة المراجع

أولاً : المراجع العربية :

١- الكتب :

١. القرآن الكريم، الأحاديث القدسية، الأحاديث النبوية الشريفة.
٢. إبراهيم إمام. الإعلام والاتصال بالجمهير (القاهرة : مكتبة الانجلو المصرية، ١٩٧٥).
٣. _____ . الإعلام الإذاعي والتلفزيوني (القاهرة : دار الفكر العربي، ١٩٨٥).
٤. إبراهيم المسلمي. مدخل إلى الراديو والتلفزيون (القاهرة : العربي للنشر والتوزيع، ١٩٩٩).
٥. إبراهيم همام. الإعلام الإذاعة والتلفزيون، ط٢ (القاهرة : دار الفكر العربي، ١٩٨٥).
٦. إبراهيم وهبي. الخبر الإذاعي، ط١ (القاهرة : دار الفكر العربي، ١٩٨٠).
٧. إجلال خليفة. اتجاهات حديثة في فن التحرير الصحفي. ج٢ (القاهرة : مكتبة الانجلو المصرية، ١٩٧٣).
٨. _____ . الوسائل الصحفية وتحديات المجتمع الإسلامي المعاصر (القاهرة : مكتبة الانجلو المصرية).
٩. أحمد محمد المصري. الإعلان (الإسكندرية : مؤسسة شباب الجامعة ٢٠٠٠).
١٠. أمين بسويوني. التخطيط البرامجي الإذاعي، مجموعة محاضرات مختصرة عن التخطيط والإنتاج للراديو والتلفزيون (القاهرة : كلية الإعلام، جامعة القاهرة ١٩٩٥).
١١. جمال العطيفي. جريدة الصحافة وفق تشريعات جمهورية مصر العربية. ط٢ (القاهرة : د. ن، ١٩٧٤).
١٢. حافظ محمود. معارك إذاعية قديمة المعارك في الصحافة والسياسة والفكر بين ١٩١٩ - ١٩٥٢ (القاهرة : دار التحرير للطبع والنشر، ١٩٦٩).
١٣. حسن عماد مكاي. إنتاج البرامج للراديو النظرية والتطبيق، ط١ (القاهرة : مكتبة الانجلو المصرية، ١٩٨٩).
١٤. _____ ، ليلى حسين السيد. الاتصال ونظرياته المعاصرة، ط١ (القاهرة : السدار المصرية اللبنانية، ١٩٩٨).
١٥. حسن محمد عز الدين. الإعلان (القاهرة : مكتبة عين شمس، د.ت).
١٦. حسين أبو شنب. مدخل إلى فنون الراديو والتلفزيون (غزة : من منشورات مركز دراسات وأبحاث الشخصية، ١٩٩٨).
١٧. خليل صابات. الإعلان تاريخه، أسسه وأواعده، فنونه وأخلاقياته، ط١ (القاهرة : مكتبة الانجلو المصرية، ١٩٦٩).
١٨. _____ . جمال عبد العظيم. وسائل الاتصال نشأتها وتطورها، ط١ (القاهرة : مكتبة الانجلو المصرية، ٢٠٠١).

١٩. د. رفعت عارف الضبع. الأتيكيت الملوك الإسماعلي وفقاً للكتاب السماوية، دار الفكر الأردنية، عمان، الأردن، ٢٠٠٨م.
٢٠. الدراما والمجتمع، دار الفكر الأردنية، عمان، الأردن، عام ٢٠٠٨م.
٢١. الإعلام وقضايا المجتمع، دار الفكر الأردني، عمان، الأردن، عام ٢٠٠٨م.
٢٢. الإعلام تأصيله وتحصيله، ط١ (دار الفكر الأردنية، الأردن، عمان، ٢٠٠٨).
٢٣. سامي الشريف. الإعلان التلفزيوني، الأسس والمبادئ (القاهرة : دار الوزان للطباعة ١٩٩٠).
٢٤. سعد لبيب. دراسات في الفنون الإذاعية، ط١ (بغداد : مطبعة الأكيبي البغدادية، ١٩٧٣).
٢٥. سمير محمد حسين. الإعلام والاتصال الجماهيري والرأي العام، ط١ (القاهرة : عالم الكتب، ١٩٨٤).
٢٦. سهير جاد. سامية أحمد علي. البرامج الثقافية في الراديو والتلفزيون، ط١ (القاهرة: دار الفجر للنشر والتوزيع، ١٩٨٩).
٢٧. سوزان الفليني. هبة شاهين. التدريب والإنتاج الإذاعي والتلفزيوني (القاهرة : دار النهضة العربية، ب - ت).
٢٨. صابر فلحوظ، محمد البخاري، العولمة والتبادل الإعلامي الدولي، ط١ (القاهرة : دار علاء الدين، ١٩٩٩).
٢٩. صالح أبو أصبع. الاتصال والإعلام في المجتمعات المعاصرة، ط١ (الأردن : دار آراء للدراسات والنشر والتوزيع، ١٩٩٥).
٣٠. الاتصال الجماهيري، ط١ (القاهرة : دار الشروق للنشر والتوزيع، ١٩٩٩).
٣١. صفوت العالم. عملية الاتصال الإعلاني، ط٣ (القاهرة : مكتبة النهضة المصرية، ١٩٩٨).
٣٢. طاهر مرسى عطية. فن الإعلان وترويج المبيعات (القاهرة : دار النهضة العربية، د.ت).
٣٣. عاطف العبد عبيد. الإذاعة والتلفزيون في مصر (القاهرة : دار الفكر العربي، ٢٠٠٢).
٣٤. التخطيط الإعلامي : الأسس النظرية والنماذج التطبيقية (القاهرة : مكتبة فيروز المعادي، ١٩٩٩).
٣٥. نظريات الإعلام والرأي العام الأسس العلمية والتطبيقات النظرية، ج١ (القاهرة : دار الفكر العربي، ٢٠٠٢).
٣٦. عبد الجبار منديل الغانمي. الإعلان بين النظرية والتطبيق، ط١ (الأردن : دار البازوري العلمية، ١٩٩٨).
٣٧. عبد الحميد الحديدي. الصحافة الإذاعية. مذكرات غير منشورة (القاهرة : كلية الإعلام، د.ت).
٣٨. عبد السلام أبو لحف. هندسة الإعلان والعلاقات العامة (الإسكندرية : مكتبة ومطبعة الإشعاع الفنية، ١٩٩٩).
٣٩. عبد العزيز البشري. قطوف البشري (القاهرة : مركز كتب الشرق الأوسط، د.ت).

٤٠. عبد العزيز الغنام. المدخل في علم الصحافة : التخطيط للبرامج الإذاعية للراديو والتلفزيون، ج٢ (القاهرة : مكتبة الأجلو المصرية، ١٩٨٣).
٤١. عبد العزيز الغنام. تخطيط البرامج وإدارة المؤسسات الإذاعية، محاضرات غير منشورة (القاهرة : كلية الإعلام، جامعة القاهرة، ١٩٨٣).
٤٢. عبد العزيز شرف - المدخل إلى وسائل الإعلام " ط١ (القاهرة:الهيئة المصرية العامة للكتاب، ٢٠٠٠)
٤٣. _____ . فن التحرير الإعلاني (القاهرة : الهيئة المصرية العامة للكتاب، ١٩٨٠).
٤٤. عبد الكريم درويش. ليلى تكلأ. أصول الإدارة العامة (القاهرة : مكتبة الأجلو المصرية، ١٩٧٧).
٤٥. عبد المجيد شكري. الفن الإذاعي وتحديات تكنولوجيا قرن جديد، ط١ (القاهرة : العربي للنشر والتوزيع، ١٩٩٩).
٤٦. علي الأنصاري. الإعلان ونظريات وتطبيقات، ط١ (القاهرة : دن. ١٩٥٩).
٤٧. علي السلمي. الإعلان (القاهرة : مكتبة غريب، د.ت).
٤٨. علي العنتيل. أسس الدعاية والإعلان (القاهرة : الهيئة المصرية العامة للكتاب، ١٩٨٢).
٤٩. قحطان بدر العبدلي. سمير عبد الرزاق العبدلي. الدعاية والإعلان (بيروت : دار الطوم العربية للطباعة).
٥٠. كرم شلبي. المذيع وفن تقديم البرامج للراديو والتلفزيون (القاهرة : مكتبة التراث الإسلامي، ١٩٨٦).
٥١. _____ . فن الكتابة للراديو والتلفزيون، ط١ (القاهرة : مكتبة التراث الإسلامي ١٩٨٧).
٥٢. لندال دافيدوف. مدخل علم النفس، ترجمة سيد الطواب، محمود عمر، ط٣ (القاهرة : السدار الدولية للنشر والتوزيع، ١٩٨٨).
٥٣. ماجي الحلواني. الإذاعات العربية، ط١ (القاهرة : دار الفكر العربي، ١٩٨٢).
٥٤. _____ . محمد مهني. الفنون الإذاعية المسموعة والبصرية، ط١ (القاهرة : دار الفكر العربي، ١٩٨٦).
٥٥. _____ . مدخل إلى الفن الإذاعي والتلفزيوني والفضائي (القاهرة : عالم الكتب، ٢٠٠٢).
٥٦. ماجي الحلواني. وعاطف العبد. الأنظمة الإذاعية العربية (القاهرة : دار الفكر العربي، ١٩٨٧).
٥٧. مجد هاشم الهاشمي. الإعلام الدولي والصحافة عبر الأقمار الصناعية، ط١ (الأردن : دار المناهج للنشر والتوزيع، ٢٠٠٣).
٥٨. مجدي سمعان. الإعلان التلفزيوني. (القاهرة : دار الكتاب المصري، ١٩٧٨).
٥٩. محرم أحمد. تسمعون الآن (القاهرة : دار المأمون، ١٩٣٩).
٦٠. محمد الخطيب. منكرات في الإعلام الإذاعي (القاهرة : كلية الإعلام، د.ت).

٦١. محمد الوفاي. الإعلان (القاهرة : مكتبة عين شمس، دت).
٦٢. محمد زعير. الهندسة الإذاعية. مجموعة محاضرات مختارة عن التخطيط والإنتاج للراديو والتلفزيون (القاهرة : كلية الإعلام، جامعة القاهرة، ١٩٩٥).
٦٣. محمد سعيد الجو غدار : مبادئ التمثيل والإخراج (جده : دار الشروق، ب.ت).
٦٤. محمد عبد الحميد. نظريات الإعلام واتجاهات التأثير، ط٢ (القاهرة : عالم الكتب، ٢٠٠٠).
٦٥. محمد عبد الرحيم. أساسيات الإدارة والتنظيم، ط٢ (القاهرة : دن، ١٩٨٤).
٦٦. محمد علي العويني. الراديو والتنمية السياسية (القاهرة : عالم الكتب، ١٩٨١).
٦٧. محمد عمر الجارحي. حقيفة الإعلان، ط١ (سورية : دار المكتبة، ٢٠٠٢).
٦٨. محمد فتحي. الإذاعة المصرية (القاهرة : كلية الإعلام، جامعة القاهرة، دت).
٦٩. محمد فريد الصحن. الإعلان (الإسكندرية : الدار الجامعية، ١٩٩٩).
٧٠. محمد معوض. بركات عبد العزيز. إنتاج البرامج الإذاعية والتلفزيونية (الكويت : دار الكتاب الحديث، ١٩٩٨).
٧١. ———. دراسات في الفن الإذاعي (القاهرة : مطابع الجامعة العالية، دت).
٧٢. ———. بركات عبد العزيز. إنتاج البرامج الإذاعية والتلفزيونية، ط١ (الكويت : دار الكتاب الحديث، ١٩٩٨).
٧٣. ———. بركات عبد العزيز. إنتاج البرامج الإذاعية والتلفزيونية، ط١ (الكويت : ب- ن، ١٩٩٨).
٧٤. محمود الصال. أصول الإعلان وتطبيقاته في المجتمع الاشتراكي (القاهرة : دار الناشر العربي، ١٩٦٩).
٧٥. محمود صناف. أصول الإعلان (القاهرة : الهيئة المصرية العامة للكتاب، ١٩٧٦).
٧٦. مختار التهامي. الإعلام والتحول الاشتراكي. ط١ (القاهرة : دار المعارف، ١٩٦٦).
٧٧. مصطفى عبد القادر. نور الإعلان في التسويق المياني، ط١ (بيروت : المؤسسة الجامعية للدراسات والنشر والتوزيع، ٢٠٠٣).
٧٨. مصطفى محمد فلاحه. الإذاعة السمعية وسيلة اتصال وتعلم، ط١ (السعودية : جامعة الملك سعود للطباعة والنشر، ١٩٩٧).
٧٩. ملفين ديفلير وساندرا بول - روكينسن. نظريات وسائل الإعلام، ترجمة كمال عبد الرؤف، ط١ (القاهرة : الدار الدولية للنشر والتوزيع، ١٩٩٣).
٨٠. مني سعيد الحديدي، سلوي إمام علي. الإعلان في التلفزيون المصري (القاهرة : دار الفكر العربي، ١٩٨٧).
٨١. ناجي فوزي خشبة. الإعلان (المنصورة: المكتبة المصرية، ٢٠٠٣).

٨٢. نادية العارف. عبد السلام أبو قحف. الإعلان، ط١ (الإسكندرية: الدار الجامعية، ١٩٩٣).
٨٣. نبيل الحسيني النجار. الأصول العلمية للتسويق والبيع والإعلان (القاهرة: مكتبة عين شمس، ١٩٩١).
٨٤. هناء عبد الحليم سعيد. الإعلان، ط٢ (القاهرة: الشركة العربية للنشر والتوزيع، ١٩٩٥).
٨٥. يوسف مرزوق. الإذاعات الإقليمية وتحقيق أهداف التنمية. سلسلة دراسات إعلامية (القاهرة: اتحاد الإذاعات الدولية، ١٩٨٠).
٨٦. _____ . المنخل إلى حرفة الفن الإذاعي (القاهرة: مكتبة الأجلو المصرية، ١٩٨٦).
٨٧. أحمد توري. الإنتاج الإذاعي المعاصر. القاهرة، الكتاب الجامعي، ٢٠٠٥.

٢- رسائل الدكتوراه :

٨٨. علاء محمد عبد العاطي. دور الراديو والتلفزيون في التنشئة السياسية للمراهقين، رسالة دكتوراه، غير منشورة (القاهرة: كلية الإعلام، جامعة القاهرة، ٢٠٠٤).
٨٩. فوزية فهميم. المادة الإخبارية في الإذاعة المصرية : (دراسة في تحليل المضمون، رسالة دكتوراه، غير منشورة (القاهرة: كلية الإعلام، جامعة القاهرة، ١٩٧٤).
٩٠. ليلى محمد عبد المجيد. السياسة الإعلامية في مصر منذ قيام ثورة يوليو ١٩٥٢ وحتى ١٥ مايو ١٩٧٠ وأثرها في الفن الصحفي في الفترة نفسها مع تصور لأمس سياسة إعلامية مستقبلية، رسالة دكتوراه، غير منشورة (القاهرة: كلية الإعلام، ١٩٨٢).
٩١. محمد مهني. القضايا التي تعالجها برامج الرأي في الراديو والتلفزيون، رسالة دكتوراه، غير منشورة (القاهرة: كلية الإعلام، جامعة القاهرة، ١٩٩٤).
٩٢. هشام مصباح. فهم وتذكر الأخبار في التلفزيون المصري في إطار نظرية تمثيل المعلومات، رسالة دكتوراه، غير منشورة (القاهرة: كلية الإعلام، جامعة القاهرة، ١٩٩٦).

٣- رسائل الماجستير :

٩٣. ايمان عز الدين دوابة. دور البرامج الحوارية وإعلانات التوعية بالتلفزيون المصري في ترتيب أولويات قضايا الطفولة لدى الرأي العام. رسالة ماجستير، غير منشورة (القاهرة: معهد الدراسات العليا للطفولة، جامعة عين شمس، ٢٠٠٥).
٩٤. بركات عبد العزيز عبد الله. التخطيط الإذاعي المحلي ودوره في تنمية المجتمع. رسالة ماجستير، غير منشورة (القاهرة: كلية الإعلام، جامعة القاهرة ١٩٨٤).

٩٥. خالد صلاح الدين حسن، دور التلفزيون والصحافة في توجيه وترتيب اهتمامات الجمهور نحو القضايا العامة في مصر، دراسة تحليلية ميدانية، رسالة ماجستير، غير منشورة، (القاهرة : كلية الإعلام، جامعة القاهرة، ١٩٩٧).
٩٦. رجوي حسن أبو شيعشع. الإعلان التلفزيوني وعلاقته بتنمية المعلومات الصحية للأطفال ما قبل المدرسة (رسالة ماجستير، غير منشورة) (القاهرة : معهد الدراسات العليا للطفولة، جامعة عين شمس ٢٠٠٦).
٩٧. رضا السيد عبد الرحمن السيد. دور الإذاعات الدولية في إمداد المراهقين بمعلومات عن الأحداث الخارجية، رسالة ماجستير غير منشورة (القاهرة : معهد الدراسات للطفولة، جامعة عين شمس، ٢٠٠٦).
٩٨. سعد محمد المصري. الإعلانات التلفزيونية وعلاقتها بشباب الحاجات النفسية والاجتماعية للطفل من سن ٩-١٢ سنة، رسالة ماجستير، غير منشورة (القاهرة : معهد الدراسات العليا للطفولة، جامعة عين شمس ٢٠٠٦).
٩٩. عصيوة محمد حسين. دراسة مقارنة للإعلان في الراديو والتلفزيون. رسالة ماجستير غير منشورة (القاهرة : كلية الآداب، جامعة القاهرة، ١٩٦٥).
١٠٠. هويدا سيد مصطفى. القيم التي تعكسها إعلانات الشبكة التجارية في الإذاعة المصرية وارتباطها بخطة التنمية الحالية، رسالة ماجستير، غير منشورة (القاهرة : كلية الإعلام، جامعة القاهرة، ١٩٨٨).
- ٤- الدوريات :
١٠١. اتحاد الإذاعة والتلفزيون. مجموعة محاضرات مختارة عن التخطيط والإنتاج للراديو والتلفزيون (القاهرة : اتحاد الإذاعة والتلفزيون، ١٩٩٥).
١٠٢. — (٢٠٠٣) الخطة الإعلامية ٢٠٠٢ / ٢٠٠٣ (القاهرة : اتحاد الإذاعة والتلفزيون، الكتاب السنوي).
١٠٣. — (١٩٨٣). الخطة الإعلامية ١٩٨٢/١٩٨٣ (القاهرة : الاتحاد، الكتاب السنوي).
١٠٤. — (١٩٨٤) الخطة الإعلامية ١٩٨٣ / ١٩٨٤ (القاهرة : الاتحاد، الكتاب السنوي).
١٠٥. — (١٩٨٥) الخطة الإعلامية ١٩٨٤ / ١٩٨٥ (القاهرة : الاتحاد، الكتاب السنوي).
١٠٦. — (١٩٨٩) الخطة الإعلامية ١٩٨٨ / ١٩٨٩ (القاهرة : الاتحاد، الكتاب السنوي).
١٠٧. — (١٩٩٥) الخطة الإعلامية ١٩٩٤ / ١٩٩٥ (القاهرة : الاتحاد، الكتاب السنوي).
١٠٨. — (١٩٩٩) الخطة الإعلامية ١٩٩٨ / ١٩٩٩ (القاهرة : الاتحاد، الكتاب السنوي).
١٠٩. — (٢٠٠٠) الخطة الإعلامية ١٩٩٩ / ٢٠٠٠ (القاهرة : الاتحاد، الكتاب السنوي).
١١٠. — (٢٠٠٣) الخطة الإعلامية ٢٠٠٢ / ٢٠٠٣ (القاهرة : الاتحاد، الكتاب السنوي).

١١١. اتحاد الإذاعة والتلفزيون. (٢٠٠٦) الخطة الإعلامية ٢٠٠٥ / ٢٠٠٦ (القاهرة : اتحاد الإذاعة والتلفزيون، الكتاب السنوي).
١١٢. _____ (٢٠٠٢) الخطة الإعلامية ٢٠٠١/٢٠٠٢ (القاهرة : الاتحاد، الكتاب السنوي).
١١٣. _____ الإذاعة في عشر سنوات (القاهرة : الاتحاد، ١٩٦٢).
١١٤. _____ التقرير الإحصائي السنوي لعام ١٩٧٨. (القاهرة. الاتحاد، ١٩٧٨).
١١٥. _____ الخطة الإعلامية لعام ١٩٨٠ / ١٩٨١ (القاهرة : الاتحاد، الكتاب السنوي).
١١٦. _____ الهيكل التنظيمي والاختصاصات التفصيلية لقطاع الإذاعة (القاهرة : الاتحاد، ١٩٨٦).
١١٧. _____ سمات جمهور مستمعي الإذاعة : خصائصهم وأنماط استماعهم وميولهم واتجاهاتهم (القاهرة : الاتحاد، ٢٠٠٠).
١١٨. _____ مجموعة محاضرات مختارة عن التخطيط والإنتاج للراديو والتلفزيون (القاهرة : اتحاد الإذاعة والتلفزيون، ١٩٩٥).
١١٩. إذاعة. جمهورية مصر العربية. تاريخ حياة الإذاعة منذ نشأتها حتى عام ١٩٧٠، ط٢ (القاهرة : الأمانة العامة لمجلس إدارة إذاعة. ج. م. ع.، ١٩٩٦).
١٢٠. إذاعة ج.ع.م. الإذاعة في عشر سنوات (القاهرة. مطبعة الاستقلال الكبرى، ١٩٦٢).
١٢١. اليونيسكو. نوادي الاستماع والمشاركة الجماعية (القاهرة اتحاد إذاعات الدول العربية، ١٩٧٢).
١٢٢. وزارة الإعلام. الإعلام المصري والألفية الثالثة (القاهرة : المجموعة الثقافية المصرية، ١٩٩٩).
١٢٣. _____ المجلات
١٢٤. اتحاد إذاعات الدول العربية. مجلة الإذاعة والطفل. سلسلة دراسات وبحوث إذاعية، العدد ٢٤ مارس ١٩٨٠-١٩٨٥ إبراهيم العقباني. تاريخ الإعلام الإذاعي المصري المسموع والمرئي، مجلة الفن الإذاعي عدد ١٧٨، أبريل ٢٠٠٥.
١٢٦. _____ الجريدة الرسمية. عدد ٥ يوم ٢٩/١/١٩٧٦.
١٢٧. _____ عدد ٩٥ يوم ١/٢/١٩٥٥.
١٢٨. _____ عدد ٩، مارس ١٩٧١.
١٢٩. _____ عدد ١٣ يوم ٢٩/٣/١٩٧٩.
١٣٠. _____ حسن أحمد حمن. تخطيط إذاعي مرئي. مجلة الفن الإذاعي. عدد ١٧٨، أبريل ٢٠٠٥.
١٣١. _____ الحسيني بدر. أسس ومبادئ التنمية والتخطيط، مجلة النيل، المجلد الثاني أكتوبر، ١٩٧٩.

١٣٢. سهير جاد. مكونات البرنامج الإذاعي، مجلة الفن الإذاعي، العدد ١٨٣، يوليو ٢٠٠٦.
١٣٣. عبد الحميد الحديدي. الأخبار في إذاعات القاهرة، مجلة الفن الإذاعي. عدد ٥٩، إبريل ١٩٧٣.
١٣٤. فتحي سالم. عمر الإذاعة ٤٠ عاماً وليس ثلاثين. مجلة الإذاعة والتلفزيون. العدد ١٣٥، ١٦/٥/١٩٧٠.
١٣٥. لطفي عزيز. نكريات علي خليل الإذاعية، مجلة الإذاعة والتلفزيون، يوم ١٩٧٦/١٢/٢٥.
١٣٦. محمد حسني الحديدي. الإذاعة وسيلة لتطوير المجتمع العربي، مجلة الفن الإذاعي، العدد ١٦١، سبتمبر ١٩٧٠.
١٣٧. محمد نبيب النجار. الراديو والتلفزيون كأهم وسيلة اتصال معاق، مجلة الفن الإذاعي، العدد ٨٧، ١٩٨٧.
١٣٨. محمد معوض. أهمية تكامل وأساليب الاتصال لحماية ورعاية الطفل المصري، مجلة الفن الإذاعي، العدد ١٢٠، ١٩٨٥.
١٣٩. مرعي منكور. تأثير الإعلان على العملية التحريرية في الصحف اليومية بالسعودية، المجلة المصرية لبحوث الإعلام، عدد ٦، أكتوبر - ديسمبر ١٩٩٩.
١٤٠. حسن عماد مكاي. تحليل الإنماء : مفهومه، ومنهجه، وتطبيقاته، وقضاياها الحالية، بحوث الاتصال (القاهرة : كلية الإعلام، جامعة القاهرة، ١٩٩٣) العدد العاشر، ديسمبر ١٩٩٣.
- ٥- المؤتمرات :
١٤١. المسح الاجتماعي الشامل للمجتمع المصري في الفترة من ١٩٥٢ - ١٩٨٠ (القاهرة : المركز القومي للبحوث الاجتماعية والجنائية، ١٩٨٥).
١٤٢. سامي الشريف. سلسلة كتابات نقدية " الثقافة والإعلام بين الواقع والطموح"، الدورة الثانية عشر (الإسكندرية : ١٩٩٧).
- ٦- المعاجم :
١٤٣. لسان العرب والمعجم المحيط.

144. Defleur , M.L & Ball – Rokeach , S.J. (1982) the ories of Mass communication , 4 th Ed., N. Y. : longman Imc. P 243.
145. Defleur , M.L. & Ball-Rok each , S.J.(1982) I bid. pp. 251 – 253.
146. http://www.ertu.org/radio/r_motakh.html p.1 of 3
- 147.A: Joseph T. klapper, the Effects of Mass communication (G lenacoe. ill : the freespress : 1961) p.18-25.
- 148.ABOU-KA NDIL. H,A survey of radio and television services in Egypt Cairo university and Mit., 1971, p.2.
- 149.Alan Hancock , planning for Educational Mass media , op. cit., p.56.
- 150.Alan Hancok, plamning for Educational Mass Media (New York : longman Im., 1977) p. 161
- 151.Arab Republic of Egypt. the year Book 1977 (Cairo : state in formation service.N.D) p.300
- 152.Arthur judson, HerbertHall, Rober G. ' introduction to Advertising, ' sixth Edition , (New York : Mc Grow. Hill Book company, Inc, 1954) p.9.
- 153.Atkin,C.(1973) “ in strumental utilities and in formation seeking “ in peter clarke. (Ed) New models for Mass communication Research, Beverly Hills :SABE publications. P. 205.
- 154.Becker, S.L.(1987) Discorering Mass communication 2nd Ed. Scott, foresman & company .
- 155.Becker, S.L.(1987) I bid , p 462.
- 156.Benton,M.&fratier.p.j.(1979) the Agenda –setting function of the Mass Media at three levels of in formational Holding communication Resear ch,3,pp 261-275.

157. Blumler, J.G. (1979) "the Role of the theory in uses and Gratification studies" communication Research 6: pp. 36
158. Boy ED.D, the Development of Egypt's ' the voice of the Arabs ' in Browne.O.Sherman., C. Issues in ernational Broad casting (Broad cast Education Association, 1976) p.80.
159. Carragee,k., Resenblatt, M.,Michaud, G.(1987) ; Rgenda-setting Research: A Critique and the oritical Alt ernative " ins. Thomas, (ed) culyure and communication Methodology Behavior , Artifacts and institutions, Ablex publishing corpration.p.35.
160. Carter , R.f. stamm, K.R. & Heintz – Knoles, k.(1992) Agenda-Setting and consequentiality , Journalis mquarterly, vol.69,No.4,pp.868-874.
161. chaffea , S.H., & Roser , C.(1986) , in volvement and the consistency of knouledge , Attitudes, and Behaviors communication Research, 13.
162. Cobb,B.W&Elder,C.D (1971) the politics of agenda Building an Altern ative for Modern Democratic the ory, Journal of politic.33.pp.392-915.
163. Cohen.B.(1963) the press the fublic, and foreign policy princeton.n.j.: princeton university press.. p.13.
164. Danil lomer , the passing of I raditional socceity : modenization in the Middle East, p aper back edition, (New York : the free prees of glencoe) 1964, p.64
165. Demers, D.P., Graff, D., Choi, Y.H & pessin , B.M.(1989) issue obtrasiveness and the Agenda - Setting Effects of National Network News, communication Res earch, vol. 16,pp.793-812.
166. Donahew, I.&Tipton,L.(1973) , " A Con ceptual Model of in formation seeking, Avoiding, & processing " in poter clarke, (ed) mew Models for

- Mass communication Research, Beverly – Hills: SAGE publications. Pp 243-268.
167. E. T. Denis, the Media society : Evidence About Mass Communication in America (Dubuque: Wm.C. Brown com., 1978) P.S.
168. Elihu Katz & Paul Lazarsfeld; personal influence: the part played by people in the flow of Mass communication, (New York, the free press, 1955)
169. Elihu Katz; " the two – step flow of communication " in Mass communication (second edition) edited by Wilbur Schramm " Urbana, Chicago University of Illinois Press : 1975, pp 364-365.
170. Elliott, P. (1974) " Uses and Gratification Research: A Critique and Sociological Alternative, " in G. Blumler and E. Katz, the uses of Mass communication Beverly Hills : Sage publication. pp. 77-79.
171. Entman, R.M. (1991) Framing US coverage of international (News: contrasts in Narratives of the Kaland) recent incidents Journal of communication, vol. 41, no 4.
172. Everett Rogers & Floyd Shoemaker , " communication of innovation " second edition (New York , the free press, 1971) pp 218-219.
173. Frank Jefkins. " Advertising simple , " (London : Butler & Tanner Ltd 1980) p. 23
174. Gaziano, C. (1983) the knowledge Gap: An Analytical Review of Media Effects , communication Research , vol. 10.
175. George L. Hall, " programming and Management " in Robert L. Hilliard , Radio Broadcasting : An introduction to the sound Medium (N.Y.: Hastings House, publishers, 1982) p.p. 144-146.
176. Gerbner, G. & Gross, L. (1976) living with Television: the violence profile, Journal of communication 26, feb. 1976.

177. Hardy cantril " the intrusion from Mars " (New York : Harper Rou; 1940,1966).
178. HarHdMendelsoin " lisening to Radio " in Dextor.,white cedrs, RP.239-240.
179. Henry A Ibers, principles of mangagment : Amodern apperceanch, fourth Edition (New York : John widey & sons , Inc., 1974) p.21.
180. <http://www.ertu.org/radio/ratabank.html> p.1 of 8
181. <http://www.ertu.org/radio/main-History.html> p.1 of 19.
182. <http://www.ertu.org/radio/main-History.html> p.1 of 3.
183. <http://www.ertu.org/radio/main-History.html> p.3 of 3.
184. <http://www.ertu.org/radio/main-History.html> p.3 of 3.
185. http://www.ertu.org/radio/r_motakh.html, page 1 of 3.
186. http://www.ertu.org/radio/r_motakh.html, page 1 of 8
187. http://www.ertu.org/radio/r_motakh.html, page 3 of 3
188. John Ellisor. A model for media presentation Baralo university , Buffalo, N.Y. 1981
189. John Miller : " cwernt affairs and document pries programming in producing for educational mass " edit (VNESCO press, long man paris , london., 1976) p.221.
190. John R. Bitter , broadacting : an introduction (EngleWood cliffs, New jersey : pretice. Hall , Inc , 1980) p. 388.
191. katz. E (1983) publicity pluralistic Ignorance : Notesom " the spiral of silence " in E. wartella and D.C. whitney (ed) Mass communication Review year book 4., Beverly Hills sage publication.p.19.
192. kenneth A. long man " Aduertising , " (USA: Har court. Brace. Joranouich, Inc,1971) p.22.

193. Lang & Lang (1966) the symbolic uses of politics urbana university of illinois press p,126.
194. Marshal M cluhan & Quentice fior, the Medium the Message (New york , Batam Book , 1967) p.22.
195. Marshal Mchuhan, unders tanding Media : the Extensions of Man. (New York : Mc Grow – Hill Book 1965).p.7.
196. McCombs, M.E. & Shaw (1977) I bid pp 89-105 .
197. Mcouail. D., and Windahl. S. (1983) communication Models london : langman. p.69.
198. McCombs, M.E. & Shaw , D.L. (1972) the agenda – setting f unction of Mass Media public opinion Ouraterly 36.pp.176-187.
199. Moor, D.W. (1987) political camp aings and the knowledge Gap Hypathsis public opinoin quarterly, 51.
200. Nemmo, D. (1970) the poliical pfrsuaders Englewood cliffs, N.j: prentice. Hall. p.15
201. Noelle – Neuman “ Retincto the concept of power ful Mass Media “ quoted in communication the ories : origins. Methods & uses. Byw- severin & j.w. tankard (N.Y. Hasting House 1979) pp 256 – 258.
202. Noelle. Neuman, Quetedin , the Media socaity : Evidence about Mass communication in America. Everette Dennis (Dubuque,) owa WMC. Brown Company pub 1978) pp8-9.
203. Norman Hart . ' the practice of advertising '. I bid , p.1.
204. Norman hart ' the practice of aduertising', fourth Edition, (oxford Butter worth. Heine man, ltd , 1995) p.introduction.
205. Olien, C.N., Donhue, C.A., & Tichenor. P.J. (1978) community structure and journalism quarterly, p.55

206. Patterson, T. & McClure, B. (1976) the unseeing eye N.Y.: G.P. Putnam.
207. Paul F. Lazarsfeld, Bernard Berelson & H. Gauder, the people's choice : the voters make up his mind in presidential campaign. (New York: Duell, Sloan, & Pearce, 1944).
208. Raleigh Gaiman (1975) & cit. p. 16.
209. Raleigh Gaiman, Modern Radio programming (USA : TAB Book , 1975
210. Rederick P. Hartal., public communication , op. cit., p, 118.
211. Rederick P. Hartal., public communication (New York : Harper Row publishers , 1975) p.134.
212. Richard Aspinall , (1977) op.cit, p.26.
213. Richard Aspinall. Radio programme production (paris : VNES Co, printed in France , 1977) p.p 61-62.
214. Roberts, M.S.(1992) “ predicting Noting Behavior the agenda-setting tradition, Journalism quarterly, vol 69 , No.4, pp. 878-891.
215. Rogers, E.M. & Dearing , J.W.(1988) “ Agenda-setting Research: where has it been, where is it going ?” communication year book , vol.11, Newbury Park CA : SAGE publications, pp.555-594.
216. Rosengren, K.E(74) “ uses and Gratification : A paradigm outlined “ in Blumler J. & Katz E(ed) the uses of Mass communication., Beverly Hill : sage publication. pp.269-286.
217. Severin & Tankard , op. cit. p. 249.
218. Shaw, D.I. & Martin, S.E. (1992) the function of Mass Media A agenda setting Journalism quarterly. vol. 69, No.4 , pp.902-920.
219. Shaw, D.I. & Martin, S.E(1992) : I bid, pp 903 – 921.
220. Signorielli, N.P. Morgan, M.(1990) cultivation Analysis New Direction in Media Effects research, California: SAGE publications, Inc. p 9.

221. sing morielli, N.& Morgan , M.(1990) I bid, p.p 22-46
222. Tamborini, R.Zillman. D.& Bryant, J.(1984) " fear and rictimization :
Exposure to Television and perception of Grime and fear in " R. N
Bostrom. (ed) communication year Book 8 Benerly. Hills, calif ornia ,
SPGep ublications., pp.492-513
223. Terry D.peigh, and others, the use of Radio social Development (USA :
Medio Monogrph. No.5, the university of chicago , 1979) p.10.
224. Tichenor,p.,Donohue,G.,olien,c.(1970) " Mass Media flow and Differencial
Growth in knowledge " public of inoin ouarterly.34.
- 225.unesco, inlerg overnmental confrence for co- operation on activities needs
and prgrams for communication development the final report (paris : uns,
1980) p.9
226. We are , D.H.(1992) " the Bridging function communication and the
agenda- setting " Journalism quarterly " vol. 69, no. 4, pp.856-867.
227. william Hawes, "producing and Directing " in Robert1. Hilliard. Radio
Broadcasting : Anintroduction to the sound Medium (N.Y: Hasting house
publishers, 1982) p.218.
228. William wells, John Burnett Burnett, sander mariarty " Advertising
principles & practice" (USA : prentice Hall, Inc, 1998) p.13.
229. Wimmer , R.D., & Dominek, J.R. (1987) Mass Media Research
Amintrouction, 2nd Ed., Belmont, california: Wadusworth publishing
company.



السيرة الذاتية

الاسم : الدكتور/ رفعت عارف محمد عثمان الضبع
الوظيفة : رئيس قسم الإعلام التربوي بكلية التربية النوعية بجامعة طنطا
العنوان : ٣٧ صقر قريش - شيراتون المطار - النزهة - القاهرة - مصر .
رقم التليفون: (محمول) : ٠١٧٤٦٢٤١١١ القاهرة
(منزل وفاكس) ٢٢٦٨٦٦٦٧ (٠٠٢) القاهرة

البريد الإلكتروني refaat7@yahoo.com - refaat8@hotmail.com

(المواقع) www.drrefateldabaa.com - www.askzad.com

اللغات التي يجيدها :

العربية والإنجليزية والفرنسية.

الوظائف:

- ١ - مستشار مجلس الشعب .
- ٢ - عضو بمجلس أمناء اتحاد الإذاعة والتلفزيون (اللجان الدائمة).
- ٣ - مستشار إعلامي لبعض السادة الوزراء بمصر وبعض المؤسسات الدولية.
- ٤ - رئيس الاتحاد الدولي للاتيكيت.

الإسهامات:

- ١ - مؤسس تسعة كليات للتربية النوعية بالجهود الذاتية وشعب وأقسام الإعلام التربوي.
- ٢ - له مؤلفات عديدة محكمة منشورة أصلت علوم الإعلام النوعي ونالت جوائز.
- ٣ - قام بالتدريس والإشراف وتحكيم الرسائل والبحوث العلمية بالجامعات العربية.
- ٤ - أحد رواد الأنشطة الثقافية بالجامعات المصرية.
- ٥ - رئيس تحرير المجلة العلمية المحكمة (الإعلام التربوي).
- ٦ - شارك في تأسيس بعض الجامعات والأكاديميات والمعاهد الخاصة.
- ٧ - شارك في تأسيس بعض القنوات التلفزيونية والمحطات الإذاعية والصحف المتخصصة.
- ٨ - مدرب دولي معتمد للاتيكيت والبروتوكول والمراسم والإعلام والعلاقات العامة ومهارات الاتصال وإدارة الأزمات والتنمية البشرية والإقناع.
- ٩ - متحدث معتمد بالإذاعات العربية وكاتب بالصحف الدولية.
- ١٠ - أول من قدم برامج تلفزيونية عن فن الاتيكيت والبروتوكول بجانب العديد من البرامج التلفزيونية والإذاعية على المستوى الدولي باللغة العربية ونالت جوائز دولية.
- ١١ - تم استضافته في العديد من البرامج التلفزيونية والإذاعية والتحقيقات الصحفية.
- ١٢ - شارك في العديد من المؤتمرات والندوات والمهرجانات والمعسكرات الدولية.
- ١٣ - نال العديد من الجوائز الدولية.

مطابع الدار الهندسية

موبايل: ٠١٢٢٣٤٩٠١١ تليفون: ٢٩٧٠٣٧٦٦